Министерство образования и науки Российской Федерации
Правительство Вологодской области
Администрация города Вологды
Вологодский государственный технический университет
Северо-Западный институт (филиал) университета
имени О.Е. Кутафина в г. Вологде (МГЮА)
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
Вологодский государственный педагогический университет

Молодые исследователи – регионам

Материалы международной научной конференции

Том II

Вологда
2013

УДК 001
ББК 72
М 75

Ответственный редактор
проректор по научной работе и инновационному развитию,
кандидат технических наук *А.А. Плеханов*

Утверждено редакционно-издательским советом ВоГТУ

М 75 **Молодые исследователи – регионам**: материалы международной научной конференции. В 2-х т. – Вологда: ВоГТУ, 2013. – Т. 2. – 500 с.

ISBN 978–5–87851–494–1 (т.2)
ISBN 978–5–87851–492–7

В сборнике приведены тезисы докладов по широкому спектру научных направлений, представленных на конференции «Молодые исследователи – регионам». Содержание материалов сборника отражает результаты научно-исследовательской работы студентов, аспирантов и молодых ученых Вологодской области и других регионов Российской Федерации, а также Украины, Беларуси и Казахстана.

УДК 001
ББК 72

ISBN 978–5–87851–494–1 (т.2)
ISBN 978–5–87851–492–7

© Вологодский государственный технический университет, 2013

Уважаемые коллеги!

Искренне рад приветствовать вас на открытии научного форума «Молодые исследователи – регионам». Форум ведет свою историю с 1999 года от конференции ВоГТУ. Его основная цель – привлечь внимание органов власти и бизнес-сообщества к необходимости усиления инновационной компоненты в экономике регионов, обозначить необходимость развития форм и методов взаимодействия студенческих научных исследований и разработок с экономическими структурами на областном и муниципальном уровнях.

Идея взаимодействия науки и бизнеса актуальна во всем мире. Ее везде не только обсуждают, но при этом решают конкретные вопросы, в том числе, каким образом бизнес может выгодно вкладывать деньги в развитие науки и образования. Наша страна находится пока на начальной стадии этого процесса. Основные причины медленного развития инновационной экономики в России, полагаю, следующие:

– наука существует во многом вне связи с бизнесом и рынком, а такое взаимодействие позволило бы повысить эффективность бюджетного сектора экономики и образования, снизить издержки бюджетов всех уровней при реализации инфраструктурных проектов;

– нет развитого внутреннего высокотехнологичного рынка и его потребительского сегмента. Одна из главных проблем научной инфраструктуры в Вологодской области – отсутствие конечных продуктов. Пример – полуфабрикаты (доски) идут в Финляндию, а оттуда к нам – мебель из нашего же леса. Болты к нам привозят из Китая, а металл для их изготовления там используется наш. Таким образом, необходим кластер собственной высокотехнологичной продукции;

– нет координирующего центра и согласованной межведомственной стратегии развития науки и инноваций.

Несомненно, что для научно-технической и инновационной сферы региональный уровень ключевой. Он во многом более важен, чем национальный уровень, потому что реальные дела делаются в регионах, реальные структуры создаются в регионах, а Федерация дает определенные инструменты в виде федеральных целевых программ, в виде каких-то других форм финансирования, которые этими структурами только используются. Без региональных компонент, структур процесс инновационного развития останется только на бумаге, в пожеланиях. К тому же у нас в области очень много научных направлений, по которым в вузах ведется работа, а целевая установка на развитие отдельных направлений под технологическую базу региона отсутствует.

Программой социально-экономического развития Вологодской области на период до 2020 года предусмотрено развитие региональных кластеров как одного из приоритетных направлений экономической политики: «Лен», «Лес», «Молоко», а также в рамках решения задачи по формированию конкурентоспособных кластеров планируется развитие нового туристского.

Наш университет готовит кадры и ведет научные исследования по всем направлениям, необходимым для развития региональных кластеров области, в том числе и для туристского. У нас очень сильный факультет экологии, а сегодня Вологодчине нужно развитие и этой отрасли. На факультете производственного менеджмента и инновационных технологий ведется подготовка специалистов по оборудованию для лесного комплекса. Мы готовы к сотрудничеству в сфере совершенствования и развития региональной экономики с Правительством области, Администрацией города Вологды, с предприятиями и организациями. Хотелось бы, чтобы со стороны Правительства области вузу были предложены конкретные проекты, а мы бы с радостью взялись за их разработку и внедрение.

Со своей стороны, для преодоления разрыва науки и бизнеса, нам нужно изменить психологию преподавателей вузов, они должны понимать, что надо давать те знания, которые необходимы производству, которые востребованы – чтобы действительно инновационные процессы внедрялись в экономику, а в промышленность внедрялось все то новое, что наработано в университетах, чтобы идеи наших ученых получали прикладную значимость.

Конечно, все мы знаем наши проблемы:

– старение материально-технической и лабораторно-исследовательской базы;

– недостаточно эффективная институциональная инфраструктура науки (отсутствие достаточного числа грантующих фондов, охраны авторских прав; отсутствие свободного и бесплатного доступа для исследователей и студентов к ведущим базам данных публикаций по научной тематике; слабое финансирование библиотек; отсутствие международного библиотечного абонемента);

– низкое качество публикаций в научных журналах, утрата стандартов профессиональной этики;

– незначительный приток молодежи в сферу науки, старение научных кадров;

– низкие международные рейтинги российских вузов (МГУ занимает место где-то в середине списка из 200 университетов, других российских вузов в списке нет);

– недостаточное федерально-региональное сотрудничество;

– недостаточный уровень частно-государственного партнерства, недостаточное привлечение внебюджетных средств. Так, по ФЗ-217 при нашем вузе создано 5 малых предприятий. Их эффективность низка. Такие предприятия должны быть создателями новшества, в них должны работать предприниматели – скорее практики, чем теоретики.

Российскому бизнесу изначально было свойственно краткосрочное мышление, стремление обогатиться за счет быстрого оборота товаров и настойчивое стремление скрывать доходы от государственных и налоговых структур. Так что, хотя в России и появился класс предпринимателей, такое предпринимательство практически не имело отношения к долгосрочному ведению инновационного процесса, свойственному другим странам. В результате количество успешных предпринимателей катастрофически мало, а наставников для молодежи, имеющих нужный практический опыт, и того меньше.

Ситуация такова, что крупные предприятия не хотят создавать инновационный спрос, а малое инновационное предпринимательство не может его создать,

т.к. нет условий для развития. Вместе с тем, развитие инновационного бизнеса помогает решить социальные проблемы регионов и приближает их к процессу инновационного развития. Города Вологодской области могут встать на путь инновационного развития только на базе предпринимательства и постепенного создания инновационной сферы окружения. Требуется понимание со стороны крупного бизнеса, что привлечение к проектам множества малых предприятий существенно повышает эффективность деятельности.

Необходимо также создание в регионе производственного инкубатора на основе системы комплектации оборудования путем референс-визита. Все выставки, проводимые в области, должны завершаться сохранением экспонатов в регионе сроком до трех лет на основе референс-визита. Производственный инкубатор позволит реализовать непрерывный комплекс образовательных программ и научных исследований студентов, специалистов предприятий, бакалавров, магистров, аспирантов и докторантов. Такой опыт уже успешно используется в некоторых субъектах Российской Федерации.

Наш университет сегодня – крупнейший многоуровневый образовательный и научный комплекс области. Вуз ведет подготовку квалифицированных специалистов по 44 специальностям, 32 направлениям бакалавриата и 20 направлениям магистратуры высшего профессионального образования, по 8 специальностям среднего профессионального образования.

В составе университета 38 кафедр, 21 научная школа, 10 инновационных структур, в которых трудятся 450 научно-педагогических работников. При вузе работает Совет по защите диссертаций по специальности 05.02.22 «Организация производства».

Приоритетные научные направления развития ВоГТУ:

– энергоэффективность, энергосбережение, альтернативные источники энергии;

– информационные и телекоммуникационные технологии;

– рациональное природопользование.

Соединение образовательного процесса и научно-исследовательской деятельности в вузе обеспечивает подготовку специалистов, отвечающих требованиям сегодняшнего дня. Занимаясь научно-исследовательской деятельностью, студенты получают возможность не только приобретать знания, высокую профессиональную квалификацию и компетенции, но и развивать свои интеллектуальные способности и лидерские качества. Научно-исследовательская работа является одной из главных форм учебного процесса. Научно-образовательные центры, лаборатории, студенческие научные общества и кружки, практикумы и конференции – всё это позволяет студенту начать полноценную научную деятельность. Здесь он овладевает методологией научного поиска и приобретает исследовательский опыт.

Соколов Л.И., доктор технических наук,
профессор, ректор ВоГТУ

НАЛОГОВАЯ ДОХОДНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

А.В. Галухин
В.П. Белоусова*, научный руководитель, канд. техн. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Бюджет как инструмент воздействия на развитие экономики и социальной сферы играет важную экономическую, социальную и политическую роль в воспроизводственном процессе, являясь необходимым экономическим механизмом и источником финансового обеспечения ускоренного развития приоритетных направлений и отраслей промышленности.

Существующая в настоящий момент проблема достижения и сохранения сбалансированности бюджетов всех уровней носит актуальный характер в связи со сложившимися реалиями хозяйствования, характеризующимися нестабильной внешнеэкономической ситуацией в мире.

Вместе с этим, за годы реформы местного самоуправления доля местных бюджетов в налоговых доходах консолидированного бюджета РФ сократилась с 42,2 до 16,3%, в результате собственные источники в 2011 году обеспечивали всего 39% доходов муниципальных бюджетов против 71,2% в 2000 году.

По итогам 2011 года из 23,3 тыс. муниципальных образований Российской Федерации не получали дотаций всего 1,2 тыс., т.е. 95% муниципалитетов являлись несамодостаточными (табл. 1).

Таблица 1

Основные характеристики местных бюджетов РФ [1]

Показатель	2000 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Доля собственных доходов местных бюджетов, %	71,2	39,2	39,5	40,1	39,5	40,4	39,0
Уровень дотационности местных бюджетов, %	11,1	24,8	21,7	22,7	20,8	18,0	24,5
Реальный дефицит местных бюджетов, %	74,9	59,4	59,7	51,1	50,7	52,9	51,0

Таким образом, в настоящее время органы местного самоуправления (далее – ОМСУ) могут профинансировать немногим более половины полномочий за счет собственных ресурсов и всё больше зависят от финансовой помощи из бюджетов вышестоящих уровней.

В это же время состояние местных бюджетов Вологодской области отражает схожую ситуацию, как и в целом по стране. Так, в 2011 году с дефицитом были исполнены бюджеты 10 из 26 муниципальных районов, а также бюджет

города Вологды. Также важно отметить, что за период 2007-2011 гг. доходы местных бюджетов в среднем по области увеличились на 25%. Однако даже при этом финансовые возможности муниципалитетов по осуществлению возложенных на ОМСУ расходных обязательств не могли быть выполнены в полном объеме (табл. 2).

Таблица 2

Основные совокупные показатели местных бюджетов Вологодской области*

Показатель	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2011 к 2007 гг, %
Доходы, млн. руб.	22027,3	24296,8	20826,1	25429,4	27612,5	125,36
Расходы, млн. руб.	21331,1	24493	20801,8	25515,1	27857,3	130,59
Профицит (+), дефицит (-), млн. руб.	696,2	-196,2	24,3	-85,7	-244,8	х

*Источник: Источник: данные Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/

Следовательно, необходимо развивать доходную базу местных бюджетов за счет повышения налоговой доходности муниципального образования.

При этом под налоговой доходностью муниципального образования будем понимать совокупность денежных поступлений, которые приносят располагаемые в границах муниципального образования активы в бюджет в форме обязательных, индивидуально безвозмездных платежей в целях финансового обеспечения ОМСУ полного комплекса расходных обязательств.

Возможность увеличения поступления денежных ресурсов в местные бюджеты за счет налоговых доходов предлагается реализовать за счет увеличения количества единиц налогообложения путем развития кредитования физических лиц с помощью создания механизма взаимодействия «ОМСУ – население муниципального образования – производственный сектор территории – кредитно-финансовые учреждения» (рис.).

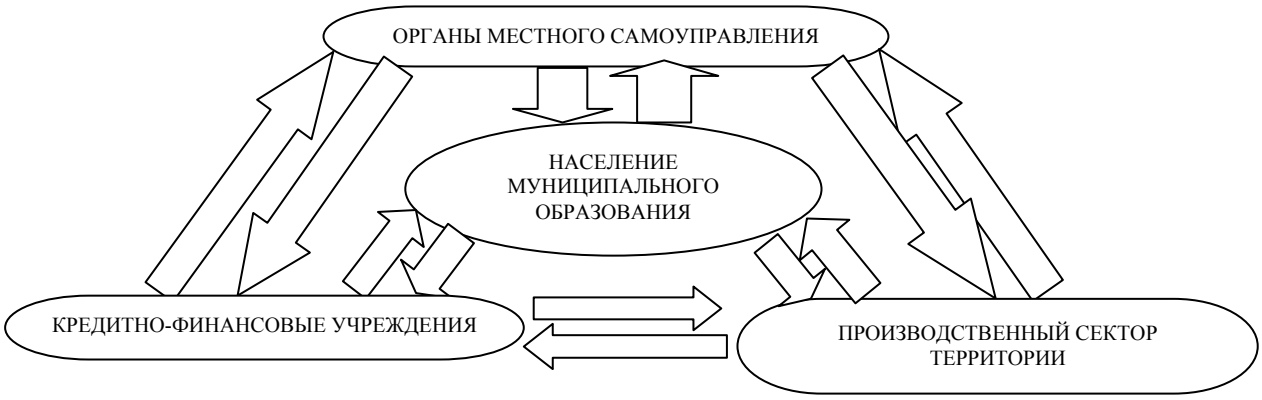

Рис. Упрощенная схема организации механизма взаимодействия «ОМСУ – население муниципального образования – производственный сектор территории – кредитно-финансовые учреждения»

Синергетический эффект от создания этого механизма приведет в итоге к росту валового регионального продукта, являющемуся главным интегральным показателем, отражающем развитость территории.

1. Поварова, А.И. О налоге на недвижимость / А.В. Поварова // Проблемы развития территорий. – 2012. - №3. – С. 20-32.

ФАКТОРЫ ИСТОЩЕНИЯ ПРИРОДНО-РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Н.И. Гусева
В.П. Белоусова, *научный руководитель, канд. техн. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Вопрос о природных ресурсах является одним из стратегических вопросов в жизни любого государства. Для РФ, в силу специфичности развития ее экономики, вопрос об истощении природно-ресурсного потенциала очень важен.

Природно-ресурсный потенциал – совокупность естественных ресурсов, являющихся основой экономического развития территорий.

Доля РФ в общемировых запасах природных ресурсов достаточно велика. Проанализировав размещение природно-ресурсного потенциала РФ, можем увидеть, что топливные, лесные, гидроэнергетические ресурсы преобладают в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке, земельные – в Урало-Поволжье, минеральные – в Центральной России.

В целом, потенциальные запасы, разнообразие природных ресурсов в РФ и характер их размещения обеспечивает стране возможность широкого развития всех отраслей экономики.

Экономика РФ основана на добыче и экспорте природных ресурсов. Данная модель сформировалась в конце 90-х-начале 2000-х годов при высоких ценах на углеводородное сырье. Основной интерес природно-ресурсного потенциала в РФ представляет углеводородный сектор, который является основным источником дохода в РФ. В частности, доля минеральных продуктов в структуре экспорта РФ за 6 месяцев 2012 года – 73 %. В 2008 и 2009 годы (кризисные, связанные с падением цен на углеводороды на мировом рынке) наблюдается та же картина. Структура экспорта РФ и за 2011, и за 2012г. остается неизменной – максимально возможное экспортирование одного из видов ресурсов.

Анализ структуры импорта показывает, что импортируется в основном продукция машиностроения. Доля импортируемых машин в 2012 году из стран дальнего зарубежья составила 52,3%.

Из анализа представленного материала можно сделать следующие выводы:

1. Экономика РФ основана на продаже природно-ресурсного потенциала. Основной интерес представляют углеводороды – невозобновляемые ресурсы. Их экспорт даёт максимальную прибыль.

2. Стабильность экономики РФ на настоящий момент является иллюзией. Сложившаяся модель экономики является паразитической.

3. За счет подобной экономической модели деградируют прочие сектора экономики.

При рассмотрении структуры природно-ресурсного потенциала РФ и сформировавшейся экономической модели можно обозначить факторы и основные направления истощения природно-ресурсного потенциала РФ:

1. Основное направление – истощение углеводородного сектора. Если сравнить данные по глубокому разведочному бурению, видно, что разведанные запасы углеводородов подходят к концу, а сектор разведки сужается, то есть в рамках экономической модели не рентабельно вкладывать средства в данное направление.

2. Происходит также истощение прочих секторов природно-ресурсного потенциала РФ, но этот процесс вторичен и является производной от общего курса государства.

3. Для экономики РФ важно и то, что доходы от продажи сырья при сверхвысоких ценах на них на мировом рынке не дают уже ощутимых доходов. Это показал 2011 год, когда резкое удорожание нефти на 40% впервые не ускорило рост ВВП: как было 4, 3 %, так и осталось. В 2012 году – 3,5%, а к декабрю 2012 года – 1,9%. Все это с параллельным замедлением роста промышленности с 8,2% в 2010 году до 4,7% в 2011 году. То же подтвердил министр финансов РФ А. Силуанов 15.02.2013, который заявил прямо, что потенциал экспортно-сырьевой экономики РФ исчерпан.

4. Если принять во внимание данные по глубокому разведочному бурению, о размещении природных ресурсов, а также концепцию EROEI – энергоотдача от энергозатрат, то при среднемировом EROEI=20 и продолжающемся его падении уровень затрат на добычу углеводородов будет выше их стоимости, а при EROEI=1 добыча их не имеет смысла. Запасы же углеводородов в РФ находятся в условиях трудной добычи, и, соответственно, при устаревшем оборудовании, отсутствии вложений в перспективное развитие нефте- и газодобывающего сектора, добыча углеводородов будет высокозатратной[1] .

5. Основной фактор истощения природно-ресурсного потенциала РФ – экономическая модель, сложившаяся на стыке веков, что отражено в экологической доктрине.

Таким образом, можно сделать вывод, что экономическое развитие РФ должно ориентироваться на инновационный путь развития, путь технологически значимых преобразований.

1. Что такое EROEI: [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://igor-grek.ucoz.ru/news/eroei/ 2012-11-07-289

МЕНЕДЖМЕНТ В СИСТЕМЕ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

В.В. Ильина
А.А. Борисов, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Органы местного самоуправления (далее – ОМСУ) – это специализированные структуры, которые должны проводить эффективное текущее и оперативное управление муниципальным хозяйством, обеспечивающее жизнедеятельность населения, но для этого должна быть создана, хорошо налажена система управления на местах. Однако настоящее положение вещей далеко от истины.

Согласно функциональному анализу об ОМСУ Вологодской области, проведенного в рамках задачи, поставленной Губернатором области на 2012-2016 годы – «Создание эффективной системы управления на местах. Проведение работы по укрупнению муниципальных образований» – был выявлен ряд несоответствий: большое количество дублирующих функций, структуры ОМСУ не в полной мере отражают объем и уровень решаемых ОМСУ задач, структуры и штатные расписания содержат подразделения и штатные единицы, выполняющие непрофильные функции.

Такая ситуация говорит об отсутствии менеджмента, необходимого для обеспечения жизнедеятельности населения, увеличения ВРП и ВВП.

Инновационный менеджмент реализует свою функцию с помощью управленческого учета и контроллинга. В системе ОМСУ эта технология не используется, однако должна быть сформирована с целью преодоления существующего кризиса в данных структурах, о наличие которого свидетельствуют общее состояние бюджета.

Так, в 2012 году доходная часть бюджета Вологды составила около 5,66 млрд. руб., а расходная, примерно, 6,37 млрд. руб., это говорит о наличии дефицита бюджета (0,71 млрд. руб.). Но если же для стран с развитой рыночной экономикой дефицит бюджета является плановым (доходит до 40 %), то Воло-

гда и Вологодская область (как и другие хозяйствующие субъекты в РФ) стремятся иметь сбалансированный по доходам и расходам бюджет, как при социализме, а, следовательно, не ведут деятельность по формированию дополнительных источников налогообложения. Конечно, если не считать такой факт, как продажа муниципального имущества, которая противоречит законам рыночной экономики, то есть когда продают то, что может приносить доход. В этой связи ежегодно снижаются доходы от сдачи его в аренду. В 2011 году доходы от аренды составили 132,6 млн. руб. и снизились по сравнению с 2010 годом на 40,9 млн. рублей, или на 23,6 %.

Об общем состоянии бюджета можно судить и по его структуре. Систему местных налогов составляют: налог на имущество физических лиц и налог на землю, они 100 % идут в бюджет города. Однако современная ситуация по данным видам налогов плачевна. Так, в 2012 году в бюджет Вологды поступило: налог на имущество физических лиц – 136,1 млн. руб., что составило 2,4 % бюджета, а налог на землю – 448,6 млн. руб. (7,9 % бюджета). Как видно, местные налоги, аккумулируя не более 10,3 % налоговых платежей, не являются определяющим источником доходов местных бюджетов. Пока эта роль сохраняется за основным регулирующим налогом – НДФЛ, за счет которого формируются 45,1% налоговых поступлений бюджета.

Хотелось бы отметить, что налогооблагаемой базой налога на землю является кадастровая стоимость земли, которая взимается по ставкам, от 0,15 до 1,5 % (для г. Вологды). Согласно ФСО № 4, под кадастровой стоимостью понимается установленная в процессе государственной кадастровой оценки рыночная стоимость объекта недвижимости, где для построения модели оценки может быть использована методология любого из подходов к оценке: затратного, сравнительного или доходного. Именно последний наиболее полно отвечает законам инновационной рыночной экономики, а его повсеместное применение в отношении муниципального образования может обеспечить принцип выравнивания дохода, которое в настоящее время отсутствует. Причем, стоить отметить, что доходные объекты субъектов хозяйственной деятельности подлежат переоценке, которую можно проводить каждый год.

Что касается налога на имущество физических лиц, здесь налогооблагаемой базой является его инвентаризационная стоимость (ставка варьируется от 0,06 до 1,99 % для г. Вологды), а это восстановительная стоимость объекта налогообложения с учетом износа и динамики цен на строительную продукцию. Хотелось бы отметить, что многие предприятия специально определяют стоимость имущества по инвентарному подходу, что искусственно снижает налогооблагаемую базу.

Перечисленные выше подходы в оценке налогооблагаемой базы налога на землю и налога на имущество, которые действуют в настоящее время, не позволяют в достаточной мере сформировать бюджет Вологды, обеспечивающий

достойную жизнь населения, проживающего на данной территории. То есть необходимость перехода в системах органов местной власти от управления к менеджменту не вызывает сомнения, но для этого нужно создать такую организационную структуру, которая была бы гибкой, динамичной и воздействовала на внутренние и внешние факторы.

Примером такой структуры может служить организация ОМСУ на основе дивизионного менеджмента. Её преимуществами являются оперативное реагирование на изменение внешних условий, увеличение скорости принятия решений, высокая степень координации в рамках одного «дивизиона». В целом эта система будет помогать Главе города Вологды в комплексе. Применяя сбалансированную систему показателей, можно будет разработать систему данных, необходимую для планирования и управления на длительный срок.

1.Шичков, А.Н. Муниципальная экономика: от управления к менеджменту / А.Н. Шичков // Красный Север: электрон. газета. – пятница, 22 июня 2012. – № 112 (26892): [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.krassever.ru/articles/economics/finance/36151/

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА НА ОСНОВЕ ИНЖЕНЕРНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В ОРГАНИЗАЦИЯХ ГРУППЫ ОАО «ГАЗПРОМ»

В.В. Калита
А.А. Ефремова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Важнейшими показателями, характеризующими деятельность Нюксенского ЛПУ МГ являются: протяженность газопроводов, принятых в эксплуатацию, новые мощности газокомпрессорных станций, объем транспорта газа по выделенному участку, бухгалтерская отчетность. При анализе деятельности руководство учитывает только состояние текущих финансовых и производственных показателей, данные по которым предоставляются ежемесячно (объемы транспорта газа, введение новых мощностей) и ежеквартально (операционные затраты, амортизационные отчисления).

Существующая система не позволяет отслеживать динамику изменения показателей, а также устанавливать причинно-следственные связи между ними. Кроме того, данная система организации производства, учёта ресурсов и планирования производственных показателей не мотивирует персонал Нюксенского ЛПУ МГ формировать и осваивать инновации, современные технологии управления и производства, обеспечивающие управление операцион-

ными затратами - иными словами производственная система является функциональной, а не экономической.

Для реализации инструментов инженерного менеджмента, предлагается в рассмотреть Нюксенское ЛПУ МГ как комплексную производственно-технологическую систему, включающую совокупность взаимосвязанных элементов (технологических систем), способных реализовать производство технологического передела и изготовить конечную продукцию, имеющую рыночную стоимость. Функционирование Нюксенского ЛПУ МГ связано с формированием потребительских свойств транспортируемого природного газа, что достигается путём его очистки, сжатия и охлаждения.

Для примера в данной статье выбрана линейно-эксплуатационная служба (ЛЭС), которая является структурным подразделением ЛПУ МГ и выполняет следующие функции:

1) обеспечение непрерывного транспорта природного газа;
2) обеспечение профилактических и ремонтно-восстановительных работ;
3) устранение неисправностей и отказов;
4) введение в работу новых мощностей магистральных трубопроводов.

В процессе формирования экономической системы ЛЭС необходимо выделить базовые ПТС по видам работ:

а) комплекс «сварка» - комплекс работ по сварке, изоляции и контролю качества выполненных работ;

б) комплекс «арматура» - установка, ПНР и обслуживание;

в) комплекс «логистика» - учет и ревизия ресурсов;

г) комплекс «общестрой» - монтажная группа и т.д.

Деятельность этих базовых ПТС обеспечивает выполнение определенного комплекса работ и выпуск конечной продукции, имеющей потребительские свойства. Такое разделение позволит привлекать специалистов для выполнения конкретных видов работ, оптимизировать график их проведения, обеспечит повышенный контроль за качеством и сроками ведения работ.

Для дальнейшего функционирования инженерного менеджмента в каждой базовой ПТС организуется управленческий учет, который реализуется на основе зон финансовой ответственности по технологическим переделам.

В каждой базовой ПТС организуется учет операционных затрат, оформляется еженедельная отчетность по вовлечению материально-технических ресурсов, расходу электроэнергии, топлива и т.п. Все это достигается путем устройства и постоянного совершенствования системы метрологического обеспечения производства – установка счетчиков на все потребляемые виды ресурсов, учет расходных материалов, составление планов-графиков ведения работ, контроль за исполнением и ведение еженедельной отчетности. Ответственными за предоставление информации нужно назначить руководителей структурных подразделений. Это обусловлено тем, что менеджеру необходимо опери-

ровать не только натуральными показателями производительности подконтрольной ему базовой ПТС, но и управлять ее стоимостью, рассчитывать норму амортизации основных фондов и контролировать операционные затраты.

Проводится анализ производственных и экономических показателей (например за квартал), что позволит установить допустимую долю операционных затрат, приходящихся на каждую базовую ПТС.

Управленческий учет позволит контролировать операционные затраты, возникающие на различных стадиях производства продукции, а также появится возможность управлять нормой амортизации основных производственных фондов базовой ПТС за счет проведения реконструкции и модернизации активов, их переоценки.

Менеджеру необходимо постоянно увеличивать долю нематериальных активов, т.к. они представляют собой неналогооблагаемую базу для ежегодного начисления амортизации, которая идет на расширенное воспроизводство основных производственных фондов предприятия, что позволит совершенствовать имеющееся оборудование и средства производства, а значит снизить долю операционных затрат. За счет снижения операционных затрат на производство продукции появляется возможность увеличить затраты на оплату труда.

В заключение необходимо отметить, что инженерный менеджмент – это комплексная система инструментов и методов, соответственно повышенное внимание необходимо уделять каждой стадии его реализации. Без разделения на базовые ПТС невозможно организовать управленческий учет, а без него не будет проводиться контроль и анализ деятельности организации, доля операционных затрат будет постоянно расти, сокращая долю затрат на оплату труда.

1. Шичков, А.Н. Экономика и менеджмент инновационных процессов в регионе / А.Н. Шичков. – М.: ИД Финансы и кредит, 2009. – 360 с.

ВНЕДРЕНИЕ ДОЛЖНОСТИ ПСИХОЛОГА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Л.А. Кислова
Н.В. Путилова, *научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*
Вологодский институт бизнеса
г. Вологда

В настоящее время даже на больших предприятиях редкостью является наличие должности психолога. В основном эти функциональные обязанности выполняет кадровый работник, не имеющий соответствующих знаний и склонности к психологии.

Психологическая служба – структурное подразделение организации, использующее психологические методы в работе, на основе которых осуществляется прием на работу, планирование стратегии и тактики организации, прогнозируется дальнейшее развитие.

В штат службы входят специалисты в области психологии организаций, психологии труда и психологии той сферы, в которой осуществляет свою деятельность организация. Штатный психолог не только следит за жизнедеятельностью предприятия, но и учитывает факторы, влияющие на трудовую активность работников, и стремится снизить их негативное воздействие и повысить положительное. С этой целью предприятие создает собственную инфраструктуру, которая включает медицинское обслуживание, культурные и досуговые программы, что позволяет стимулировать сотрудников, формировать привязанность к предприятию.

Сегодня практические психологи выделяют четыре аспекта трудовой деятельности, требующие их вмешательства. Эти аспекты работы психолога предприятия связаны с решением четырех основных задач:

1) психологического отбора кандидатов при трудоустройстве;
2) психологического сопровождения карьеры персонала;
3) психологической оценки сотрудников предприятия;
4) психологической релаксации работника.

Рассмотрим подробнее каждый из 4-х аспектов.

Психологический отбор кандидатов при трудоустройстве имеет своей целью получение информации о психологических особенностях претендентов и позволяет сделать заключение о степени ценности данного специалиста в данной организации или в различных профессиональных областях.

Далее кандидат проходит процедуру психологического тестирования с целью получения информации о качествах, существенно обуславливающих поведение человека и его профессиональную эффективность в организации.

Используются и критериально ориентированные тесты, регистрирующие наличный уровень развития каких-либо характеристик, навыков, определяющих готовность человека к деятельности, которой он собирается заниматься, а также тесты для выделения у претендента сензитивных и «критических, запретных» сфер, видов деятельности. В качестве необходимых критериев выделим следующие: интеллект, эмоциональная устойчивость, адаптивные свойства, нормативность поведения, отношение к себе, общая установка на людей, лидерские тенденции, конфликтность, контактность, способность работать в команде, уровень лояльности по отношению к организации, уровень интернальности (т. е. уровень субъективного контроля человека над значимыми для него событиями в различных областях социальной жизни).

По результатам исследования составляется заключение, в котором представляется интерпретация полученных данных. Описывается степень соответ-

ствия кандидата на трудоустройство требованиям профессии; насколько психологические особенности претендента отвечают требованиям подразделения организации и подходит ли он работающей команде.

Заключение должно носить рекомендательный характер, поскольку решение о приеме остается за руководителем предприятия.

Задача психологического сопровождения карьеры персонала включает три направления работы психолога предприятия: исследовательское, коррекционное, просветительское.

Исследовательская работа проводится в соответствии с социальным заказом администрации предприятия.

Коррекционная работа состоит в развертывании программы поддержки психологического здоровья сотрудников предприятия. Эти программы применяются для предотвращения последствий стрессов, вызываемых различными производственными причинами.

Методами предотвращения стрессов служат занятия по релаксации, обучение способам эмоциональной разгрузки, тренинг навыков решения проблем, коммуникативный тренинг, тренинг настойчивости, индивидуальные консультации, «Телефон доверия».

В рамках просветительского направления ведется лекционная и семинарская работа по информированию о психологических факторах, влияющих на повышение эффективности трудовой деятельности.

Иными словами, психолог на предприятии выступает как социальный инженер. В качестве социального инженера психолог принимает участие не только в проектировании систем организации труда на предприятии, организации рабочих мест с учетом эргономических требований, но и в совершенствовании системы материального и морального стимулирования, в разработке методов управления кадрами и социальным развитием предприятия.

Психологи, практикующие на предприятиях, могут работать в качестве организационных консультантов (консультанты по управлению, по развитию организации), кадровых консультантов, менеджеров по подбору персонала, тренинг-менеджеров.

МОДЕРНИЗАЦИЯ АРХИТЕКТУРЫ МЕНЕДЖМЕНТА МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ГОРОДСКОГО ОКРУГА

Д.С. Козлов
Н.Н. Шохин, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Написание работы имеет своей целью разработать механизм организации и внесения изменений в архитектуру менеджмента местного самоуправления в соответствии с решаемыми задачами развития муниципального образования.

Архитектура менеджмента местного самоуправления (АМСУ) – методология формирования структуры, отвечающей поставленным целям и задачам, включающей в себя в качестве основных элементов всех участников менеджмента местного самоуправления в лице представительного и исполнительного органов и ориентированной на достижение запланированных показателей.

Работа органов местного самоуправления на базе АМСУ принципиально отличается от муниципального менеджмента местного самоуправления возможностью расчёта показателя эффективности и результативности деятельности органов местного самоуправления на основе определения логистики и параметрической зависимости между архитектурой, итогами деятельности менеджмента местного самоуправления и показателями социально-экономического развития муниципального образования [1].

Политика в области налогообложения – одна из важнейших составляющих функционирования государства любого типа. В России как федеративном государстве существуют три уровня бюджетной системы: федеральный, региональный и местный бюджеты. Архитектура менеджмента местного самоуправления оказывает непосредственное влияние на формирование доходной части местного бюджета, в том числе налоговой составляющей. К налогам, зачисляемым в бюджет муниципального образования, относятся: земельный налог, налог на имущество физических лиц. В настоящее время в действующей архитектуре менеджмента местного самоуправления МО «Город Вологда» нет структуры, напрямую занимающейся сбором земельного налога и налога на имущество физических лиц.

Земельный налог юридическим лицам и гражданам исчисляется исходя из площади земельного участка, облагаемой налогом, и утвержденных ставок земельного налога. Законодательство о плате за землю устанавливает различные принципы взимания земельного налога и определения ставок земельного налога в зависимости от того, к какой категории земель относятся соответствующие земельные участки, являются ли они землями сельскохозяйственного или несельскохозяйственного назначения, а также в зависимости от их местоположения.

Ставки налога устанавливаются нормативными правовыми актами представительных органов местного самоуправления в зависимости от суммарной инвентаризационной стоимости объектов налогообложения. Представительный орган МСУ может определять дифференциацию ставок в установленных пределах в зависимости от суммарной инвентаризационной стоимости и типа использования объекта налогообложения.

В настоящее время в МО «Город Вологда» налог на имущество физических лиц не дифференцирован по условиям проживания, если речь идёт о жилых площадях, наличию или отсутствии той или иной инфраструктуры, обеспеченности техническим оборудованием и т.д.

Для решения этой проблемы А.Н. Шичков предлагает оперировать понятием «Степень комфортности». В контексте рассматриваемого вопроса под степенью комфортности будем понимать совокупность факторов, обуславливающих качество эксплуатирования объекта налогообложения. К числу этих факторов относится:

- возраст объекта налогообложения;
- обеспечение техническими установками;
- инфраструктурная обеспеченность объекта налогообложения.

Необходимо проведение ревизии всех объектов налогообложения налога на имущество физических лиц с целью их полного учёта. В настоящее время по различным причинам налогом не облагаются некоторые объекты. Наиболее распространённой причиной недополучения налога является тот факт, что с объектов незавершённого строительства не взимается налог. Согласно последним поправкам в Налоговый Кодекс РФ, предложенным Министерством финансов РФ, ставки налога должны быть определены как для зарегистрированных объектов недвижимости, так и для «объектов незавершённого капитального строительства, относящихся к указанным объектам».

На наш взгляд, для обеспечения большей налоговой наполняемости бюджета городского округа необходимо при начислении налога на имущество физических лиц руководствоваться именно степенью комфортности объекта налогообложения, т.е. дифференцировать объекты налогообложения. Для большей собираемости земельного налога требуется ревизия всех площадей городского округа «Город Вологда». В частности, необходимо определить все земли, находящиеся в муниципальной собственности. Кроме того, требуется значительная перестройка исполнительного органа местного самоуправления, т.е. внесение корректировок в существующую архитектуру менеджмента местного самоуправления.

1. Шохин, Н.Н. Муниципальная экономика: учебное пособие / Н.Н. Шохин. – Вологда: ВоГТУ, 2010. – 150 с.

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ В УСЛОВИЯХ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

Д.В. Лешукова
***Н.Н. Шохин**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В результате многолетнего переговорного процесса 22 августа 2012 года Российская Федерация официально стала 156-м членом Всемирной торговой организации. Данное событие, безусловно, явилось предметом оживленных дискуссий экономистов, политиков и т.д. Вступление России в ВТО следует принять как свершившийся факт и использовать все возникающие при этом выгоды. Ведь главными стратегическими целями присоединения нашей страны к этой организации является создание современной, эффективной экономики, а также улучшение её имиджа в мире как полноправного участника международной торговли[1].

По словам независимых экспертов, присоединение к ВТО не должно вызвать деструктивных явлений ни в одном из секторов российской экономики.

В отношении машиностроения, которое является одной из наиболее уязвимых отраслей отечественной промышленности, перспективы отнюдь не радостные. Вследствие высоких заградительных пошлин для импортной продукции, устаревшего технологического оборудования и низкой квалификации рабочих кадров конкурентоспособность российского товара крайне невысока. Таким образом, в условиях свободного рынка российское машиностроение принимает на себя высокие риски. Рассмотрим это подробнее на примере нашего региона.

Машиностроительный комплекс – важная составляющая промышленности Вологодской области, в которой зарегистрировано более 640 предприятий и организаций. Среди них крупнейшими являются такие, как ОАО «Вологодский оптико-механический завод», ЗАО «Вологодский подшипниковый завод», ООО «ССМ-Тяжмаш», ОАО «Вологодский завод строительных конструкций и дорожных машин» и другие. Данные предприятия работают не только на внутренний, но и на внешний рынок, о чем свидетельствуют сертификаты соответствия системы менеджмента качества MS ISO 9001. Поэтому присоединение России к ВТО непосредственным образом отразится на их деятельности [2].

По нашему мнению, негативных моментов станет больше. Ведь раньше не только машиностроение, но и многие другие отрасли российской экономики защищали высокие таможенные пошлины на ввозимые аналоги. В новых условиях отечественный рынок «распахнется» навстречу более качественному и

привлекательному в ценовом отношении импортному оборудованию и комплектующим. Кроме того, согласно условиям ВТО, государство должно отказаться от поддержки своей промышленности в тех масштабах, в которых ее оказывало раньше, что так же болезненно ударит по машиностроению, как и повышение цен на энергоносители и сырье для предприятий.

Вследствие всего вышеперечисленного можно сказать, что машиностроительный комплекс Вологодской области ждут непростые времена. Если раньше вологодские машиностроительные предприятия и оставались «на плаву», то лишь за счет низких цен на продукцию и длительных связей с потребителями. В новой ситуации перед ними встает ребром вопрос: подчиниться «вторжению» зарубежных фирм на российский рынок и продать свои активы или же отстаивать и укреплять свои позиции на нем, в том числе путем перепрофилирования и реорганизации. Данная непростая задача должна решаться при сотрудничестве руководителей ведущих машиностроительных предприятий области, представителей власти, общественных организаций, а также образовательных учреждений.

Для реализации второго варианта, являющегося для области более желательным, должны применяться следующие меры. Во-первых, это повышение качества выпускаемой продукции до уровня, при котором она сможет успешно конкурировать с импортными аналогами. Именно это обстоятельство является определяющим, стратегически важным. В данной ситуации вступление в ВТО является тем необходимым условием, которое подтолкнет наши предприятия к поиску новых идей, решений, созданию инноваций, а в итоге - к приобретению конкурентных преимуществ.

Во-вторых, обновление технической базы предприятий, разработка инновационных технологий, в том числе ресурсосберегающих и ресурсозаменяющих, или их приобретение на стороне.

В-третьих, подготовка высококвалифицированных рабочих кадров, которые были бы заинтересованы в создании и воплощении результатов интеллектуальной деятельности в производственной продукции. Следует сделать акцент на обучении специалистов, обладающих необходимыми в складывающихся рыночных условиях знаниями и навыками.

В-четвертых, увеличение заинтересованности руководителей предприятий в повышении конкурентоспособности производимой продукции и в продвижении её на внешний рынок.

Таким образом, в условиях вступления России в ВТО машиностроительный комплекс Вологодской области подвергнется серьезному натиску зарубежных фирм, чему некоторые предприятия не смогут противостоять вследствие низкой конкурентоспособности. Лишь те из них, которые примут новые «правила игры» и грамотно используют переходный период для либерализа-

ции доступа на рынок, найдут и укрепят свои позиции как в России, так и за рубежом.

1. Россия и Всемирная торговая организация: официальный сайт: [электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.wto.ru/russia.asp?f=dela&t=11

2. Официальный портал Вологодской области: [электронный ресурс] – Режим доступа: http://vologda-oblast.ru/ru/

ОБЗОР ОСОБЕННОСТЕЙ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

М.Р. Манзырева

А.А. Ефремова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

История человечества свидетельствует, что образование и общество неотделимы. Все основные проблемы (экономические, социальные, политические, экологические, демографические и др.), с которыми сталкивается общество, сказываются на сфере образования.

С другой стороны, образование является главной преобразующей силой общества. Социальная роль образования заключается в возможности оказывать влияние на развитие тех или иных тенденций в обществе, социуме, готовить подрастающее поколение к решению глобальных или локальных проблем современности, учить прогнозировать и, если потребуется, предупреждать их последствия. От его направленности и эффективности во многом зависят перспективы развития цивилизации.

Таким образом, образование следует рассматривать как базовое средство развития России, достижение нового качества жизни.

Поэтому актуальным является вопрос определения факторов, влияющих на качество образования и адекватность его современным требованиям общества. Для ответа на этот вопрос обозначим проблемы в системе образования РФ и Вологодской области.

Российская система образования должна адаптироваться под международные стандарты, особенно сейчас, когда Россия вступила в ВТО. Болонская система образования не привычна и не понятна для большей части русского населения, привыкшего жить по распорядку, и перемены в любой сфере для них не приемлемы. Сегодня даже студенты (бакалавры) не всегда понимают, какие перспективы их ждут, и какой диплом они получат. С магистрантами тоже не все гладко, т.к. не совсем понятно будет ли востребован магистр на

рынке труда, особенно, если он поступил в нее после специалитета. Тем не менее, ответы на эти вопросы есть, хотя и не всегда понятные и не всегда доступные.

До конца не определена роль негосударственных образовательных учреждений, действительно ли они уступают государственным и проигрывают ли выпускники негосударственных вузов в вопросах трудоустройства. Однако и в государственных вузах происходят перемены: слияния, реорганизации и даже ликвидации.

Так, например, в Санкт-Петербурге появился новый вуз СПбГИЭУ, образованный путем объединения двух известных в России брендов - ФИНЭКа и ИНЖЭКОНа. Доктор экономических наук, профессор, первый проректор СПбГИЭУ И. В. Ли видит в слиянии этих двух вузов положительный эффект, т. к. объединение дает развитию, например, инноваций в СПбГИЭУ более чем двукратный потенциал. Удваиваются внешние связи, удваивается научный потенциал вуза [1]. Что из этого получиться, покажет время. Однако можно предположить, что эффект действительно будет положительным, поскольку объединение произошло в вузах с одинаковой экономической направленностью.

В Вологде существует проблема объединения Вологодского технического и педагогического университетов. И здесь совсем невозможно определить будет ли это объединение иметь синергетический эффект? Что могут дать друг другу два абсолютно разных вуза с разной историей и направленностью, и что из этого может получиться? Здесь возможны два варианта развития событий. Первый - объединение даст возможность стать одним из сильнейших учебных заведений Северо-Запада и позволит выпускать еще более подготовленных и востребованных бакалавров, магистров, кандидатов и докторов наук. Второй - объединение будет не столь эффективным, как предполагалось, тогда Вологодская область вообще может остаться без ведущих высших учебных заведений.

Тем не менее, остается ряд вопросов, например, где взять средства на объединение и реорганизацию, не последуют ли сокращения сотрудников, будет ли новый вуз конкурентоспособен, сможет ли увеличенная подразделениями структура быстро и качественно взаимодействовать и смогут ли ей эффективно управлять.

В настоящий момент принято решение о присоединении Вологодского государственного педагогического университета как структурного подразделения к Вологодскому государственному техническому университету. Разработка организационной структуры нового вуза и адаптированной к условиям рыночной экономики системы менеджмента вуза являются в настоящее время проблемными вопросами для дальнейших исследований в данной сфере.

1. Ли, И. В. Нужны ли инновации экономическим ВУЗам? / И.В. Ли // INNOVATION. – 2012. – № 2. – С. 6-9.

ОРГАНИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

А.А. Смирнов
***Н.А. Кремлёва**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

По мнению А.Н. Шичкова, управленческий учет – получение и обработка технико-экономической информации для принятия управленческих решений, направленных на развитие предприятия [1].

Финансовый учет направлен на предоставление информации о хозяйственной деятельности предприятия внешним организациям и не содержит в себе функций анализа, планирования деятельности. А вот целью управленческого учета является получение информации для внутренних пользователей предприятия, позволяющее принимать стратегические и управленческие решения, что является неотъемлемой частью ведения бизнеса.

Производственный учет часто отождествляют с управленческим учетом, хотя он – лишь его составляющая. Производственный учет - это:

− система сбора и использования информации, связанной с управлением производством (технологическим процессом и экономическими последствиями);

− система учета затрат на производство, калькуляция и планирование затрат на производство[2].

Рассмотрим практическое применение, соблюдение системы управленческого учета на примере ООО «Автотранс» (г. Вологда), которое производит емкости для транспортировки и хранения пищевых и непищевых продуктов.

На предприятии были выделены следующие принципы организации учета. Используется программа «1С: Предприятие» для целей ведения финансового и налогового учета. На предприятии ведется нормативный учет затрат: конструкторско-технологический отдел разрабатывает конструкторскую документацию, общий перечень норм материалов на изделие; эти документы выдаются главному экономисту, который на их основе рассчитывает затраты на производство и реализацию продукции в денежном выражении. На основе норм материалов на изделие в натуральном выражении бухгалтерия списывает затраты на производство продукции. При изготовлении первого изделия конструктора совместно с рабочими цеха контролируют соблюдение норм на металл, некоторые вспомогательные материалы, корректируют их, вносят изменения в конструкторскую документацию. Но нормы таких материалов, как присадочная проволока, газ, изолирующие материалы даны приблизительно.

Анализ и планирование деятельности предприятия ведется на основе планов производства, реализации продукции, отчетов о выполнении планов, используя метод «простой директ-костинг». Информационно-аналитическая система включает использование базовых продуктов компании «Майкрософт».

При участии в тендерах (конкурентная форма отбора предложений на поставку товаров, оказание услуг или выполнение работ) заказчики в основном ориентируется на цену продукции. Возникают часто ситуации, что конкуренты предлагают заказчику цены ниже, чем анализируемая организация. Затраты на оплату труда снижать нельзя, поэтому необходимо анализировать материальные затраты и искать способы их снижения. Именно здесь система управленческого учета могла бы повлиять на величину материальных затрат (информационно-аналитическая система, метрологическое обеспечение).

На предприятии не выделено производственно-технологических систем (ПТС), центров финансовой ответственности, нет метрологического обеспечения для измерения расхода газа при работе сварочного оборудования, потребления электроэнергии конкретного оборудования, объема (веса) изолирующего материала. Но стоит отметить, что отсутствие подобных механизмов системы управленческого учета не свидетельствует о бесспорной необходимости внедрения их. Прежде каждый инструмент нужно оценить для анализируемого предприятия с позиции улучшения системы сбора и обработки технико-экономической информации для принятия управленческих решений, с учетом затрат на внедрение и последующее содержание системы.

При ведении управленческого учета большое значение отдается организации консолидированной системы, включающей информацию всех отделов предприятия. Используя эту систему, работники имеют возможность получить для анализа и планирования нужную информацию в однородной форме, без отвлечения других сотрудников. Внедрение подобной системы позволит предприятию свести информацию всех отделов в единую базу, формализовать уже имеющиеся инструменты организации управленческого учета (базы данных, система планов, отчетов, аналитические данные отделов).

Требований к управленческому учету, предусмотренных законодательно-нормативными документами, нет ни за рубежом, ни в России, поэтому его организация является внутренним делом предприятия. Основная цель управленческого учета - информационное обеспечение и контроль в рамках предприятия, поэтому существуют модели управленческого учета, но нормы и правила разрабатывает само предприятие [2].

Вопрос организации управленческого учета актуален для ООО «Автотранс», поэтому в дальнейших исследованиях имеет смысл предложить конкретные способы организации управленческого учета.

1. Шичков, А.Н. Экономика и менеджмент инновационных процессов в регионе: монография / А.Н. Шичков. – М.: Финансы и кредит, 2009. – 360 с.

2. Аврова, И.А. Управленческий учет / И.А. Аврова. – М.: Бератор-паблишинг, 2007. – 324 с.

ГАНЗЕЙСКОЕ ДВИЖЕНИЕ

О.В. Соколова
О.Н.Завьялова, *научный руководитель, доцент*
Вологодский институт бизнеса
г. Вологда

Испокон веков Вологодчина была богата строевым лесом, льном, хлебом, солью и другими товарами, составлявшими, главным образом, товары вологодского рынка. До середины XV века Вологда вела оживленную торговлю с Новгородом, отправляя туда в большом количестве лен, говяжье сало, кожи выделанные и сырые, смолу, хмель, воск, мед. Откуда они шли за границу во Фландрию, Германию и Нидерланды. Все это вызывало интерес иностранных купцов, в том числе купцов из Ганзейского союза к Вологодскому краю.

Ганза (древн.-нем. Hansa, буквально «группа», «союз») – союз немецких свободных городов в XIII-XVII веках, которые благодаря удачному географическому расположению контролировали товаропотоки между Балтийским и Северным морями. Объединяя в разное время до 170 городов западной и северной Европы, Прибалтики и России, Ганза сыграла значимую роль в развитии торговли, дипломатии и межкультурного диалога в общеевропейском пространстве.

Вологда использовалась ганзейскими купцами, в основном, как складской пункт "заморских" и русских товаров; место реализации своих товаров, покупки русских товаров и заключения договорных сделок с вологодскими купцами; место, где они разворачивали производственную деятельность; место найма судовых рабочих ("ярыжек"), извозчиков, рабочих для своих промыслов, а также торговых агентов из русских людей; пункт, где они постоянно проживали в качестве представителей торговых компаний и агентов (приказчиков) отдельных купцов. Во второй половине XVII века торговые связи Вологды и городов Ганзейского союза приходят в упадок.

С 2010 года город Вологда входит в «Ганзейский союз Нового Времени» наряду со 181 городом из 16 европейских государств. Помимо Вологды, в «Ганзейский союз Нового Времени» входят еще 12 городов России: Белозерск, Тотьма, Великий Устюг, Великий Новгород, Ивангород, Кингисепп, Псков, Тверь, Тихвин, Торжок, Смоленск и Калининград[1].

Идеология сохранения историко-культурного наследия, которая активно развивается в краеведческом движении «Старая Вологда», занимающегося изучением истории Вологды, пропагандирующего интерес к истории родного города, проведение «народных» экскурсий, в градозащитном движении «Настоящая Вологда», предпринимающего активные гражданские действия в защиту деревянной Вологды и охраны культурного наследия, активная жизнен-

ная позиция вологодского студенчества, изучающего культурное наследие, но и предлагающего новые проекты в туристской дестинации - это тот ресурс, который сможет реализовать яркую, насыщенную новыми идеями и формами программу для проведения Русских Ганзейских дней в Вологде в 2018 году (Приложение 1.)

Таким образом, современное ганзейское движение сегодня образуется посредством продвижения российских Ганзейских городов на европейских культурных пространствах, в том числе и Вологды. Восстановление контактов города Вологды и Ганзейского союза позволит расширить знания европейских партнеров о России, откроет новые горизонты международного взаимовыгодного сотрудничества; укрепить экономику и культурную сферу Вологды и городов Ганзейского союза.

Приложение 1

Программа «Русские Ганзейские дни в г. Вологде»

1. Время проведения: июнь-июль, продолжительность 3 дня.

2. Города-участники: Белозерск, Великий Новгород, Великий Устюг, Вологда, Ивангород, Калининград, Кингисепп, Псков, Смоленск, Тверь, Тихвин, Торжок, Тотьма. Возможно, приглашение зарубежных участников Ганзейского союза Нового времени.

3. Место проживания участников: студенческий дом НОУ ВПО Вологодского института бизнеса, студенческие общежития др. вузов, базы детских лагерей.

4. Мероприятия:

1 день:

- Встреча и размещение гостей;
- Открытие «Международных Ганзейских каникул » в г. Вологде;
- Презентация- знакомство городов, флэшмоб на Кремлевской площади, развлекательная программа.

2 день:

- Знакомство гостей с историей и культурой города – обзорная экскурсия по Вологде с посещением Музея кружева;
- Экономическая игра в Вологодской слободе;
- Благотворительная акция «Дорогою к храму» (волонтерские работы на одном из восстанавливаемых в Вологде храмов).

3 день:

- Путешествие в «Северную Фиваиду» – экскурсия «Вологда православная» (с посещением Спасо - Прилуцкого монастыря);
- Круглый стол с участниками вологодских общественных движений по сохранению историко-культурного наследия;

- Участие в мероприятиях событийного туризма в г. Вологде (международного кинофестиваля «Voices», международный театральный фестиваль «Голоса истории»), мастер-классы в сфере народных промыслов.

1. Интернет – портал русских Ганзейских городов: [электронный ресурс]. – Режим доступа:http:// hansarus.org

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ФАСОВАННЫХ ПРИПРАВ

С.Е. Шептуха
В.П. Олифиров, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Донецкий национальный университет экономики и торговли
им. Туган-Барановского
г. Донецк

Постоянно растущая динамика производства сухих фасованных приправ в Украине, при общей негативной экономической ситуации в стране и снижении внутреннего потребления говорит о том, что специи украинского производства пользуются значительным успехом на внешнем рынке.

Начиная с 2008 года производство приправ растет на 1-1,5% в год, что в итоге за период с 2008 по 2012 год дало прирост по производству 4,32%. В 2008 году производство украинских сухих фасованных приправ составило 16,43 тыс. тонн, в 2012 – 17,14 тыс. тонн. И только в 2012 году в производстве отметилось замедление, и рост по сравнению с 2011 годом составил всего 0,57% (рис.) [1].

Стоит отметить, что производство приправ носит сезонный характер с пиками во время праздников и периода консервации.

Существует две группы приправ – специальные и универсальные. Универсальные приправы производятся на основе соли и глютамата натрия и являются смесями в том или ином количестве специй, пряностей и овощей. Производители такие приправы позиционируют, как те, которые подходят под любые блюда, вкус которых усиливается с помощью глютамата натрия. Такие приправы доминируют на рынке, но их доля уменьшается за счет постоянно растущей доли специальных приправ. Так в 2012 году доля специальных приправ увеличилась на 1% и составила 37%, а универсальных соответственно уменьшилась на 1% и составила 63%.

Специальные же приправы – это смеси специй и пряностей, которые производитель позиционирует, как те, которые подходят под определенные блюда (мяса курицы, шашлыка, борща, салатов, плова, рыбы и других блюд).

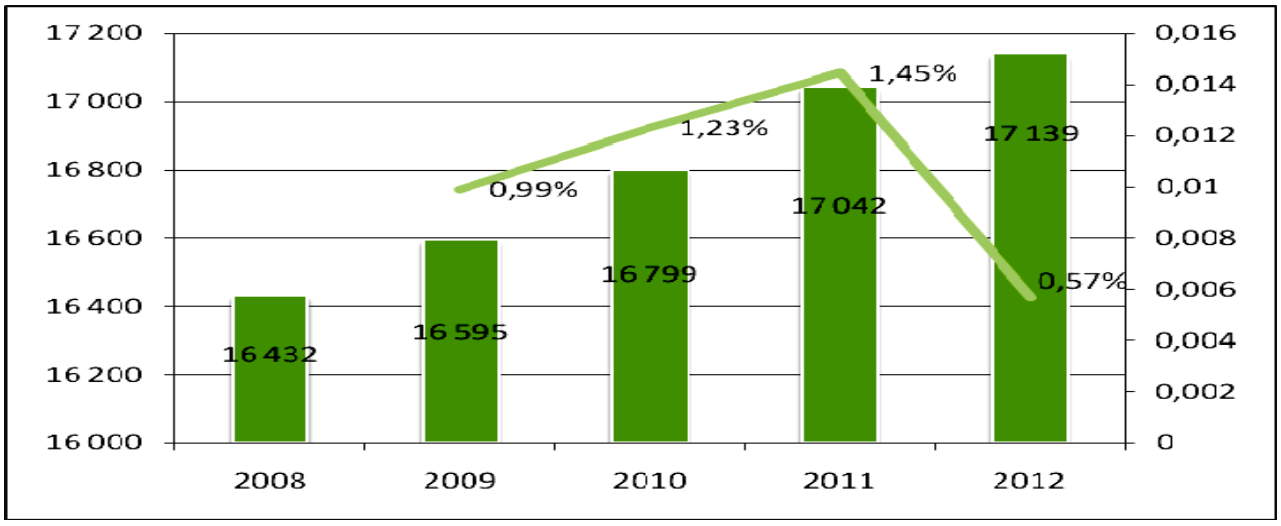

Рис. Динамика производства фасованных приправ в Украине, тонн

Большая часть универсальных приправ на прилавках представлена в упаковках по 71-100 г. Для специальных же приправ характерны упаковки до 70 г, при этом около 40% универсальных приправ расфасованы в упаковки по 40 г.

Более 60% рынка упаковки сухих фасованных приправ – это приправы упакованы в трехслойные пакеты. Остальные 40% это мельницы, упаковка из стекла, пластика, пакеты с зип-локами, блистеры и картонные тубы; как правило, приправы в такой упаковке относятся к высшему ценовому диапазону.

Несмотря на стабильный рост производства сухих фасованных приправ, внутреннее потребление начиная с 2008 года существенно снизилось. Так по итогам 2010 года по сравнению с 2008 годом произошло снижение внутреннего потребления почти в два раза: с 15,58 тыс. тонн в 2008 году до 8,53 тыс. тонн в 2010 году.

С 2010 года на внутреннем рынке произошло некоторое оживление и рост внутреннего потребления сухих фасованных приправ. Потребление в 2012 году приправ составило 9,02 тыс. тонн, против 8,58 тыс. тонн в 2011 году.

Лидером среди стран потребителей украинских сухих фасованных приправ является Россия с объемом 10,04 тыс. тонн и долей 36%, за ней со значительным отрывом следует Молдова – 4,96 тыс. тонн или 18%, первую тройку замыкает Беларусь – 3,72 тыс. тонн или 14%. Объемы экспорта остальных стран – менее 2 тыс. тонн, а доля в структуре экспорта каждой – менее 10%.

Так же, как и экспорт, импорт сухих фасованных приправ в Украину тоже растет, но по итогам 2012 года импорт так и не достиг пикового объема им-

порта 2008 года, когда в Украину было завезено 20,98 тыс. тонн импортных сухих фасованных приправ.

Основными странами-импортерами сухих фасованных приправ в Украину являются: Россия, объемы импорта которой составляют 4,57 тыс. тонн, а доля в структуре импорта 24%, с небольшим отрывом за нею следует Польша с объемом 4,50 тыс. тонн и долей 23%. Замыкает тройку лидеров Германия с объемом поставок 3,62 тыс. тонн и долей 19%. Объемы импортных поставок других стран – менее 1,5 тыс. тонн, а доля в структуре импорта каждой – менее 10%.

В ближайшие годы рынок будет дальше продолжать в значительной мере ориентироваться на экспорт. Ситуацию значительно может изменить рост благосостояния населения, что в значительной степени даст возможность развиваться сфере услуг, для которой вырастет потребность в увеличении поставок сухих фасованных приправ в значительных объемах, а также росту потребностей в приправах компаний.

1. Тенденции рынка фасованых приправ: [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://food.com.ua/index.php?option=com_content&view= article&id= 4269:-fua&catid=10:2008-12-05-19-00-48&Itemid=5

СОСТОЯНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.В. Галухин
Т.В. Ускова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Одним из принципов, на которых базируется бюджетная система России, является принцип сбалансированности бюджетов. Он означает, что объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений источников финансирования его дефицита [1]. Однако текущая ситуация, сложившаяся в бюджетной системе Вологодской области характеризуется как кризисная: на протяжении последних четырех лет исполнение консолидированного бюджета региона происходит с дефицитом.

При этом за период 2007-2012 гг. доходы муниципальных образований Вологодской области возросли в среднем на 35%. Одновременно с этим расходы местных бюджетов увеличились на 42%. Это привело к росту количества дефицитных муниципальных образований и к увеличению объема дефицита местных бюджетов в регионе (таблица).

Таблица

Основные совокупные показатели местных бюджетов Вологодской области

Показатель	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2012 к 2007 гг. %
Доходы, млн. руб.	22027,3	24296,8	20826,1	25429,4	27612,5	29782,9	135,21
Расходы, млн. руб.	21331,1	24493	20801,8	25515,1	27857,3	30297,7	142,04
Профицит (+), дефицит (-), млн. руб.	696,2	-196,2	24,3	-85,7	-244,8	-514,8	х
НДФЛ, млн. руб.	4068,3	5363,8	4526,3	4857,7	5408,8	6472,7	159,10
Налоги на имущество, млн. руб.	999,3	1145	1237,6	1550,1	1611,9	2080,7	208,22
Неналоговые доходы, млн. руб.	1565,1	1446,5	1061,2	1251,9	1213,4	1633,0	104,34
Доля собственных доходов местных бюджетов РФ, %	39,5	40,1	39,5	40,4	39,0	42,6	3,1 п.п.
Доля собственных доходов местных бюджетов Вологодской области, %	37,0	43,4	38,9	35,8	37,8	41,0	4,0 п.п.
Безвозмездные поступления, млн. руб.	11683,5	12482,1	12464,4	15811,4	16474,2	17562,1	150,32

* 2011 к 2007 гг.,%. Источники:
1. Данные Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/
2. Данные Федерального казначейства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.roskazna.ru/

Собственные доходы местных бюджетов, формируемые в основном за счет налоговых поступлений (78% собственных доходов в 2012 году) увеличились за период 2007-2011 гг. на 95%. При этом поступления по налогу на доходы физических лиц увеличились за анализируемый период на 59%, а по имущественным налогам на 108%.

В то же время неналоговые доходы местных бюджетов Вологодской области за анализируемый период увеличились лишь на 4%. При этом доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности уменьшились на 17%.

Также важно отметить, что по данным на 2012 год доля собственных доходов местных бюджетов остается на низком уровне и составляет порядка 41%. Это свидетельствует о финансовой зависимости от получения безвозмездных поступлений, объем которых за период 2007-2012 гг. увеличился на 50%.

Таким образом, несмотря на увеличение доходных ресурсов муниципалитетов их финансовые возможности не позволяют в полном объеме профинансировать полный перечень взятых на себя обязательств. Отсюда возникает необходимость разработки и проведения мероприятий, направленных на развитие доходной базы территориальных образований и оптимизации расходов местных бюджетов. Для этого целесообразным является внедрение принципов программно-целевого бюджетирования, повышение ответственности за результаты расходования бюджетных ресурсов, развитие налогового потенциала территорий, а также увеличение доходности местных бюджетов от неналоговых источников.

Поступательные действия органов местного самоуправления, направленные на достижение сбалансированности местных бюджетов, будут способствовать обеспечению сбалансированности всей бюджетной системы Вологодской области и выходу ее из кризисного состояния, а также повышению финансовой самостоятельности и инвестиционной привлекательности, что позволит обеспечить устойчивое развитие территорий.

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 17.07.1998 №145-ФЗ // КонсультантПлюс: справ.-правовая система / Компания «КонсультантПлюс»

ПРЕДЕЛЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ СФЕРЫ

И.А. Бочкарева, А.Ю. Бобылев
Т.М. Эльдиева, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого
г. Великий Новгород

Одной из наиболее важных задач Российской Федерации в современном мире является поиск таких способов государственного регулирования экономических процессов, при которых данное регулирование окажется эффективным.

В общем виде государственное регулирование может выражаться в принятии законодательных актов, которые устанавливают основы, структуры и принципы банковской системы. Государство также может использовать и другие виды регулирования, такие как контроль, надзор, лицензирование и прочее.

Как было выяснено на практике, многие задачи, в том числе и сохранение конкурентных отношений в различных сферах, невозможно решить без вмешательства со стороны государства, однако, в этом вопросе очень важно не переусердствовать, иначе в ход пойдет уже управление экономикой административными методами. Таким образом, пределы государственного вмешательства определяются необходимостью сохранения стабильности элементов рынка в сочетании с направлением развития общества в нужную сторону. Данные пределы должны быть закреплены законодательно, что не позволит государству излишне вмешиваться в дела рыночной конкуренции, но при этом позволит стабилизировать положение.

Государственное регулирование банковской сферы имеет два уровня:

1) Регулирование макроэкономических процессов, которые связаны с денежно-кредитными отношениями. В разрезе этого уровня государство оказывает влияние не только на все коммерческие банки как элементы банковской системы, но и на Центральный банк страны. В рамках такого регулирования принимаются направления развития денежно-кредитной политики, различные меры, влияющие на внутреннюю политику страны, в целом, и на банковскую систему, в частности.

2) Регулирование деятельности коммерческих организаций, являющихся частью банковской системы, которое включает в себя контроль при создании, регистрации и лицензировании банков. Такое государственное регулирование осуществляется уже не самим государством, а Банком России в качестве его представителя [1].

Важную роль в рассматриваемом процессе играют методы регулирования. Под методом в данном случае понимается совокупность приемов, средств и способов воздействия государственных органов на денежно-кредитную политику государства. Так, в процессе регулирования используются не только административные методы, но также и договорные, рыночные, к которым относятся:

- покупка государством банковских акций;
- проведение конкурсов среди банков за обслуживание бюджетов;
- исполнение Центральным банком роли "банка банков";
- выдача банковских гарантий, поручительств и прочие операции.

Можно выделить основные направления государственного регулирования банковской сферы:

1. Принятие правовых норм, регулирующих банковскую деятельность. Сюда относятся, в первую очередь, Конституция РФ, Федеральные Законы, нормативно-правовые акты, решения Конституционного Суда и прочих судов. Отметим, что регулированием денежно-кредитных отношений имеют право заниматься только федеральные органы;
2. Регистрация и лицензирование кредитных организаций;
3. Регулирование с использование инструментов методов денежно-кредитной политики;
4. Государственный надзор и контроль;
5. Судебные решения по вопросам банковской деятельности.

Последнее время часто можно встретить мнения о том, что Центральный Банк слишком монополизировал регулирование банковской системы, которая в свою очередь должна быть самонастраивающейся и саморегулирующейся. Сразу необходимо отметить, что термин "монополизм" в данном вопросе не уместен, ведь государство по своей сути является органом, имеющим исключительные, суверенные полномочия на осуществление государственного регулирования экономических отношений, в том числе банковской сферы [2].

Необходимо отметить, что рынок, конечно, может быть саморегулирующей системой, но только на микроуровне. А чтобы не возникало конфликтов, споров, незаконной конкуренции и прочих негативных явлений, данный рынок сам должен быть урегулирован на макроуровне.

Таким образом, опыт нашей страны примером банковского кризиса 1998 и 2011-2012 годов показывает, что при отсутствии оправданного регулирования со стороны государства банковская деятельность не может обеспечить баланса между интересами государства и общества, банков и клиентов. Только разумное государственное регулирование банковской сферы позволит обеспечить правовые гарантии и законные интересы граждан.

1. Гейвандов, Я.А. Банковская деятельность в России: проблемы государственного регулирования. – СПб.: Санкт-Петербургская Академия МВД России, 2009.

2. Тавасиев, А.М. Основы рыночной экономики для начинающих предпринимателей. – М.: Изд-во МГТУ, 2012. – С. 11-12.

ТРАНСФОРМАЦИЯ СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ В ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

И.Л. Горшкова
Ю.Ю. Мазина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

В мировой практике основная составляющая всех банковских ресурсов – привлеченные средства. Как правило, в структуре привлечённых средств преобладают средства во вкладах физических лиц. Среди основных способов размещения денежных средств населения коммерческими банками назовем предоставление кредитов физическим и юридическим лицам или инвестирование в развитие экономики региона.

После острой фазы мирового финансового кризиса 2008 года объем депозитов физических лиц в целом в Российской Федерации с каждым годом увеличивается, также растут и темпы прироста данного вида ресурсов. Причин данного явления много, основные из них:

- увеличение страховой выплаты до 700 000 (семисот тысяч) рублей;
- стабилизация ситуации с платежеспособностью и ликвидностью кредитных организаций;
- ограниченные возможности физических лиц по самостоятельному инвестированию и др.

В этой связи свободные средства граждан аккумулируются в кредитных организациях на срочных депозитах (при этом основная доля срочных депозитов имеет срок размещение более 1 года). Так, например, в Ивановской области депозитный портфель физических лиц с 2008 года увеличились почти в 3 раза (на 01.01.2008 г. - 20 298,50 млн. руб., на 01.01.2013 г. – 59 059 млн. руб.) [2].

В настоящее время подобные значительные ресурсы кредитные организации в депрессивных регионах не могут эффективно разместить. В таких областях наибольшая часть промышленности и производства имеют низкую платёжеспособность. Это подтверждается всероссийскими рейтингами, так, например, в 2012 году Ивановской области присвоено значение 3В2 в рейтинге инвестиционной привлекательности, что означает незначительный инвестицион-

ный потенциал с умеренным риском вложения. Т.е., по мнению экспертов, вкладывать в развитие производства региона не имеет смысла. При этом для г. Москвы и Московской области присвоено значение 1А, т.е. максимальный потенциал при минимальном риске инвестиционных вложений. [1]

На рисунке наглядно представлена динамика изменения прироста привлекаемых и вкладываемых средств на протяжении последних 5 лет в Ивановской области.

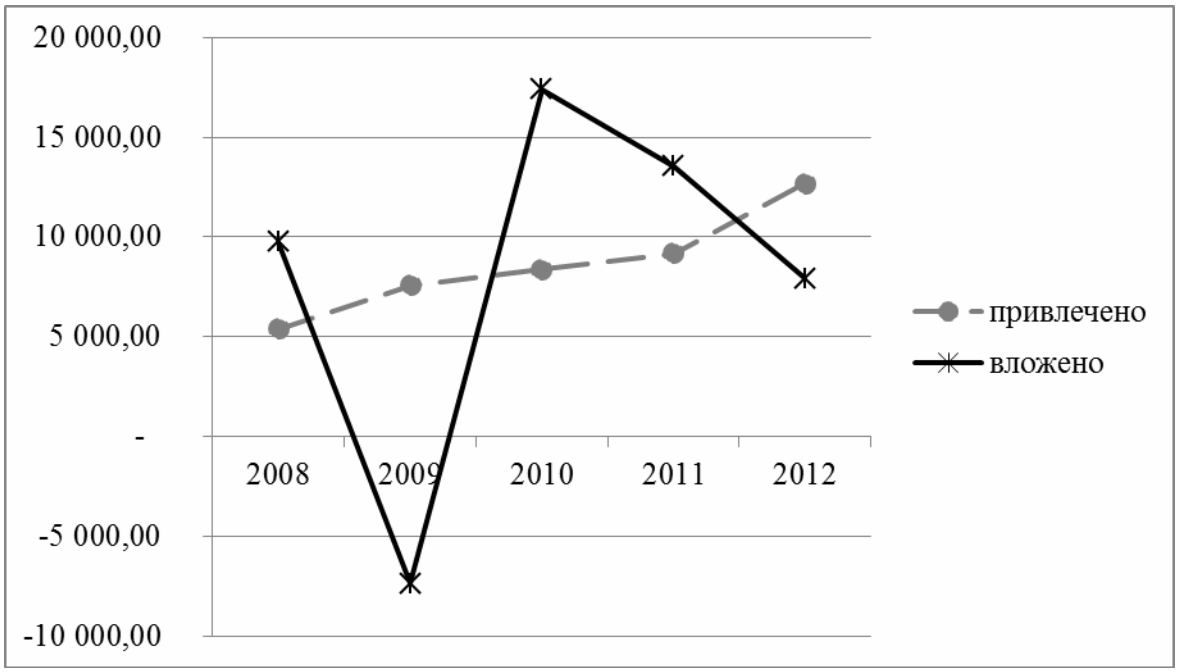

Рис. Динамика прироста привлеченных и вложенных средств в Ивановской области

Как видно из рисунка, более острая ситуация, чем в настоящее время отмечалась сразу после прохождения пика мирового финансового кризиса 2008 года (в Российской Федерации негативные кризисные явления наблюдались на протяжении всего 2009 года), и в настоящее время наметилась тенденция повторения «кредитного провала» 2009 года (уже сейчас прирост выдаваемых кредитов ниже докризисных показателей).

Можно отметить еще и тот факт, что в Ивановской области основная доля кредитных организаций – филиалы банков (70%), с головным офисом в других регионах (в основном в г. Москва) [2]. Все это привело к тому, что в 2012 году весь излишек привлеченных денежных средств (физических и юридических лиц) направлялся в регионы нахождения головной организации, т.е. в основном в г. Москву, тем самым производилось вливание инвестиционных потоков в экономику других регионов, одновременно с оттоком возможностей развития Ивановской области.

Подводя итоги вышеизложенному, считаем, что в 2013 году на территории Ивановской области необходимо стимулировать банки на инвестиционные вложения внутри региона, создавать новые проекты в области, обеспечивая

снижение рисков для банков. Одним из способов такого стимулирования могут являться совместное рассмотрение проектов, анализ их с помощью специалистов отраслей производства, гарантирование областным бюджетом возврата кредитных средств банкам.

1. Сайт рейтингового агентства «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. - URL http://www.raexpert.ru (дата обращения: 20.02.2013).
2. Сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. - URL http://www.cbr.ru (дата обращения: 18.02.2013).

УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ КАРТА КАК СОВРЕМЕННЫЙ ПРОДУКТ ЭЛЕКТРОННОГО БАНКИНГА

А.А. Егорова
Ю.Ю. Мазина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

За последние годы на рынке банковских услуг происходят изменения инновационного характера. Большие изменения касаются платежной системы Российской Федерации. Данные изменения вызваны развитием российской экономики, реализацией государственных инициатив и технологическими инновациями. Одной из актуальных тенденций в России стало использование платежных карт, а также развитие дистанционного банковского обслуживания (электронный банкинг). Правительство Российской Федерации разработало новый проект, совмещающий в себе использование платежных карт, предоставление государственных услуг и дистанционное банковское обслуживание – Универсальная электронная карта.

Федеральный Закон № 210-ФЗ от 27.07.2010г. «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» положил начало организации предоставления государственных и муниципальных услуг, в том числе используя универсальную электронную карту [1].

Кроме того определения, которое дано законодателем универсальную электронную карту (УЭК) можно охарактеризовать как одно из перспективных направлений электронного банкинга.

Преимущества использования УЭК для граждан:

– Удобство и быстрота доступа к определенному перечню услуг.
– Замена ряда документов, которые уже не нужно будет иметь при себе, обращаясь за государственными и муниципальными услугами.

– Возможность удаленного доступа к услугам государства там, где и когда удобно.

– Одновременная оплата государственных услуг при подключении банковских счетов гражданина к УЭК.

– Удобный способ оплаты проезда в транспорте, покупок в магазинах и услуг.

Недостатки внедрения универсальной электронной карты:

– Законодатель предоставляет гражданину право выбирать коммерческий банк, оказывающий услуги банковского приложения. Но перечень коммерческих банков ограничен. Получается, что владелец карты должен определить только тот банк, который включен в перечень возможных.

– УЭК содержит в себе полую информацию о владельце карты. Поэтому коммерческий банк располагает данной информацией и становится фактически распорядителем денежных средств гражданина.

– Законодатель не определяет какие-либо меры по обеспечению безопасности персональных данных со стороны операторов, выдающих и обслуживающих УЭК.

– Учитывая то, что универсальная электронная карта является документом удостоверяющим личность, она должна отвечать высоким требованиям безопасности, иметь защиту от подделки и потери персональных данных гражданина. В условиях высоких информационных технологий данная возможность не исключена.

Одной из главных составляющих УЭК является банковское электронное приложение. Для банков очевидны следующие преимущества внедрения УЭК:

– Расширение клиентской базы конкретного банка. Выплата пособий, пенсий будет осуществляться на УЭК, что позволит увеличить остатки на счетах клиентов.

– Дополнительный доход банкам обеспечат перекрестные продажи банковских продуктов держателям УЭК.

– Развитие сети приема УЭК для оплаты товаров и услуг позволит банкам получить новых клиентов - юридических лиц, устанавливающих у себя платежные терминалы и, как следствие, увеличение комиссионного дохода.

Безусловно, обслуживание УЭК несет в себе и некоторые тревожные моменты для банков: в частности в настоящее время единственной платежной системой, на которой базируется выпуск УЭК является «ПРО 100», принадлежащая Сбербанку России. Поэтому для других коммерческих банков потребуются дополнительные затраты на доработку программного обеспечения, на плату за получение доступа к данному стандарту. Однако, несмотря на вышеперечисленные недостатки, внедрение УЭК интересно для банков.

В соответствии со Стратегией развития банковского сектора России до 2015 года Правительство РФ уделяет большое внимание вопросу повышения безналичных операций в Российской Федерации. Поэтому работа по реализации мер, направленных на внедрение универсальной электронной карты с банковским электронным приложением, будет продолжаться.

В настоящее время использование УЭК не получило широкого распространения в России, что связано с недоверием граждан к подобного рода услугам, недостаточно полная правовая база и отсутствие широкого спектра оказания государственных и муниципальных услуг. Поэтому судить о недостатках и причинах их появления пока достаточно сложно. Но к концу 2013 года, по нашему мнению, можно будет сделать выводы оправданности данного проекта, в том числе с точки зрения уровня безопасности, т.к. до 01 января 2014 года планируется выдать УЭК всем желающим.

1. Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг: федеральный закон: [принят Государственной Думой 07 июля 2010г.: одобрен Советом Федерации 14 июля 2010г.] – [редакция от 01 июля 2011г.] – URL: http//consultant.ru (дата обращения 18.02.2013).

ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ ФАНДРАЙЗИНГА ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В СТРАНАХ ЕЭП

М.М. Макарская
Л.Н. Давыденко*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Белорусский национальный технический университет
г. Минск

Значительный интерес для изучения и использования опыта при институционализации венчурного инвестирования в Республике Беларусь представляет система институтов венчурного инвестирования стран-партнеров ЕЭП. Так, в Республике Казахстан первым фондом, который призван участвовать в создании венчурных инвестиционных институтов с казахстанским и зарубежным капиталом, вкладывающих средства в технологический инновационный бизнес стал АО «Национальный инновационный фонд» (далее - НИФ). АО «Национальный инновационный фонд» является партнером 4-х венчурных фондов Казахстана, созданных совместно с местными инвесторами на принципах государственно-частного партнерства. Доля НИФа в казахстанских венчурных фондах составляет до 49%. Также Фонд является партнером пяти ведущих зарубежных венчурных фондов, охватывающих страны Европы, США, Израиль, Юго-Восточную Азию. Инвестиционная политика венчурных фондов

направлена на поиск и привлечение проектов в перспективных отраслях, имеющих экспортный потенциал.

В Российской Федерации ключевым инструментом государства в системе венчурного инвестирования является государственный фонд фондов и институт развития ОАО «Российская венчурная компания» (далее - РВК). РВК вкладывает средства через венчурные фонды, создаваемые совместно с частными инвесторами. Общее количество фондов, сформированных ОАО «РВК», достигло двенадцати (включая 2 фонда в зарубежной юрисдикции), их размер — 26,1 млрд руб., доля ОАО «РВК» — более 16 млрд. руб. Важные направления работы ОАО «РВК»– создание и поддержка специализированной сервисной инфраструктуры венчурного рынка, повышение прозрачности инвестируемых фондов и компаний, обеспечение комфортных условий в России для деятельности международных инвесторов и предпринимателей, оптимизация законодательства, влияющего на развитие инновационного бизнеса.

В Республике Беларусь венчурная деятельность находится на начальном этапе своего развития. Функции института, осуществляющего финансирование венчурных проектов, исполняет Белорусский инновационный фонд (находящийся в ведении Государственного комитета по науке и технологиям). Средства на проекты, которые фактически начинаются с разработки и завершаются освоением средств с последующим выходом на серийное производство, выделяются без залога и без поручительства. В 2012 г. фонд реализовал два венчурных проекта, в текущем году планируется через этот механизм профинансировать проекты в области точного электронного машиностроения, а также поддержать частное предприятие в Витебске, которое разрабатывает новый материал для строительной индустрии. Белорусский рынок неформальных инвесторов (бизнес-ангельское участие) представлен общественным объединением «Сообщество бизнес-ангелов и венчурных инвесторов «Бавин», призванным объединять обладателей капитала с носителями идей без посредников, а также поддерживать проекты с большой перспективой роста. В начале 2011 года БАВИН присоединилось к Европейской сети бизнес-ангелов (European Business Angel Network (EBAN). В 2011 году также была создана AVI Investment Company – инвестиционная управляющая компания, специализирующаяся на привлечении инвестиций и сделках слияний и поглощений в Беларуси. Приоритетными направлениями белорусских венчурных проектов являются медицинские технологии и медтехника, создание новых производств в машиностроении, развитие биотехнологий, разработка кормовых добавок, современных аминокислот.

Несмотря на различные уровни развития венчурной деятельности в странах-партнерах, совместно с Российской венчурной компанией и Казахстанским национальным агентством технологического развития было создано ООО «Венчурная компания «Центр инновационных технологий». Учредите-

лем выступила Российская венчурная компания (РВК). Создание данного института следует рассматривать не только как экономическую структуру, но и как реальную организацию, нацеленную на содействие интеграционным процессам в ЕЭП и ЕврАзЭС. Новый Центр будет инвестировать в доли/акции юридических лиц, осуществляющих создание и коммерциализацию инноваций или трансфер технологий с целью повышения экономической эффективности предприятия и экономики в целом. Стратегическая цель создания совместного венчурного фонда заключается в получении доступа к передовым технологиям для последующего их трансферта. Создание совместных венчурных фондов также хорошая возможность выйти на ведущие технологические компании мира. Принцип фонда – построение открытой системы обмена знаниями, опытом и технологиями. Работая с ведущими венчурными фондами мира, имеется возможность привлечь не только финансовый капитал зарубежных инвесторов, но также создать целую сеть сотрудничества с высокотехнологичными компаниями и открыть новые возможности для науки.

Таким образом, главной целью фандрайзинга венчурных инвестиций должно стать содействие росту инновационной активности, развитию высокотехнологичных и наукоемких производств. Создание фонда должно решить системную проблему отсутствия эффективных и рыночных механизмов внедрения инноваций, присущую всем странам постсоветского пространства: во-первых, это необходимость внедрения уже разработанных инноваций; во-вторых – финансирование прикладных научных исследований и опытно-конструкторских работ для разработки новых инноваций. Для решения данной проблемы основные усилия фонда должны быть направлены на стимулирование и развитие венчурного финансирования со стороны частного сектора и создание инновационной инфраструктуры.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В РФ: УЖЕСТОЧЕНИЕ ИЛИ УПРОЩЕНИЕ?

С.В. Молозина
И.В. Курникова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

Реализация валютной политики государства, валютное регулирование, обеспечение режима, установленного для проведения валютных операций невозможны без осуществления контроля за применением валютного законодательства РФ. Базовым документом в сфере валютного контроля является Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10 декабря 2003 г. (ред. от 07.02.2011) № 173-ФЗ.

Закон устанавливает правовые основы и принципы валютного регулирования и валютного контроля в РФ, полномочия органов валютного регулирования, а также определяет права и обязанности резидентов и нерезидентов в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями, права и обязанности нерезидентов в отношении владения, пользования и распоряжения валютой РФ и внутренними ценными бумагами, права и обязанности органов валютного контроля и агентов валютного контроля.

С 1 октября 2012 года вступил в силу новый нормативный акт Банка России — Инструкция от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением», которая заменила Инструкцию Банка России от 15 июня 2004 года № 117-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации при осуществлении валютных операций, порядке учета уполномоченными банками валютных операций и оформления паспортов сделок» и Положение Банка России от 1 июня 2004 № 258-П «О порядке представления резидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации, связанных с проведением валютных операций с нерезидентами по внешнеторговым сделкам, и осуществления уполномоченными банками контроля за проведением валютных операций».

В соответствии с новой инструкцией изменены формы и порядок заполнения паспортов сделок, справок о валютных операциях и справок о подтверждающих документах, а также пересмотрены коды валютных операций и механизм взаимодействия резидента и уполномоченного банка.

Сроки для оформления паспортов сделок увеличены, что является положительным моментом для участников ВЭД, однако сроки переоформления поставлены в жесткие рамки, что приведет к увеличению количества нарушений валютного законодательства, допущенных резидентами при переоформлении паспорта сделки.

Бланк паспорта сделки, оформляемого по контракту, будет содержать только один лист, а бланк паспорта сделки, оформляемого по кредитному договору, будет составляться на двух листах. Таким образом, с одной стороны, упрощено оформление паспортов сделок, с другой стороны, появляются сложности в оформлении справок о валютных операциях с указанными в них ожидаемыми сроками.

В результате изменения валютного законодательства добавятся риски применения конфискационных административных штрафов и необоснованного привлечения к уголовной ответственности участников внешнеэкономической деятельности при отсутствии реальной опасности вывоза капитала за рубеж.

Что касается справки о валютных операциях, то данный документ стал универсальным как для иностранной валюты, так и для валюты РФ, а также как для расчетов через счета, открытые в уполномоченном банке, так и для расчетов через счета, открытые в банке-нерезиденте. Однако данное нововведение усложнит порядок предоставления документов в банк участников ВЭД, работающих по импортным внешнеторговым договорам в валюте Российской Федерации, по которым ранее справки не предоставлялись.

Изменены форма, порядок составления и представления, сроки представления справок о подтверждающих документах, полностью изменен перечень кодов видов подтверждающих документов.

Новая инструкция предусматривает возможность полностью перейти на электронный документооборот между резидентом и банком паспорта сделки, что соответственно ускоряет и упрощает процесс получения клиентами банка документов валютного контроля. Существенно упрощен порядок заполнения и передачи документов резидентами в уполномоченный банк. Также положительным моментом является то, что резидент теперь на основании доверенности может наделять правом подписи документов иное лицо, которое не обладает правом первой или второй подписи, заявленной в карточке с образцами подписей и оттиска печати.

На наш взгляд, введение в РФ новых форм учета и контроля валютных операций осуществляется с целью получения обратной связи при реализации валютной политики. При этом валютный контроль не подменяет собой ни налогового контроля, ни мер противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем.

СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ СЕРТИФИКАТ СБЕРБАНКА РОССИИ КАК АЛЬТЕРНАТИВА БАНКОВСКИМ ВКЛАДАМ

И.Ю. Мохонов
Ю.Ю. Мазина*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

В современных условиях проблема формирования ресурсов для коммерческих банков имеет первостепенное значение. В период кризиса многие банки столкнулись с нехваткой ликвидных средств, одним из основных источников пополнения которых являются денежные средства физических лиц (вклады). С целью получения прогнозируемых пассивов и соответственно более стабильной ресурсной базы на рынке банковских услуг уже несколько лет ис-

пользуется альтернативный вариант сберегательного вклада - сберегательный сертификат.

Сберегательные сертификаты выпускаются только кредитными организациями. Порядок их выпуска и обращения регламентируется указанием Банка России от 31 августа 1998 года № 333-У «О внесении изменений и дополнений в письмо Центрального банка России от 10 февраля 1992 года № 14-3-20 «О депозитных и сберегательных сертификатах банков».

По данным агентства «Прайм», львиная доля размещенных сертификатов приходится на Сбербанк (94%).

Сберегательный сертификат Сбербанка России более ликвидный инструмент управления средствами, чем стандартный депозитный вклад. Это ценная бумага, удостоверяющая сумму вклада, внесенного в кредитную организацию физическим лицом. Владелец такого сертификата имеет право на получение указанной в нем суммы и процентов через определенный срок.

Сберегательный сертификат Сбербанка отличается от вклада, размещенного в этом банке, и обладает рядом преимуществ:

1) Сберегательный сертификат размещается на определенный срок, что позволяет банку устанавливать повышенную доходность по ценной бумаге. Возможность его досрочного погашения предусматривается, но в этом случае проценты пересчитываются на уровне вклада до востребования.

2) В отличие от средств, размещенных на депозитных счетах, сберегательный сертификат может выступать в качестве предмета залога при оформлении банковского кредита. При этом доходность самого сертификата не изменяется.

3) Сберегательный сертификат может быть оформлен исключительно в национальной валюте, что защищает ценную бумагу от рисков, связанных с колебаниями курсов иностранных валют.

4) Если по депозиту средства могут быть выплачены либо по окончании срока действия договора, либо по окончании определённого срока, указанного в договоре, то по сертификату получить средства можно только после того, как закончится срок действия сертификата. При этом не существует пролонгации срока действия ценной бумаги.

5) В случае приобретения сберегательного сертификата процентная ставка не изменяется на протяжении всего периода действия ценной бумаги. Оформляя депозитный вклад, клиент всегда рискует тем, что банк в одностороннем порядке изменит процентную ставку по депозиту, что оговаривается в договоре.

6) Получить средства по депозиту в Сбербанке могут только лица, указанные в депозитном договоре. Сберегательный сертификат на предъявителя может быть обналичен любым лицом. Достаточно предъявить в любом струк-

турном подразделении Сбербанка России ценную бумагу и документ, удостоверяющий личность.

Средства населения, привлеченные через неименные сберегательные сертификаты, не попадают под действие системы страхования вкладов, а, следовательно, с этих средств не платятся и взносы в фонд.

Экономия на отчислениях в фонд страхования вкладов по сберегательным сертификатам позволяет банку предлагать своим клиентам большую доходность по этому инструменту, чем по вкладам. Максимальная доходность сберегательных сертификатов Сбербанка – 10,5%, в то время как вкладов – 8,75%. Минимальная сумма, на которую может быть выписан сертификат, – 10 тыс. рублей.

Срок, на который выписывается ценная бумага, может составлять от 3 месяцев до 3 лет, пролонгация не предусмотрена.

За четвертый квартал 2012 года объем средств населения, привлеченных Сбербанком через сберегательные сертификаты, составил 80 млрд. руб., увеличившись до 222 млрд. руб. на 1 января 2013 года [1].

Подводя итоги, следует отметить, что сберегательный сертификат выгоден как для банка, так и для его клиентов. С одной стороны бумаги предлагают высокую доходность, а с другой помимо привлечения дополнительного капитала, отпадает необходимость совершать отчисления в фонд страхования вкладов. К тому же сберегательный сертификат Сбербанка оказался востребованным клиентами рынка банковских услуг и набирает все большую популярность.

1. http://www.banki.ru/news/bankpress (дата обращения 21.02.2013).

ИССЛЕДОВАНИЕ СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ КАК ИСТОЧНИКА ИНВЕСТИЦИЙ

А.И. Россошанский
А.А. Шабунова, *научный руководитель, д-р экон. наук*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

В современных условиях нестабильной социально-экономической ситуации, вызванной мировым финансово-экономическим кризисом, возрастает актуальность вопросов повышения благосостояния населения, реальной оценки доходов и сбережений домохозяйств.

Сбережения как инвестиционные ресурсы экономики могут сыграть одну из главных ролей в повышении качества и стабилизации уровня жизни населе-

ния. Вместе с тем неорганизованный характер сбережений (например, хранение в форме наличных рублей или валюты) ограничивает инвестиционные возможности в этой области, а нарастающая социально-экономическая поляризация населения и концентрация основной массы сбережений в руках достаточно узкой группы лиц являются факторами, дестабилизирующими общество [2].

Таблица 1

Изменение среднедушевого денежного дохода населения Вологодской области в разрезе социально-экономических групп, тыс. руб.

20-процентные группы населения по доходу	Среднедушевой денежный доход, руб.				Отношение к прожиточному минимуму, раз				Отношение доходов 2011 г. к 2008 г., раз	
	2008	2009	2010	2011	2008	2009	2010	2011	ТЦ*	СЦ*
Первая (нижняя)	4526	4433	4661	4900	0,75	0,73	0,73	0,77	2,41	1,39
Вторая	8223	7880	8212	8498	1,37	1,30	1,28	1,34	2,37	1,36
Третья	11844	11258	11763	12250	1,97	1,85	1,83	1,93	2,41	1,39
Четвертая	17275	16183	16942	17609	2,88	2,66	2,64	2,77	2,41	1,39
Пятая (верхняя)	33570	30607	32405	33304	5,59	5,03	5,05	5,25	2,42	1,39
Коэф. фондов, раз	**12,5**	**11,5**	**11,7**	**11,4**	**x**	**x**	**x**	**x**	**x**	**x**

*ТЦ - текущая оценка: **СЦ - сопоставимая оценка.
Источник: Социально-экономическое положение Вологодской области: доклады / Вологдастат. – Вологда. 2009 – 2012.

В настоящее время как в России, так и в Вологодской области, несмотря на позитивную динамику роста средних показателей денежных доходов, социальная поляризация и концентрация вследствие форсированного роста самых высоких доходов уменьшается крайне низкими темпами [1].

Среднедушевой доход в верхней группе превышал величину прожиточного минимума более чем в 5 раз, в то время как в нижней группе денежный доход значительно меньше его (77%). Можно отметить, что почти 40% населения находится на грани выживания (табл. 1).

Анализ доходов населения Вологодской области выявил наличие средств, не израсходованных на потребление, величина которых в 2010 году составила 25304 млн. руб. Это сбережения во вкладах и ценных бумагах, средства, идущие на покупку валюты, а также превышение денежных доходов над расходами (они либо хранятся у населения, либо вывозятся за пределы области). За период с 2008 по 2010 год значение данного показателя снизилось почти на 11%.

Таблица 2

Потенциал инвестиционных ресурсов Вологодской области за счет средств населения, %

Показатели	2008	2009	2010
Средства, не израсходованные на потребление, всего	100	100	100
в том числе			
сбережения во вкладах и ценных бумагах	0,42	45,50	50,36
покупка валюты	18,70	22,96	12,82
превышение денежных доходов над расходами	80,89	31,54	36,82
Источник: Статистический ежегодник Вологодской области. 2010: Стат. Сб. / Вологдастат. – Вологда., 2011. – 402с.			

На фоне снижения привлекательности валютных сбережений, наблюдался рост доли расходов, направленных на накопление во вкладах и ценных бумагах. За исследуемый период хорошо видно, что банковские вклады и покупка иностранной валюты являлись двумя альтернативными стратегиями накопления: когда сокращались расходы на один вид, увеличивались затраты на другой вид накоплений (табл. 2).

Очевидно, что высокий уровень доходов позволяет сберегать, во-первых, активно, формируя сбережения в больших объемах и периодически, а, во-вторых, в эффективной форме (использование потенциально инвестиционных форм и мотивов сбережений). Однако подобный характер формирования накоплений свойственен немногочисленной части сберегателей, так как доходы большинства позволяют обеспечить формирование сбережений лишь на последующее их потребительское использование. В связи с этим, в условиях сильного расслоения населения по уровню сбережений невозможно говорить об упрочнении сберегательного потенциала всего населения.

Повышение уровня доходов населения создаст дополнительные возможности инвестировать накопленные средства. В связи с этим крайне актуальной является незамедлительная реализация политики доходов в процессе формирования устойчивой склонности населения к сбережению средств, которая обуславливает необходимость наличия и осуществления мер по повышению доходов населения, особенно в части их реальных значений.

1. Костылева Л.В. Неравенство населения России: тенденции, факторы, регулирование: монография / Л.В. Костылева. – Вологда : ИСЭРТ РАН, 2011. – 223 с.

2. Ускова, Т.В. Сберегательное поведение населения и финансы домохозяйств как инвестиционные ресурсы экономики [Текст] : препринт / Т.В. Ускова, А.И. Поварова, В.С. Орлова. – Вологда : ИСЭРТ РАН, 2011. – 27 с.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Ю.В. Успенская
***Н.А. Амосова**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

Стратегической концепцией банков является развитие партнерских отношений между коммерческим банком и его клиентами. Данная концепция строится на основе глубокого изучения потребностей клиентов. Расширение клиентской базы есть основа достижения банками своей конечной цели - получение прибыли. Кроме того, способствует повышению устойчивости и конкурентоспособности коммерческих банков, а также укрепляет их позиции на освоенных сегментах рынка банковских услуг для привлечения новых клиентов.

Цель изучения клиентской базы заключается в формировании базы перспективных клиентов, которые приносят банку доход; в выявлении сегмента нежелательных клиентов; сегмента клиентов, требующих удержания, выращивания, выравнивания; в разработки оптимальной модели клиентской базы коммерческого банка.

В настоящее время коммерческие банки в своей деятельности стали активно применять методы, позволяющие анализировать эффективность клиентской базы. Выделяют следующие методы: общенаучные, общеэкономические, специфически финансовые методы.

Основу системы методов, используемых в исследовании, составляет общенаучная методология, предусматривающая системный и комплексный подходы к решению проблем.

Системный подход применяется как способ упорядочения анализа клиентской базой коммерческого банка, благодаря которому осуществляется структурирование клиентской базы, осуществляется сегментация клиентов, выбираются направления клиентского развития.

Комплексный подход, применяемый в процессах анализа, решает проблемы управления, структурирования, мониторинга клиентской базы.

Анализ эффективности клиентской базы коммерческого банка решается с применением экономико-математических методов. Данные методы являются важнейшим инструментом для управления, планирования, прогнозирования, контроля клиентской базы, построения теоретических моделей, позволяющих отобразить существующие связи в экономической жизни, прогнозировать поведение клиентов банка и экономическую динамику.

Многие управленческие нововведения клиентских баз требуют экспериментальной проверки. Ценность управленческого экспериментирования со-

стоит в том, что данный метод позволяет комплексно подойти к исследованию проблем теории и практики анализа клиентской базой коммерческого банка.

Методы социологических исследований используются в решении проблем удовлетворенности клиентов банковскими продуктами и услугами, предлагаемыми коммерческим банком. Социологические исследования проводятся путем сбора и обработки информации о потребностях и интересах клиентов коммерческого банка, о характере взаимоотношений между клиентами и банком. С этой целью широко применяют интервью и анкетные опросы, наблюдения и самонаблюдения, изучение документов и факторов группового поведения и др. Все это дает необходимую информацию, на основании которой можно прогнозировать реакцию клиентов, управлять поведением как отдельных индивидов, так и групп людей.

Среди общеэкономических методов исследования клиентской базы коммерческого банка выделяют статистические методы. К статистическим методам исследования относят регрессионный анализ, корреляционный анализ, дисперсионный анализ, метод временных рядов и пр.

Следующая группа методов, применяемых при анализе эффективности клиентской базы коммерческого банка, носит название специфически финансовых методов. Они характеризуются большим разнообразием, отражая множественность, различную сложность и состав управленческих задач, решаемых коммерческими банками. При использовании одного специфически финансового метода – синектики, формируются постоянные группы людей различных должностей коммерческого банка для выявления, мониторинга, решения проблем анализа клиентской базой коммерческого банка, а также формирование новых идей и возможности их реализации. Заключительный этап синектического метода - развитие и конкретизация идеи, признанной наиболее удачной. К специфически финансовым методам также можно отнести формализованные методы исследования систем анализа клиентской базы коммерческого банка - параметрический метод, морфологический метод, методы логического поиска, методы поиска новых технических решений и пр.

Применяя вышеуказанные методы исследования клиентской базы, коммерческие банки повысят устойчивость и конкурентоспособность на рынке банковских услуг, что приведет к выполнению стратегической концепции банка и к увеличению прибыли.

ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФИНАНСЫ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Е.И Шияновская
Н.А. Амосова, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Ивановский государственный университет
г. Иваново

Поведенческие финансы - научное направление, относительно новое для финансов, денежного обращения и кредита, синтезирующее исследования экономики, психологии, социологии, маркетинга и, возможно, других наук, с целью объяснения систематических отклонений от модели рационального принятия решений в поведении хозяйствующих субъектов и разработки новых теорий, учитывающих эти вновь открытые закономерности и позволяющих моделировать поведение хозяйствующих субъектов. С другой стороны, поведенческие финансы – это совокупность взаимоотношений между субъектами рынка, строящаяся на этих систематических отклонениях.

Подавляющее большинство опубликованных по теме материалов, в основном, зарубежных ученых, посвящено поведенческим финансам на фондовом рынке, итогом этих исследований становились новые теории и модели, повышающие эффективность биржевой торговли. Актуальность темы определяется назревшей необходимостью распространения исследований в области поведенческих финансов на банковскую сферу. Многочисленные статистические и аналитические исследования на эту тему делают очевидным тот факт, что принятие различными хозяйствующими субъектами финансовых решений, связанных с приобретением кредитных продуктов, далеко от абсолютной рациональности и обусловлено целям рядом факторов, не учитываемых при управлении финансами в коммерческом банке.

Цель исследования - расширение возможностей практического использования поведенческих финансов в деятельности коммерческого банка: в разработке маркетинговой политики и оптимизации процессов управления банком, в моделировании поведения клиентов, конкурентов, контрагентов с целью достижения финансовых результатов. В рамках настоящего исследования для более детального изучения выделяются взаимоотношения банка и потребителей его услуг. Основные задачи:

- охарактеризовать понятие, сущность, институциональную структуру поведенческих финансов в банковской сфере;

- рассмотреть и сопоставить модели поведения потребителей продуктов коммерческого банка, выявить макроэкономические и поведенческие факторы, влияющие на спрос банковских продуктов и, следовательно, на финансовые результаты банка;

- проанализировать финансовые аспекты моделирования поведения потребителей банковских продуктов и правовые ограничения такого моделирования;

- охарактеризовать основные методы управления поведенческими финансами в сфере банковского кредитования;

- разработать предложения и рекомендации коммерческому банку по оптимизации поведенческих финансов в разработке и продаже кредитных продуктов.

Потребитель банковских продуктов, в любых условиях предпочитающий большее благосостояние меньшему, выбирающий наименее рискованную перспективу, использующий методы математической статистики при принятии решения, - это идеальный, но не реальный потребитель. В реальности финансовые результаты банка зависят от уровня финансовой культуры и религиозных убеждений населения, политической ситуации в стране, степени доверия к банку, имеющегося у хозяйствующего субъекта опыта кредитования, индивидуальных и национальных черт характера и т.д.

В качестве примера результативного управления поведенческими финансами в банковской сфере может быть рассмотрен исламский банкинг, основанный приоритетно на религиозных, этических принципах и имеющий вполне очерченные перспективы дальнейшего успешного развития в том числе и в России.

Возможности моделирования финансового поведения потребителей банковских услуг ограничены действующим российским законодательством. Однако наличие таких ограничений лишь подтверждает эффективность поведенческих финансов и подвигает менеджмент коммерческого банка к поиску законных и эффективных способов их применения.

В качестве практических рекомендаций коммерческому банку при разработке и продвижении кредитных продуктов предлагается:

- учитывать имеющиеся и, возможно, инициировать дополнительные исследования стратегий финансового поведения различных сегментов потребителей банковских услуг;

- учитывать поведенческие особенности выделенных сегментов не только в количественных, но и в качественных характеристиках предлагаемого продукта/услуги;

- дополнить унифицированные маркетинговые исследования вопросами, связанными со спецификой регионального менталитета;

- разделять и различать способы создания и продвижения депозитных и кредитных продуктов с точки зрения поведенческих финансов, то есть с учетом характеристики групп населения, приверженных кредитной или сберегательной стратегии поведения.

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ В КРИЗИСНОМ МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

А.Е. Воронецкая
Т.В. Ускова, *научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Важным фактором устойчивого развития экономики России является экономическая самостоятельность ее хозяйствующих субъектов, к которым относятся муниципальные образования. Преодоление кризисной ситуации в муниципалитетах становится неотъемлемой частью региональной экономической политики. Опасность кризиса существует всегда, и его необходимо предвидеть и прогнозировать.

В последнее время наиболее острой является проблема финансового кризиса муниципалитетов. Доля денежных средств, которые принадлежат местному самоуправлению очень мала – примерно 2% от общего объема денежных средств в стране, при этом реальная доходная составляющая местных бюджетов постоянно снижается, как до реформы местного самоуправления, так и после [2]. Такая финансовая зависимость муниципальных образований является особо проблемным вопросом, учитывая рост передаваемых государством полномочий на местный уровень. В связи с этим высокую значимость приобретает проблема разработки и реализации органами местного самоуправления эффективных программ муниципального антикризисного управления.

Антикризисное управление можно представить как деятельность по предупреждению, нейтрализации и преодолению кризисных явлений и их причин на всех уровнях экономики, в том числе и в муниципальном образовании. Особенности антикризисного управления и его отличие от других видов муниципального управления выражается в его инструментах. Такое управление требует разработки специальных программ, исходя из условий, характерных для отдельных муниципальных образований (географическая зона, климатические и погодные условия, структура промышленного и сельскохозяйственного производства, социального состава населения и т.п.), а также глубины и причины, порождающих кризисные явления на их территории.

В зависимости от причин кризиса различают стратегический кризис, кризис «успеха» и кризис неплатежеспособности. Причиной кризиса неплатежеспособности чаще всего является несвоевременное поступление средств в местный бюджет от других уровней бюджетной системы или разовые незапланированные расходы бюджета. Кредиторы отказываются ждать оплату за поставленные товары и оказанные услуги, а также выполнять работы или услуги по муниципальному заказу без предоплаты. Кризис неплатежеспособности

требует от органов власти неотложных решений и должен быть устранен в максимально короткий срок. В свою очередь затянувшийся муниципальный кризис, стратегического характера, не может быть устранен одиночными кратковременными мерами воздействия на отдельные элементы муниципальной системы. Для вывода муниципального образования из системного кризиса необходима комплексная антикризисная стратегия с программными мероприятиями, позволяющими предупредить кризисы, воздействовать на них и предотвратить их негативные последствия.

Инструменты антикризисного управления тесно связаны с двойственной сущностью муниципального образования. С одной стороны, на уровне муниципалитета могут использоваться инструменты государственного антикризисного управления (льготное кредитование, прямое субсидирование, активизация государственных закупок), а с другой стороны, органы местного самоуправления могут выступать как юридические лица и активно вступать в хозяйственную деятельность, тогда могут использоваться инструменты антикризисного управления предприятием (продажа неиспользуемого имущества, получение кредитов, страхование убытков, смена руководства). И чем крупнее объект антикризисного муниципального управления, тем ближе механизм управления к принятому в органах государственной власти.

Антикризисное управление, разработанное для отдельных видов муниципальных образований, также имеет свои особенности. Наиболее яркий пример реализация антикризисной политики в отношении моногородов. Большинство монопрофильных городов находятся в кризисном состоянии, только в 10% моногородов создается положительная добавленная стоимость. Это связано с неэффективным функционированием их градообразующих предприятий. Управление развитием таких городов требует особого подхода, поскольку оно должно осуществляться в комплексе с развитием градообразующих предприятий [1].

Таким образом, одной из причин, препятствующей выработке единой стратегии антикризисного муниципального управления являются существенные различия в управлении кризисными муниципальными образованиями, что осложняет улучшение социально-экономического состояния проблемных территорий.

1. Моногород: управление развитием / Т.В. Ускова, Л.Г. Иогман, С.Н. Ткачук, А.Н. Нестеров, Н.Ю. Литвинова; под ред. д.э.н. Т.В. Усковой. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2012. – 220 с.

2. Проблемы и перспективы инновационного развития территориальных социально-экономических систем / под науч. ред. Наумова И.В. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2011. – 297 с.

ТИПОЛОГИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИЙ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ

Н.В. Ворошилов
Е.С. Губанова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Переход России к рыночным отношениям сопровождался усилением дифференциации развития регионов и муниципальных образований: различия между «лучшими» и «худшими» территориями по основным параметрам социально-экономического развития составляют десятки и сотни раз. Кроме того, имеющиеся объективные различия в предпосылках и потенциале развития (совокупности разного рода средств, ресурсов и источников, факторов и условий развития) ещё более усиливают неоднородность территорий как в экономическом, так и в политическом (управленческом) смыслах. Отсюда возникает необходимость выделения (группировки) территорий со сходным потенциалом, особенностями и тенденциями социально-экономического развития с целью разработки и реализации специфических методов и инструментов государственной поддержки (федеральной для субъектов РФ и внутрирегиональной со стороны субъекта РФ по отношению к муниципалитетам), а также специфических особенностей и самой местной социально-экономической политики. Таким образом, все разнообразие территориальных образований можно описать некоторым набором типов, к каждому из которых применима общая политика.

Можно выделить два ключевых основания, на основе которых производится типологизация территорий: качественное и количественное. Первое предусматривает выделение регионов со сходными качественными характеристиками, ресурсами и условиями развития (например, приграничные регионы, депрессивные и отсталые регионы, регионы – «локомотивы роста» и опорные регионы). Второе характеризуется построением различных интегральных рейтингов территорий, используя множество различных социально-экономических показателей и выделение на этой основе групп регионов или муниципалитетов.

Целями нашего исследования были разработка методического инструментария и проведение группировки муниципальных районов Вологодской области, которая осуществлялась на основе расчёта интегрального показателя уровня социально-экономического развития, агрегирующего 18 частных показателей. Результаты группировки позволяют утверждать, что в 2011 году к районам с *высоким* уровнем социально-экономического развития относились

Шекснинский, Сокольский, Вологодский, Чагодощенский, Череповецкий и Грязовецкий. Эти территории являются лидерами промышленного и сельскохозпроизводства среди районов области, а также являются достаточно инвестиционно привлекательными. Немного от данной группы отстают Кадуйский, Великоустюгский и Усть-Кубинский районы, которые можно отнести к группе с уровнем развития *выше среднего*. К группе со *средним* уровнем развития относятся Бабаевский, Нюксенский, Тарногский, Устюженский и Тотемский районы. В группе с уровнем развития *ниже среднего* оказались Белозерский, Харовский, Верховажский, Междуреченский, Вытегорский и Кирилловский районы. Наиболее сложная ситуация складывается в социально-экономическом развитии Сямженского, Никольского, Вашкинского, Бабушкинского, Кичменгско-Городецкого и Вожегодского районов, которые попали в группу с *низким* уровнем развития.

Для выделения групп территорий со сходными, общими чертами в развитии также применяется метод кластерного анализа. С использованием программы Statistica 6.0 была выполнена кластеризация муниципальных районов методом k-средних на основе тех же 18 исходных показателей по итогам 2011 г., применяемых в интегральной методике. Её результаты показывают, что первый кластер составляют два района-лидера промышленного производства области – Чагодощенский и Шекснинский с объёмом производства в среднем 292 тыс. руб./чел, что в 4,7 раза выше, чем в среднем по районам области.

Второй кластер составляют Вологодский и Череповецкий районы – лидеры сельхозпроизводства области (106,8 тыс. руб./чел., что в 2,6 раза выше среднего по районам). Районы обоих кластеров являются лидерами среди районов по удельным (на душу населения) инвестициям, имеют невысокий (за исключением Чагодощенского) уровень безработицы, высокий по сравнению с другими районами уровень благоустройства жилого фонда (не менее 44%).

Следующий кластер составляют Великоустюгский, Вытегорский, Грязовецкий, Кадуйский, Сокольский и Тотемский районы. Они относительно развиты в промышленном плане, имеют выше по сравнению со средним уровень доходов населения и уровень развития торговли и услуг, а также средний уровень благоустройства жилья.

Следующий кластер составляют Бабаевский, Бабушкинский, Белозерский, Вожегодский, Кирилловский, Кичм.-Городецкий, Междуреченский, Никольский, Нюксенский, Сямженский, Усть-Кубинский, Устюженский и Харовский районы. Они характеризуются невысоким уровнем развития промышленного и сельхозпроизводства, но имеют выше среднего значения ряда параметров развития социальной сферы.

Пятый кластер составили Вашкинский, Верховажский и Тарногский районы, для которых также характерен низкий уровень развития промпроизводст-

ва (объём производства на 1 жителя более чем в 8 раз ниже среднего значения по всем районам области), как и районы предыдущего кластера они имеют в среднем в 2 раза ниже среднего по районам объём среднедушевых инвестиций, а также самый низкий уровень доходов населения, высокий уровень смертности и низкий уровень благоустройства жилья.

Кроме типологизации районов по уровню развития проводилась их группировка по уровню потенциала их развития, что позволило разработать дифференцированные меры региональной политики для разных территорий. Так, для районов двух последних кластеров, являющихся наиболее «проблемными» в области, прежде всего, необходимо открытие новых производств (преимущественно в сфере лесного и сельского хозяйства), активизация развития туризма, что повысит уровень жизни населения. Формирование организационно-экономического механизма управления развитием разных типов муниципальных образований послужит целью дальнейшего исследования.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ НАЙМА, ОТБОРА, ПОДБОРА И РАССТАНОВКИ КАДРОВ

И.Н. Кузьминчук
А.А. Кольев, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В процессе развития экономики кадровая политика приобретает первостепенное значение в работе организаций, поскольку от ошибок при подборе кадров во многом зависит судьба самой организации. Сегодня на многих предприятиях и организациях кадровая политика не отвечает новым требованиям развития общества. Отсутствует также и единая система работы с кадрами, прежде всего, система научно обоснованного изучения способностей и наклонностей, профессионального и должностного продвижения работников в соответствии с их деловыми и личными качествами, качественный состав и уровень оплаты работников не соответствуют задачам реализации активной кадровой политики.

Подбор, отбор, найм и расстановка персонала всегда являлись важнейшими управленческими задачами, а сегодня, в условиях признания человеческих ресурсов основной ценностью всякого предприятия или организации, приобрели первостепенное значение.

Основной задачей при найме на работу персонала является удовлетворение спроса на работников в качественном и количественном отношении [1].

Исследование технологии отбора и найма персонала во многих организациях позволяет сделать вывод о недостаточной эффективности и обоснованности применения конкретных источников, методов и критериев отбора персонала в соответствии с HR-стратегией организации.

Как показывает опыт, в российских организациях еще не слишком развит институт наставничества. Многие компании пытаются его внедрять, однако на деле это редко выливается в реальную помощь. Что касается испытаний, то на предприятиях они редко бывают столь структурированными и глубокими. Обычно кандидат проходит несколько собеседований, после чего зачисляется на испытательный срок, по результатам которого принимается решение о его зачислении на постоянной основе.

Практика показывает, что большинство западных компаний уделяет весомое значение анализу заявительных документов. Это помогает отсеять на первоначальном этапе кандидатов, не соответствующих требованиям. Если рассматривать российскую практику, то большинство компаний, когда у них появляется необходимость заполнить вакансии в кратчайшие сроки, как правило, не придают должного значения резюме и приглашают всех кандидатов, с которыми даже не всегда проводятся дальнейшие этапы отбора. Это приводит к тому, что в мелких организациях оказывается большое количество несостоятельных сотрудников, что в дальнейшем мешает им развиваться и расти.

Еще одним существенным недостатком является применение тестирования в качестве диагностики уровня профессиональных знаний, нежели – для определения профессиональной пригодности для той или иной должности. Опыт проведения профиспытаний и использование центров оценки практикуется крайне редко.

В связи с вышесказанным, менеджерами по персоналу компаний должны быть четко выделены задачи и этапы деятельности по комплектованию кадрами предприятия, учтены все основные аспекты организации и осуществления отбора, подбора, найма и расстановки персонала, начиная с анализа потребности в кадрах, построения “профессионального портрета” кандидата для каждой позиции (должности, вида деятельности) и выбора источника поиска персонала, заканчивая методами оценки профессиональных, личностных и мотивационных характеристик соискателей.

Также существует необходимость разработки системы приоритетов при выборе конкретных вариантов действий, связанных как с определением источников привлечения кадров, так и с отбором персонала в соответствии с критерием ресурсов времени, стоимости, качества.

Чтобы успешно достичь всех поставленных целей, организации необходимо осуществлять управление наймом – нацеливание процесса подбора на позитивные изменения в конкурентной деятельности предприятия при разум-

ном соблюдении экономических, социальных и личных интересов его участников.

Найм, отбор, подбор и расстановка кадров включены в список важнейших задач управления человеческими ресурсами, они рассматривается как неотъемлемая составляющая практики комплексного управления качеством, так как выполнение работы персоналом оценивается с позиции его вклада в реализацию стратегических целей организации [2].

Управление персоналом в целом и система найма персонала в частности играют ключевую роль во всем функционировании организации. Если подбор кадров осуществлен некорректно, это сказывается на производительности труда, уровне прибыли и размере убытков, конкурентоспособности компании.

Если компания хочет быть успешной, ей стоит относиться к найму персонала не как к устоявшейся раз и навсегда процедуре, а как к живому процессу, требующему постоянных изменений, улучшений и внедрений новшеств. Организации необходимо заниматься не просто подбором персонала, но и управлением наймом, чтобы оставаться конкурентоспособной и максимизировать прибыль.

1. Управление персоналом организации: учебник / А.Я. Кибанов, И.А. Баткаева и др.; Под ред. А.Я. Кибанова - 4-е изд., доп. и перераб. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 695 с.

2. Управление персоналом: энциклопедия / Под ред. А.Я. Кибанова. - М.: ИНФРА-М, 2009. - 554 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Е.С. Лапцова
В.А. Корбут*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Повышение эффективности управления является необходимой составляющей успешной деятельности любого предприятия. Управление имеет специфические черты и занимает особое место в деятельности организации, что предопределяет сложность оценки его эффективности. Результатами труда руководителя являются управленческие решения, которые могут повлиять на результаты деятельности организации по-разному. Для оценки эффективности управления в настоящее время пытаются использовать качественный,

балльный и количественный подход. В соответствии с качественным подходом эффективность оценивается исходя из признаков системы управления. Сопоставление признаков, которые свидетельствуют об эффективном управлении, с теми из них, которые реализуются в организации, позволяет судить об имеющейся эффективности. При использовании балльного метода определяется степень выраженности признаков эффективного управления в баллах и устанавливается итоговая оценка. При количественной характеристике эффективности применяется ряд показателей, состав которых недостаточно обоснован. В связи с этим, остаются нерешенными методологические аспекты оценки эффективности управления предприятием и выбора направлений ее повышения.

Это предопределило цель и задачи исследования. Целью исследования является совершенствование методов оценки эффективности управления на предприятии. На достижение цели направлено решение следующих задач: раскрыть сущность и содержание понятия «эффективность управления предприятием»; проанализировать существующие подходы к оценке эффективности управления предприятием, выявить достоинства и недостатки этих подходов; внести предложения по совершенствованию методических основ оценки эффективности управления предприятием.

Важным аспектом исследования проблемы эффективности управления является определение этой категории и выделение видов эффективности. В настоящее время под эффективностью управления понимают результативность функционирования системы и процесса управления как взаимодействия управляемой и управляющей подсистем. Существует множество видов эффективности управления: эффективность можно оценивать на уровне государства, региона, отрасли, организации; по периоду времени эффективность управления может быть тактической и стратегической, потенциальной и реальной; по функциям менеджмента – кадровой, маркетинговой, инновационной, производственной, финансовой; по содержанию эффекта в экономической теории выделяют два вида эффективности: экономическую и социальную. В последнее время появился новый подход к оценке эффективности управления, который предполагает разделение общей эффективности на внешнюю и внутреннюю эффективность. По нашему мнению, в отношении предприятия такой подход наиболее корректен.

Качественной оценке эффективности управления способствовали разработки представителей различных школ управленческой мысли. В настоящее время при качественной оценке состав учитываемых признаков системы управления существенно расширен.

Количественно эффективность управления можно оценить путем соизмерения результатов и затрат на управление. В качестве результата часто предла-

гается использовать прибыль. Но такая оценка не корректна по ряду причин. Во-первых, такая оценка не позволяет выделить роль управления при достижении результата, в связи с тем, что управленческая деятельность является обеспечивающей и оказывает косвенное влияние на результаты деятельности предприятия, так как есть и другие участники процесса – исполнители. Во-вторых, результат управления заключается в степени использования потенциала организации и внешних факторов, что следует отразить в оценке. Показатель прибыли для этого не подходит. Не отражает он и социальной эффективности управления.

С учётом многообразия видов эффективности и сложности этой категории при количественной оценке требуется разработка и применение системы показателей. Сейчас этот вопрос не решён, поэтому мы считаем приемлемым разработку и использование компромиссного метода, сочетающего элементы качественного и количественного подходов.

К настоящему времени существуют методики балльной оценки эффективности управления отдельными элементами управленческой деятельности, которые позволяют отслеживать и её динамику. Для оценки уровня управления маркетингом как части внутренней эффективности предприятия ЗАО «Кондитерская фабрика» будут использованы основные положения одной из таких методик.

Проанализировав основные подходы к оценке эффективности управления предприятием можно сделать следующие выводы:

– в настоящее время существует множество подходов к определению видов эффективности управления;

– предложены различные подходы к оценке эффективности;

– отсутствует обоснованная система показателей для количественной оценки видов эффективности;

– при оценке эффективности управления конкретным предприятием в качестве компромисса возможно использование метода балльной оценки, дополненного рядом показателей.

Перспективы реализации полученных результатов состоят в возможности использования предложенного метода для оценки эффективности управления и выявления путей её повышения на предприятии.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.О. Николаева
Я.И. Маликова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Управление региональной экономикой представляет собой целенаправленное координирующее воздействие органов государственной власти и управления на ход социально-экономических процессов в интересах достижения устойчивости, самодостаточности региона, обеспечения нормальных условий жизнедеятельности населения региона. Управление функционированием и развитием региона предполагает скоординированное воздействие, реализацию комплекса управляющих воздействий со всех трех уровней управления – федерального, регионального и муниципального. Управление осуществляется на основе рационального использования всех потенциальных возможностей региона – природных и неприродных ресурсов, производственного, научно-технического потенциалов. В процессе правления выявляются особенности региона, потребности функционирования и развития, весь комплекс интересов, проявляющийся в регионе.

Важным является показатель валового регионального продукта. Он по своему экономическому содержанию весьма близкий к показателю валового внутреннего продукта. Однако между показателями валового внутреннего продукта (на федеральном уровне) и валового регионального продукта (на региональном уровне) есть существенная разница. Сумма валовых региональных продуктов по России не совпадает с ВВП, поскольку не включает добавленную стоимость по нерыночным коллективным услугам (оборона, государственное управление и так далее), оказываемым государственными учреждениями обществу в целом. ВРП Вологодской области с 2009 года по 2012 возрастает, но незначительно.

Эффективность экономики можно определить, анализируя статьи доходов и расходов. Анализируя составляющие статей доходов и расходов бюджета Вологодской области, а также их изменение за последние 2 года, можно сделать вывод что, происходит рост доходов бюджета в основном за счет увеличения количества налогов, а также поступлении от других субъектов РФ. Расходы бюджета Вологодской области снижаются за счет уменьшения финансовой поддержки таким отраслям, как ЖКХ, спорт, культуру и т.д. Однако происходит значительное увеличение расходов на образование и здравоохранение. В целом бюджет Вологодской области остается дефицитным и говорит о низкой эффективности экономической политики в Вологодской области.

Наши предложения по повышению эффективности функционирования экономики Вологодской области:

1. Восстановление производств базовых строительных материалов: кирпича, цемента, железобетонных конструкций.

2. Упрощение процедур получения разрешительной документации на строительство на уровне области.

3. Ограничение объемов неорганизованного (контрабандного) ввоза товаров из других субъектов РФ и из-за рубежа.

4. Возможно создание предприятий, выпускающих различную сложную бытовую и хозяйственную технику для населения.

5. Развитие деревообрабатывающей промышленности региона в комплексе с предприятиями стройиндустрии и мебельной промышленности на основе закупки современного оборудования.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ДОЛГОСРОЧНОГО И СТАБИЛЬНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

А.Н. Ойматов
К.И. Курпаяниди, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Финансовый политехнический институ
г. Фергана, Узбекистан

Мировой опыт показывает, что обеспечение долгосрочного стабильного экономического роста возможно только при помощи системных сил, которые действуют практически постоянно. В качестве таких системных сил всё чаще стали рассматривать инновационные процессы, которые имеют высокую техническую и научную составляющую, для глубоких и структурных преобразований в производственном цикле.

Для создания развитой и инновационной экономики, которая обеспечит долгосрочный и стабильный экономический рост, необходимо присутствия ряда факторов: частный сектор; законодательная база для защиты частного сектора; конкурентный рынок; высокий уровень развития научно-технического прогресса; спрос на инновационный продукт.

Все эти факторы важны, и особую роль в формировании этих факторов играет государство. Что касается первых четырёх факторов, то тут со стороны правительства достаточно осуществления законотворческой деятельности с последующим обеспечением исполнения законов. Это повышение результативности функционирования государства как регулятора воспроизводственных циклов, разрабатывающего и закрепляющего нормы и правила поведения хозяйствующих субъектов, создающего систему защиты собственности инвесто-

ров, обеспечивающего независимость судебной системы, являющейся инстанцией решения возникающих конфликтов. Исследования доказали, что создание и развитие соответствующих институциональных систем, включая законодательное обеспечение, формирование рынка инноваций, возможно лишь при активной деятельности государственных институтов. Важную роль занимает повышение доверия между государством и частным сектором, что стимулирует рост заинтересованности собственников в инновационных проектах, и переориентации их с извлечения быстрого и краткосрочного дохода, с дальнейшим более долгосрочным инвестированием в инновационный сектор.

Наиболее важным фактором считается спрос на результаты инновационной деятельности, поскольку в большинстве своём инновационный продукт имеет высокую стоимость, которая и является решающим фактором выбора частным сектором в пользу более дешевого аналогичного товара. И в современном мире невозможно принудить частный сектор для приобретения товаров пусть и инновационных, но с высокой ценой. Немалые усилия государство должно направить на формирование внутреннего спроса на инновации. Обращение государственных закупок в инструмент стимулирования инновационной деятельности – первый шаг в решении этой непростой задачи наряду с созданием информационной базы данных инновационных продуктов и технологий.

Роль государственных институтов в формировании инновационной сферы состоит из следующих факторов:

1. Кадровое обеспечение инноваций;
2. Аккумулирование средств на научные исследования и инновации;
3. Регулирование международных аспектов инновационных процессов;
4. Создание правовой базы инновационных процессов;
5. Стимулирование инноваций;
6. Формирование научно-инновационной инфраструктуры;
7. Институциональное обеспечение инновационных процессов;
8. Координация инновационной деятельности;
9. Повышение общественного статуса инновационной деятельности;
10. Региональное регулирование инновационных процессов.

Размер абсорбционного потенциала зависит от степени развитости научно-технического процесса, ведь именно он определяет инновационность экономики. Научно-технический прогресс определяется не только уровнем заимствования технологий, но и уровнем образования, инфраструктурой для реализации идей и результатов научной деятельности, качеством и количеством исследовательских подразделений в составе крупных предприятий, механизмами формирования спроса на инновационную продукцию.

Сегодня главными инициаторами развития рынка инноваций являются главные лица в правительстве, а рыночные институты слишком слабы, госу-

дарство восполняет эти пробелы и берёт на себя роли рыночных институтов. Такой тип инновационной структуры является неустойчивым, поскольку отсутствует главный механизм получения соответствующего экономического эффекта – экономической заинтересованности.

Государству необходимо создать систему, которая позволит перейти от ручного управления инновационным процессами, основанного преимущественно на принуждении к инновациям, особенно в государственных предприятиях, к автоматизированным процессам стимулирования инновационной деятельности предприятий. Формируя технологический процесс от создания (приобретения) инновационных ресурсов к выпуску инновационных товаров, предприятие будет способно к развитию на основе создания инновационной формы расширенного воспроизводства капитала.

ЕДИНОЕ ИНФОРМАЦИОННОЕ ПРОСТРАНСТВО ОРГАНОВ ВЛАСТИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Т.Г. Селезнева
***Я.И. Маликова**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Все более важной стратегической составляющей социально-экономического развития России становится сфера информационно-коммуникационных технологий. Органы власти различных уровней в настоящее время успешно используют информационные технологии в решении социально-экономических задач. Вместе с тем, на всех уровнях управления и в разных смыслах употребляется термин «единое информационное пространство. Говорят о мировом едином информационном пространстве, о едином информационном пространстве страны, федерального или регионального органа власти, органа местного самоуправления, предприятия и т. п. Термин «единое информационное пространство» используется в различных отраслях как применительно к процессам информатизации, так и вне зависимости от них.

В нашем случае под единым информационным пространством будет пониматься единое пространство данных, создаваемых, накапливаемых и используемых в автоматизированных системах органов власти и местного самоуправления Вологодской области, обладающее такими свойствами, благодаря которым его можно назвать «единым».

7 февраля 2008 года Президентом РФ утверждена стратегия развития информационного общества в Российской Федерации, определяющая основные направления развития информационного общества в нашей стране, среди ко-

торых особое значение придается формированию единого информационного пространства, в том числе для решения вопросов электронного документооборота органов власти и обеспечения национальной безопасности. Согласно данной стратегии к 2015 году доля государственных услуг, которые население сможет получить с использованием информационных и телекоммуникационных технологий, в общем объеме должна составить 100%, а доля электронного документооборота между органами государственной власти в общем объеме документооборота – 70%. На данный момент в Вологодской области Вологдастатом заключен договор на информационно-статистическое обеспечение с 14 из 26 районными центрами.

Основными целями при создании единого информационного пространства органов власти Вологодской области являются:

1) обеспечение прав граждан на информацию, повышение общественной и деловой активности граждан путем предоставления равной с государственными структурами возможности пользоваться открытой информацией, используемой в системах органов власти;

2) обеспечение открытости органов власти Вологодской области и повышение контроля со стороны населения за исполнением и реализацией управленческих решений;

3) реализация единых стандартов и повышение качества предоставляемых услуг;

4) повышение согласованности решений, принимаемых федеральными органами государственной власти, органами субъектов и органами местного самоуправления;

5) повышение оперативности принятия и точности управленческих решений, правильности реагирования на происшествия и чрезвычайные ситуации.

В общем, основной целью создания единого информационного пространства является повышение эффективности государственного и муниципального управления на всех уровнях власти области.

В октябре 2012 года на встрече губернатора области Олега Кувшинникова и Министра ГО и ЧС Владимира Пучкова были оговорены первые основополагающие мероприятия по созданию единой комплексной системы по обработке и мониторингу текущей жизнедеятельности региона – ситуационного центра Вологодской области. Реализация этого проекта стала бы началом, опорной точкой для создания единого информационного пространства. Основные задачи ситуационного центра как центрального звена системы:

1) структурирование и обработка первичной информации из Центра хранения данных, куда «стекаются» данные со всех баз данных структур управления, во вторичную; ее визуализация, контроль безопасности секретной информации, фильтрация, анализ и доведение обработанной информации до использующих органов;

2) применение ИАС-прогнозирования социально-экономического развития региона;

3) постоянный интерактивный контроль выполнения решений;

4) обработка информации в реальном режиме времени;

5) мгновенное доведение принятого решения до всех заинтересованных сторон, независимо от их местонахождения;

6) привлечение экспертов, формирование аналитических групп.

Таким образом, создание единого информационного центра органов власти приведет к: созданию единых организованных баз данных по соответствующим областям управления; возможности располагать доступом любой структуры управления к соответствующим материальным и кадровым ресурсам; возможности обладать технологиями решения проблем; отслеживанию влияния управленческого решения на объект регулирования; решению вопросов обработки информации и реализации ускоренного документооборота; и, главное, к повышению социально-экономического развития региона.

ПРОБЛЕМЫ И ПРИОРИТЕТЫ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЁЖИ

А.В. Усиков
Н.П. Советова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Современная молодежь. Какая она? Отвечая на этот вопрос, можно создать картину развития не только каждого молодого человека отдельно, но и будущего всей страны. От того, каких кумиров мы выбираем, какие цели перед собой ставим и от путей их достижения, зависит то, во что мы превращаем страну. Каждый шаг оставляет отпечаток, все наши поступки прямо или косвенно влияют на то, что будет окружать нас через несколько лет. На вопрос как вы хотите прожить свою молодость, немалая доля современных людей с уверенностью ответит: «Хочу получить от жизни массу удовольствий! Хочу получить от жизни всё!». Их философия заключается в том, чтобы жить настоящим.

Например, начиная с 90-х годов прошлого века до трех миллионов увеличилось число молодых пар, которые проживали без юридического оформления брака, что привело к реальному росту внебрачных детей, увеличению количества неполных семей. В России из трех беременностей только одна заканчивается родами. Из них 60% женщин прерывают свою первую беременность. После аборта около 8% женщин становятся бесплодными. В настоящее время

около 15% семей не способны зачать ребенка. Бесплодие, таким образом, уже стало социальной проблемой в России [1].

В условиях глобализации и вынужденного притока мигрантов молодежь призвана выступить проводником идеологии толерантности, развития российской культуры и укрепления межнациональных отношений. Однако российская молодежь демонстрирует противоречивое отношение к этой роли. Согласно опросу 35% молодых людей в возрасте 18-35 лет испытывает раздражение или неприязнь к представителям иной национальности, 51% одобрил бы решение о выселении за пределы региона некоторых национальных групп. Поддаваясь происходящим в мире событиям, всё больше молодежи видит приоритетным национализм и ксенофобию [1].

С понятием «духовности» неразрывно связана религия. Религия – стержень духовного развития человека, но в настоящее время среди молодых людей так модно говорить, что они атеисты… А верующих же ровесников высмеивают. Под гнетом таких мнений человек в раннем возрасте отказывается от своей веры, а, следовательно, от себя. Их душевная гармония рушится. Не веря в светлую сторону, молодежь всё больше утопает в грязи, которая их окружает, и их больше не мучают угрызения совести. Для них нет судей. Даже родители для них больше не авторитеты.

А кто в таком случае, спросите вы, идеал для нашей молодежи? По данным соцопроса среди молодёжи, выяснилось, что большинство считает своими кумирами поп и рок-звезд (32%), актеров кино (24%), третье место занимают известные спортсмены (16%), на четвертом, далее политики (10%), и лишь небольшая доля респондентов выбрала ответ «семья (7%)» [2].

Раскрывая смысл духовно-нравственного развития современной молодежи, нужно обратиться к ее жизненным целям. Результаты опросов Фонда общественного мнения свидетельствуют о том, что большинство современных россиян стремятся к материальному обогащению (35,3%), второе место занимает стремление получить образование (31,4%), немного ему уступает желание получить хорошую работу и дальнейшее продвижение по деловой карьере (19,6%). Обидно, что пятое и шестое места занимают безделье и отсутствие цели (в общей сложности 20%), и лишь затем следуют ответы «самореализация» и «создание семьи» (7%) [2]. Исходя из этих данных можно говорить не о духовно-нравственном развитии, а о реструктуризации и деформации ценностей современной молодежи.

Характеризуя молодёжное сознание и систему ценностей современной российской молодёжи можно выделить:

– преимущественно развлекательно-рекреативную направленность её жизненных ценностей и интересов;

– вестернизацию культурных потребностей и интересов, вытеснение ценностей национальной культуры западными образцами поведения;

– приоритет потребительских ориентаций над творческими;

– отсутствие этнокультурной самоидентификации.

Все вышеперечисленные проблемные особенности современной молодёжной социокультурной среды однозначным образом свидетельствуют о тревожной тенденции глубокой и системной социальной деградации значительной части современной российской молодежи, в частности, и всего нашего общества, в целом.

Учитывая тенденции социально-экономического и общественно-политического развития России в среднесрочной перспективе, государственная молодежная политика в РФ должна реализовать следующие приоритеты**:**

– вовлечение молодежи в социальную практику и ее информирование о потенциальных возможностях развития в России;

– развитие созидательной активности молодежи;

– интеграция молодых людей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, в жизнь общества;

– обеспечение гарантий в сфере образования, труда и занятости;

– создание условий для профессионального, духовного и физического развития молодежи.

1. Информационно-аналитический центр «Сова». База данных. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.sovacenter.ru

2. Фонд «Общественное мнение». Общероссийский опрос молодежи «Принципы и ценности молодежи. [Электронный ресурс]. – – Режим доступа: http://bd.fom.ru/cat/socium/val_

ИМИДЖ ГОРОДА ВОЛОГДЫ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Ю.Ф. Шафигуллина

М.В. Ступина, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

Имидж города – один из факторов его инвестиционной привлекательности. Он складывается в сознании потенциальных потребителей, поэтому возрастает необходимость управления имиджем города как стратегическим фактором его конкурентоспособности на внутреннем и на внешнем рынке геопродуктов. Маркетинг города направлен на обеспечение конкурентных преимуществ территории в условиях растущей глобализации мирового сообщества.

Для выявления наиболее эффективных способов продвижения с оптимальным использованием имеющихся ресурсов необходимо всестороннее изучение потенциала города. Основная цель маркетинга города – улучшение благосостояния и условий жизни местного населения, которое и является основным потребителем территории.

SWOT-анализ города Вологды показал, что в числе слабых сторон города является отсутствие имиджа комфортного для жизни и ведения бизнеса [1].

Цель исследования состоит в анализе подходов к формированию благоприятного имиджа г. Вологды, а также рассмотрении особенностей маркетинга территории.

Поставленная цель предопределила необходимость решения следующих задач:

- изучить рынок потенциальных потребителей города (частных и деловых);
- осуществить комплексный анализ территории;
- проанализировать модель формирования имиджа г. Вологды;
- рассмотреть концепции улучшенного имиджа города.

При написании работы использовались методы информационного поиска, обобщения, анализа, наблюдения, системного подхода и др.

Практическая значимость заключается в большом познавательном значении работы, исследовании тенденций и перспектив улучшения благосостояния города путём формирования имиджа. Полученные выводы помогут определить условия для создания комфортного имиджа для населения и бизнес-среды.

Проблемам использования имиджа территории для повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности регионов в настоящее время посвящено немного разработок. Среди русских исследователей можно выделить А. П. Панкрухина («Муниципальное управление: маркетинг территории»), И. П. Чёрную «Маркетинг имиджа как стратегическое направление территориального маркетинга», Е. З. Яшину («Формирование имиджа организации как ресурса повышения конкурентоспособности региона», «Имиджевые факторы, влияющие на инвестиционную привлекательность города»).

Имидж складывается на основе информации, поступающей из трёх источников, – одного «объективного» (характеристики территории, отражающие объективную действительность) и двух «субъективных» (личный опыт, личное представление о территории, с одной стороны, и чужие мнения, стереотипы и слухи о территории — с другой) [2]. Причём, как правило, подразумевается, что имидж города – это представления о городе, формирующиеся за его пределами.

Можно выделить совокупность факторов, которые характеризуют деловых и частных потребителей города (табл.).

Таблица

Факторы, характеризующие потребителей города

Факторы	Частные потребители	Деловые потребители
Цель потребления	Получение удовлетворённости от жизни на территории	Получение прибыли
Мотивы, определяющие выбор геотовара	Возможность улучшения качества жизни; привычки и привязанности	Возможность получения прибыли; привычки и привязанности; престиж
Стоимость геотовара	Расходы потребителей	Стоимость факторов производства на данной территории; уровень налогов и других выплат в бюджет
Состав потребителей	Местное население, население других местностей, туристы	Местные и иностранные предприниматели и инвесторы; политики
Средства привлечения внимания	Широкая массовая реклама	Специализированная пресса и точечные коммуникации

Управление имиджем включает создание ценностей территории в сознании потребителя, выбор способов и средств их представления потребителю, поддержание их на определённом уровне посредством использования различных средств коммуникации и регулярный контроль состояния имиджа.

Концепция улучшенного имиджа Вологды подразумевает такие характеристики, как эффективное управление городом; здоровый город; спортивный город; благоустроенный город; удобный город; безопасный город; обеспеченный город; торговый город; информационно открытый город; площадка инноваций.

1. Стратегия комплексной модернизации городской среды муниципального образования «Город Вологда» на период до 2020 года «Вологда – комфортный город».

2. Визгалов Д. Маркетинг города. – М.: Фонд «Институт экономики города, 2008.

ОЦЕНКА И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОАО «ВАП»

Е.Л. Башмакова
С.Л. Боровая, *научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

С переходом нашей страны к рыночной экономике существенно уменьшилось влияние государства на деятельность предприятий, которые начали осуществлять свою деятельность на принципах самофинансирования и самоокупаемости. На современном этапе развития проблемы обеспечения платежеспособности всех хозяйствующих субъектов особо значимы, поскольку многие организации в связи с нехваткой денежных средств становятся не способны расплатиться по своим обязательствам и закрываются.

В настоящее время существует большое количество определений платежеспособности, что порождает определенные трудности при оперировании терминологией, употребляемой в описаниях различных методик диагностики несостоятельности. В данной работе под платежеспособностью понимается возможность предприятия погасить требования кредиторов краткосрочного характера за счет денежных средств и их эквивалентов.

Существуют различные методические подходы к оценке платежеспособности предприятий: на основе коэффициентов, сроков погашения кредиторской задолженности, анализа денежные потоков и т.д.

В соответствии с нормативно-правовыми актами в РФ [1], методика оценки платежеспособности включает четыре показателя: коэффициент абсолютной и текущей ликвидности, показатель обеспеченности обязательств должника его активами и степень платежеспособности по текущим обязательствам. Разные авторы (Ковалев В.В., Шеремет А.Д., Савицкая Г.В. и др.) в своих трудах предлагают оценивать платежеспособность предприятия в основном на основании расчетов коэффициентов абсолютной, срочной и текущей ликвидности, указывая при этом их нормативные значения для сравнения с фактическими. Поскольку у каждого автора свой взгляд на методику расчета показателей платежеспособности, то возникает проблема в определении оптимальной нормы по данным коэффициентам.

Объектом анализа является ОАО “Вологодское авиационное предприятие”, основными видами деятельности которого являются: полеты по выполнению авиационных работ; проведение поисково- и аварийно-спасательных работ; торгово-закупочная и другие виды деятельности.

На основе проведенного анализа в ОАО «ВАП», можно сделать вывод: финансовое состояние предприятия неудовлетворительное, поскольку существует большая зависимость предприятия от привлеченного капитала, наблюдается тенденции к увеличению доли заемных средств, а, следовательно, повы-

шению финансовой неустойчивости предприятия, о чем свидетельствуют и низкая рентабельность. На основании анализа платежеспособности предприятия по различным методикам можно сделать вывод, что предприятие в 2009-2011 годах неплатежеспособно, но у предприятия существуют реальные возможности восстановить свою платежеспособность.

Причина низкой платежеспособности предприятия – наличие большой дебиторской задолженности. Это вызвано тем, что основная часть дебиторов – покупатели и заказчики, в основном это подразделения МЧС, которые оплачивают оказанные им услуги после их совершения, что и свидетельствует о наличии кредиторской задолженности МЧС перед ОАО «ВАП».

Для улучшения финансового положения предприятия необходимо основные силы предприятия направить на сокращение и эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью и разработку соответствующего регламента управления данными задолженностями.

Можно порекомендовать ОАО «Вологодское авиационное предприятие» сократить дебиторскую задолженность на 14 000 тыс. руб. посредством факторинга, в счет покрытия краткосрочной кредиторской задолженности - расчетов по налогам и сборам, расчетов по социальному страхованию и обеспечению, расчетов с персоналом по оплате труда. Это необходимый шаг, поскольку при непокрытии данной задолженности предприятие понесет убытки в виде выплаты компенсаций, пени. Данная операция улучшит важнейшие показатели на несколько пунктов. Применение факторинга для привлечения денежных средств целесообразно, поскольку факторинг имеет ряд преимуществ перед кредитом, и в данном случае факторинг обойдется дешевле: расходы на финансирование с помощью факторинга (на 3 месяца): 1 260, 00 тыс. руб.; расходы за оформление и выдачу кредита составят - 1 455, 347 тыс. руб.

Одним из факторов, снижающих платежеспособность ОАО «ВАП», является низкий спрос на услуги авиапредприятия. В связи с этим, учитывая то, что в регионе делается большой акцент на туризм можно задуматься о поддержке анализируемого предприятия из бюджета, поскольку использование авиационного предприятия в туристических целях очевидно. В данной области имеется целевые программы по развитию туризма (федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в РФ» на 2011-2018 гг., долгосрочная целевая программа "Великий Устюг - родина Деда Мороза" на 2011-2014 гг. и т.д.), участие в которых позволит предприятию привлечь средства на восстановление платежеспособности.

Таким образом, принимая во внимание те тяжелые, вплоть до банкротства, последствия, к которым могут привести просчеты в управлении движением текущих активов и пассивов, необходимо очень внимательно относится к результатам анализа платежеспособности.

1. Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 г. № 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа».

СХЕМЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОПЕРАТОРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ПОДВИЖНОГО СОСТАВА

И.Н. Боднар
С.А. Плахотич, *научный руководитель, канд. техн. наук, профессор*
Уральский государственный университет путей сообщения
г. Екатеринбург

Понятие «оператор железнодорожного подвижного состава» прочно вошло в деловой оборот российского транспортного рынка, однако обозначаемые им субъекты до сих пор мало изучены. Под оператором можно понимать компании, которые используют принципиально разные бизнес-стратегии и поразному взаимодействуют с другими участниками перевозочного процесса.

В работе [1] были рассмотрены правовые особенности функционирования операторов подвижного состава с точки зрения действующих нормативно-правовых актов и предложены изменения с целью гармонизации законодательства и сложившихся обычаев делового оборота.

Так, в ст. 2 Федерального закона «О железнодорожном транспорте в Российской Федерации» приводится определение: «Оператор – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, имеющий вагоны, контейнеры на праве собственности или ином праве, участвующий на основе договора с перевозчиком в осуществлении перевозочного процесса с использованием указанных вагонов, контейнеров», однако данное определение не раскрывает сущности работы операторов в сложившихся условиях.

В работе [2] рассмотрены шесть возможных схем трехстороннего взаимодействия перевозчика, оператора и грузоотправителя, а именно:

– схема 1 – перевозчик привлекает подвижной состав оператора на основании договора аренды и предоставляет его под погрузку грузоотправителю;

– схема 2 – перевозчик на основании агентского соглашения с оператором заключает договор с грузоотправителем о предоставлении вагонов и проводит финансовые расчеты от лица операторской компании, владеющей подвижным составом;

– схема 3 – оператор по договору оказания услуг с грузоотправителем предоставляет подвижной состав для перевозки, а грузоотправитель самостоятельно заключает договор перевозки с перевозчиком и платит по тарифу;

– схема 4 – оператор по договору оказания услуг с грузоотправителем предоставляет подвижной состав для перевозки и параллельно заключает с грузоотправителем договор транспортной экспедиции, на основе которого оказывает последнему оговоренный спектр транспортно-экспедиционных услуг. Грузоотправитель самостоятельно заключает договор перевозки. Таким образом, оператор предоставляет грузоотправителю подвижной состав под погрузку и выступает в качестве экспедитора;

– схема 5 – оператор по договору поручения с грузовладельцем принимает на себя обязательства по доставке груза. Являясь, таким образом, владельцем груза, оператор от своего имени заключает договор перевозки с перевозчиком и оплачивает ее (при этом в документах такой оператор указывается как грузоотправитель);

– схема 6 – оператор предоставляет подвижной состав в аренду грузоотправителю для самостоятельного удовлетворения его потребности в перевозке.

Сегодня выбор схемы трехстороннего взаимодействия остается за самими участниками перевозочного процесса исходя из собственных экономических интересов.

Выполним количественную оценку рассмотренных схем взаимодействия оператора, перевозчика и грузоотправителя. Для решения этой задачи в [2] предложены следующие показатели: $C(t)$ – расходы грузоотправителя на перевозку продукции; $S_{\text{п}}(t)$ – доход перевозчика от организации работы вагонного парка; $S_{\text{о}}(t)$ – доход оператора от аренды вагонного парка. Для каждой схемы взаимодействия выведены формулы расчет данных показателей.

В результате выполненных нами исследований установлено, что эффективность рассмотренных схем взаимодействия для участников перевозочного процесса зависит от расстояния перевозки, тарифного класса груза, объемов перевозки, спроса на подвижной состав на рынке.

Для участников перевозочного процесса применение любой схемы может быть как эффективным, так и неэффективным, и конкретные схемы не могу быть рекомендованы для использования тому или иному участнику. Они могут быть рекомендованы только с учетом условий доставки грузов. Так, например, в условиях высокого спроса на подвижной состав при перевозке грузов второго и третьего тарифного классов минимальные расходы грузовладельца обеспечивает схема 6, максимальные доходы оператора – схема 3, а максимальные доходы перевозчика – схема 1. С другой стороны, в условиях низкого спроса на подвижной состав при перевозке этих же грузов минимальные расходы грузовладельца достигаются при применении схемы 1, а наиболее выгодная схема для оператора и перевозчика зависит от расстояния перевозки.

Тогда каждому участнику перевозочного процесса при заключении контрактов на перевозку грузов необходимо обосновать наиболее эффективную схему взаимодействия как для себя, так и для своих партнеров, что послужит заключению взаимовыгодного договора с учетом интересов всех сторон.

1. Боднар, И.Н. Новый участник перевозочного процесса – оператор [Текст] / И.Н. Боднар, С.А. Плахотич // Сборник «VIII Межвузовская научно-техническая конференция студентов и молодых ученых «Молодые ученые - транспорту». – 2010. – С. 90-93.

2. Боднар, И.Н. Анализ схем взаимодействия участников перевозочного процесса [Текст] / И.Н. Боднар // Вест. Уральск. гос. у-та путей сообщения. – 2012. – №4 (16). – С. 116-128.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Е.А. Ганкович
Г.С. Староверова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Развитие экономических систем невозможно без инвестиционной деятельности, которая представляет собой вложение средств в объекты инвестирования с целью получения дохода. Сегодня основным источником инвестиционной деятельности являются частные инвестиции, доля которых, например, в Вологодской области в 2011 г. составила 95,7%. Однако частные инвестиции, как правило, направляются в те сферы, где можно с наименьшим риском в более короткие сроки получить максимальную прибыль. Но государство, используя различные методы и инструменты стимулирования, способно активизировать инвестиционную деятельность в менее привлекательных для бизнеса, но имеющих жизнеобеспечивающий характер для общества, отраслях народного хозяйства. Поэтому тема исследования является актуальной.

Целью работы является исследование форм и методов государственного стимулирования инвестиционной деятельности и разработка путей их совершенствования.

Анализ точек зрения различных авторов [1] по этой проблеме позволил установить, что государственное стимулирование инвестиционной деятельности может осуществляться с помощью прямых и косвенных методов. Прямые методы предполагают непосредственное участие органов власти и управления в инвестиционной деятельности, а при использовании косвенных методов государство является организатором условий для осуществления инвестиционной деятельности.

В результате анализа государственного стимулирования инвестиционной деятельности установлено, что в России используются как прямые, так и косвенные методы стимулирования. Одна из выявленных в ходе анализа проблем заключается в том, что в России такой действенный метод стимулирования инвестиционной деятельности, как государственно-частное партнёрство пока находится на стадии становления и используется для небольшой части отраслей отечественной экономики. На наш взгляд, взаимодействие государства и частного сектора может быть эффективным способом привлечения инвестиций в такую социально значимую сферу, как жилищное строительство.

В сфере жилищного строительства могут быть использованы различные модели государственно-частных партнёрских отношений. Данные модели могут различаться по объемам финансовых обязательств сторон, принципам разделения рисков между партнерами, степени ответственности за проведение различных видов работ, праву собственности на возведённый объект, участию в управлении. По нашему мнению, наиболее подходящим для государственно-частного партнёрства в жилищном строительстве является вариант, когда государство предоставляет землю для строительства, обеспечивает участок строительства инженерной, транспортной инфраструктурой, а также предо-ставляет инвестору необходимые гарантии. Вкладом инвестора, в свою очередь, являются финансовые и трудовые ресурсы, эффективное управление (рис.).

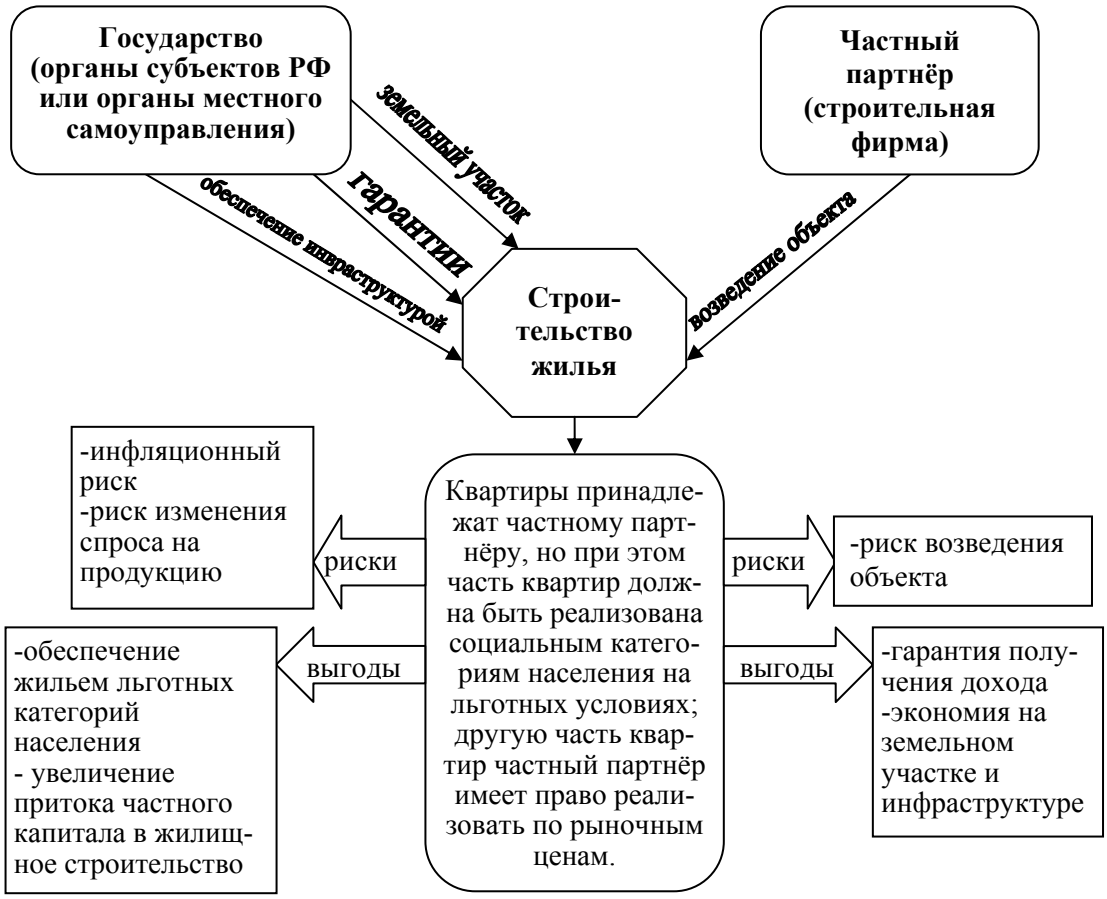

Рис. Механизм государственно-частного партнерства в жилищном строительстве

Проанализируем риски и выгоды предлагаемого проекта. Государство берёт на себя инфляционный риск, а также риски изменения спроса на продукцию (если частный инвестор за определённый срок не сможет реализовать квартиры, государство выкупит их для льготных категорий граждан). Государ-

ство, благодаря данному виду партнёрства, привлекает дополнительные инвестиции частного сектора в жилищную сферу, а также выполняет свои обязательства по обеспечению жильем отдельных категорий граждан. Частная сторона, в свою очередь, берёт на себя риск, связанный с возведением объекта недвижимости. Но вместе с этим частному партнёру со стороны государства предоставляется земельный участок с инфраструктурой, а также необходимые гарантии.

По нашему мнению, применение в России данной модели государственно-частного партнёрства, способно принести и экономический (привлечение дополнительных инвестиций частного сектора в жилищную сферу), и социальный эффект (повышение объёмов ввода жилья в эксплуатацию).

1. Юзвович Л.И. Инвестиционная политика в России: механизм государственного регулирования и региональная специфика реализации / Л.И. Юзвович, А.Г. Арутюнян // Вестник УрФУ. – 2012. – №5. – С. 42-53.

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА СТРАНЫ

А.А. Давыдова
Г.С. Староверова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Инвестиционный климат является одной из наиболее обсуждаемых в современной экономической науке и практике категорий, так как в прямой зависимости от его состояния находится интенсивность инвестиционных процессов на определенной территории. Таким образом, исследование категории инвестиционный климат стран и методов ее оценки является актуальным на современном этапе. В связи с этим, целью работы выступает исследование категории инвестиционный климат страны, и выявление направлений его улучшения.

На основе обобщения мнения различных авторов [1] сформулировано следующее определение инвестиционного климата страны: это обобщающая характеристика совокупности социальных, экономических, организационных, правовых, политических и иных условий, определяющих привлекательность и целесообразность инвестирования в экономику страны.

В работе для анализа инвестиционного климата России была использована балльная методика международного рейтинга «Doing Business» или «Ведение бизнеса», в котором исследуются экономики 184 стран. В 2007 году Россия занимала в данном рейтинге 106-е место, а в кризисный период сдала свои

позиции и в 2010 г. опустилась на 124 место. Сейчас наметилась тенденция к росту положения России в рейтинге «Ведение бизнеса», за 2011 год страна поднялась на четыре пункта – до 120-й позиции.

Одной из причин низкого положения России в рейтинге, является существующая система подключения к электроснабжению новых пользователей (табл. 1). В рейтинге подключения к системе электроснабжения Россия неизменно находится на последнем месте. Это связано с длительным сроком, количеством и высокой стоимостью осуществляемых работ.

Таблица 1

Место России в рейтинге «Ведение бизнеса» по показателю «Подключение к системе электроснабжения»

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Процедуры (количество)	10	10	10
Срок (дни)	281	281	281
Стоимость (% дохода на душу населения)	3965,8	4125,4	1852,4
Рейтинг	183	183	184

Таким образом, одним из факторов, препятствующих формированию в России благоприятного инвестиционного климата, является бюрократизированная и дорогостоящая схема получения доступа к электроснабжению. Поэтому необходимо создание в стране такой инновационной системы электроснабжения, которая позволит облегчить и удешевить подключение к ней. Одной из таких технологий является интеллектуальная электроэнергетическая сеть «Smart Grid», которая объединяет две подсистемы: передачи электроэнергии и обмена информацией, в которой используются информационные связи (операторы), объединяющие всех участников рынка электроэнергии.

Для создания интеллектуальной электросети в России не надо менять сами сети, достаточно лишь установить дополнительное оборудование и создать следующие технологии [2]: системы автоматизированного учета; информационные системы потребителей; системы связи для энергообъектов; системы мониторинга и управления оборудованием; системы автоматизации; системы интеграции источников электроэнергии малой мощности и накопителей; системы управления оперативными выездными бригадами. Также потребуется создать «цифровые» подстанции, в которых вся информация рождается, перерабатывается и управляет оборудованием в цифровом формате. Именно за счет создания таких подстанций можно сократить сроки подключения к электрическим сетями, что будет так привлекательно для инвесторов.

Перевод российской Единой национальной электрической сети в интеллектуальный формат позволит повысить системную надежность электросетевого комплекса, гибко регулировать перетоки мощности, обусловленные изменением генерации и потребления, а также снизить капиталовложения в

строительство новых объектов, то есть снизить объем инвестиций, необходимых для создания и работы предприятий различных отраслей.

Сравним некоторые экономические характеристики существующей системы электроснабжения и системы «Smart Grid» (табл. 2).

Таблица 2

Сравнительный анализ показателей систем электроснабжения

Показатели	Существующая система	Система Smart Grid
Предполагаемая стоимость создания, млрд. руб.	-	519
Средние годовые затраты на техническое перевооружение, реконструкцию и ремонт, млрд. руб.	7,865	2
Потери энергии, млрд. кВт/час	134	100
Потери, млрд. руб. (тариф 1,95 руб./(кВт.-ч.))	261,3	195
Сроки подключения к сети, дни	281	35

Как видно из таблицы 2, предполагаемая стоимость внедрения системы «Smart Grid» в России велика. Однако эти вложения окупятся за 7,1 года, вследствие снижения затрат на содержание электросетей и оборудования и сокращения потерь электроэнергии на 25%. Кроме того, удастся в 8 раз уменьшить сроки подключения к сетям. Это позволит сократить прединвестиционную фазу инвестиционных проектов, тем самым создав для инвесторов более благоприятные условия, что улучшит состояние инвестиционного климата страны.

1. Наумова, Т. Инвестиционный климат. Теория и практика инвестиционного успеха / Т. Наумова // Прямые инвестиции. – 2011. – № 8. – С. 80-83.

2. Шилин, А. Н. Интеллектуальные электрические сети: проблемы и решения / А. Н. Шилин, А. А. Шилин // Известия ВолгГТУ. – 2011. – № 3. – С. 84-88.

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ИЗГОТОВЛЕНИЕМ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ

Н.П. Дресвянина
С.А. Пономарева*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Сравнительная оценка подходов и методов прогнозирования возможного банкротства предприятий позволяет сделать вывод о необходимости разработки комплексной методики экономического анализа предсказания банкротства, которая учитывала бы все указанные недостатки.

Рассмотрим применение всем широко известных моделей потенциального банкротства на примере ЗАО «Череповецкий завод металлоконструкций». Завод изготовляет элементы каркасов различных промышленных, гражданских зданий и сооружений, специальные сооружения металлургического производства, балки и мачты линий, телерадиосвязи, пролетные строения автодорожных мостов, ангары для больших самолетов, спортивные сооружения.

По результатам прогнозирования все известные методики диагностики кризисной ситуации (банкротства) коммерческой организации имеют ряд недостатков. Набор экономических показателей, более детально и точно характеризующих финансовое положение и активность предприятия, должен предполагать расчет следующих групп индикаторов: анализ ликвидности (или платежеспособности), анализ финансовой устойчивости, анализ оборачиваемости (или деловой активности), анализ рентабельности и анализ эффективности труда. Следовательно, каждое предприятие может с учетом специфики и особенностей своей деятельности разработать для себя индивидуальную интегральную модель вероятности банкротства на основании вышеперечисленных коэффициентов [1, 2].

Предлагается следующий алгоритм действий:

1) Все показатели делятся на группы: показатели ликвидности, рентабельности, структуры баланса, оборачиваемости, эффективности труда и прочие; 2) Далее, необходимо отобрать те показатели, которые наиболее актуальны для данной отрасли и специфики деятельности; 3) Следующий шаг, это определение соответственно коэффициентов отобранных показателей, с которыми они будут входить в уравнение; 4) Далее полученная модель корректируется. Осуществляем проверку на выполнение условий Гаусса-Маркова, то есть на отсутствие мультиколлинеарности, гетероскедастичности и автокорреляции; 5) Затем осуществляем проверку модели на адекватность с помощью статистики Стьюдента и коэффициента Фишера. Обратить внимание также сле-

дует на значение коэффициента детерминации модели и коэффициента корреляции; 6) Определив параметры адекватной модели, и зная нормативы показателей, можно определить критическое значение итогового показателя. Нормативы по многим показателям уже известны, трудность лишь могут создать те, которые рассматриваются в тенденции, либо те, по которым нет четких границ из-за специфики отраслей. Для отрасли, предприятия которой занимаются изготовлением металлоконструкций по заказам и конкретно для ЗАО «ЧЗМК» по данному алгоритму составим модель. Чтобы учесть специфику отрасли, в анализируемую выборку включим показатели финансово-хозяйственной деятельности нескольких предприятий, занимающихся изготовлением металлоконструкций на заказ, именно ЗАО «ЧЗМК», холдинг"Евразийская строительная компания", СПК«Уралметаллургмонтаж», Тузмк "Метакон" за три года (период с 2008 по 2010 год). По алгоритму получаем модель прогнозирования банкротства предприятий данной отрасли. С помощью данной модели достаточно достоверно можно оценить ситуацию на предприятии данной специфики, так как коэффициент детерминации 0,97 при норме выше 0,7. Коэффициенты перед переменными по статистике Стъюдента оказались тоже значимыми. Тест Фишера тоже показал пригодность данной модели [3].

На примере ЗАО «ЧЗМК» протестируем полученную модель. Рассчитав результирующий показатель модели за анализируемый период, получаем, что в 2009 году предприятие находилось в ситуации угрозы банкротства, так как значение *Y* было равно 74%. В 2010 году значение данного показателя ухудшилось до 51%. В 2011 году ситуация на предприятии заметно стабилизировалась, так как значение коэффициента резко повысилось до 70%. Создавая эту модель на примере ЗАО «ЧЗМК», были учтены все аспекты финансовой деятельности предприятия, а также специфика данной отрасли – работа по заказам. Значит модель можно применять и для других предприятий строительной отрасли.

Современная экономическая действительность в РФ характеризуется развитием рыночного механизма, что требует от руководства хозяйствующих субъектов принятия эффективных и обоснованных управленческих, инвестиционных и финансовых решений на основе получения информации о финансовом состоянии организации.

1. Балдин, К. Банкротство предприятия: анализ, учет, прогнозирование:учеб.пособие. – 2-е изд. / К. Балдин. – М., 2008. – 375 с.

2. Бобрышев, А. Методы прогнозирования вероятности банкротства организации / А. Бобрышев, Р. Дебелый // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. – 2010. – № 1.

3. Доугерти, К. Введение в эконометрику / К. Доугерти. – М.: Университетский учебник. – 2004. – 406 с.

ЗНАЧЕНИЕ ПЕТРОВСКИХ РЕФОРМ В РАЗВИТИИ РОССИЙСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

А.М. Заргарян
А.П. Дороговцев, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Развитие системы малого и среднего бизнеса является одним из условий завершения рыночной трансформации отечественной экономики. В системе экономических и социальных отношений большинства государств малый и средний бизнес выполняет важнейшие функции. В этой сфере производится основная часть валового внутреннего продукта, обеспечивается занятость большинства работающего населения. Развитие сектора малых и средних предприятий рассматривается как важное стратегическое направление оптимальной структуризации производства, его размещения и эффективности.

Малые и средние предприятия до 50-х годов XX века практически не привлекали к себе специального внимания в экономической науке и рассматривались в качестве одной из многочисленных форм предпринимательской деятельности. В трудах классиков экономической теории А. Смита, Д. Рикардо, К. Маркса, Д. Кейнса можно найти упоминания о некоторых особенностях малого и среднего предпринимательства, но не отдельно посвященные ему исследования. Активизация научных разработок в рассматриваемой области произошла в послевоенный период, когда появились специальные государственные программы поддержки малого и среднего бизнеса. Привлекались специалисты в области экономики, менеджмента, маркетинга и права. В их число вошли Г. Берл, П. Вэйл, Д. Гэммон, М. Мескон, Я. Мэйтланд, Н. Сирополис, П. Уилсон, Л. Роджерс, Д. Стэнворт, В. Хойер, и др.

Системное государственное регулирование предпринимательства в России до начала XVIII в. практически отсутствовало. Наибольший интерес для современной науки представляют методы регулирования предпринимательской деятельности, которыми пользовался Петр I. В частности, он издал ряд приказов, в которых определялись привилегии для того, чтобы заинтересовать купечество в занятиях промышленными делами: освобождение от всякой службы государству; беспроцентная денежная ссуда из казны; освобождение от уплаты торговых пошлин; передача земли, казенных строений, оборудования; передача казенных заводов частным компаниям [2].

Петровские реформы в области торговли явились сильным потрясением для купцов, прежде всего, для привилегированной и состоятельной их части. Разрушились налаженные пути движения товаров за границу, резко менялись

структура и условия торговли, пересматривались традиционные нормы взаимоотношений крупного купечества с государством.

Коме того, активное вмешательство властей в деятельность купечества имело для торгового населения неоднозначные последствия. С одной стороны, переселение купцов и ремесленников в новую столицу в целом негативно отразилось на купечестве и оказалось для него крайне разорительным, поскольку каждый торговый дом имел свой район деятельности, а переселение нарушило сложившиеся деловые связи. С другой стороны, в правление Петра I конкуренцию купцам начали составлять крестьяне [1].

Государство поощряло создание промышленных компаний, так как крупная мануфактура требовала затраты больших средств, а индивидуальных капиталов для ее создания оказалось недостаточно. В последнее десятилетие царствования Петра I возникло более 15 компаний, обеспечивающих строительство и содержание мануфактур. Государство в данном случае выступало в качестве банкира и тем самым приобретало право следить за деятельностью компании. Ни одно ее переустройство, даже незначительное, не могло быть существенно без соответствующего донесения из Мануфактур-коллегии. Мануфактуры были обязаны доставлять в Мануфактур-коллегию образцы своих изделий, а она устанавливала вид, форму, цены на товары, которые направлялись в казну и запрещались к продаже в розницу.

Таким образом, петровские реформы в части поощрения российского предпринимательства, неоднозначно определившие условия ее функционирования в годы правления Петра I, впоследствии дали стимул для новых скачков развития.

1. Бессолицын, А.А. История российского предпринимательства: учеб. пособие / А.А. Бессолицын. – М.: Маркет ДС, 2008. – 224 с.

2. Мочерный С.В., Некрасова В.В. Основы организации предпринимательской деятельности: учебник для вузов / Под общ. ред. проф. С.В. Мочерного. – М.: Приор-издат, 2004. – 224 с.

ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВОДООХРАННЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

И.С. Ивановская
***А.А. Кулаков**, научный руководитель, ст. преподаватель*
***Л.М. Дороговцева,** научный руководитель, канд. с.-х. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В Вологодской области деятельность предприятий водопроводно-канализационного хозяйства (ВКХ) связана со многими проблемами, главной из которых является убыточность деятельности предприятий данной сферы. Из-за этого организации, занимающиеся водоснабжением и водоотведением, не могут нормально функционировать, что негативно отражается на качестве воды и тарифах для потребителей. Кроме того стоимость проведения мероприятий по модернизации действующего оборудования достаточно высока, поэтому вовремя провести необходимую замену и реконструкцию действующих очистных сооружений для предприятий ВКХ практически невозможно.

Целью данного исследования является проведение эколого-экономической оценки внедрения предприятием ОАО «Шексна-Водоканал» установки «ЛОС-Р-20», предназначенной для очистки хозяйственно-бытовых сточных вод, в сельском поселении (СП) Любомировское.

На данный момент в СП Любомировское установлены очистные сооружения проектной мощностью 200 куб. м/сутки, при этом их фактическая загруженность в 5 раз меньше. Кроме того из-за аварийного состояния здания очистных сооружений расположенный в нем аэротенк не работает, т.е. биологическая очистка сточных вод не ведется, аэротенк работает в режиме отстойника. Совокупное влияние этих факторов приводит к ухудшению качества очистки сточных вод и увеличению платы за сброс загрязняющих веществ, что способствует росту себестоимости услуг и дополнительным штрафам предприятия.

В связи с вышеуказанным, предлагается замена действующих очистных сооружений в СП Любомировское на «ЛОС-Р-20». Максимальная производительность данной установки 55,2 куб. м/сутки, расчетная производительность - 20 куб. м/сутки.

В качестве показателя экологической эффективности внедрения установки выбран предотвращенный экологический ущерб. Согласно проведенному анализу предотвращенный экологический ущерб при внедрении «ЛОС-Р-20» составит 9,52 тыс. руб./год, что означает снижение величины сбрасываемых загрязняющих веществ на 170 кг, т.е. на 16%. Происходит это за счет снижения концентрации загрязняющих веществ в результате очистки.

В качестве показателя экономической оценки рассматриваемого мероприятия по внедрению установки выбрана плата за сброс загрязняющих веществ в поверхностные и подземные водные объекты. Согласно постановлению Правительства РФ № 344 плата за сброс в пределах нормативов допустимого сброса (НДС) включается в себестоимость услуг, а плата за сброс превышающий лимит НДС уплачивается предприятием из собственной прибыли.

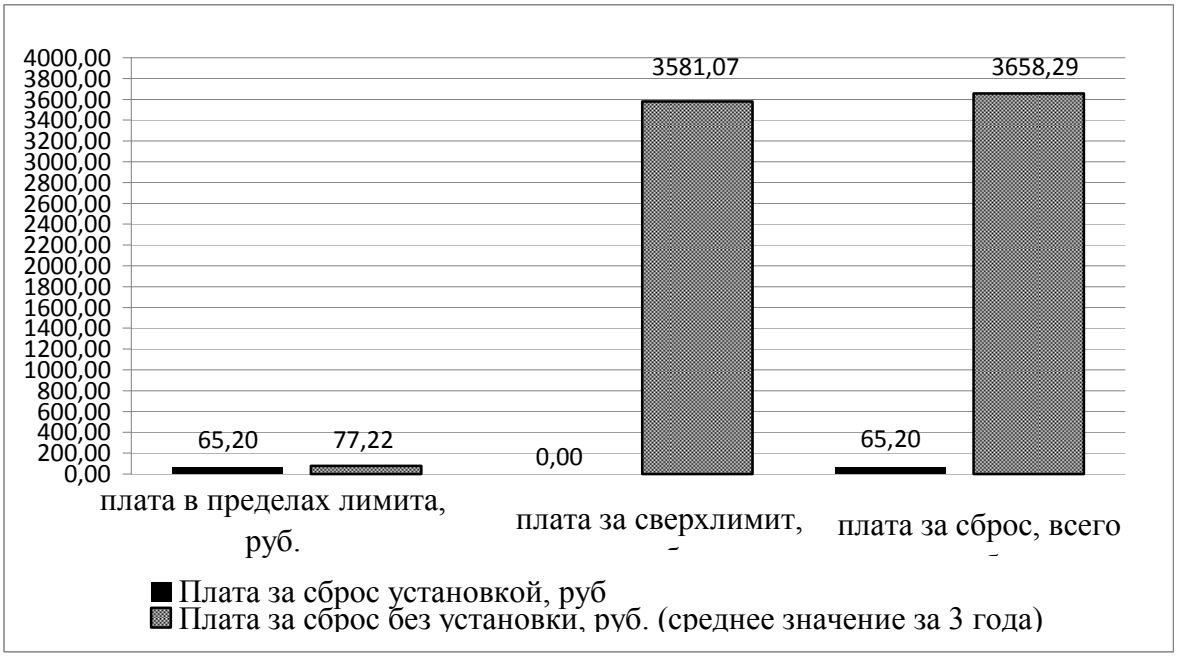

Рис. Сравнение структуры платы за сброс загрязняющих веществ

Из рисунка видно, что при реализации рассматриваемого проекта плата за сброс загрязняющих веществ сократится в 56 раз. При этом такое существенное снижение происходит за счет того, что благодаря установке новой конструкции очистных сооружений предприятие будет укладываться в НДС по всем показателям загрязняющих веществ и полностью избежит штрафов за сбросы, превышающие лимит. Также несколько сократится и плата в пределах НДС.

Необходимо отметить, что стоимость покупки и монтажа данной установки составляет 3,79 млн. руб., внедрение данного проекта предполагается за счет средств амортизационных отчислений ОАО «Шексна-Водоканал». Несмотря на сокращение общей величины платы за сброс, проведение мероприятия не окупаемо. При этом внедрение нового оборудования остро необходимо для обеспечения надлежащего качества воды.

Такая ситуация обстоит не только в СП Любомировское, но и в остальных поселениях, обслуживаемых организацией. Для проведения полной модернизации очистных сооружений предприятию необходимо участвовать в долгосрочной целевой программе «Вода Вологодчины», где предусматривается выделение средств на капитальный ремонт и реконструкцию очистных сооружений и канализации Шекснинского района.

ФОРМИРОВАНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ОАО «ВМЗ» НА ОСНОВЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО АНАЛИЗА

Е.В. Илатовская
***Т.В. Богатырь**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Стратегическое планирование становится все более актуальным для предприятий и организаций, которые вступают в жесткую конкуренцию как между собой, так и с иностранными субъектами хозяйственной деятельности.

Высокая конкурентоспособность фирмы является гарантом получения высокой прибыли в рыночных условиях. При этом фирма имеет цель достичь такого уровня конкурентоспособности, который помогал бы ей выживать на достаточно долговременном временном отрезке.

Объект исследования – ОАО «ВМЗ», входящий в структуру Федерального Агентства по атомной энергии России, является ведущим предприятием России по выпуску разнообразного технологического оборудования для народнохозяйственного комплекса, включая пищевую, химическую, медицинскую и микробиологическую промышленность и АПК. Значительная часть оборудования поставляется на экспорт в страны ближнего и дальнего зарубежья.

Целью данной работы является выявление путей повышения конкурентоспособности ОАО «ВМЗ».

SNW-анализ показал, что слабыми характеристиками ОАО «ВМЗ» являются кадры, НИОКР и доступность инвестиционных ресурсов. В то же время ОАО «ВМЗ» имеет ряд сильных сторон: оно выпускает качественную конкурентоспособную продукцию. Таким образом, ОАО «ВМЗ» является сильным предприятием на рынке машиностроительной продукции, участвует в общероссийских и международных конкурсах, выставках.

При проведении SWOT-анализ были выявлены следующие характеристики:

К основным сильным сторонам ОАО «ВМЗ» относятся:

1) узнаваемость бренда;
2) высокое качество продукции;
3) высокая квалификация рабочих.

Однако наличие слабых сторон не позволяет в полной степени реализовывать преимущества ОАО «ВМЗ». К основным слабым сторонам завода относятся:

1) устаревшее оборудование;
2) недостаточно эффективное использование фонда рабочего времени;
3) недоиспользование производственных мощностей.

Текущие стратегические цели направлены на усовершенствование и обновление оборудования, снижение затрат на выпуск продукции, расширение объемов выпускаемой продукции, сохранение потребительской базы, сохранение устойчивого финансового положения, рост акционерной привлекательности.

Сохранение или увеличение рыночной доли с высоким качеством продукции невозможно осуществить, оставляя без внимания устаревшее оборудование, недоиспользование производственных мощностей и рабочих, не имеющих стимула к труду и развитию. Эти проблемы необходимо решать путем модернизации производства и совершенствования трудового потенциала предприятия, а также активизировать проведение НИОКР, обеспечивать необходимые финансовые средства для самофинансирования и давать также дополнительные деньги, которые можно инвестировать в другие перспективные области бизнеса.

Главной задачей предприятия является удовлетворение потребностей покупателей продукцией высшего качества. Необходимо создать у покупателей образ компании, являющейся надежным поставщиком и производителем машиностроительной продукции. Качество продукции должно соответствовать мировым стандартам. Продукция предприятия должна пользоваться спросом среди зарубежных предприятий.

Ряд товаров, которые относятся к охладителям, съемным емкостям и автоцистернам, достаточно долго находятся на рынке, поэтому имеют высокую долю, но относительно низкие темпы роста. Для увеличения темпов роста необходим поиск новых рынков, а также использование новых каналов сбыта. Товары, появившиеся на рынке не так давно, наоборот – имеют высокие темпы роста, но сравнительно невысокую долю рынка. В первую очередь это касается запущенных в производство в 2008 году низкопольных автобусов. Меры воздействия могут быть похожими, что и в первой группе товаров, в силу специфики отрасли, необходимо добавить лишь сотрудничество с региональными или другими ветвями власти.

Стратегия расширения рынка представляет собой систему мер, направленных на привлечение внимания новых категорий потребителей или на создание новых каналов распределения товара фирмы. Речь идет не обязательно о новых территориальных рынках. И в пределах той территории, где фирма традиционно ведет свой бизнес, можно найти новых покупателей и дополнительные возможности для создания новых каналов распределения продукции.

Степень риска здесь следует характеризовать как среднюю. Она обусловлена невозможностью точно предсказать поведение новых покупателей при совершении ими покупок или новых сбытовых структур при дальнейшем продвижении товара. Затраты при реализации этой стратегии складываются из расходов на рекламу, создание (развитие) сбытовых сетей, расширение объемов производства. Они могут быть оправданными только в том случае, если объемы продаж на новых рынках будут отличаться внушительными размерами и стабильностью.

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.П. Кашинцев
Р.Ю. Селименков, *научный руководитель, канд. экон. наук*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

На протяжении 2012 года динамика ключевых показателей социально-экономического развития Вологодской области имела нестабильный характер. Такие изменения в динамике обусловлены неустойчивым инвестиционным спросом и относительно изменчивой ситуацией на внешних рынках.

Объемы розничной торговли и грузооборота предприятий транспорта относительно 2011 года увеличились на 16,2 и 6,3% соответственно. Также объем инвестиций в основной капитал вырос более чем в 2,1 раза (табл. 1). Следует отметить, что в 2012 году в основном инвестиции были в транспортную инфраструктуру и проекты федерального уровня связи (строительство новой ветки сухопутного газопровода «Северный поток»; прокладка линий федеральной связи и др.), а также включение инвестиционных проектов лесопромышленного комплекса региона в федеральный перечень приоритетных инвестиционных проектов по освоению лесов.

Таблица 1

Основные показатели экономического развития Вологодской области*

Показатель	2012 к 2011, %	2012 к 2010, %	2012 к 2009, %	2012 к 2008 , %
Объём промышленного производства	99,2	103,9	115,0	100,7
Объём продукции сельского хозяйства	97,2	118,7	110,1	107,2
Грузооборот предприятий транспорта	106,3	109,7	113,9	110,7
Инвестиции в основной капитал	210,0	311,0	327,5	224,3
Объём работ, выполненных по виду деятельности «строительство»	97,7	186,3	171,0	128,4
Ввод в действие жилых домов	88,9	89,8	75,0	66,7
Объём розничной торговли	116,2	123,1	136,5	112,7

*Источники: Социально-экономическое положение Вологодской области: доклад / Вологдастат. – Вологда. – С. 6;

Несмотря на положительные тенденции, выявленные в 2012 году, пока еще не удалось достичь уровня докризисного периода по объему промышленного производства (100,7% от уровня 2008 года), продукции сельского хозяйства (107,2%), объему строительных работ (128,4%). Серьезную озабоченность вызывает показатель ввода в действие жилых домов, в 2012 году в сравнении с 2011 годом он сократился (88,9%), составив всего 66,7% к 2008 году.

Что касается индикаторов социального развития (*табл. 2*), то, в 2011 году соотношение между среднедушевыми денежными доходами населения и величиной прожиточного минимума выровнялось с докризисным значением. Стоит отметить, что увеличились темпы роста доходов населения региона за исследуемый период (2008 – 2011 год) на 27,9% и величина прожиточного минимума на 30,8%.

Однако, несмотря на рост величины среднедушевых доходов населения, наиболее острой проблемой является отставание данного показателя от среднероссийских значений. Также продолжаются негативные тенденции увеличения уровня безработицы в регионе, в 2011 году данный уровень на 1,6 % выше докризисных значений 2008 года.

Таблица 2

Показатели социального развития Вологодской области[1]

Показатель	2008	2009	2010	2011	2011 к 2008, %
Среднедушевые денежные доходы*, руб.	12229,7	122391,1	14115,1	15637,9	127,9
Величина прожиточного минимума**, руб.	4851	5270	6066	6346	130,8
Соотношение среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума	2,5	2,3	2,3	2,5	X
Уровень безработицы в среднем за год, %	5,9	7,9	7,9	7,5	1,6

[1]Источники: Социально-экономическое положение Вологодской области в 2012 году: доклад / Вологдастат. – Вологда, 2012. – С. 127;

* – по итогам соответствующего года.

** – по итогам IV кв. соответствующего года.

Подводя итоги анализа социально-экономического развития Вологодской области, следует отметить, что сложившиеся тенденции диктуют необходимость активного поиска путей диверсификации экономики в целях устойчивого развития региона как в настоящее время, так и в среднесрочной и долгосрочной перспективах. Некоторый рост доходов и занятости жителей региона пока не обеспечивает решения многих актуальных задач социального развития. В связи с этим, от региональных органов власти требуется проведение бо-

лее эффективной социальной политики, особенно по поддержке малообеспеченной категории населения.

1. Особенности развития обрабатывающих производств региона в 2011 году / Т.Г. Смирнова, Е.В. Лукин // Проблемы развития территории. – 2012. – № 61.

2. Ускова, Т.В. Управление устойчивым развитием региона [Текст]: монография / Т.В. Ускова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2009. – 355 с.

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ РЕЙТИНГОВЫХ ОЦЕНОК ГРУЗОВЫХ СТАНЦИЙ

А.В. Коваленко

Ю.М. Буинцева, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Сибирский государственный университет путей сообщений

г. Новосибирск

Рейтинг – это индивидуальный числовой показатель оценки достижений некоторого субъекта в классификационном списке. На практике рейтинг – это оценка значимости, важности объекта, характеризуемая числовым показателем или номером места, занимаемого им в ряду сходных объектов [1].

Рейтинг как инструмент сравнения одного объекта или субъекта относительно другого применяется во многих видах деятельности. Точная рейтинговая оценка является основой для принятия важнейших управленческих решений.

Рейтинговый метод оценки в мире применяется давно. Однако возможности системы рейтинговых оценок на железнодорожном транспорте практически не используются.

Методы рейтинговой оценки применяются для исследования совокупности показателей, которые дают многостороннюю оценку деятельности организации. Для получения обобщающей комплексной оценки осуществляют сведение этих показателей в единый интегральный показатель, на основании которого и определяется рейтинг.

С целью повышения мотивации и хозяйственной ответственности ОАО «РЖД» и его структурных подразделений за конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности можно проводить рейтинговую оценку. Работа посвящена рассмотрению системы рейтинговых оценок, построенной на анализе основных показателей деятельности, характеризующих эффективность их работы. Целью работы было научное обоснование и разработка методики формирования системы рейтинговых оценок на примере грузовых станций Западно-Сибирской железной дороги.

Исследования проводились с применением основных методов детерминированной комплексной оценки, таких как метод сумм, метод суммы мест, ме-

тод суммы баллов, также в работе была рассмотрена методика определения весовых коэффициентов на основе определения потенциала многомерного объекта, адаптированная к ранжированию станций с учетом весовых коэффициентов. Методы, перечисленные в работе, применяются для подведения итогов работы станций.

Итак, рейтинговая оценка грузовой станции является основой для составления плана развития структурного подразделения на будущий период, где в качестве управленческих решений могут быть следующие варианты [2]:

– при низкой рейтинговой оценке – ликвидация или коммерциализация и продажа сторонней организации в собственность;

– при высокой рейтинговой оценке – обеспечение повышения экономической эффективности перевозочных процессов и стимулирование работников для достижения лучших результатов работы.

Таким образом, в работе показано, что с помощью системы рейтинговых оценок можно проводить сравнение эффективности работы структурных подразделений ОАО «РЖД», в частности грузовых станций, а также возможно определение резервов повышения эффективности деятельности отдельной грузовой станции и разработка рекомендаций для «узких» мест.

1. Дроздова, М. И. Выбор методики рейтинговой оценки деятельности кооперативных организаций / М. И. Дроздова // Сибирская финансовая школа. – 2007. – № 1. – С. 81–84.

2. Петрова, А. Ф. Формирование рейтинговой оценки вагонных депо с учетом их технических и технологических возможностей / А. Ф. Петрова // Экономика железных дорог. – 2011. – № 6. – С. 83–94.

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РЕГИОНАЛЬНОМ ЖКХ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

С.А. Кожевников
Т.В. Ускова, *научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

В настоящее время жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) Вологодской области продолжает оставаться в системном кризисе. Так, в 2011 году около 6% жилищного фонда находилось в ветхом и аварийном состоянии, что существенно выше среднероссийского значения (3,0%) и показателя по СЗФО (3,2%). Износ котельных в среднем по региону составляет 60,1%, сетей канализации – 61,4%, водопровода – 54,2%, и их ветшание увеличивается на 2-3%

в год [1]. При этом реальная картина, по мнению экспертов, может быть намного пессимистичней, поскольку в большинстве муниципальных образований до сих пор не проведена полная техническая инвентаризация и оценка объектов инфраструктуры ЖКХ.

Ввиду недостаточного объема финансирования отрасли на протяжении последних десятилетий темпы обновления основных фондов в настоящее время существенно отстают от нормативных значений. Так, в 2007-2011 гг. коэффициент их обновления в ЖКХ Вологодской области составлял в среднем – 7,5%. Таким образом, для полной замены сетей водопровода региона необходимо минимум 12 лет, канализации – 14 лет. В развитых же странах цикл обновления подобной инженерной инфраструктуры в 2 раза меньше (6-8 лет).

Либерализация экономических отношений в коммунальной сфере области, ликвидация муниципальных унитарных предприятий (МУПов), появление частных компаний, по замыслу реформаторов, должно было привести к повышению эффективности функционирования регионального ЖКХ и притоку частных инвестиций в отрасль. Однако данные преобразования пока так и не привели к активизации инвестиционных процессов в отрасли. Большинство предприятий владеют объектами коммунальной инфраструктуры на основе договора краткосрочной аренды (до 1 года), не предполагающих осуществление масштабных капиталовложений в модернизацию производства [2].

В настоящее время только в трех муниципальных образованиях области коммунальными предприятиями реализуются инвестиционные программы (МУП ЖКХ «Вологдагорводоканал» (г. Вологда), МУП «Водоканал» (г. Череповец), ООО «Вожегодское коммунальное хозяйство (Вожегодское городское поселение)).

Основной проблемой сложившейся системе финансирования в ЖКХ ввиду практически полной ликвидации прямых бюджетных инвестиций в отрасль является невозможность реализации крупных проектов по модернизации объектов коммунальной инфраструктуры. Большинство коммунальных предприятий не имеют необходимых средств для масштабных капиталовложений, а привлечение заемного финансирования ввиду высокого уровня задолженности предприятий ЖКХ является проблематичным. В связи с этим планово-предупредительный ремонт сетей уступил место аварийному, стоимость которого в 3-5 раза больше.

Практика включения инвестиционной составляющей в тариф не позволяет аккумулировать необходимые финансовые средства для «залпового» обновления основных фондов. Данная накопительная модель, не способна своевременно и полноценно решить проблему деградации основных фондов ЖКХ, и ведет, по сути дела, лишь к росту тарифов. Оплатить масштабные инвестиционные программы за счет конечного потребителя ввиду невысокого уровня жизни большинства населения не представляется возможным.

Выходом из сложившейся ситуации может быть привлечение прямых частных инвестиций на основе развития механизмов муниципально-частного партнерства (МЧП). Для его успешного становления целесообразно:

- создание прозрачных отношений в отрасли (совершенствование нормативной базы регионального уровня: разработка подзаконных правовых актов, ликвидация «правового вакуума»);
- наличие долгосрочных и стабильных ориентиров в развитии отрасли (принятие долгосрочных целевых программ модернизации коммунальной инфраструктуры, ориентированных на привлечение частных инвестиций);
- проведение технической инвентаризации и оценки основных фондов в ЖКХ, независимый аудит деятельности коммунальных предприятий области, определение объективной себестоимости предоставления услуг и расчет экономически обоснованных тарифов в отрасли;
- переход от затратного принципа тарифообразования в отрасли к методу экономически обоснованной доходности инвестированного капитала (метод RAB);
- создание условий для привлечения длинных и дешевых финансовых средств кредитных организаций, инвестиционных компаний, негосударственных пенсионных фондов;
- создание института развития, реализующего государственную инвестиционную политику в отрасли (информационное, консалтинговое и финансовое сопровождение инвестиционных проектов на принципах муниципально-частного партнерства);
- разработка механизмов эффективного государственного участия в проектах муниципально-частного партнерства, адаптированного к специфике малых городов и поселений.

1. Основные фонды организаций Вологодской области [Текст]: стат. сборник. – / Вологдастат. – Вологда, 2012. – 61 с.

2. Кожевников, С.А. Модернизация жилищно-коммунального хозяйства на основе партнёрства власти и бизнеса / С.А. Кожевников // Проблемы развития территории. – 2012. – №1(63). – С. 37-46.

СОСТОЯНИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.О. Ларионов
А.С. Барабанов*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Промышленное производство является основой экономики Вологодской области, обеспечивая выпуск важнейших видов потребительских изделий. В 2010 г. на долю промышленности региона приходилось 44% ВРП. За последнее десятилетие промышленность области показала уверенные темпы роста, однако мировой финансово-экономический кризис 2008 г. оказал крайне негативное влияние, после которого экономический рост сменился в конце резким и довольно значительным снижением промышленного производства. С 2010 г. падение было приостановлено.

В 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличены объемы в химическом производстве – на 2,6%, производстве машин и оборудования – на 3,7%, транспортных средств и оборудования – на 20,2%, обработке древесины – на 12,9%, целлюлозно-бумажном производстве – на 25,5%, в металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий – на 5,6%, производстве пищевых продуктов – на 2,2%, текстильном и швейном производстве – на 8,4%. Вместе с тем, сокращены объемы в производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования – на 1,7%, производстве кожи, изделий из кожи и в производстве обуви – на 12%, производстве и распределении электроэнергии, газа и воды – на 0,9%.

Наибольшую долю в структуре промышленного производства области в 2011 г. составляет металлургическое – 64% и химическое – 16,5%, что свидетельствует о сырьевой направленности экономики региона. Экспорт металла и продукции химического производства не способствует долгосрочному росту, так как колебания цен на сырье становятся причиной макроэкономической нестабильности, которая сдерживает инвестиции в экономику области в целом. Доля собственного машиностроения также не значительная и составляет лишь 4,7% в общем объеме отгруженной продукции, а ведь именно машиностроение является ключевым звеном промышленности, способным давать импульс для инновационного развития остальных отраслей промышленности. В 2011 г. значительно увеличился (на 74,5%) приток инвестиций в промышленный сектор экономики. Однако в машиностроение было вложено менее 1% всех инвестиций, поскольку основная доля направлена в развитие металлургического и химического производств (40 и 38% соответственно).

Одной из основных проблем промышленного комплекса является износ основных производственных фондов, который в целом по отрасли составил 47,1%. Наибольший износ наблюдается опять же в машиностроительном комплексе – 55,9%. Значительный разрыв в капитальном инвестировании и износе ОПФ означает низкую производительность труда и высокую степень устаревания оборудования. Очевидно, что такой уровень износа оборудования влияет и в целом на рентабельность производимой продукции, которая находится на предельно низком уровне. В 2011 г. рентабельность машиностроительной продукции составила всего лишь 2,9%, в то время как обработка древесины – 7,9%, металлургии – 12,7%, а продукция легкой промышленности оказалась убыточной (-5,9). Химическая промышленность была единственной отраслью, сохранившей достаточно высокий уровень рентабельности продукции – 46,8%. Необходимо отметить, что при постоянно ускоряющемся научно-техническом прогрессе данные показатели отражают критическую для промышленности региона утрату конкурентоспособности.

Еще одним негативным моментом, оказывающим серьезное влияние на развитие промышленного комплекса, являются низкие показатели платежеспособности и финансовой устойчивости. В 2011 г. по сравнению с предыдущим периодом наблюдается снижение показателей текущей ликвидности на 15,5 п.п. (147,5), автономии на 5,3 п.п. (51,6), а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами прибавил к своему отрицательному значению еще 22,4 п.п. (-48,2). Данные результаты значительно снижают возможность предприятий расплачиваться по своим обязательствам, тем самым повышая риск отказа при получении необходимых долгосрочных инвестиций банков.

За 2011 г. в целом по промышленному производству прибыль до налогообложения составила 16,8 млрд. руб. (в 2010 г. был получен отрицательный финансовый результат в размере 22,6 млрд. руб.). Около 96% прибыли до налогообложения сосредоточилось в организациях химического производства. Сумма убытка по организациям, их допустившим, снизилась с 36,8 млрд. руб. в 2010 году до 5 млрд. руб. в 2011 г. Наибольший (496,4 млн. руб.) отрицательный показатель сальдированного финансового результата деятельности зафиксирован в организациях по производству и распределению электроэнергии, газа и воды. В организациях металлургического производства он составил 378,6 млн. руб., обработки древесины и производства изделий из дерева – 168,3 млн. руб., по производству прочих неметаллических минеральных продуктов – 175,2 млн. руб., молочных продуктов – 94,3 млн. руб.

По результатам проведенного анализа, очевидно, что такая структура промышленности ставит экономику области в жесткую зависимость от стабильной работы двух отраслей (металлургии и химии), так как поступления в бюджет от двух крупных налогоплательщиков порождают серьезные риски при изменении как внешних, так и внутренних экономических условий. Для устра-

нения имеющихся диспропорций в промышленном развитии региона крайне актуальной задачей является необходимость перехода к диверсифицированной структуре промышленности и ее технической модернизации, путем развития многопрофильных наукоемких производств, способствующих повышению ее конкурентоспособности.

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru

АНАЛИЗ РЫНКА ФАНЕРЫ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

К.М. Летягина
Н.В. Шубина*, научный руководитель*
Институт менеджмента и информационных технологий филиал СПбГПУ
г. Череповец

Лесная промышленность России — совокупность отраслей российской промышленности, связанных с заготовкой и переработкой древесины. Это одна из старейших отраслей хозяйства. Её продукция широко используется во многих отраслях промышленности, таких как мебельное производство, строительство, рекламный бизнес, промышленное моделирование, искусство, народные промыслы, игрушки, акустика, звуковая техника, тара, упаковка.

Цель данной работы: изучить рынок фанеры (производства и сбыта) Вологодской области для разработки и внедрения инновационных проектов на предприятиях лесопромышленного комплекса.

Для написания статьи используются следующие источники:

- Стратегия развития лесного комплекса Вологодской области на период до 2020 года / Департамент лесного комплекса Вологодской области. г. Вологда
- Отчет о работе Департамента Лесного комплекса за 2012 г. / Департамент лесного комплекса Вологодской области

В лесном комплексе СЗФО доля Вологодской области составляет: 18,2% в производстве пиломатериалов, 28,9% – фанеры, 32,9% – древесно-стружечных плит и 41,1% – древесно-волокнистых плит. В ЛПК России доля Вологодской области по производству фанеры составляет 9%.

В Вологодской области функционируют следующие крупные предприятия по производству фанеры:

- Новатор, Великоустюгский фанерный комбинат, ОАО (входит в ООО «СвезаЛес») (доля рынка 37%)
- Череповецкий фанерномебельный комбинат, ЗАО (доля рынка 29%)

- СотамекоПлюс, ООО (доля рынка 11 %)
- Кадуйский фанерный комбинат, ООО (доля рынка 10%)
- Лесоперерабатывающий комбинат «Вожега» (доля рынка 10%)

Производство фанеры клееной имеет тенденцию к увеличению, в 2008 году количество произведенной фанеры на территории Вологодской области составило 226 тыс. м куб, в 2012 году - 279,57 тыс. м куб (темп прироста составляет 23,7 %). В 2010-2011 годах заметно увеличение как внутреннего потребления фанеры (примерно 10%), так и увеличение объемов экспорта (90%). Это, прежде всего, связано с улучшением экономической ситуации в мире. Вырос спрос на древесину и продукцию деревообрабатывающих производств.

Продукция, отправляемая на экспорт, распределяется между странами дальнего зарубежья (Германия, США, Италия, Великобритания и другие) и странами СНГ практически поровну в 2011 году.

Рынок фанеры Вологодской области является достаточно насыщенным, спрос на продукцию постоянно растет, в данной ситуации достаточно важным фактором развития отрасли является ее развитие, поступление инвестиций. В Северо-Западном федеральном округе доля инвестиций, поступивших в Вологодскую область, равняется 43%, от общего объема инвестиций, что говорит о привлекательности и потенциале к развитию отрасли ЛПК в Вологодской области. В структуре инвестиций 2/3 всех средств составляют собственные средства и 1/3 это заемные средства других предприятий.

По данным Департамента лесного комплекса Вологодской области прогнозируемый объем производства фанеры клееной увеличится до 467 тыс. м куб., а спрос на фанеру составит 1401 тыс. м куб. Исходя из этих данных можно сделать вывод о том, что необходимо уже сейчас внедрять различные инновационные проекты для улучшения работы предприятий в сфере ЛПК.

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПОДРЯДНЫХ ТОРГОВ В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

А.В. Лопухина
И.В. Сорокина, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проведение подрядных торгов по объектам, строящимся за счет или с участием бюджетных средств, является обязательным. По объектам, строящимся без участия бюджетных средств, проведение подрядных торгов является рекомендательным и решения по этому вопросу принимают соответствующие органы управления предприятий и организаций-застройщиков.

Целью данного исследования является выявление проблем организации подрядных торгов в России и определение путей их решения.

В связи с внесением существенных изменений в Федеральный закон от 21 июля 2005 г. №94-ФЗ, с 1 января 2008 года размещение заказа на выполнение работ по строительству, реконструкции, капитальному ремонту объектов капитального строительства для государственных или муниципальных нужд проводится исключительно в форме аукциона.

Основной целью данного нововведения является снижение цен на строительную продукцию при распределении государственных строительных заказов, что должно привести к более рациональному использованию бюджетных средств. Также явным плюсом в данной форме проведения подрядных торгов является если не полное устранение коррупционной составляющей из цены на выполнение заказа, то хотя бы ее минимизация. Для полного исключения коррупционной составляющей с 1 января 2010 года был введен единый портал для информации по всем размещаемым в стране заказам. Также с 2010 года вступили в силу поправки в федеральное законодательство, согласно которым более 70% заказов размещаются на утвержденных Правительством РФ электронных площадках. Появились электронные торги.

По мнению экспертов Российского союза строителей (РСС), перспективность электронных аукционов очевидна: они позволяют в режиме реального времени принимать участие в торгах компаниям, расположенным в разных уголках страны. К примеру, всего в 2012г. государственными и муниципальными заказчиками в Вологодской области было проведено 4,75 тыс. электронных аукционов, их доля от общего количества конкурентных процедур составила 29% (на уровне предыдущего года).

Но, несмотря на очевидные плюсы, в данном нововведении есть определенные недостатки.

1. Большинство экспертов на первый план ставят упразднение предквалификации участников торгов. Решение данной проблемы можно найти в внесении соответствующих изменений в отраслевое законодательство с целью ужесточения выдачи допусков СРО и повсеместного его применения.

2. Эффективность торгов по-прежнему остается на уровне 5-7%. По мнению экспертов, снижение цены на подрядные работы свыше 15-20% является демпингом, что с высокой долей вероятности гарантирует победу в аукционе, но провоцирует ряд проблем и непредвиденных затрат во время непосредственного исполнения контракта подрядчиком. Решение данной проблемы может послужить предоставлением выигравшим подрядчиком расчета стоимости своих услуг до заключения контракта, т.е. необходима проверка подозрительно низких расценок.

3. Еще, по мнению ряда экспертов, проблемой является цена контракта с прогнозом на будущее. Так как цена государственного или муниципального контракта является твердой и не может изменяться в ходе его исполнения, при размещении заказа цена данного контракта должна определяться на весь срок выполнения работ с учетом возможности изменения их цены в течение планируемого периода исполнения контракта. В качестве решения экспертами рекомендуется при определении начальной (максимальной) стоимости строительства по видам СМР применять прогнозные индексы-дефляторы в соответствии с отраслью строительства.

С целью решения представленных проблем некоторые эксперты рекомендуют ввести критерии оценки, такие как предполагаемые расходы на эксплуатацию и техническое обслуживание, срок выполняемых работ, гарантийный срок, и т.п., которые должны быть изложены в форме требований к заявке на участие в аукционе.

Ряд экспертов предлагает ввести страхование ответственности подрядчика, в частности, проводить проверку подрядчика на финансовую устойчивость, на предмет наличия у него трудовых ресурсов, технологического оборудования и других составляющих для выполнения работ и оказания услуг будет куда строже и детальнее, чем может ее сделать заказчик. Но данное решение имеет ряд существенных недостатков, среди которых повышение стоимости строительства, возможность коррупционной составляющей, риск монополизации (до аукциона будут допущены только крупные компании, а их единицы).

Если сравнить с международным опытом размещения госзаказа, то предусматриваются четыре основных принципа проведения торгов: открытость, экономичность, справедливость и подотчетность. Все они при попытке их реализации на отечественной почве, так или иначе, демонстрируют объективные причины, тормозящие активное участие малого предпринимательства в борьбе за госзаказ.

Необходимость улучшения нормативно-правовой базы организации торгов, улучшение качества контроля над деятельностью как заказчиков, так и исполнителей - важнейшие аспекты в решении проблемы организации подрядных торгов в нашей стране.

МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В РЕГИОНЕ

К.А. Молева
Г.С. Староверова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Управление инвестиционной деятельностью является неотъемлемым звеном общественного воспроизводственного процесса, без которого невозможно обеспечить успешное социально-экономическое развитие общества. В связи с этим особую актуальность представляет собой изучение механизма управления инвестиционной деятельностью в современных условиях в различных регионах России.

Целью исследования является выявление специфики управления инвестиционной деятельностью в регионе и разработка управленческих решений, способствующих повышению ее эффективности.

Исследование точек зрения разных авторов [1] позволило сформулировать понятие инвестиционной деятельности как сложного по содержанию и динамичного процесса, который включает в себя совокупность определенных действий, осуществляемых физическими или юридическими лицами по привлечению средств, их вложению в объекты инвестирования с целью получения экономического и социального эффекта.

В ходе исследования был разработан механизм управления инвестиционной деятельностью, который включает: определение целей управления, подробное и рациональное моделирование отдельных элементов этого механизма, четкое определение границ сфер деятельности субъектов управления.

Для оценки механизма управления инвестиционной деятельностью в регионах был выполнен анализ инвестиционной деятельности Вологодской области, ключевые показатели которой представлены в таблице. Динамика объема инвестиций в основной капитал в регионе имеет разнонаправленные тенденции: в 2007-2009 гг. наблюдается его снижение, но к 2011 г. региону удается не только достичь, но и превысить показатели 2007 г.

Таблица

Ключевые показатели инвестиционной деятельности в Вологодской области

Показатель	Годы				
	2007	2008	2009	2010	2011
Объем инвестиций в основной капитал, млн. руб. (в фактически действовавших ценах)	79210,9	78447,8	55793,7	68569,5	118031
Индекс физического объема инвестиций в основной капитал (в сопоставимых ценах; в % к предыдущему году)	103,8	85,9	71,5	116,1	153,4
Коэффициент обновления основных фондов, %	10,3	9,4	8,3	6,3	10,3

Анализ источников финансирования инвестиций показал, что наблюдается существенный недостаток бюджетных средств, которые являются основным источником для развития инфраструктуры и социальной сферы области. Можно отметить снижение банковских кредитов, что сужает финансовую базу инвестиционной деятельности.

В целом, Вологодская область имеет потенциал для повышения эффективности инвестиционной деятельности, и для реализации этого потенциала необходимо привлечение бизнеса к осуществлению наиболее значимых проектов в приоритетных сферах в партнерстве с органами власти. Для обеспечения такого партнерства предлагается создать единую инвестпроводящую сеть с «узлами» во всех городах и районах области (рис.).

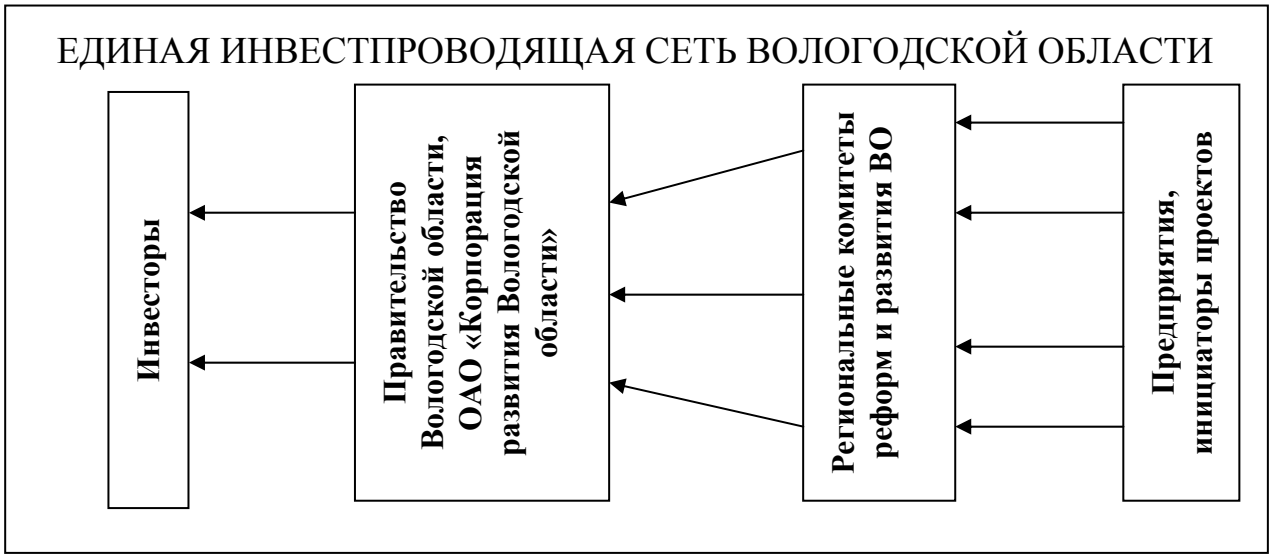

Рис. Общая схема единой инвестпроводящей сети региона

Единая инвестпроводящая сеть – система поддержки привлечения инвестиций в экономику региона (муниципального образования), в которую вовлечены отраслевые министерства, органы местного самоуправления. Ее суть заключается в создании инфраструктуры поддержки инвестиционной активности: учреждение в каждом муниципалитете региона специализированных комитетов по реформам и развитию.

Создание единой инвестпроводящей сети в области позволит обеспечить эффективное взаимодействие региональных органов исполнительной власти и представителей бизнеса по вопросу повышения инвестиционной привлекательности региона; повысит степень обеспеченности ресурсами и инфраструктурой процессов инвестиционной деятельности в регионе; поможет в организации поиска источников финансирования для приоритетных проектов, обеспечит места для создания производства; позволит снизить препятствия, связанные с действующим законодательством, для начала и продвиже-

ния проектов; обеспечит мониторинг уже реализуемых проектов в целях своевременного оказания содействия инвесторам, позволяющего увеличить объем инвестиций и т.д.

1. Михайлова, Э.А. Экономическая оценка инвестиций: учеб. пособие / Э.А. Михайлова, Л.Н. Орлова. – Рыбинск: РГАТА, 2008. – 176 с.

КЛАСТЕРНАЯ МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ УКРАИНЫ

Т.А. Онипко
С.С. Николенко, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Полтавский университет экономики и торговли
г. Полтава

Глобализация мировой экономики, усиление международной конкуренции привели к росту популярности новой производственно-инновационной модели, в рамках которой все участники производства стремятся объединиться в кластеры. Кластерное развитие как фактор увеличения национальной и региональной конкурентоспособности является характерным признаком современной инновационной экономики. Мировая практика показала, что кластеризация экономики существенно влияет на процессы усиления конкурентоспособности и ускорения инновационной деятельности. В современных условиях развития мирового хозяйства кластеры возникают как в традиционных отраслях экономики, так и в высокотехнологических, а также в сфере производства и в сфере услуг. Актуальным ныне является внедрение кластерного подхода и в туристической отрасли.

Касательно опыта создания туристических кластеров в зарубежных странах данная проблема имеет достаточно высокий уровень научного и практического применения в Италии. Благодаря государственной поддержке был создан действенный кластер в Италии – местная туристическая система «Тразиментское озеро» в Умбрии, которая помимо туристических предприятий объединяет учреждения для проживания и питания, торговые организации, предприятия по производству товаров широкого потребления, в частности, товаров, специфических для данной местности (вино, оливковое масло). Среди действующих кластеров следует упомянуть «Салинунтинские термы» (Сицилия), «Адриатическое море и берег», «Города искусств, культуры и бизнеса» (Эмилия-Романия). Внедрение кластерной модели в туризме осуществляется и в других странах Западной Европы. Функционирует ряд туристических кла-

стеров в Шотландии, кластер туризма и отдыха в Северной Ирландии, численные кластеры по организации досуга во Франции [1].

Относительно Украины процесс внедрения кластерной модели организации хозяйственной деятельности находится на стадии становления. Несмотря на ряд мероприятий, направленных на повышение конкурентоспособности отдельных отраслей экономики Украины и ее регионов на основе кластерной модели, количество действующих кластеров остается незначительным. Особенно это касается туристической отрасли, которая является для Украины перспективной.

В числе первых в Украине (в конце 1990-х гг.) были созданы туристический кластер в городе Каменец-Подольский (Хмельницкая область) и кластер агроэкотуризма «Оберег» в той же области. «Оберег» является первым кластером сельского туризма в Украине. Позже возникает кластер туризма и производства сувенирной продукции «Созвездие» на Ивано-Франковщине. В 2004 г. была создана Вознесенская местная общественная организация – туристический кластер «Вознесенск», который совместно с 12 городами Одесской, Николаевской, Херсонской областей и АР Крым создали туристический кластер «Южное туристическое кольцо». Сегодня активно развиваются туристическо-рекреационные кластеры «Херсонес» и «Байдары-тур» в городе Севастополе. Уже несколько лет успешно действует туристический кластер Еврорегиона «Слобожанщина», который основывается на сотрудничестве Харьковской и Белгородской областей.

В 2008 г. Полтавским областным советом, отделом туризма и курортов Полтавской областной государственной администрации и исполнительной властью Миргородского, Диканьского, Шишацкого районов было положено начало проекту – победителю конкурса местного самоуправления – «Создание туристическо-рекреационного кластера «Гоголевские места Полтавщины» в связи с празднованием в 2009 г. 200-летия со дня рождения Н.В. Гоголя. Этот кластер охватывает места, связанные с жизнью писателя и его литературных героев (Полтава, Диканька, Великие Сорочинцы, Гоголево, Миргород) [2].

На Черниговщине внедряется проект «Кластер водного туризма в Черниговской области». Основной целью этого проекта является развитие конкурентных преимуществ региона путем активизации развития культурно-исторического туризма. Согласно этому проекту с 2010 г. начато внедрение путешествий на плотах, катамаранах, галерах и мини-готелях на плаву по реке Десна по красочным местам Черниговской области от Новгород-Северского до Чернигова и далее до Киева, а также расширение географии «водного туризма» и соединение его с зеленым туризмом, то есть с местами отдыха на Десне. Активно внедряются небольшие круизные «готели на воде» для путешествий по маршруту «Новгород-Северский-Чернигов-Киев-Чернигов».

Перспективным считаем создание в Украине кластеров экологического и сельского зеленого туризма, а также межгосударственных туристических кластеров, например украино-российско-белорусского кластера «Полесье», украино-венгеро-молдавского кластера «Дунайская мелодия», украино-российского кластера «Приазовье».

В современных условиях одним из недостаточно исследованных отечественной наукой направлений в изучении и моделировании туристической деятельности является кластерный подход. Проблемам кластеризации в туристической отрасли уделяется недостаточно внимания, поэтому вопросы функционирования и развития туристических кластеров вообще, и в Украине в частности, остаются актуальными и требуют более детального изучения.

1. Кальченко О.М. Кластеризація в туристичній галузі [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http: www archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc.../22.htm.

2. Полтавщина туристична. Гоголівські місця Полтавщини [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http: www. poltava-tour. gov.ua/main/ru/news/top.htm/.

ТЕХНИЧЕСКАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ТРАНС-АЛЬФА ЭЛЕКТРО»

А.Д. Побожей

С.А. Клещ, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

В современных условиях неизбежны изменения сложившейся практики обновления производственного аппарата. Они вызваны, во-первых, переходом экономики нашей страны от командно-административного регулирования к рыночным методам хозяйствования. Во-вторых, для России в связи с присоединением к ВТО будет ужесточаться конкуренция с иностранными производителями. В то же время износ основных фондов в ряде отраслей достигает 80…90%, уменьшаются затраты на покупку, реконструкцию оборудования.

Очевиден вывод, что в условиях рынка сущность обновления материальной базы производства, модернизации производственного потенциала должна проявляться в использовании для замены высокоинновационного, качественного оборудования и технологий, обслуживаемых высококвалифицированным производственным персоналом.

Целью работы является разработка предложений по модернизации производственного потенциала на предприятии. В соответствии с поставленной целью в ходе выполнения работы ставились и решались следующие задачи: изучение научно-теоретических основ модернизации производства; анализ технико-экономических и экологических показателей работы предприятия; определение эффективности использования производственных ресурсов на предприятии; разработка мероприятий по повышению эффективности использования производственного потенциала.

Анализ технологического процесса производства выявил узкое место на этапе резки и раскроя металлических заготовок. Существующий станок не справляется с возросшим количеством деталей и усложнившейся геометрией. Некоторые группы деталей предприятие вынужденно на постоянной основе отдавать на обработку по аутсорсингу, что влечет дополнительные накладные расходы и ведет к увеличению себестоимости конечного изделия.

Наиболее оптимальным предложением в разрезе решения стоящих перед предприятием-изготовителем задач станет приобретение станка гидроабразивной резки «TECHNI Waterjet» стоимостью 8903000 руб.

Таблица 1

Экономическая эффективность инвестиций

Показатель	Значение показателя
Годовой эффект от внедрения мероприятия, руб.	348579,5
Капитальные вложения, руб.	8903000,0
Срок окупаемости, лет	3,2
Экономическая эффективность, %	248,3
Чистый дисконтированный доход, руб.	31080383,6
Индекс доходности	3,4

Расчет эффективности инвестиций в станок гидроабразивной резки показал, что срок окупаемости проекта составит 3,27 года. За этот период чистый дисконтированный доход от внедрения мероприятия будет равен 31080383,67 руб., а на каждый рубль, инвестированный в данный проект, предприятие получит прибыль 3,49 руб.

Таблица 2

Экономическая эффективность внедрения станка

Показатель	2012 г.	Проект	Абс. откл.	Относит. откл.
Товарная продукция, тыс. руб.	670 244	793 635	123391	118,4
Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.руб	272 903	281 651	8748	103,2
Фондоотдача, руб./руб.	2,46	2,81	0,36	116,5
Фондорентабельность, %	11,8	13,2	1,4	118,6
Трудоемкость, чел.-час./тыс.руб.	0,47	0,46	-0,01	96,8
Прибыль от реализации продукции, тыс. руб.	32 265	37 274	5009	115,7
Рентабельность продаж, %	4,69	7,76	1,51	124,1

В результате внедрения станка фондоотдача на предприятии увеличится на 3,56%, снизится материалоемкость производства на 16,59%. За счет сокращения длительности перенастройки оборудования и увеличения скорости обработки увеличится производительность труда на 68,87 тыс.руб./чел. и составит 2187,44 тыс. руб./чел., темп прироста 3,25%.

Прибыль от реализации продукции вырастет на 5009,141 тыс. руб. (на 15,79%) и составит 37274,14 тыс.руб. Рентабельность продаж увеличится на 1,51%.

Тема обладает научной новизной с учетом постановки вопроса. Работа выполнена на основе системной методологии с использованием общенаучных методов, среди которых основными явились: статистические, математические и другие методы.

Практическая значимость работы состоит в том, что внедрение результатов исследования может дать значительный экономический эффект.

1. Бухгалтерский баланс ОАО «Транс-Альфа ЭЛЕКТРО» 2009-2012 гг.
2. Коммерческое предложение «Балтийская Промышленная Компания».

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

М.С. Попова
Г.С. Староверова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Для организации и совершенствования деятельности предприятия необходимы инвестиции из различных источников. На выбор объекта инвестирования потенциальными инвесторами влияет уровень инвестиционной привлекательности. Поэтому для предприятия, которому требуется привлечение капитала из внешних источников, важнейшей задачей является повышение инвестиционной привлекательности. Этим и обусловлена актуальность темы исследования.

Целью работы является исследование инвестиционной привлекательности предприятия, методов ее оценки и направлений повышения. В качестве объекта исследования выбрано предприятие ООО «Стройпластик».

В ходе исследования использовались следующие методы: синтез подходов, классификаций, систематизации и группировки, экстраполяции данных, балансовый, табличный, графический, экономико-статистический метод. Практическая значимость работы заключается в том, что полученные в ходе

исследования предложения, рекомендации могут служить базой для разработки новой методики оценки инвестиционной привлекательности предприятия.

На основе анализа точек зрения ведущих ученых [1] под инвестиционной привлекательности предприятия в работе понимается такое состояние организации, при котором у потенциального собственника капитала (инвестора, кредитора, лизингодателя и пр.) возникает желание пойти на определенный риск и обеспечить приток инвестиций в монетарной и (или) немонетарной форме.

Исследование методов оценки инвестиционной привлекательности предприятия позволило выбрать, по нашему мнению, наиболее объективный интегральный метод, который предлагает Т.С. Колмыкова [2]. В этом методе оценка инвестиционной привлекательности предприятия выполняется на основе интегрального показателя, который рассчитывается как сумма взвешенных коэффициентов, характеризующих различные аспекты эффективности деятельности и устойчивости финансового состояния предприятия.

В работе сделан расчет интегрального показателя инвестиционной привлекательности ООО «Стройпластик» за 2007-2011 гг., результаты которого представлены на рисунке.

За исследуемый период уровень инвестиционной привлекательности ООО «Стройпластик» снизился, причем почти в два раза, на что повлиял кризис 2008 года в стране. Но все же за последние три года мы видим тенденцию к росту интегрального показателя инвестиционной привлекательности. Это говорит о том, что предприятие преодолевает кризис и стремится к повышению показателей эффективности деятельности. В целом, ООО «Стройпластик» является инвестиционно привлекательным предприятием, так как интегральный показатель инвестиционной привлекательности больше ноля. Но следует стремиться к большему значению показателя.

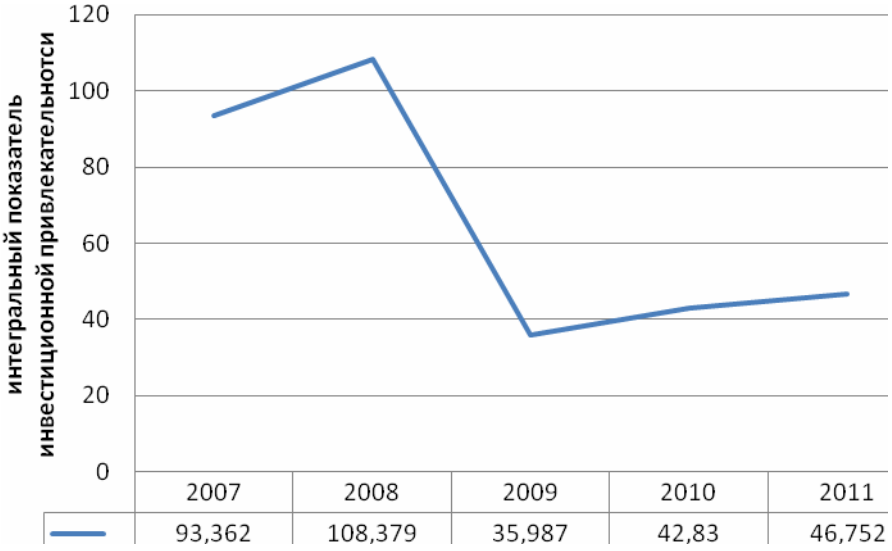

Рис. Значение интегрального показателя инвестиционной привлекательности ООО «Стройпластик» за 2007-2011 гг.

Для повышения инвестиционной привлекательности ООО «Стройпластик» предлагается модернизировать производственный процесс изготовления бетонных смесей за счет внедрения автоматизированной системы управления (АСУ) двумя линиями дозирования, смешивания и выдачи бетона на бетоносмесительной установке (БСУ). Это позволит снизить себестоимость производства бетонной смеси и увеличить прибыль предприятия.

В качестве преимуществ системы АСУ БСУ можно отметить повышение производительности на 20-25%; визуализация состояния технологического оборудования; контроль расхода материала из расходных бункеров; неограниченное количество рецептов в базе данных; разбивка рецептов по группам (летние, зимние, производство, товарный бетон и т.д.); возможность приобретения цемента «навалом», что значительно дешевле; снижение расходов материальных ресурсов за счет повышения точности дозации, сокращение количества работников и, как следствие, снижение затрат на 15-20 % и др.

Таким образом, внедрение АСУ БСУ в ООО «Стройпластик» будет способствовать улучшению финансовых показателей на предприятии, а в результате этого повышению инвестиционной привлекательности предприятия.

1. Анализ инвестиционной привлекательности организации: научное издание / Д.А. Ендовицкий, В.А. Бабушкин, Н.А. Батурина [и др.]; под ред. Д.А. Ендовицкого. – М.: КНОРУС, 2010. – 376 с.

2. Колмыкова, Т.С. Инвестиционный анализ: учеб. пособие / Т.С. Колмыкова. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 204 с.

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В ОАО «РОССИЙСКИЕ ЖЕЛЕЗНЫЕ ДОРОГИ»

А.Ю. Прощалыгина
О.Ю. Волкова, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Сибирский государственный университет путей сообщения
г. Новосибирск

Как известно, компания ОАО «Российские железные дороги» постоянно совершенствует свою деятельность путем внедрения разнообразных проектов, проведения сетевых школ и конкурсов между своими подразделениями. Один из наиболее масштабных проектов, над которым уже в течение нескольких лет работает вся компания – проект поэтапного внедрения принципов бережливого производства.

Изначально работа была посвящена изучению опыта внедрения бережливого производства на зарубежных предприятиях, крупнейших предприятиях нашей страны, в том числе и на железнодорожном транспорте, а также адапта-

ции уже существующих методов для конкретного предприятия отрасли – железнодорожной сортировочной станции Инская Западно-Сибирской железной дороги, расположенной в городе Новосибирске.

По окончании этого этапа исследования можно сделать вывод, что одной из главных проблем, ухудшающих эффективность процесса внедрения изменений – отсутствие налаженной системы контроля над результатами.

Для ОАО «РЖД» главный инструмент проекта – правильная организация труда, при которой время и материалы расходуются с максимальной эффективностью. Чтобы оценить эффективность применяемого проекта, необходимо иметь объективные методы его оценки и контроля. Именно это направление и было выбрано для дальнейшей работы.

Для концепции бережливого производства функция контроля – одна из ключевых составляющих. Бережливое производство – это постоянное совершенствование. Отсюда следует, что данная система подразумевает постоянный сбор и анализ данных, а самое главное – своевременную реакцию на них.

Следующий этап работы был направлен на изучение существующих методик оценки эффективности проектов бережливого производства, принятых в компании «Российские железные дороги». При правильной организации оценка эффективности внедрения принципов бережливого производства на предприятии сможет стать полноценным инструментом управления проектом на предприятии. Применение различных подходов позволяет оценить эффективность работы компании в новых условиях в целом уже на ранних стадиях проекта, контролировать отклонения реальных показателей от запланированных, выясняя причины расхождений.

В ходе исследования были рассмотрены существующие методы оценки проекта улучшений на сортировочной станции Инская Западно-Сибирской железной дороги.

Главный недостаток существующей методики – эффект нововведения рассчитывается лишь на этапе его разработки и по окончании работ, что не может в полной мере отразить его результативность. Для совершенствования существующей системы предлагается увеличить число контрольных точек, что поможет оперативно отреагировать на возможные трудности в ходе реализации какого-либо предложения.

Еще одно перспективное направление – разработка системы ключевых показателей эффективности, позволяющих привести все полученные данные в сопоставимый вид и отразить изменения, которые не может показать стандартная отчетность.

Преимуществом использования таких показателей является то, что при изменении одного (даже малозначительного) показателя, связанные с ним показатели мгновенно отреагируют на изменение. Это и позволяет оценивать эффективность в комплексе.

УЧЕТ РЕГИОНАЛЬНОЙ КОМПОНЕНТЫ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ТАРИФА НА ПАССАЖИРСКИЕ ПЕРЕВОЗКИ

М.А. Ромашева
М.О. Северова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Сибирский государственный университет путей сообщения
г. Новосибирск

В условиях проведения структурной реформы железнодорожного транспорта в нашей стране произошел ряд значимых событий как во внутреннем контуре холдинга "РЖД", так и во внешней среде. На современном этапе перед железнодорожным транспортом встает проблема создания прозрачной и эффективной бизнес-модели пассажирских перевозок, которые могли бы, с одной стороны удовлетворять потребности населения в перевозках с учетом климатических и географических особенностей России и, с другой – повысить рентабельность этого вида деятельности. Наиболее важной частью решения этой проблемы является построение рациональной системы тарифов и финансирования пассажирских перевозок. Поэтому проблема формирования эффективной тарифной политики в пассажирском комплексе железнодорожного транспорта выходит на данный момент на первый план.

Пассажирские перевозки были и остаются "планово-убыточными" и в России, и в других странах как результат проводимой социальной политики, но эффективность работы транспорта во многом зависит и от местных условий. Можно привести примеры и таких стран, где пассажирский транспорт приносит прибыль - это Швейцария и Япония. Они имеют развитую транспортную сеть, небольшие расстояния перевозок, густую плотность и достаточно высокие доходы населения, что обеспечивает постоянный рост рентабельности пассажирского комплекса. Поэтому их опыт в полной мере не может быть применен в России, которая в отличие от этих стран, обладает неповторимым многообразием природных и социально-экономических условий, в силу большой географической протяженности и сложных, разнообразных климатических особенностей. В данном контексте железнодорожный транспорт нашей страны может сравниться лишь с США. Но для России перевозки железнодорожным транспортом имеют гораздо большее стратегическое значение, вследствие их сравнительно низкой себестоимости.

На данный момент тарифы на пассажирские перевозки в плацкартных и общих вагонах утверждаются государством в лице Федеральной службы по тарифам с учётом социальной направленности этих перевозок ниже их себестоимости. По данным Министерства финансов пассажир в среднем платит 67% от себестоимости перевозки в дальнем следовании. Однако в прогнозе МЭР говорится, что к 2015г. ежегодный рост тарифов на пассажирские железнодорожные перевозки составит 10%. При существующей тарифной политике компенсации

выпадающих доходов от перевозок пассажиров в регулируемом секторе в 2011г. выделялись субсидии в разы, превышающие предусмотренные в проекте федерального бюджета. В соответствии с этим государство проявляет инициативу сокращения объемов субсидирования для ОАО «РЖД». В Минфине предлагают компенсировать недостающие средства за счет увеличения тарифов для пассажиров в возрасте от 23 до 60 лет. По мнению экспертов, это может привести к резкому росту цены на билеты и снижению подвижности населения, что в конечном итоге нанесет большой урон развитию экономики страны в целом [1].

Учитывая отечественный и зарубежный современный опыт реформирования пассажирских перевозок можно сделать вывод о том, что государственное финансирование железнодорожного пассажирского комплекса является важной составляющей обеспечения его рентабельности, однако при распределении субсидий, необходимо учитывать не только интересы социально незащищенных категорий граждан, но и региональную компоненту осуществляемых перевозок. Различие условий внутри страны обуславливает целесообразность распределения субсидий по «проблемным» направлениям и формирования тарифа на пассажирские перевозки с учетом нескольких наиболее важных региональных факторов, таких как уровень доходов и плотность населения, прожиточный минимум, транспортная обеспеченность и др. (таблица).

Таблица

Показатели региональной «особенности» [2]

Регион	Среднедушевые денежные доходы (в месяц), р.	Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения), р. в месяц	Плотность населения чел/км^2	Плотность железнодорожных путей общего пользования (км/10000 км^2)
Российская Федерация	20754,9	6209	8	50
Новосибирская область	18244,1	6482	15	85
Кемеровская область	16666,0	5151	29	176
Омская область	17247,9	5258	14	53
Красноярский край	20145,5	7028	1	9
Алтайский край	12499,9	5943	14	86

Формируя систему построения тарифа на пассажирские перевозки железнодорожным транспортом необходимо учитывать все приведенные выше факторы. На современном этапе развития железнодорожного транспорта разнообразие общих условий внутри страны обуславливает необходимость разработки некоторого интегрального показателя, объединяющего наиболее существенные особенности конкретных территорий.

1. «ФСТ подтвердила рост тарифов на железнодорожные перевозки с 2013г.» «РБК» 10.10.2012;

2. www.gsk.ru –Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

ПОТЕНЦИАЛ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

С.В. Аксёнов
***Л.С. Матвеева**, научный руководитель*
Вологодский строительный колледж
г. Вологда

Сельское хозяйство – отрасль хозяйства, направленная на обеспечение населения продовольствием (пищей, едой) и получение сырья для ряда отраслей промышленности. Оно имеет следующие особенности:

1. Экономический процесс воспроизводства переплетается с естественным процессом роста и развития живых организмов, развивающихся на основе биологических законов.
2. Циклический процесс естественного роста и развития растений и животных обусловил сезонность сельскохозяйственного труда.
3. В отличие от промышленности технологический процесс в сельском хозяйстве тесно связан с природой, где земля выступает в роли главного средства производства.

Производство сельхозпродукции осуществляется хозяйствами трех категорий: это сельскохозяйственные предприятия, крестьянско-фермерские хозяйства и личные подсобные хозяйства.

В течение всех последних лет поголовье скота во всех категориях хозяйств Вологодской области стремительно сокращается. В 2011 г. оно составило лишь 52 % от аналогичного показателя 2000 г. Быстрее всего поголовье сокращалось в период кризиса – в 2008-2009 гг. В 2010 г. падение замедлилось, однако уже в 2011 г. отрицательная тенденция вновь набрала темп (табл. 1).

Таблица 1

Динамика изменения поголовья скота Вологодской области в 2000 – 2011 гг. [2]

Годы	Количество поголовья	Абсолютный прирост, голов		Темп роста %		Темп прироста %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2000 г.	316972	-	-	-	-	-	-
2005 г.	233051	-83921	-83921	73,53	73,53	-26,47	-26,47
2006 г.	230288	-2763	-86684	98,81	72,65	-1,19	-27,35
2007 г.	226421	-3967	-90551	98,32	71,43	-1,68	-28,57
2008 г.	215320	-11101	-101652	95,10	67,93	-4,90	-32,07
2009 г.	204490	-10830	-112482	94,97	64,51	-5,03	-35,49
2010 г.	196718	-7772	-120254	96,20	62,06	-3,80	-37,94
2011 г.	184914	-11804	-132058	94,00	58,34	-6,00	-41,66

Темпы падения посевных площадей в исследуемый период сопоставимы с темпами падения скота. В 2011 г. посевная площадь составляла лишь 65% от

уровня 2000 г. (табл. 2). Однако пики падения посевных площадей и поголовья не совпадают. Более всего посевные площади сократились в 2010 г., т.к. в результате кризиса 2008-2009 гг. финансово-экономическое состояние сельскохозяйственных предприятий значительно ухудшилось. Они не смогли получить банковские кредиты на прежних условиях, поэтому на обработку земли и проведение посевной не было необходимых финансовых средств. В 2011 г. ситуация несколько стабилизировалась, однако сокращение посевных площадей продолжилось, хоть и более низкими темпами.

Таблица 2

Статистические показатели динамики посевной площади Вологодской области за 2000 – 2011 гг. [2]

Годы	Посевная площадь, га	Абсолютный прирост, га		Темп роста %		Темп прироста%	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2000 г.	686127	-	-	-	-	-	-
2005 г.	541619	-144508	-144508	78,94	78,94	-21,06	-21,06
2006 г.	520298	-21321	-165829	96,06	75,83	-3,94	-24,17
2007 г.	502676	-17622	-183451	96,61	73,26	-3,39	-26,74
2008 г.	492756	-9920	-193371	98,03	71,82	-1,97	-28,18
2009 г.	478252	-14504	-207875	97,06	69,70	-2,94	-30,30
2010 г.	451831	-26421	-234296	94,48	65,85	-5,52	-34,15
2011 г.	445852	-5979	-240275	98,68	64,98	1,32	-35,02

Таким образом, динамика основных статистических показателей развития сельского хозяйства Вологодской области показывает, что, несмотря на прилагаемые федеральными и региональными властями усилия по поддержке сельскохозяйственных предприятий, состояние этой отрасли экономики продолжает ухудшаться. В то же время от эффективности функционирования сельхозпредприятий во многом зависит не только уровень жизни его жителей, но и обеспечение продовольствием населения всей области и получение сырья для ряда отраслей промышленности [1]. Поэтому для нормального развития территории необходимо, чтобы принимаемые государственными органами власти меры были достаточными для прекращения негативных тенденций и возвращения сельскому хозяйству той роли, которое оно должно играть в экономике государства, региона и территории. В противном случае деградация сельских территорий продолжится, что негативным образом скажется и на развитии всей страны в целом и ее регионов в частности.

1. Смирнова Т.Г. Производственный потенциал сельского района: состояние, перспективы [Текст] / Т.Г. Смирнова, С.А. Селякова, Е.Н. Кожина; под ред. к.э.н. Т.В. Усковой. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2010. – 148 с.

2. Районы и города Вологодской области. Социально – экономические показатели. Официальный статистический сборник. – Вологда: Вологдастат, 2012.

ПЛЕМЕННАЯ БАЗА – ОСНОВА РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА РЕГИОНА

А.Н. Анищенко
М.В. Селин, *научный руководитель, д-р экон. наук*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Повышение продуктивности скота молочного направления и снижение затрат на производство молока – являются одними из приоритетных направлений развития молочного скотоводства в Вологодской области на ближайшую перспективу. Поэтому решение данной задачи должно осуществляться на основе укрепления кормовой базы, улучшения постановки племенного дела, создания технических и технологических средств, которые отвечали бы современным требованиям.

Вместе с тем, в основе повышения экономической эффективности подотрасли молочного скотоводства в первую очередь лежит использование высокопродуктивного стада животных при создании оптимальных условий кормления и содержания [1].

Так, в Вологодской области поголовье крупного рогатого скота в сельскохозяйственных организациях в 2011 г. составило 161,4 тыс. голов, в том числе 76,9 тыс. коров.

Следует отметить, что удельный вес чистопородных и четвертого поколения животных в регионе – высокий, и составляет 95% от числа поголовья, коров – 85,6% (по сравнению с 2010 г. породность крупного рогатого скота увеличилась на 1,0 %, коров – на 4,1%; табл. 1).

Таблица 1

Породность и классность крупного рогатого скота Вологодской области, 2010-2011 гг., голов

	Год		2011 г. в % к 2010 г.	В среднем за 3 года, голов
	2010	2011		
Крупный рогатый скот, из них	128,7	135,0	104,9	133,7
- чистопородных и четвертого поколения	121,7	124,6	102,4	125,2
- элита и элита-рекорд	93,2	90,9	97,5	93,0
Коровы, из них	80,3	76,9	95,8	79,7
- чистопородных и четвертого поколения	65,4	65,8	100,6	65,9
- элита и элита-рекорд	57,2	56,9	99,5	57,2

Видовой состав крупного рогатого скота молочного направления, содержащегося в хозяйствах области, представлен пятью породами: айрширской, холмогорской, черно-пестрой, голштинской, ярославской. Наибольшая численность скота в регионе черно-пестрой породы – 93,6 тыс. голов (69,4%), на

втором месте – холмогорской (15,7 тыс. голов или 11,7%) и на третьем месте – айрширской (12,1 тыс. голов или 8,8%).

Наибольшая продуктивность в 2011 г. отмечена у коров голштинской и симментальской пород, удои которых составили 6425 кг и 5915 кг, процент жира в молоке 3,86 и 3,88%, молочного жира – 248 кг и 229 кг. Удои коров айрширской породы – на третьем месте, составляют в среднем 5179 кг, массовая доля жира – 4,23% (табл. 2).

Таблица 2

Продуктивность коров основных пород молочного направления, 2010-2011 гг.

Породы	Удой, кг			Содержание жира в молоке, %		
	2010 г.	2011 г.	2011 г. к 2010 г., +/-	2010 г.	2011 г.	2011 г. к 2010 г., +/-
Всего по области	5344	5416	72	3,81	3,78	-0,03
1. Черно-пестрая	5660	5702	358	3,76	3,73	-0,03
2. Айрширская	5179	5148	-31	4,23	4,25	0,02
3. Холмогорская	4518	4665	147	3,64	3,65	0,01
4. Голштинская	н.д.	6425	-	н.д.	3,86	-
5. Ярославская	4116	4084	-32	3,99	3,98	-0,01
- симментальская	7011	5915	-1096	3,98	3,88	-0,1
- бурая швицкая	3567	н.д.	-	4,1	н.д.	-

Из 36 имеющихся на территории области племенных сельскохозяйственных организаций продуктивность коров свыше 5000 кг молока достигнута в 31 хозяйстве, в том числе в 7 хозяйствах свыше 7000 кг молока и в 2 свыше 8000 кг молока (табл. 3).

Таблица 3

Результаты работы племенных хозяйств региона, 2007-2011 гг.

Показатель	Год				
	2007	2008	2009	2010	2011
1. Имеется в наличии коров в племенных хозяйствах, голов	33274	33702	36937	38040	37949
2. Удельный вес племенных коров в общей структуре стада крупного рогатого скота, %	39	38,6	45,2	47,4	49,3
3. Валовый надой по племенным хозяйствам, тыс.тонн	205,7	222,8	226,8	226,2	234,3
- в % от общего валового надоя по региону	46,8	48,8	55,3	57,7	58,6
4. Удой на корову в среднем по области, кг	4691	4779	4884	4889	5128
5. Удой на корову в племенных хозяйствах, кг	5969	6084	5989	6051	6228
6. Удой на корову по товарным хозяйствам, кг	3727	3993	4093	3920	4057

В целом продуктивность скота, содержащегося в племенных хозяйствах, значительно выше продуктивности животных в товарных хозяйствах благодаря уровню племенной работы. Так в 2011 г. продуктивность коров в племенных хозяйствах составила 6860 кг при содержании жира в молоке 3,80%, в племенных репродукторах – 5826 кг и 3,76%. Вместе с тем из 36 имеющихся на территории области племенных сельскохозяйственных организаций продуктивность коров свыше 5000 кг молока достигнута в 31 хозяйстве, в том числе в 7 хозяйствах свыше 7000 кг молока и в 2 свыше 8000 кг молока.

Поэтому, рост продуктивности коров, служит одной из предпосылок для ускорения темпов селекционного прогресса и дальнейшей интенсификации молочного скотоводства в Вологодской области.

1. Пизенгольц, В.М. Экономическая эффективность интенсификации регионального молочного скотоводства / В. М. Пизенгольц, Ю. Г. Шапорова // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, 2011. – № 9. – С. 23 – 26.

2. Агропромышленный комплекс и потребительский рынок Вологодской области в цифрах / Департамент сельского хозяйства, продовольственных ресурсов и торговли Вологодской области. – Вологда, 2012. – 84 с.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Ю.Е. Бекетова
Н.Н. Яшалова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Институт менеджмента и информационных технологий (филиал СПбГПУ»)
г. Череповец

В современных условиях глобального научно-технического и социального прогресса научные знания, интеллектуальный капитал и инновации становятся главным источником создания конкурентных преимуществ и устойчивого развития социально-экономических систем.

Наиболее возможным путем устойчивого развития России представляется её переход к инновационной экономике. Одним из значимых направлений формирования инновационной экономики выступает её региональный аспект. В регионах России идут процессы принятия законов об инновационной деятельности, создаются механизмы управления устойчивым развитием региона. Однако в настоящее время инновационное развитие России и её регионов

осуществляется крайне медленно, что подтверждено проведенным анализом показателей инновационной активности по отдельно взятому региону страны

Становление инновационной экономики регионов требует создания эффективных региональных инновационных систем (РИС) – комплекс организаций, инициирующих и осуществляющих производство новых знаний, их распространение и использование, способствующие их финансово-экономическому, правовому и информационному обеспечению.

Основой для разработки политики в области устойчивого развития служит система показателей устойчивого развития, оценивающая уровень развития того или иного региона страны. Выделяют два мировых подхода для оценки факторов устойчивого развития:

1. Построение системы показателей, отражающих отдельные аспекты устойчивого развития системы;
2. Построение интегрированных индикаторов (т.е. индексов).

Показатели инновационной деятельности, совершенствование и развитие которой позволило бы обеспечить устойчивое развитие региона, были рассмотрены автором доклада на примере Вологодской области. Анализ основных показателей инновационной деятельности региона и развития научно-инновационной сферы за период с 2008 по 2011 годы показал, что уровень инновационной активности организаций, объем инновационных товаров, работ и услуг, число организаций и численность персонала, занимающихся научными исследованиями и разработками, значение коэффициента изобретательской активности в Вологодской области остаются на стабильно низком уровне как по меркам Российской Федерации в целом, так и по меркам развитых стран.

Для определения целостной картины уровня устойчивого развития региона были вычислены индексы устойчивого развития по проекциям «Экономика», «Инновации», «Экология», «Социальная сфера». Анализ и сравнение полученных индексов со среднероссийскими показателями выявил, что значение индекса по проекции «Инновации» в Вологодской области хуже, чем в среднем по России, а обобщенный индекс устойчивого развития за 2008-2010 годы существенно снизился и составлял в 2010 году около 0,38, что соответствует низкому уровню устойчивости региона. Наблюдается негативная тенденция устойчивого развития региона.

Проведенный анализ позволил выявить ряд проблем, препятствующих развитию инновационной деятельности в Вологодской области: кадровую, финансовую проблемы, проблему в сфере накопления интеллектуальной собственности, проблему инфраструктурного обеспечения.

Для решения указанных проблем предлагается создание региональной инновационной системы, состоящей из объединения на добровольной основе передовых университетов, научных центров, сильных отраслевых НИИ и сгруппированных вокруг него малых венчурных фирм, организаций инфраструктуры.

Создание такой сети организаций позволит объединить, оценить, скоординировать, сконцентрировать, нарастить и обеспечить эффективное использование инновационного и научно-технического потенциала Вологодской области.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РЫНКА СБЫТА ОАО «СЕВЕРСТАЛЬ»

Н.П. Дресвянина
***М.Б. Перова**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Черная металлургия является ведущей отраслью промышленного производства Вологодской области. Она представлена в регионе крупным металлургическим предприятием ОАО "Северсталь". Сбытовая сеть комбината также располагается неподалеку.

В 2011 году ОАО «Северсталь» занимает второе место среди российских компаний по совокупному производству стали. Объем производства стали в 2011 году был на уровне 15,3 млн. т. Выручка компании в 2011 году составила $15.812 млрд.

В каталоге продукции ОАО «Северсталь» присутствуют следующие наименования: горячекатаный листовой прокат, горячекатаный травленый прокат, холоднокатаный прокат, динамная сталь, оцинкованный прокат, прокат с полимерным покрытием, сортовой прокат, гнутые профили и профильные трубы, полуфабрикаты, продукция шлакопереработки, продукция коксохимического производства, чугун литейный.

Главным стратегическим приоритетом развития ОАО «Северсталь» является лидерство среди российских компаний по производству стали. Завод, расположенный в Череповце, относится к дивизиону «Северсталь Российская Сталь».

В своей производственно-хозяйственной деятельности он придерживается следующих целей:

1) увеличение доли продаж на внутренний рынок (с 54% в 2010 г. до 77% в 2016 г.);
2) развитие производства продуктов с высокой добавленной стоимостью (в настоящее время 44%), в том числе высококачественного оцинкованного листа, листа с полимерным покрытием, толстого листа, труб большого диаметра;
3) дальнейшее повышение эффективности и снижение издержек;
4) развитие дистрибуции.

Основными потребителями - ключевыми клиентами являются: Ижорский трубный завод, Выксунский металлургический завод, производственное объе-

динение «СЕВМАШ», Волжский трубный завод, компания «Caterpillar», компания «АвтоВаз», холдинг «ГАЗ-УАЗ». На заводе ведется постоянная работа по расширению клиентской базы.

Проанализировав ситуацию в отраслях-потребителях стали, можно сделать вывод, что потребление в будущем увеличится. Об этом свидетельствуют следующие факторы:

1) высокий потенциал на замену инфраструктуры и основных фондов;
2) широкомасштабные проекты по строительству трубопроводов как в России, так и в нашем регионе;
3) растущие доходы и сбережения населения;
4) потенциальный высокий спрос на жилье;
5) высокий потенциальный спрос на автомобили.

С помощью методов социально-экономического прогнозирования возможно узнать вероятность развития предприятия по выбранным направлениям, а так же получить данные по масштабам потребления стали в будущем. Периодом прогноза был выбран промежуток с 2012-2020 гг. [1, 3].

Были использованы элементарные методы экстраполяции временных рядов: экстраполяция методом среднего абсолютного прироста, экстраполяция методом среднего темпа роста, экстраполяция методом аналитического выравнивания ряда динамики. Также прогнозы строились с помощью кривых роста: полиномы, простая экспонента, логарифмическая парабола, модифицированная экспонента, кривая Гомперца, логистическая кривая. Любой прогноз нужно верифицировать – дать оценку обоснованности, достоверности и точности прогноза, осуществляемую путем расчета ошибок прогноза. Прогноз экстраполяции методом среднего темпа роста и прогноз по логистической кривой имеют самые высокие показатели оценки точности и достоверности [2].

Сравнив результаты прогнозирования данным методом с результатом прогноза по программе «Россия 2020», который был предложен аналитиками сталелитейных компаний России, можно заметить, что тенденция потребления сохраняется. Видимое потребление готового проката в России достигнет 63.3 млн.т в 2020г. при «низком» сценарии и 71.1 млн.т – при «высоком» сценарии, что означает рост в размере 79% и 101% по сравнению с 2008 г. В период 2010-2015 средний темп роста при «высоком» сценарии - 11,4%, при «низком» - 10,7%. В период 2016-2020 средний темп роста при «высоком» сценарии составил 8,9 %, при «низком» -7,3%. В соответствии с результатами прогноза можно предположить, что реализация «положительного» сценария потребления стали отраслями Вологодской области позволит преодолеть существующие ограничения экономического развития региона и создать предпосылки устойчивого роста в долгосрочной перспективе.

1. Абчук В.А. Прогнозирование в бизнесе, менеджменте и маркетиге. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2005. – 448 с.

2. Ковалев В.В. Финансы предприятий: учебник для студентов вузов. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 755 с.

3. Прогнозирование и планирование экономики: учеб. пособие/Под общ. ред. В.И. Борисевича, Г.А. Кандауровой. – Минск: ИП «Экоперспектива», 2000. – 432 с.

ГЕНДЕРНЫЕ АСПЕКТЫ ПРОФЕССИИ БУХГАЛТЕРА

Н.В. Карачева
О.С. Москвина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Профессия бухгалтера традиционно считается по преимуществу женской. Однако статистика свидетельствует о том, что каждый 17-й работник учета - все-таки мужчина. Несмотря на то, что в России да и во всем мире бухгалтерия имеет женское лицо, у истоков этой профессии стояли мужчины.

Начало современной бухгалтерии дано было в 1494 году, когда Фра Лука Бартоломео де Пачоли опубликовал математический труд под названием «сумма арифметики, геометрии, дробей, пропорций и пропорциональности». Глава этой книги «Тракт о вычислениях и записях» содержит формулировки основных принципов бухгалтерии (двойная запись, дебет, кредит, баланс и т.п), а также толкование применения двойной бухгалтерии к практике торгового предприятия. Обращаясь к истории, мы найдем имена известных бухгалтеров: Фёдор Езерский, Карл Маркс, Аллен Карр, Жак Савари, Михаил Зощенко, О'Генри. Все они внесли немалый вклад в развитие бухгалтерской науки.

Почему же сегодня ситуация столь резко изменилась?

Каково же соотношение женщин и мужчин на рынке труда по профессии бухгалтер. Для начала, следует сказать, что исходя из соотношения резюме мужчин и женщин, в целом можно отметить, что и те, и другие сегодня одинаково активны на рынке труда. Однако среди соискателей в возрасте до 25 лет женщин несколько больше, следовательно, они начинают работать раньше мужчин. Если возьмем статистику распределения женщин и мужчин по отраслям, то 78% женщин приходится на бухгалтерию. Рассматривая уровень зарплатных ожиданий от 2000$ и выше (рис.), то по профессии бухгалтера уровень среди запросов мужчин и женщин содержит наименьшее различия, а вот уже на должность главного бухгалтера зарплатные ожидания у мужчин становятся выше, чем у женщин примерно на 10%. И наконец, рассмотрим долю по-

ступающих резюме. Примерно 86% отправляется резюме женщинами на профессию бухгалтер, а на главного бухгалтера приходится 83%. Из этого можно сделать вывод, что мужчины, если и идут в бухгалтерию, то стремятся на руководящие должности.

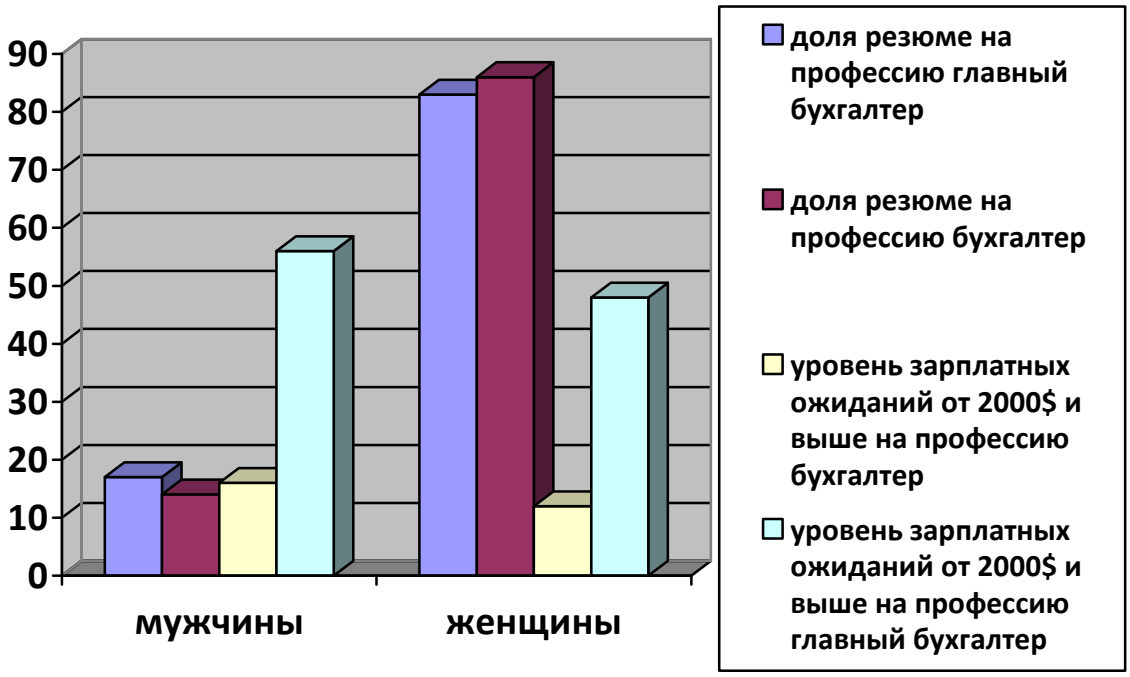

Рис. Гендерные характеристики профессии бухгалтер

Конечно, принято считать, что женщинам более свойственны усидчивость и аккуратность, как ни в каком другом деле необходимые для работы с цифрами. А мужчины, как гласит мнение, в большей степени отличаются аналитическим складом ума, они по натуре лидеры, они стремятся к руководящим должностям, или в те сферы, где больше перспектив карьерного роста. Пострадала ли от этого бухгалтерия? Вряд ли. Как показывает практика, женщины прекрасно справляются с подобной кропотливой работой.

И кстати, слово «бухгалтер» мужского рода и буквально переводится как «книгодержатель». Вполне возможно, что наступит время, когда основными «держателями» учета снова станут мужчины. Если бы большинством бухгалтеров стали мужчины, в этой сфере возрос бы уровень зарплат и усилилась конкуренция.

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.А. Киселёва
Н.Б. Вершинина*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодская государственная молочнохозяйственная академия
им. Н.В. Верещагина
г. Вологда

Актуальность выбранной темы исследования заключается в том, что приток инвестиций в основной капитал региона зависит от его инвестиционной привлекательности. Увеличение объема инвестиционных вложений в экономику Вологодской области и рост инвестиционной активности на данной территории имеет большое значение: рост ВРП, модернизация производства, развитие инфраструктуры, создание новых рабочих мест, повышение уровня жизни населения области. Новизна исследования состоит в том, что предложенная методика существенно отличается от применяемых в данное время методов оценок инвестиционной привлекательности региона. Данная методика может быть применена для оценки привлекательности районов Вологодской области при составлении инвестиционных паспортов.

При оценке инвестиционной привлекательности региона строятся рейтинги, которые являются «индикатором» для потенциальных инвесторов, желающих эффективно вложить свои средства.

Инвестиционная привлекательность Вологодской области среди девяти субъектов, входящих в состав СЗФО (за исключением г. Санкт – Петербурга) была оценена с помощью многомерного сравнительного анализа. Для построения рейтинга был использован следующий алгоритм: отбор факторов, описывающих потенциал и риск, затем по каждому показателю определяется максимальное значение, которое принимается за единицу. Значения каждого показателя делятся на выбранный максимальный элемент, в результате чего создается таблица стандартизированных коэффициентов. Все полученные коэффициенты возводятся в квадрат, затем они умножаются на величину соответствующих весов, рассчитанную через коэффициенты детерминации. Полученные результаты складываются по строкам (для каждого региона), и из полученной суммы извлекается квадратный корень. Рейтинговые оценки выставляются по ранжиру, на основе которого определяется ранг региона по потенциалу и риску. Первый ранг по потенциалу получает регион, имеющий наибольший потенциал, а по риску – имеющий наименьший риск (таблица). Самым «привлекательным» будет регион с наименьшей суммой рангов по риску и потенциалу [1].

В 2011 году по потенциалу на первом месте находится Ленинградская область, на 9 месте Псковская область (таблица). Вологодская область занимает 4 место и характеризуется умеренно высоким потенциалом. За анализируемый период низким инвестиционным риском характеризуется Псковская область (1 место), на 9 месте находится Архангельская область, характеризующаяся высоким инвестиционным риском. Вологодская область в 2011 году характеризуется умеренно высоким риском (7 место). Республика Карелия, республика Коми, Ленинградская и Мурманская области в 2011 году являются наиболее привлекательными (1-4 место). На 6-9 месте в рейтинге находятся Архангельская, Вологодская, Калининградская и Новгородская области.

Таблица

Рейтинговая оценка инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности регионов СЗФО в 2011 году

Регион	Ранг по потенциалу	Ранг по риску	Место по привлекательности
Республика Карелия	7	2	1-4
Республика Коми	3	6	1-4
Архангельская область	2	9	6-9
Вологодская область	4	7	6-9
Калининградская область	6	5	6-9
Ленинградская область	1	8	1-4
Мурманская область	5	4	1-4
Новгородская область	8	3	6-9
Псковская область	9	1	5

По инвестиционной привлекательности Вологодская область в 2008 – 2011 году занимает 6-9 место и характеризуется как регион с умеренно высоким потенциалом и умеренно высокими рисками, поэтому необходимо искать «точки роста» инвестиционной привлекательности региона. В связи с этим приоритетными направлениями инвестиционного развития Вологодской области в ближайшее время станут: АПК молочного и льноводческого направления; индустриальные парки «Шексна» и «Сокол»; проекты туристских центров; создание объектов придорожного туризма вдоль федеральной трассы «Холмогоры»; строительство ЦБК, деревянное домостроения и переработка отходов ЛПК в биотопливо. Для повышения инвестиционной привлекательности Вологодской области необходимо принять меры по развитию дорожной инфраструктуры, модернизации аэропортов и вокзалов, а также необходимо развитие базовых «классических» условий привлечения инвестиций: тесное сотрудничество правительства Вологодской области и инвесторов; предостав-

ление налоговых льгот; снижение административных барьеров при реализации инвестиционных проектов.

1. Инвестиционный климат и его составляющие // Эксперт. – 1996. - №47. – С.30-47.

ТЕНДЕНЦИИ НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ ГОРОДА ВОЛОГДЫ

В.С. Коренникова
Г.А. Чекавинская*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В настоящее время рынок жилья активно развивается, поэтому его анализ и выявление тенденций на данном рынке является актуальным. Целью исследования является анализ рынка недвижимости в городе Вологде. Достижение этой цели осуществляется через реализацию следующих задач:

- анализ цен на первичное и вторичное жилье;
- анализ цен на жилье в разных районах города;
- анализ цен по типу квартир;
- анализ структуры проданного жилья.

За прошедший год изменение средней цены на первичном и вторичном рынках квартир составило соответственно 36,39% и 34,2% или 13404 руб. и 11800 руб. с одного квадратного метра (табл. 1).

Таблица 1

Средняя цена квартир, руб./кв.м в 2011-2012 гг.

Тип жилья	2011 год	2012 год	Изменение за год, %
Новостройка	36 832	50 236	36,39
Вторичное жилье	34 500	46 300	34,20

В среднем по рынку жилья изменение средней цены однокомнатных квартир за период 2008-2012 гг. и 2011-2012 гг. составило 47,39% и 4,57% соответственно. Изменение цены на двухкомнатные квартиры с 2008 года составило 26,91%, а с 2011 года цены сократились на 9,29%. Изменение цен на трехкомнатные квартиры имеет такую же тенденцию: 29,62% и -5,40%. Изменение средней цены на четырехкомнатные квартиры за период 2008-2012 гг. и 2011-2012 гг. составило 36,49% и 2,76% соответственно (диаграмма 1).

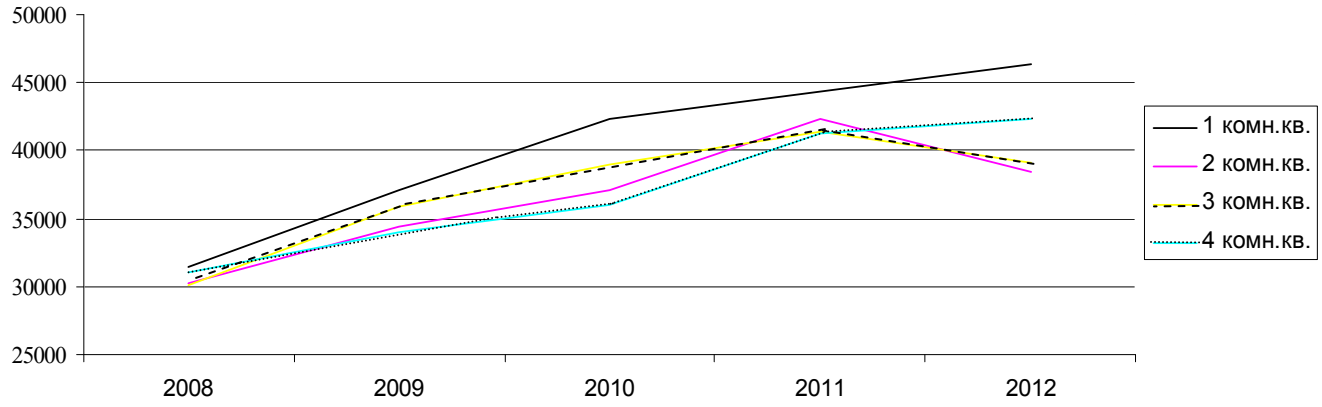

Рис. Цена по типу квартир, руб./кВ.м

Самыми дорогими по стоимости квадратного метра на рынке жилья являются квартиры в кирпичных домах, цена 1 квадратного метра составляет 49500 рублей. Самыми дешевыми вариантами являются дома группы «сталинки», цена 1 квадратного метра – 41500 рублей (табл. 2).

Таблица 2

Средняя цена кв. м по типу дома, руб.

Тип дома	2012 год
Кирпич	49 500
Панелька	43 000
Сталинка	41 500

Самое дорогое жилье на рынке квартир предлагается в районе Гагаринский, средняя цена за 1 квадратный метр здесь составляет 60,7 тыс.руб. Также одними из дорогих являются районы Прибрежный, улица Ленинградская, Центральный, улица Конева, Заречье; средняя цена предложения за рассматриваемый период – 54,4 тыс.руб., 51,4 тыс.руб. и 50,7 тыс.руб. соответственно (табл. 3).

Самое дешевое жилье предлагается в районе Лоста, средняя стоимость 1 кв.м составляет 41 тыс.руб., а также в районе ПЗ-Панкратова, Льнокомбинат, Завокзальный, где квартиры стоят 46 тыс.руб./кв.м, 48,2 тыс.руб./кв.м и 48,4 тыс.руб./кв.м соответственно.

Таблица 3

Средняя цена кв.м в зависимости от района города, руб.

Район Вологды	2011 год	2012 год	Изменение за год, %
Бывалово	39 030	49 510	26,85
Водники	34 460	50 190	45,65
Прибрежный	48 950	54 380	11,09
Гагаринский	38 140	60 710	59,18
Завокзальный	36 900	48 420	31,22
Заречье	34 320	50 710	47,76
Конева	39 360	51 400	30,59
Ленинградская	37 330	51 440	37,80
Лоста	29 680	41 030	38,24
Льнокомбинат	28 110	48 180	71,40
ПЗ-Панкратова	34 960	46 070	31,78
Станкозавод-Лукьяново	32 440	49 620	52,96
Центральный	45 140	51 410	13,89
Среднее	36 832	50 236	36,39

По данным на конец 2012 года наибольшую долю в общем количестве проданного жилья занимают однокомнатные квартиры, а наименьшую – четырехкомнатные квартиры.

В заключение стоит отметить, что средняя стоимость жилья значительно превышает среднедушевой денежный доход населения в г. Вологде. Таким образом, приобретение и строительство жилья в городе с использованием рыночных механизмов по-прежнему доступны лишь семьям с высоким уровнем доходов.

ТРАНСФОРМАЦИИ ЛОКАЛЬНЫХ СИСТЕМ РАССЕЛЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ МОЛОДЕЧНЕНСКОГО РАЙОНА

В.К. Коротаев
И.И. Пирожник, *научный руководитель, д-р геогр. наук, профессор*
Белорусский государственный университет
г. Минск

Современный период (90-е гг. XX в. – начало XXI в.) в развитии народонаселения Молодечненского района можно охарактеризовать как особый в демографическом развитии региона. Для него характерно нарушение и ухудшение природной среды, кризисные явления в экономическом и политическом развитии района, резкое снижение рождаемости и рост смертности всех групп населения, депопуляция, снижение ожидаемой продолжительности жизни.

По природно-географическому зонированию Молодечненский район от-

носится ко второму типу – Центральному равнинному среднеселенному со средней людностью сельских населённых пунктов на 2009 год 143 человека/снп.

За исследуемый период произошла трансформация в структуре типов поселений. За 50 лет в Молодечненском районе исчезли все хуторские поселения, которые сохранялись здесь до середины 80-х, в отличие от восточной части республики, где хуторская система была ликвидирована в 30-е годы. Это связано с разработанной в 60-е годы программой, направленной на оптимизацию структуры расселения для более эффективной работы сельхозпроизводства, что и привело к «ликвидации хуторов». Также произошло увеличение доли проживающих в иных типах сельских населённых пунктов – посёлках, станциях и агрогородках.

Трансформация системы расселения Молодечненского района за исследуемый период выразилась в концентрации сельского населения около путей сообщения - автомобильных дорог республиканского значения, проходящих через район, и железных дорог. С начала исследуемого периода (1959 г.) до начала депопуляции сельского населения района, начавшейся в 1981 году, население равномерно плотно располагалось в пределах Ошмянской возвышенности, которая занимает 75 % территории района [1]. На остальных 25 %, расположенных в пределах Нарачано-Вилейской низменности население слабо расселено на всех этапах исследуемого периода. Это связано со сложившимися ранее физико-географическими условиями (заболоченность территории), которые в предыдущие этапы своего развития население не могло преодолеть ввиду отсутствия технологий обработки таких земельных угодий. Это подчёркивает главенствующую роль социально-экономических факторов над природными в развитии систем расселения на современном этапе развития человеческого общества.

Ряд населенных пунктов, в частности Носилово и Тюрли, обязаны своим ростом расположению в непосредственной близости к ядру локальной системы расселения – городу Молодечно. Населённые пункты Березинское, Лебедево, Турец-Бояры, Засковичи, Красное, Мясота, Олехновичи находятся на путях сообщения, а значит имеют не только благоприятную транспортную инфраструктуру для сообщения с ядром системы расселения, но и более свободный доступ к объектам сферы услуг, что также способствует сохранению населения в пределах этих населённых пунктов.

Посёлок Чисть выгодно отличается от остальных сельских населённых пунктов – он имеет стабильную положительную динамику численности населения, что связано с наличием крупного строительного предприятия «Забудова». Также немаловажную роль играет близрасположенная деревня Красное, которая является поставщиком маятниковых мигрантов для посёлка Чисть, что придаёт посёлку роль субцентра локальной системы расселения.

Важная роль благоприятной бытовой инфраструктуры как фактора сберегающего население внутри своего населённого пункта, а также наличие рабочих мест, в том числе и для квалифицированных молодых специалистов отмечена государством. Именно это и послужило одним из толчков к созданию и реализации Государственной программы возрождения и развития села на период 2005-2010 гг. [1].

В целях устойчивого развития сельских территорий, мотивации проживания в сельской местности и эффективного использования государственных средств для обустройства села предусматривается формирование, в отличие от интегрированной формы расселения - агроиндустриальных поселений, качественно новых типов сельских населенных пунктов – агрогородков, которые представляют собой благоустроенные населенные пункты с производственной и социальной инфраструктурой для обеспечения социальных стандартов проживающему в нем населению и жителям прилегающих территорий [2].

Агрогородки создаются на основе административно-территориальных единиц базового уровня, территории которых являются исторически устоявшимися административными образованиями, а также центральными усадьбами сельскохозяйственных организаций, что в полной мере было реализовано в Молодечненском районе, где было организовано 14 аграгородков.

Доля жителей агрогородков в составе сельского населения Молодечненского района 26,5%. Анализ показал, что населённые пункты, получившие статус агрогородка, в демографическом отношении перешли из разряда стагнирующих в стабильные. Это говорит о том, что на современном этапе существования Республики Беларусь в роли факторов, формирующих сельские системы расселения, появился ещё один – административный.

Проявляется дальнейшая поляризация сельского расселения, характеризующаяся интенсивным развитием крупных сельских поселений и стагнирующим развитием малых и мелких сельских населенных пунктов, доля которых в общей численности сельских населенных пунктов увеличивается.

1. Материалы Статистического управления Минской обл. 1944-1997 гг. // Государственный архив Минской области. – Фонд 2305. – Оп. 1. – Д. 11347.

2. Антипова, Е.А. Геодемографические проблемы и территориальная структура сельского расселения Беларуси / Е.А. Антипова. – Минск: БГУ, 2008. – 327 с.

ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.Ю. Латышева
Н.С. Матвеев, *научный руководитель, канд. физ.-мат. наук*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Любая страна в области внешнеторговой политики ставит перед собой задачу обеспечения благоприятных условий развития для своих производителей. Внешняя торговля содействует развитию дружеских и деловых отношений между регионами и странами, а также способствует преодолению ограниченности ресурсов и расширению ассортимента товаров на внутреннем рынке. Это влечет за собой новые возможности для бизнеса, дополнительные рабочие места, повышение дохода граждан и использование новых технологий.

В России регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется как на федеральном уровне (с помощью мер обеспечивающих национальную безопасность страны), так и на региональном уровне (обеспечивающих достижение социально-экономических целей региона).

К основным проблемам, которые не позволяют внешнеторговым отношениям на федеральном и региональном уровне развиваться на должном уровне, можно отнести следующие [1]:

1) Дублирование функций из-за разобщённости действий органов, регулирующих внешнеторговую деятельность регионов.

2) Недостаточная диверсификация отраслевой, географической структуры, и номенклатуры товаров. Устойчивые внешнеторговые связи область имеет лишь с немногими государствами Европы и СНГ. На долю 10 основных внешнеторговых партнеров области приходится около 60% внешнеторгового оборота области [2]. Кроме того, большое количество заключаемых соглашений с иностранными партнерами имеют вид заявлений только об общих намерениях способствовать расширению товарообмена.

3) Низкая степень переработки товаров (для Вологодской области такими товарами являются металлы, химическая продукция, лесопродукция и т.п.).

4) Недостаточная инвестиционная активность внешнеэкономической деятельности Вологодской области.

Тренды основных показателей за последние 10 лет [2] показывают, что в среднесрочной перспективе невозможно достичь целевых показателей внешнеэкономической деятельности Вологодской области.

Для решения выявленных проблем необходимо принять комплексную программу улучшения внешнеэкономической деятельности Вологодской области, предусматривающую:

- реорганизацию органов, регулирующих внешнеторговую деятельность региона в рамках федерального законодательства (организация специализированного органа, координирующего внешнеторговую деятельность региона будет способствовать диверсификации отраслевой, географической структуры, и номенклатуры товаров);

- расширение географической структуры экспорта и импорта товаров (в частности, расширение взаимоотношений со стабильно развивающимися экономиками азиатского региона, таких как Китай, Индия и Турция);

- улучшение товарной структуры экспорта путем ее диверсификации и развития приоритетных направлений области (лесная промышленность, лен, туризм, мясная и молочные промышленности);

- использование современных технологий, которые позволят увеличить глубину переработки товаров или сделают производство безотходным; использование налоговых льгот;

- повышение инвестиционной активности за счет развития транспортной инфраструктуры; продвижения бренда Вологодской области; привлечения и создания благоприятных условий для инвесторов;

- изменение структуры импорта путем стимулирования развития импортозамещающих производств; ввоз современного оборудования и технологий для поддержания и постепенного развития своих производителей, а также товаров необходимого импорта.

Оценки сбалансированности внешнеторговых связей региона определяются при помощи коэффициента равновесия внешнеэкономических связей, который рассчитывается как отношение внешнеторгового сальдо к внешнеторговому обороту. Для Вологодской области динамика этого коэффициента на протяжении последних лет является неустойчивой. Это объясняется значительным влиянием рыночной конъюнктуры мировых цен на объем и географию экспортных поставок вологодских товаров, а также отсутствием системного подхода существующих механизмов управления внешнеэкономической деятельностью Вологодской области.

Основными задачами внешнеэкономической политики Вологодской области являются: соблюдение внешнеторгового баланса, расширение экспортной и корректирование импортной структур поставок, поддержание на должном уровне основных существующих и развитие новых экспортно-импортных отраслей. Решение этих задач позволит улучшить сбалансированность внешнеторговых связей региона.

1. Смирнова, Т.Г. Новые ориентиры внешней торговли региона / Т.Г. Смирнова, Е.С. Губанова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2011. - №2(14). - С.61-71.

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Вологодской области [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://vologdastat.gks.ru .

НЕОБХОДИМОСТЬ УЧАСТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛЯТОРА В РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ ГЧП

О.М. Масленников
Н.Ю. Мущинская, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Харьковская национальная академия городского хозяйства
г. Харьков

Как показывает анализ проблем, которые возникают при подготовке и реализации проектов государственно-частного партнерства (ГЧП), основными из них являются отсутствие необходимых знаний участников, координации действий между партнерами, информации, а также сложность процедуры проведения конкурсных торгов.

Стремление перенести сложные институты, которые действуют в экономически развитых странах с давней историей функционирования рынка ГЧП, на неподготовленную для этого среду может привести к провалу стратегии развития рынка государственно-частного партнерства и стать опасностью для нормального и стабильного развития экономики Украины.

Поэтому на начальном этапе развития ГЧП соответствующие институты выполняют такие функции, как совершенствование нормативно-правовой базы, интеграция программ ГЧП в общую систему государственного планирования, контроль по исполнению экологических и социальных требований, продвижение возможностей среди потенциальных инвесторов и финансистов [1].

Согласно Закону Украины «О государственно-частном партнерстве»[2] предусмотрено наличие органа, уполномоченного по вопросам ГЧП, определены его функции в сфере мониторинга и контроля. Таким органом определено Министерство экономического развития и торговли Украины.

Рассмотрим на рисунке механизм взаимодействия участников рынка ГЧП:

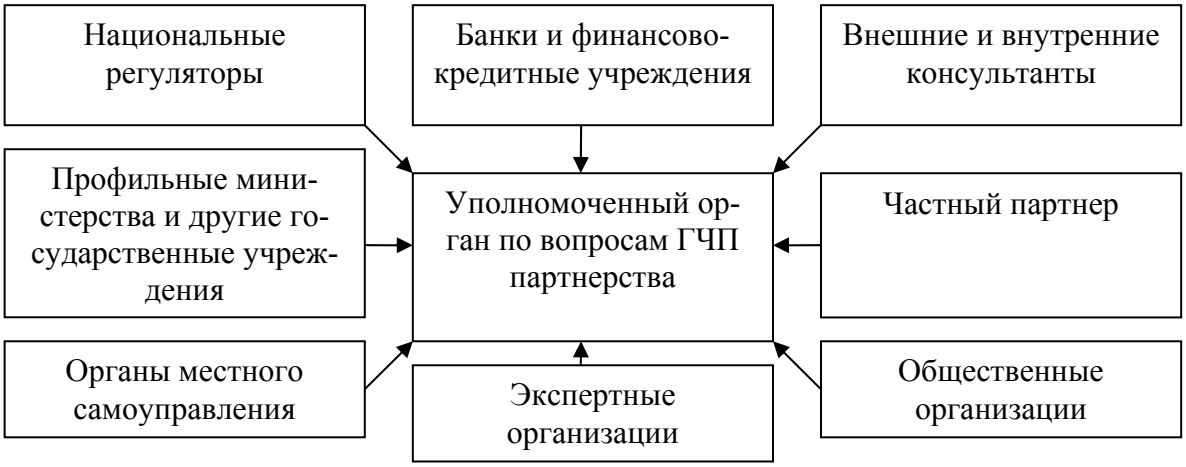

Рис. Механизм взаимодействия специально уполномоченного органа по вопросам ГЧП с другими участниками рынка проектов государственно-частного партнерства

В случае инициирования государственно-частного партнерства орган управления проводит, в соответствии с утвержденной Минэкономразвития методики, анализ эффективности, по результатам которого готовит заключение о проведении упомянутого анализа.

Орган управления проводит анализ эффективности относительно конкретного объекта государственно-частного партнерства только один раз независимо от количества предложений, которые получены органом управления, и собственного решения про инициирование осуществления такого партнерства.

Также при областных государственных администрациях работают структурные подразделения, которые осуществляют координацию и мониторинг проектов государственно-частного партнерства. Например, в Харьковской областной государственной администрации такие функции выполняет Департамент экономики и международных отношений областной государственной администрации. Среди задач Департамента – формирование направлений инвестиционной политики, в том числе ГЧП.

Функционирование органа, уполномоченного по вопросам ГЧП на начальных этапах внедрения и развития такого вида взаимодействия между партнерами, как механизм государственно-частного партнерства, является необходимым. Поскольку, в первую очередь, упомянутый орган будет способствовать осведомленности местной исполнительной власти и органов местного самоуправления, обеспечивать информационную поддержку участникам проектов, которые реализуются по механизму государственно-частного партнерства, создаст и будет наполнять единую информационную базу проектов, которые реализованы по механизму ГЧП, что даст возможность использовать примеры успешного опыта внедрения проектов.

В дальнейшем, когда уровень осведомленности местной исполнительной власти и органов местного самоуправления по вопросам применения механизма ГЧП станет достаточным, а также в случае создания и функционирования единой информационной базы проектов ГЧП, от необходимости содержать такой орган можно будет отказаться, передав все полномочия по этому вопроса на уровень местной власти.

Решение проблем, связанных с развитием инфраструктуры страны и конкурентным состоянием производства, возможно только путем взаимодействия власти и бизнеса. Взаимовыгодное сотрудничество сторон требует четких ответов на вопросы по законодательству, а также полное соблюдение сторонами подписанных договоренностей. Ответы на эти вопросы и контроль за соблюдением заключенных договоров может обеспечить орган, уполномоченный по вопросам ГЧП.

1. Делмон Д. Государственно-частное партнерство в инфраструктуре: практическое руководство для органов государственной власти/ Д. Делмон. – А.: АО«Казахстанский центр государственно-частного партнерства», 2010. – 250 с.

2. Закон Украины «О государственно-частном партнерстве» от 02.12.2012 № 2404-17.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ НА ТЕРРИТОРИИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

М.Г. Матерухина
В.Г. Самылина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

На сегодняшний день вопрос об использовании альтернативных источников энергии становится все более актуальным. С течением времени запасы невозобновляемых источников энергии будут уменьшаться, и это неизбежно приведет к увеличению удельного веса возобновляемых источников энергии в общем энергетическом балансе нашей планеты. Поэтому следует задуматься уже сейчас о том, чем мы сможем заменить их в будущем.

Самый актуальный вопрос, стоящий перед любым предприятием, а также перед каждым человеком – это постоянный рост цен на энергоносители, а, следовательно, и на различные виды энергии, необходимые для производства товаров и оказания услуг, а также для нормального существования человека.

Постоянный рост цен на энергетическое сырье все чаще заставляет оглядываться вокруг в поисках замены традиционных способов получения тепла, электричества и замена топлива из нефти на альтернативные, более дешевые. Тем более остро встает вопрос, что в мире постоянно идет повышение цен на углеводородное сырье и дальнейшее повышение неизбежно.

Социально-экономическое развитие Вологодской области неразрывно связано с расширением и рациональным использованием имеющихся в регионе природных ресурсов, главными из которых являются леса.

Вологодская область занимает одно из ведущих мест среди субъектов России по наличию лесосырьевых ресурсов и обладает наиболее продуктивным составом лесного фонда.

Общий запас древесины – 1,7 млрд. куб. м.

Лесные ресурсы Вологодской области занимают площадь 11,7 млн. га, что составляет 80,8% территории области.

В последние годы в структуре лесопромышленного комплекса Вологодской области значительно возросла доля переработки древесины. Пущены в эксплуатацию предприятия по производству пиломатериалов, фанеры, строганных погонажных изделий, клееного бруса, биотоплива.

Мы привыкли к использованию дров в качестве топлива, но стоит задуматься при их заготовке остается куча веток, опилок и прочего мусора, который продолжает гнить в лесу, или его просто сжигают в кострах. А не целесообразно ли сжечь такие отходы в котельной? Проблема лишь в том, как их без лишнего труда поместить в топку.

Этого можно избежать, перерабатывая отходы в древесные гранулы высокой плотности – пеллеты и топливные брикеты, производство которых уже налажено в области. Это один из самых рациональных способов использования отходов древесины. Топливные брикеты имеют большой спрос в других странах мира, но в России делают первые шаги по их применению в качестве топлива.

Учитывая важность развития современных биотехнологий, Департаментом лесного комплекса области разработана и реализуется соответствующая программа, введено в эксплуатацию 9 заводов по производству экологически чистого топлива (древесных гранул - пеллет) общей мощностью более 200 тыс. тонн, на ближайшую перспективу запланировано строительство еще 10 заводов. Особенно актуально это в связи с тем, что идёт постоянная загрязненность отходами лесопереработки, в «дело» идёт в лучшем случае 60% древесины, остаются отходы в виде опилок, пней, сучков и т.п.

Эта отрасль в лесной промышленности наиболее рентабельна.

Фактически на всех деревообрабатывающих предприятиях области установлены котельные на отходах лесопиления и деревообработки, позволяющие

получать теплоэнергию, используемую для отопления производственных помещений и обслуживания сушильных камер.

Для вовлечения в оборот отходов переработки древесины в области реализуется еще ряд направлений. Активно строятся мини-ТЭЦ для производства тепло - и электроэнергии.

Первая промышленная мини-ТЭЦ «Белый ручей», находится в поселке Дэпо Вытегорского района. Мини-ТЭЦ обеспечивает отопление и энергоснабжение крупного деревообрабатывающего предприятия ЗАО «Белый ручей» и социальной сферы поселка за счет переработки низкосортной древесины и отходов лесопереработки. Вторая мини-ТЭЦ на древесных отходах пущена в 2006 г. на ОАО «Великоустюгский фанерный комбинат «Новатор». Пуск мини-ТЭЦ позволил на 68% обеспечить производство собственной электрической энергией, обеспечить ежемесячную утилизацию около 7 тыс. плотных $м^3$ отходов деревообработки.

Таким образом, в Вологодской области идет налаживание системы производства дополнительных источников энергии, а именно переработка древесины, что является наиболее актуальным и рациональным для нашей области.

Изготовление топливных гранул – пеллет позволяет решить проблему утилизации отходов деревообрабатывающего производства [1].

По нашему мнению, в целях повышения уровня энергосбережения в жилищном фонде и его энергетической эффективности, экономически целесообразно все котельные жилищно – коммунального хозяйства области, работающие на угле и мазуте, перевести в перспективе на биотопливо.

1. Самылина, В.Г. Об эффективности использования отходов лесных ресурсов Вологодской области / В.Г. Самылина, Е.Б. Гительман; ВоГТУ // Вузовская наука – региону: Материалы десятой всероссийской научно- технической конференции. В 2 – х т. – Вологда: ВоГТУ, - 2012. – Т. 1 – 209 с. – С. 236- 239.

МЕТОДЫ И ФОРМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ИННОВАЦИИ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.С. Неустроев
Е.Н. Яковлева*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Институт менеджмента и информационных технологий (филиал СПбГПУ)
г. Череповец

Инновационный процесс в России в настоящее время набирает обороты. Особая роль инновационной деятельности подчеркивается на всех уровнях управления и находит отражение во всех сферах жизни общества.

В складывающихся условиях особенно остро стоит уже традиционная для России проблема финансирования. В настоящее время привлечение средств для осуществления хозяйственной деятельности в нашей стране все еще является в какой-то мере барьером для развития частного бизнеса. Относительно инноваций эта проблема еще больше усиливается, так как немногие инвесторы спешат вложить свои средства в инновационную деятельность, более рисковую по сравнению с другими. В связи с вышесказанным актуальным вопросом является поиск и выбор форм и источников финансирования.

Данное исследования ставит своей целью определение наиболее эффективных форм и источников финансирования инновационной деятельности в регионе. В дополнение к описанным ранее аспектам – изучению теоретических основ инновационной деятельности и ее финансирования, анализу преимуществ и недостатков различных форм и источников финансирования – были решены следующие задачи: описание текущего состояния процесса инвестирования в инновации в России в целом и в Вологодской области в частности, анализ статистических данных по стране и региону, поиск оптимальных источников и форм финансирования инноваций для среднего и малого бизнеса.

Инновационная деятельность, как правило, характеризуется достаточно высокой степенью неопределенности и риска, поэтому важными принципами системы финансирования инноваций являются множественность источников, гибкость и адаптивность к быстро меняющейся, турбулентной среде инновационных процессов. [1].

Можно выделить четыре основных типа успешных систем финансирования инноваций: рыночную, корпоративно-государственную, кластерную (сетевую) и так называемую мезокорпоративную. Эти системы различаются как по внешним признакам (количественным и качественным параметрам), так и по той роли, которую они играют в экономике. Основываясь на основных признаках и особенностях этих систем, можно выявить характерные черты российской модели развития [2].

При выборе конкретного источника или формы финансирования следует рассматривать не только их преимущества и недостатки, но и прочие условия: параметры и характеристики инновационного проекта, его масштабы и направленность, размер и возможности фирмы, экономическую и политическую ситуацию в стране. При прочих равных условиях внимание следует обратить на относительно новые формы – финансовый лизинг, проектное и венчурное финансирование. Причем наиболее привлекательным выглядит венчурное финансирование как наиболее приспособленная форма для инновационной сферы.

Средства федерального бюджета, как и государственное финансирование, в целом, являются очень избирательным источником, доступность которого невелика. Несомненно, государство будет выделять гранты и всячески поддерживать различные инновационные проекты социальной направленности.

Однако, что касается бизнеса в более прикладных сферах бизнеса, здесь предпринимателям в большей степени придется рассчитывать на себя, самим изыскивать, выбирать, оценивать эффективность тех или иных источников и форм финансирования своих разработок. И здесь наиболее привлекательными выглядят не традиционные и устоявшиеся механизмы обеспечения инновационных проектов средствами (такие, как долевое и долговое финансирование), ведь, как уже неоднократно отмечалось, инновационная деятельность является достаточно специфической сферой в первую очередь из-за высоких рисков, а относительно молодые, недавно появившиеся в нашей стране формы, а именно лизинговое, проектное и венчурное финансирование.

Вологодская область на пути инновационно-технологического развития обладает неплохими стартовыми позициями. Это обусловлено, во-первых, наличием необходимого ресурсного потенциала: природно-сырьевые запасы, развитая инфраструктура, высокий уровень образования населения, определенный научный потенциал; во-вторых, в предыдущие годы создан научно-технический задел по наращиванию инновационной активности субъектов экономической деятельности. В целом динамика является положительной, можно отметить значительный рост в 2007 году, который, однако, прервал разразившийся в 2008 году мировой финансовый кризис. Тем не менее тенденция к росту затрат на технологические инновации очевидна.

Таким образом, можно отметить, что с точки зрения инновационной активности Вологодская область является достаточно успешным регионом. Однако данный успех можно значительно развить при умелом внедрении новых механизмов инвестирования в инновационную деятельность.

1. Ковалева, А.М. Финансы фирмы: учебник / А.М. Ковалева, М.Г. Лапуста, Л.Г. Скамай . – 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 522 с.

2. Пестова, А. А. Финансирование инноваций: в поисках российской модели / А. А. Пестова, О. Г. Солнцев // Банковское дело. - 2009. – № 1. – С. 48-52.

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ НА РЫНКЕ ТРУДА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.О. Ольховик
***М.А. Логунов**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Молодежь является одной из наиболее уязвимых категорий населения на рынке труда, в связи с чем вопрос о положении молодых специалистов на региональном рынке труда представляется особенно актуальным.

Цель исследования заключается в анализе положения молодых специалистов на рынке труда Вологодской области и выявлении основных проблем, возникающих при их трудоустройстве. Для этого необходимо решить следующие задачи:

- определить социально правовой статус молодежи и сформулировать определение категории «молодой специалист»;
- проанализировать состояние молодежного рынка труда в Вологодской области;
- провести социологический опрос студентов-старшекурсников для выявления основных проблем, возникающие при трудоустройстве молодых специалистов;
- провести группировку, указанных выше проблем и предложить пути их решения.

В ходе работы использовались общепринятые методы научных исследований в экономике, такие как: метод библиографического поиска, системный подход, логический анализ и синтез, классификации и группировки, статистический и формализованный методы, а также метод анкетирования при проведении социологического исследования и др.

В результате анализа литературных и нормативно-правовых источников было сформулировано следующее определение категории «молодой специалист».

Под «молодым специалистом» в данном исследовании понимается «выпускник высшего и среднего специального учебного заведения, получавший профессиональное образование данной ступени впервые, в возрасте до 30 лет в течение трех лет после окончания учебного заведения, впервые ищущий работу (работающий на первой работе) по специальности».

На основании проведенного исследования был сделан вывод о наличии достаточно серьезных проблем, возникающих при трудоустройстве молодых специалистов в Вологодской области.

Первая группа проблем, возникающих при трудоустройстве молодых специалистов, носит системный характер и заключается в отсутствии согласованного взаимодействия между элементами системы «школа - профессиональное образование - рынок труда». В школах в настоящее время не проводятся, или очень ограниченно проводятся, мероприятия, направленные на профориентацию молодежи, в результате, при выборе профессии, молодые люди оказываются неосведомленными обо всех имеющихся возможностях. В РФ образовательная система и рынок труда функционируют обособленно, и после окончания высшего учебного заведения выпускнику приходится тратить значительные усилия на переориентацию и адаптацию к условиям рынка и реальной трудовой деятельности. Прямым следствием чего являются такие проблемы, как остро ощущаемая выпускниками нехватка опыта работы и, в целом, профессионально-квалификационная несбалансированность рынка труда.

Именно на решение данной группы проблем должна быть направлена молодежная политика в сфере занятости.

Вторая группа относится к сфере функционирования собственно рынка труда, а именно процесса формирования заработной платы. В России основная часть оплаты труда в большей мере определяется общим состоянием отрасли, или даже финансовыми результатами конкретного предприятия, вне зависимости от профессионально-квалификационной принадлежности работника. Такая модель формирования заработной платы приводит к увеличению структурных диспропорций на рынке труда и общей несбалансированности экономики и, как следствие, усугубляет проблемы, возникающие при трудоустройстве молодых специалистов.

Третья группа проблем носит психологический характер и проявляется в склонности молодых специалистов рассчитывать в большей мере на поддержку со стороны, чем на собственные силы, как в трудоустройстве, так и в самом учебном процессе. В эту же группу относится недостаток мотивации к учебе и труду, отчасти объясняющейся действующей моделью формирования заработной платы.

Таким образом, содействие трудоустройству молодых специалистов должно быть основано, прежде всего, на системном подходе к анализу возникающих проблем, а основная задача молодежной политики в сфере занятости заключается в обеспечении согласованного взаимодействия между элементами системы «школа – профессиональное образование – рынок труда».

Результаты исследования могут быть использованы при разработке мер государственной экономической политики, направленных на содействие трудоустройству молодых специалистов, как на федеральном, так и на региональном уровне.

ПРОГНОЗ ПРОИЗВОДСТВА ВАРЕНЫХ КОЛБАС В ВОЛЫНСКОЙ ОБЛАСТИ

Л.И. Оноприенко
С.В. Ягелюк, *научный руководитель, канд. техн. наук, доцент*
Луцкий национальный технический университет
г.Луцк

На нынешнем этапе развития пищевой отрясли промышленности в Украине наблюдается значительное увеличение объёмов выпуска некоторых видов продуктов питания и их потребления. С позиций иностранных инвестиций пищевая промышленность также занимает первое место среди других отраслей национальной экономики. Что касается регионального развития, пищевая промышленность на Волыни является также лидером среди других отраслей промышленности, включая производство вареных колбас и мясных продуктов. Поэтому актуально, необходимо и имеет практическое значение прогнозирование показателей производства вареных колбас и мясных продуктов для пяти лет с 2013 по 2017. Данные для расчета взяты из табл. 1. Для прогнозирования использовано два метода – наименьших квадратов и Брауна.

Таблица 1

Основные виды производства пищевых продуктов в Волынской области, тысяч тонн

Товары	2009	2010	2011	2012
Из мяса, включая субпродукты 1-й категории	15,7	13.2	11,7	12.6
Вареная колбаса Продукция	4,7	12,1	16,5	13,6

На основе вышеуказанных данных при помощи функций программы Excel 2010 получены прогнозируемые значения производства вареных колбас и мясных изделий в Волынской области, которые предоставлены в табл. 2. Из полученных значений, можно сделать следующие выводы:

1) с помощью метода наименьших квадратов в ближайшие пять лет, будет увеличение производства колбасы 3,11 тысяч тонн продуктов каждый год; уменьшение выпуска мяса, включая субпродукты 1-й категория на 1,12 тысяч тонн продуктов каждый год.

2) на основе метода Брауна в течение ближайших пяти лет, будет наблюдаться рост производства колбас до 1,77 тысяч тонн продукции каждый год; уменьшение выпуска мяса, 0,99 тысяч тонн продуктов каждый год.

Такие различия в прогнозируемых значениях объясняются тем, что метод Брауна учитывает влияние последних показателей времени.

Таблица 2

Прогнозирование основных видов пищевых продуктов в Волынской области, тысяч тонн

Товары	Метод наименьших квадратов					Метод Брауна				
	2013	2014	2015	2016	2017	2013	2014	2015	2016	2017
Из мяса, включая субпродукты 1-й категории.	11,05	9,93	8,81	7,69	6,57	9,62	8,63	7,64	6,65	5,66
Колбасы варёные	18,54	21,65	24,76	27,87	30,98	16,62	18,39	20,17	21,94	23,71

Что же касается вероятности этих прогнозов, то какие из них сбываются можно будет проверить с завершением каждого из прогнозируемых лет.

РОЛЬ И ВКЛАД КРУПНОГО БИЗНЕСА В РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

Е.Д. Разгулина
Т.В. Ускова, *научный руководитель, д-р экон. наук*
Институт социально-экономического развития территорий РАН
г. Вологда

Усиление интеграции российской экономики в международное экономическое пространство предопределяет необходимость повышения финансовой устойчивости страны на основе наращивания экономического потенциала ее регионов. Однако сегодня с помощью только налогово-бюджетных мер решить задачу крайне сложно. Выход на траекторию повышения финансовой устойчивости территорий возможен только совместными усилиями власти и бизнеса [1]. В настоящее время крупный бизнес может выступать равноправным партнером социально-экономического развития территорий. Сегодня российские корпорации играют важную роль в обеспечении устойчивого социально-экономического развития территорий – это, прежде всего, доля в доходах региональных бюджетов и в доходах населения, создание рабочих мест, воздействие на окружающую среду, развитие инфраструктурных объектов и реализация задач по увеличению валового внутреннего продукта.

Поскольку крупные компании обладают значительным влиянием на рынке, огромными капиталами, они являются лидерами и в плане внедрения различных социальных программ. В России одними из самых крупных предприятий являются металлургические корпорации, поэтому роль и вклад бизнес-структур в социально-экономическое развитие региона рассмотрим на примере

ОАО «Северсталь», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» и ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (табл.).

Таблица

Роль бизнес-структур в социально-экономическом развитии регионов*

Показатели	Период	ОАО «Северсталь»	ОАО «ММК»	ОАО «НЛМК»
Доля валовой добавленной стоимости предприятия в ВРП территории присутствия, %	2010 г.	20,8	5,7	19,3
	2011 г.	17,4	4,7	16,6
Налоговые платежи предприятия в % к общим налоговым доходам бюджета территории присутствия	2010 г.	22,3	7,1	30,7
	2011 г.	20,1	8,5	31,4
Отношение средней заработной платы работников к средней заработной плате по региону, доли	2010 г.	1,82	1,99	2,08
	2011 г.	1,88	1,98	2,08
Доля занятых на предприятии в общей численности занятых в городе, %	2010 г.	17,6	15,8	18,6
	2011 г.	17,3	16,2	18,6

*Рассчитано по: данные Федеральной службы государственной статистики, годовых отчетов ОАО «Северсталь», ОАО «ММК», ОАО «НЛМК».

Анализ представленных данных говорит о том, что вклад бизнес-структур в экономику соответствующих регионов весьма значителен. В 2011 г. ОАО «Северсталь» формировала 17,4% валового регионального продукта Вологодской области, ОАО «НЛМК» − 16,6% в ВРП Липецкой области. Доля ОАО «ММК» в ВРП Челябинской области несколько меньше − 4,7%. При этом валовая добавленная стоимость ОАО «Северсталь» в 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличилась на 1142,3 млн. руб., а в других регионах – снизилась.

Бюджетный эффект данных металлургических предприятий весьма велик − ОАО «НЛМК» дает 31,4% всех налоговых доходов Липецкой области, ОАО «Северсталь» − 20,1% всех налоговых поступлений в бюджет Вологодской области, ОАО «ММК» − 8,5% в бюджет Челябинской области.

Данные предприятия оказывают значительное стабилизирующее влияние на социальную обстановку в регионах присутствия: уровень средней заработной платы работников рассматриваемых бизнес-структур превышает среднюю заработную плату по региону в 1,8 – 2,1 раза, доля занятых на предприятиях в общей численности занятых в городе составляет порядка 16 – 19%.

Вместе с тем, вклад градообразующих предприятий в социально-экономическое развитие территории присутствия различен. Так, ОАО «ММК» в 2011 г. направило на реализацию благотворительных программ по социальной поддержке населения 396,4 млн. руб., по поддержке общественных организацияй − 270,75 млн. руб. Компанией «НЛМК» направлено 260 млн. руб. на программы по поддержке социально незащищенных категорий населения, свыше 125 млн. руб. − в благотворительный фонд «Милосердие» и 21,7 млн. руб. – на финансовую поддержку учебным заведениям. ОАО «Северсталь» в

2011 г. на реализацию социальных проектов в таких сферах, как охрана материнства и детства, образование, культура и спорт направила свыше 2,5 млрд. руб. Стоит отметить, что отсутствие доступности информации и унифицированной формы отчетности по корпоративной ответственности не позволяет оценить вклад предприятий в экономическое развитие территорий.

Таким образом, региональные органы власти должны рассматривать крупный бизнес как субъект стратегии устойчивого развития региона, в том числе через участие в перспективных проектах по развитию территории. Вместе с тем, возрастает необходимость создания унифицированной формы отчетности по корпоративной социальной ответственности предприятий, которая позволит сформировать дифференцированную систему оценки их вклада в развитие территорий и осуществить мониторинг деятельности бизнес-структур в направлении реализации программ социально-экономического развития региона.

1. Татаркин, А.И. Партнерство власти и бизнеса в реализации стратегий развития территорий / А.И. Татаркин, Д.А. Татаркин, К.А. Леванова // Экономика региона. − 2008. − № 4. − С. 18-30.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ КАК ОСНОВНОЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Д.С. Смирнова
***Н.Н. Яшалова**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Институт менеджмента и информационных технологий (филиал СПбГПУ)
г. Череповец

Представить современную экономику без процесса инвестирования невозможно, т.к. приток финансовых ресурсов необходим как отдельным предприятиям, так и целым регионам. Для инвестора важно, какую долю регион занимает на общероссийском рынке (инвестиционный потенциал) и какими могут оказаться масштабы тех или иных проблем (инвестиционный риск). Таким образом, оценка региона с точки зрения инвестиционной активности и поиск резервов увеличения инвестиционной привлекательности очень значимы. Целью данного исследования является изучение, анализ и разработка инвестиционной стратегии Вологодской области.

Инвестиционное развитие территории края определяется мощным базовым сектором экономики. В структуре промышленного производства ведущие места занимают металлургическое и химическое производства.

Несмотря на постоянно предпринимаемые меры по улучшению инвестиционного климата Вологодской области, по-прежнему существует значительное количество инвестиционных рисков.

В условиях неопределенности и неустойчивости помочь в решении сложившихся проблем призвана инвестиционная стратегия. Ее целью будет являться увеличение темпов роста экономики области и диверсификация ее структуры. С развитием приоритетных отраслей увеличивается их вклад в валовой региональный продукт (ВРП), а также создаются новые рабочие места. Улучшая базовые условия для привлечения инвестиций, в том числе создавая институты развития, регион увеличивает объемы привлечения инвестиций. Создание коммуникационной платформы позволяет увеличить узнаваемость брендов Вологодской области.

На современном этапе регион не обладает рядом необходимых параметров для достижения целей инвестиционного развития. Для трансформации инвестиционного потенциала области необходимо создать систему генерации проектов, инфраструктуру поддержки инвесторов и одновременно с этим обеспечить доступ инвесторов к этой инфраструктуре. Необходимо повышение качества человеческого капитала для обеспечения новых проектов необходимыми квалифицированными кадрами из своего региона.

В результате реализации инвестиционной стратегии должна функционировать сбалансированная диверсифицированная отраслевая структура области при условии территориально распределенного баланса.

Приоритетными отраслями экономики Вологодской области являются агропромышленный, лесопромышленный и энергетический комплексы, индустрия туризма и гостеприимства. Также следует уделить внимание развитию поддерживающих и второстепенных отраслей, таких как транспортный сектор, наука и инновации, ЖКХ и строительство [2].

Развитие базовых условий привлечения инвестиций позволит сформировать прочный фундамент, на котором будут реализовываться будущие проекты в Вологодской области. К мероприятиям по развитию базовых условий привлечения инвестиций можно отнести следующие:

– создание система «одного окна» для инвесторов (сопровождение инвестиционных проектов на всех стадиях реализации);

– создание проектного офиса (структурирование инвестиционного проекта на любой стадии реализации, подбор вариантов финансирования инвестиционных проектов, подготовку бизнес-планов);

– обеспечение доступа к инфраструктуре (снятие барьеров, связанных с проблемами инвесторов при взаимодействии с естественными монополиями);

– дифференцированная система налоговых льгот (региональные налоговые льготы предоставляются организациям, реализующим инвестиционные проекты, включенные в государственную областную инвестиционную программу [1]);

– активная публичная поддержка властей.

Одна из ключевых проблем, требующих решения, является дисбаланс усилий по текущему развитию отраслей и привлечению новых инвесторов. Целью этих мероприятий будет являться обеспечение высокого качества как работы с инвестиционными проектами развития, так и работы с действующими предприятиями. Мероприятия позволят исключить потенциальный конфликт интересов при обеспечении работы по развитию экономики, дать «зеленый свет» новым проектам и инвестициям, а также открыть фокус на инновационные направления развития.

Таким образом, инвестиционная стратегия Вологодской области требует значительных капитальных вложений как в уже действующие предприятия (тогда инвестиционные проекты будут направлены на модернизацию производств, снижение их затратоемкости, в частности, энергоемкости, повышение качества человеческого капитала), так и в новые и инновационные проекты. Стратегия предусматривает участие российских и иностранных инвесторов и партнеров, для которых будут созданы максимально комфортные условия для осуществления инвестиционной деятельности.

1. Закон Вологодской области от 12.11.1997 № 211-ОЗ (с последующими изменениями) «О государственном регулировании инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений, на территории Вологодской области»

2. Сайт Корпорации развития Вологодской области. Режим доступа: [http://www.invest35.ru/]

ОБРАТНАЯ СТОРОНА РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

М.А. Смолин
О.В. Кошко, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Процесс реформирования российского бухгалтерского учета имеет уже собственную историю и соответствующие каждому этапу наиболее актуальные проблемы, требующие своего осмысления и наиболее эффективного решения. Часть этих проблем была успешно решена, в то время как другая так и не нашла своего адекватного решения. Одной из таких проблем выступает отсутствие надлежащего контроля на разных уровнях управления, что в свою очередь создает предпосылки для мошенничества, разворовывания имущества, отмывания денег и ухода от налогов.

Вообще изучение данного направления было актуально во все времена. Учет появился с первыми цивилизациями. Уже в Древнем Вавилоне и Месо-

потамии пользовались инструментами недобросовестной рекламы, продавая «кота в мешке». В Древнем Египте и Древней Греции перешли на следующую ступень и стали подделывать ведомости и всячески избегать дополнительных платежей (налоговых выплат) В Древнем Риме ушли ещё дальше и стали подделывать монеты, вследствие чего произошел первый финансовый кризис (в Риме в 88 г. до н.э.). В Средневековье актуальной стала уже непосредственно кража и фальсификация данных учета. «Умелые» люди пользовались и создавали искусственный дефицит товаров, банкротили товаропроизводителей, спекулировали на биржевых торгах. Авангардистом в ремесле можно считать Джона Ло, сумевшего в 17-м веке разорить Францию, который выстроил первую так называемую финансовую пирамиду.

В 20 веке ситуация абсолютно не изменилась: люди по-прежнему стараются любыми путями повысить собственное благосостояние. Примерами из прошлого можно считать Чарльза Понци, семейство Эмбер, Аль Копоне, в основном занимавшихся мошенничеством и уходом от налогов. В нынешнем столетии традиции сохраняются: примером могут служить Бернард Мейдофф или Стенфорд Аллен, занимавшихся инвестированием и созданием финансовых пирамид, которые по своей сути вызвали финансовый кризис 2008 года. Примером последних дней также можно считать Грецию, в которую инвестируют средства многие государства и в результате получают еще большее обострение кризиса, 25-процентную безработицу и отсутствие работы как таковой.

Россия так же смогла остаться в стороне. Оперируя такими понятиями, как модернизация, инвестиции, развитие человеческого капитала, предприниматели и чиновники смогли «отмыть» миллиарды бюджетных средств, Последний случай с Анатолием Сердюковым, экс-министром обороны, генеральным директором ОАО «Оборонсервис» и «Красная Славянка». Преступная деятельность совершила очередной виток по спирали - представители властных структур занимаются продажей государственной собственности по нерыночным ценам, строительством дорог к личным угодьям родственников, «вооружением» военнослужащих. В ходе проверок Министерством финансов выявлено коррупционных потерь на 30 миллиардов рублей (только за один отчетный год).

Главный же вопрос: как смогли такое допустить государственные органы управления? Как из великой страны сделали рынок Древней Месопотамии, где главное украсть, перевести деньги в оффшорные зоны и со спокойной душой уехать за пределы родины, зная, что последствий не будет. Вот вам рыночная экономика России и ее регионов, вот вам и проблема в системе учета и контроля деятельности исполнительной власти, бюджетных организаций и предпринимателей.

А может дело в российском менталитете? Когда сотрудники воруют: продажники скидки дают и получают откат от покупателей, закупщики получают

откат от поставщиков, кладовщики несут то, что плохо лежит, а бухгалтер все это видит, понимает, и довольно часто сам начинает воровать.

Кстати, способов воровства у бухгалтера достаточно много:

- воровство по-крупному - когда в руках у бухгалтера инструменты оптимизации, иными словами, возможности обналички. Не всегда руководители ведут подробный учет переведенных и полученных таким способом средств, а у бухгалтера возникает масса способов для злоупотреблений;

- воровство по-скромному - по аналогии с другими сотрудниками бухгалтеры берут «откаты» от поставщиков бухгалтерских программ, справочно-правовых систем, организаторов семинаров, от аудиторских компаний, и многих других, заключение договоров с которыми находится в компетенции бухгалтера.

Самое грустное во всех этих историях, что их «герои» чаще всего не несут никакой ответственности. Или во всяком случае примеров наказания мошенников – бухгалтеров, предпринимателей, чиновников – не так уж и много.

Таким образом, обратной стороной развития бухгалтерского учета является появление новых – инновационных направлений мошенничества на различных уровнях иерархии управления. Поэтому наша главная задача, как будущих бухгалтеров – оказаться достойными своей профессии. Ведь ее родоначальником был Лука Пачоли, который в своих трудах создал базовые принципы двойной записи, не представляя, что будущие поколения смогут их использовать для системы двойного учета (белого и черного), отмывания денег и ухода от налогов.

МОДЕЛИРОВАНИЕ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.А. Суханова
***Н.С. Матвеев**, научный руководитель, канд. физ.-мат. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Одной из наиболее серьезных проблем в сегодняшней России и в Вологодской области является устойчивое снижение уровня жизни большинства населения. В условиях перехода к рыночным отношениям сложилась ситуация, когда целевые установки (задачи, способы и механизмы реализации), намеченные в начале, перестали соответствовать требованиям динамично изменяющейся жизни, а социальная цена их более высокой, чем предполагалось вначале. Необходимо их пересмотреть и определить новую концепцию уровня жизни. Постановка этих вопросов является актуальной и в наши дни.

Целью работы является моделирование и прогнозирование уровня жизни населения Вологодской области. Были рассмотрены такие вопросы, как уро-

вень жизни населения, основные его индикаторы, факторы, влияющие на него, современный уровень жизни населения Вологодской области.

С начала 2000-х годов произошли серьезные изменения в уровне жизни населения, продолжающиеся и до сих пор. Благоприятные тенденции положительно сказались на показателях доходов и уровня жизни населения области, в течение минувших лет отмечался реальный рост денежных доходов, включая заработную плату и пенсии. Превышение доходов над расходами достигло 16019 млн. руб. в 2011г. Вместе с тем, несмотря на позитивную динамику макроэкономических показателей, сохраняется значительная дифференциация населения по уровню доходов (11,3 раз), низкая заработная плата в ряде отраслей экономики, высокий уровень бедности (17,8 % общей численности населения, по мировым стандартам - не более 10 %). Из-за недостатка финансирования здравоохранение, образование и культура находятся в неудовлетворительном состоянии, хотя и наметились тенденции к улучшению.

Основываясь на проведенном анализе наиболее важных показателей уровня жизни населения Вологодской области, были разработаны прогнозы социально-экономического развития области на кратко- и среднесрочную перспективу. Воспользовавшись методами экстраполяции и аналитического выравнивания по параболе, степенной и логарифмической функции, построен точечный прогноз на 3 года вперёд [1]. Используемые тренды являются адекватными для исследуемого ряда динамики. Следовательно, можно предположить, что к 2014 году численность населения с доходами ниже величины прожиточного минимума будет составлять 180 – 193,5 тыс. человек согласно методу прогнозирования по степенному и логарифмическому трендам и методу среднего темпа роста (рис.). Однако трендовые модели хороши, когда экономика стабильна, а во времена кризиса или переходных процессов – эконометрические модели на основе факторного анализа.

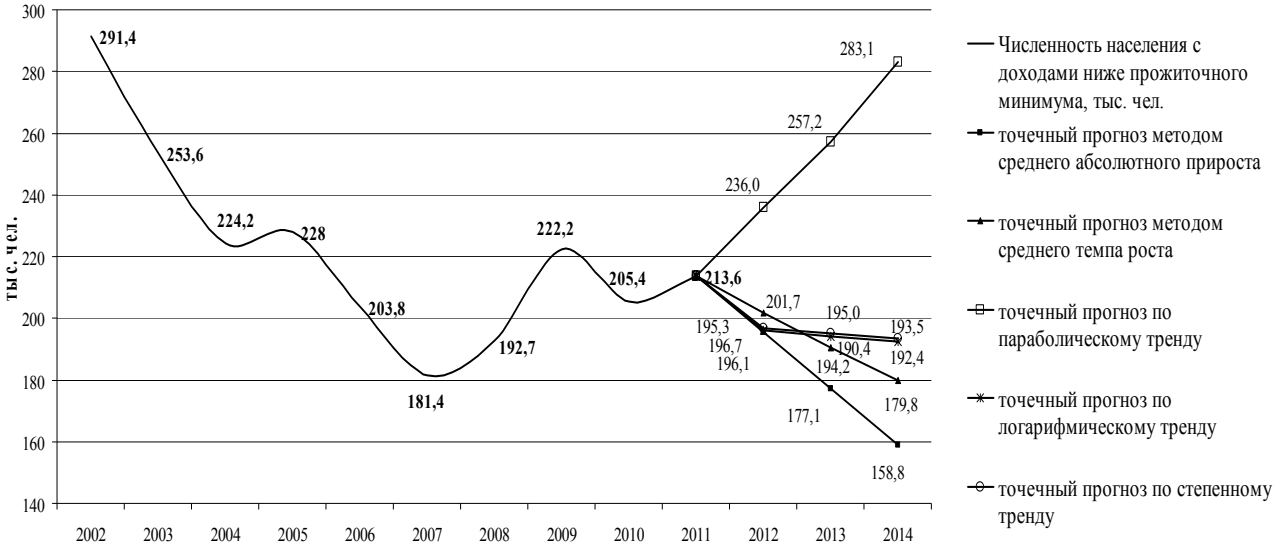

Рис. Прогнозирование численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (тыс. чел.) на 2012-2014 гг.

Практическую значимость представляет полученная нелинейная модель множественной регрессии. В качестве зависимой переменной выступает численность населения области с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. Используя в MS Excel метод последовательного удаления-добавления переменных, выбраны наиболее значимые факторные признаки: x_1 – среднемесячная заработная плата 1 работника (руб.); x_2 – коэффициент концентрации доходов Джини (%); x_3 – социальные выплаты (млн. руб.); x_4 – инфляция (ИПЦ). Окончательный вид модели:

$$У = 38388,55 \cdot x_1^{-0,7286} \cdot e^{-0,0451 x_2} \cdot x_3^{0,323} \cdot e^{0,0017 x_4}.$$

В результате проверки уравнение было признано значимым и пригодным для использования. Согласно данной модели, за 5 лет численность населения с низкими доходами сократится на 20,137 тыс. чел. по сравнению с 2011 г. и в 2016 году составит 193,463 тыс. человек.

Если не произойдет скачков в экономической сфере и коренных изменений в жизни общества, то по прогнозу, построенному на основе логарифмически-нормального распределения, в ближайшем будущем сохранится тенденция к перераспределению населения из беднейших слоев в более обеспеченные.

Пассивный (трендовый) прогноз показывает, что численность населения с доходами ниже величины прожиточного минимума будет сокращаться. Также следует ориентироваться на целевые прогнозы – из эконометрической модели видна необходимость снижения инфляции и дифференциации населения и роста размера социальных выплат и заработной платы работников. Повышение уровня жизни населения является главной целью любого прогрессивного общества, а государство обязано создавать благоприятные условия для долгой, безопасной, здоровой и благополучной жизни людей.

1. Елисеева, И.И. Социальная статистика: учебник / И.И. Елисеева. - М.: Финансы и статистика, 2002. – 480 с.

НОВЫЙ КУРС КИТАЯ: УДАСТСЯ ЛИ ОЖИВИТЬ ВНУТРЕННИЙ СПРОС?

Е.С. Филькова
О.В. Кошко, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В последние 30 лет китайская экономика демонстрировала невероятный рост, прибавляя в среднем по 10 процентов в год. Страна энергично пробивалась в ряды мировых лидеров. Особенно ярко это проявилось в период кризиса 2008-2009 годов. Ожидалось, что к 2016-му Китай опередит США. По итогам 2012 года стало известно, что экономика Китая продемонстрировала рост всего на 7,8 процента — минимальное значение за последние 13 лет [1].

Эксперты считают, что цифры экономического роста Китая — очень недостоверные, поскольку не учитывают инфляцию, экологический ущерб, связанный с промышленным развитием (основанным на устаревших технологиях) и другие факторы. В частности утверждали, что экономика Китая растет только на 5 процентов в год, но по итогам 2012 года некоторые эксперты обнаружили сокращение ВВП Китая на 10 процентов.

Общеизвестный фактор базирования экономического успеха Китая на дешевой рабочей силе пусть и не является определяющим, все же играет достаточно большую роль. Но в последние годы он все больше теряет свою привлекательность. Чем больше корпораций переносят производство в Китай, тем острее конкуренция за рабочую силу, в первую очередь — квалифицированную. Одновременно растут и социально-экономические требования: все это приводит к росту средней заработной платы. В итоге китайские зарплаты практически сравнялись с мексиканскими, и США уже задумываются о переносе своих производств в Мексику, т.к. доставка электронных устройств в американские штаты из Мексики обходится дешевле.

Несмотря на поступательный рост доходов китайцев, социальное расслоение в стране еще довольно велико. Именно это не позволяет Китаю полагаться только на внутренний спрос. Страна жестко зависит от экспорта. Раз падает спрос в США и Европе – замедляется рост китайской экономики.

Есть множество и других факторов, позволяющих прогнозировать упад экономики Китая. Среди них, например — увеличение социальной нагрузки на бюджет страны, вызванное старением населения; снижение объемов иностранных инвестиций и т.д.

На XVIII съезде правящей Коммунистической партии Китая (КПК) провозглашен переход к концепции "эффективного развития". Она подразумевает удвоение ВВП, ориентацию на инновационное развитие, совершенствование социального обеспечения. Но главное – это "стратегическая коррекция структуры экономики", что означает повышение урбанизации страны, увеличение доходов населения и рост внутреннего спроса.

Перераспределение доходов - одно из важнейших направлений экономической реформы. Рост доходов беднейших слоев населения позволит повысить их потребительскую активность и тем самым заметно увеличить объемы розничных продаж. Расширение внутреннего спроса – основа развития китайской экономики [2].

Эффект от перераспределения доходов может быть ограниченным или даже обратным. Ведь наиболее активные покупатели - представители среднего класса, а их заработки могут сократиться в результате реформы. Чем выше будут налоги, тем меньше желание тратить деньги. Самым главным в этой реформе должно стать сокращение налогов. Повышение налогов на недвижимость и автомобили только увеличивает давление на потребителей.

Экономическая реформа требует времени. Пока доля внутреннего потребления в ВВП страны довольно низкая и доходы растут не достаточно быстро, чтобы обогнать инфляцию. Внутренний спрос на отечественную продукцию составляет не более 30% от общего объема, а значительная часть производства строится на основе деятельности внешних компаний.

Правительство страны стимулирует инфраструктурные программы и снижает ограничения для притока инвестиций, но этого недостаточно, чтобы вернуть высокие темпы роста экономики в течение ближайших нескольких лет, т.к. наблюдается большой разрыв между потребностями государства и возможностями внутренних потребителей. По данным Госстата Китая объем розничных продаж увеличился на 15%. Показатели импорта, кредитования, PMI и другие опережающие экономические индикаторы свидетельствуют о том, что в Китае сложилась тенденция к восстановлению темпов роста экономики.

С восстановлением темпов роста экономики наблюдаются и качественные структурные изменения. Согласно статистическим данным, улучшается соотношение секторов экономики. В 2012 году добавленная стоимость, созданная в промышленном секторе, составила 45,3 % от ВВП, а добавленная стоимость, созданная в сфере услуг – 44,6 %. Разница между этими долями постепенно сокращается и сфера услуг может опередить промышленный сектор и стать главной движущей силой экономического роста страны.

Смена курса вовсе не означает, что Китай вновь намерен придерживаться политики закрытой экономики. Наоборот, китайский бизнес ориентирован на зарубежные страны. Новые идеи и меры, демонстрируемые новым руководством КНР, особенно решимость в дальнейшем углублении преобразований экономической структуры, приведут китайскую экономику к новым реформам.

1. В Китае сложилась тенденция к восстановлению темпов роста экономики. - По материалам Агентства Синьхуа, Китайский информационный Интернет-центр, 2013. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://russian.china.org.cn/exclusive/txt/2013-02/25/content_28045571.htm

2. Барро, Р. Дж. Экономический рост [Текст] / Р. Дж. Барро, Х. Сала-и-Мартин; перевод с англ. А.Моисеев, О. Капустин. – М.: Бином. Лаборатория знаний. 2010. – 824 с.

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Т.И. Беляева
Н.Д. Середа, *научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Беспрецедентное развитие средств коммуникации – одна из характерных особенностей нашего времени. Информация становится реальным социальным ресурсом, а обозначившиеся новые тенденции в области PR напрямую связаны с модификацией информационных и коммуникационных процессов. Некоторые PR-технологии остаются в прошлом, появляются новые, которые также можно поделить на две группы: информационный PR (блоги, чаты, пресс-релизы) и устроительный PR (флеш-моб, роад-шоу).

Причины появления новых технологий: экономические; изменение медиарынка; изменение моделей поведения общественности; изменения в технологиях.

С появление Интернета у специалистов по связям с общественностью появляется все больше инструментов. Правильно спланированная и реализованная PR-акция в сети может принести пользу, сравнимую по отдаче с достаточно масштабной оффлайн-кампанией. При этом, как правило, проведение таких акций требует от компании на порядок меньше средств.

Блог формально представляет собою форму организации данных, технически – совокупность веб-документов, содержащих различный контент: тексты, изображения, гиперссылки, файлы мультимедиа. Составляющие блог веб-документы организуются в виде датированных записей, расположенных в обратном хронологическом порядке. Другой технической особенностью сетевых дневников является обязательное наличие «системы публикации записей» – программного обеспечения, делающего работу с блогом легкой и не требующей от пользователя специальных навыков и знаний.

Сегодня уже сформировался блеггинг как составная часть блоггинга. Человек, ищущий информацию в блогах, занимается блеггингом.

Плюсы использования блогов в деятельности PR-специалистов:

– представители групп целевой общественности узнают информацию о компании и ее продукции из первых рук;

– появляется возможность регулярно общаться с потребителями в онлайне, получать обратную связь;

– нет необходимости заниматься веб-дизайном, вести блог намного проще, чем обычный сайт;

– блоги активно используют ссылки друг на друга, и от авторов не требуется написание длинных материалов, достаточно поместить ссылку;

– освещение продукта может быть гораздо эффективнее, чем реклама, нацеленная на ту же аудиторию, так как вызывает больший кредит доверия и меньше предвзятости по сравнению с оплаченной рекламой.

К устроительному PR относится роад-шоу (road show). Роад-шоу – значимый инструмент продвижения организации, улучшения ее имиджа, повышения инвестиционной привлекательности. Сегодня это один из самых ярких способов привлечь внимание целевой аудитории, создать промоушн-кампанию из большого количества специальных событий, продемонстрировать достоинства продукта. Роад-шоу можно организовать практически для любого продукта: от тест-драйвов автопроизводителей до конференции, организованной в нескольких регионах, посвященных, к примеру, выпуску новых видов бытовой техники. Формат может быть самым разнообразным: семинары и конференции, выставки, клубные вечеринки или события городского масштаба на центральной площади города.

Цели роад-шоу: во-первых, это мощный информационный повод для PR-субъекта, во-вторых, привлечение новых потребителей и работа с уже существующими. Первичная эффективность мероприятия оценивается по количеству пришедших на семинары дилеров и количеству публикаций и эфиров. Вторичная – по количеству новых партнеров в регионе.

Преимущества роад-шоу:

– прямое воздействие на широкий круг потенциальных инвесторов;

– география роад-шоу обычно охватывает города и страны, наиболее привлекательные для размещения активов компании;

– гибкость;

– оперативность и быстрота.

Таким образом, особенностью новых PR-технологий является то, что почти все они ориентированы на общение с конечным пользователем путем прямой коммуникации, не опосредованной через СМИ. Прямая коммуникация с общественностью обладает рядом важных преимуществ: во-первых, она гарантирует довольно быструю и полноценную обратную связь, во-вторых, в процессе снижения количества посредников снижается и процент искажения информации. Можно констатировать, что эти технологии становятся наиболее эффективными, позволяют решить старые проблемы новыми, более современными способами.

1. Кривоносов, А. Д. Основы теории связей с общественностью: учебник для вузов/ А. Д. Кривоносов, О. Г. Филатова, М. А. Шишкина. - СПб.: Питер, 2011. – 375с.

СОВЕРШЕСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.Д. Дмитриева
Я.В. Васильева, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал) Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В Российской Федерации, как и в других развитых странах, здравоохранение является важнейшей составной частью всей социальной инфраструктуры. Общество стремительно развивается в связи с чем, процессы обеспечения охраны здоровья граждан нуждаются в эффективном управлении.

Наиболее важным документом по вопросам модернизации здравоохранения в России является Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, утвержденная Указом Президента РФ от 12. 05. 2009 № 537. Согласно данному документу, укреплению национальной безопасности в сфере здравоохранения и здоровья нации будут способствовать повышение качества и доступности медицинского обслуживания за счет использования перспективных информационных и телекоммуникационных технологий, государственная поддержка перспективных разработок в области фармацевтики, биотехнологии, модернизация механизмов функционирования здравоохранения и развитие материально-технической базы государственной и муниципальной систем здравоохранения с учетом региональных особенностей [1]. Положения Стратегии не могут не найти положительного отклика. Однако, их реализация уже на сегодняшний день становится причиной многочисленных споров и толков.

О модернизации здравоохранения в Вологодской области знают непонаслышке. 21 декабря 2012 года в столице региона открылась новая детская областная больница (далее – детская больница). Общая площадь новых корпусов - 55 тыс. кв. метров. Это в несколько раз больше площади старого здания. Палат на большое количество человек в этом здании нет. Только одноместные и двухместные. В них поставлено 400 коек. Это круглосуточный стационар. А в соседнем корпусе расположилась консультативно-диагностическая поликлиника на 250 посещений в смену. Кроме того, в новом здании появились: центр амбулаторной хирургии, телемедицинский центр для оказания консультативной помощи районам области, центр офтальмологической помощи для недоношенных детей, 9 операционных с системой ламинарных потоков воздуха, а также отделение восстановительного лечения. Обновилось и оборудование. Для больницы закупили суперсовременные аппараты [2]. Меняются техноло-

гии, а это значит, что должны подвергаться изменениям и методы управления ими. Однако, так ли это сегодня в детской областной больнице?

Проблема оценки потенциала организации (в нашем случае – медицинского учреждения) имеет особое значение в связи с решением практических задач государственного планирования и управления, повышения эффективности и качества современного здравоохранения. Возрастает роль и значение интеллектуальных ресурсов как фактора обеспечения результативности деятельности. В науке нет единства мнений относительно того, что же такое «потенциал». Одно известно точно, что ценность потенциала организации складывается не только из активов, но из тех возможностей, которые несут в себе эти активы.

Активы у детской больницы есть. Есть ли возможности и механизм их реализации?

В рамках работы нами проведено социологическое исследование, целью которого стал анализ работы детской больницы с позиции персонала и пациентов.

Оказалось, что больница новая, а проблемы старые (старые не только для Вологодской области, но и для всей России в целом). Рассмотрим некоторые из них:

- врачи и медсестры не обучены пользоваться новым оборудованием. Специальных тренингов и семинаров не проводилось (используется метод «научного тыка»). Некоторое оборудование не используется вовсе по этой же причине;
- автоматизированные информационные системы по учету медицинского оборудования, пациентов практически не используются, поэтому медицинские учреждения пользуются системами для этого непредназначенными. Часто происходят ошибки при мониторинге технического состояния. Выход из ситуации – создание собственных баз данных. Но для этого нужны специалисты;
- у персонала отсутствует мотивация к работе на результат (эффективный и качественный).

Выходом из сложившейся ситуации может стать внедрение системы менеджмента качества – сложный последовательный процесс, требующий анализа сложившейся системы управления, обучения персонала, аудит качества.

Среди всех приоритетных направлений современной политики особое внимание следует уделить управлению в важней сфере общественной жизни – здравоохранении. Ведь нет вещи ценнее в жизни человека, чем его здоровье.

1. Указ Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г. № 537 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года" // Российская газета. – 19.05. – 2009. – № 88.

2. Верхорубова В. Вологодская детская областная больница переехала в новое здание // Комсомольская правда. – 21.12.2012 г. – № 149. – С. 8.

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРИМЕРЕ ООО «М.ВИДЕО»

Д.В. Доронина
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Актуальность данной темы обусловлена в первую очередь тем, что, персонал является одним из важнейших факторов, обеспечивающих эффективность работы предприятия. От знаний, компетенции, квалификации, дисциплины, мотивации, восприимчивости к обучению работающего персонала и руководящего состава зависит вся работа в организации. Именно поэтому кадровая политика является составной частью всей управленческой и производственной деятельности организации и направлена на эффективный отбор персонала, его адаптацию, обучение и переобучение в соответствие с потребностями фирмы.

Современная литература по указанному вопросу посвящена, прежде всего, управлению персоналом конкретной организации. Существует целый ряд авторов, затрагивающих в своих работах общие принципы развития персонала - Веснин В.Р., Кибанов А.Я., Курбатова М.В., Старобинский Э.Е, управление персоналом коммерческих организаций - Е.Б.Моргунов. Такие авторы, как Аверченко Л.К., Охотский Е.В., Черноскутов В.Е., рассматривали кадровую работу и развитие персонала в органах государственного и муниципального управления. В последнее время исследователи все больше внимания уделяют организации обучения персонала - это Курбатова М.В., Магура М.И., Новокрещенов А.В. Профессионализации кадров в целом посвящен ряд работ Турчинова А.И., Шаповалова Е.А., Шрейдера Р.В.

Однако имеющиеся учебные разработки чаще всего ограничиваются изложением общеизвестных принципов развития персонала и практических рекомендаций по их использованию. Поэтому представляется необходимым проанализировать тот практический опыт работы с кадрами, который, несмотря на отсутствие достаточного теоретического обоснования, все же имеется, и выработать рекомендации по совершенствованию кадровой политики. В связи с этим целью работы является изучение и анализ реализации кадровой политики в организации. В качестве объекта исследования выступает организация ООО «М.видео». Предметом исследования являются отношения, возникающие в процессе проведения кадровой политики в организации.

В целях совершенствования кадровой политики, сложившейся в исследуемой организации, мною были предложены следующие мероприятия:

- проводить периодически соревнования модульных групп, состав которых бы менялся и включал в себя работников из разных направлений. На дан-

ных соревнованиях придумывать девизы, слоганы и прочие атрибуты оргкультуры, которые бы повторялись на встречах сотрудников и укрепляли открытость и единство в достижении целей компании;

- проводить периодические курсы по знанию оргкультуры и структуры властных отношений;

- сформировать уголки почета героев компании, важнейшее место среди которых будут занимать руководители. Желательно, чтобы можно было задействовать в этом персонал коллективно, чтобы утверждать единство и целостность культуры компании и стремление всякого работника сделать все возможное для достижения «наших» целей.

- в часы избыточного количества продавцов проводить в течение 30 минут обмен опытом между уже давно работающими сотрудниками и «новичками», что будет способствовать динамичному развитию новых работников;

- ввести новую должность – супервайзер. Супервайзер — ответственный за производительность труда и другие действия небольшой группы сотрудников. Введение данной должности будет включать в себя решение двух проблем: обучение новых работников, а также доведение нужной информации до сотрудников в срок;

- решить проблему низкого уровня обратной связи с начальством, чтобы начальнику организовать "часы приема" сотрудников;

- для большего сплочения коллектива предлагается проводить корпоративные встречи.

ВЛИЯНИЕ НЕФОРМАЛЬНЫХ ГРУПП НА СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

П.Н. Дяковский
М.А. Майорова*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Ярославский государственный технический университет
г. Ярославль

Организация - это социальная категория и одновременно - средство достижения целей. Это место, где люди строят отношения и взаимодействуют, для достижения общей цели. Человек выполняет работу в окружении людей, во взаимодействии с ними. Он не только исполнитель, но и член группы. В этом группа оказывает на него огромное влияние. Существует множество классификаций социальных групп, по различным классификационным признакам. В управлении организацией важно деление групп на формальные и неформальные, так как природа человека такова, что люди нуждаются в общении и взаимодействии, в результате которых и образуются социально-психологические

связи, которые и лежат в основе выделения неформальных групп. В процессе работы организации формальные группы могут делиться на неформальные группы, которые в свою очередь, могут как положительно, так и отрицательно влиять на взаимодействие между людьми и результат их работы.

Для регулирования работы в группах менеджеру необходимо знать социальные (внеэкономические) факторы, так как они влияют на эффективность работы формальных и неформальных групп.

Элтон Мэйо, впервые обративший внимание на психологические мотивы поведения людей в процессе производства, проблемы групповых отношений, групповые нормы, неформальные организации, выдвинул ряд важных тезисов:

1. Люди в основном мотивируются социальными потребностями и ощущают свою индивидуальность благодаря своим отношениям с другими людьми.

2. В результате промышленной революции и рационализации процесса труда сама работа в значительной степени потеряла привлекательность, поэтому люди ищут удовлетворения в социальных отношениях.

3. Люди более чувствительны к социальному влиянию группы равных им людей, чем к побуждениям и средств контроля, используемых руководителями.

4. Рабочий выполнит распоряжение руководителя, если последний сможет удовлетворить социальные потребности своих подчиненных и их желание быть понятными.

В любом формально (искусственно) созданном коллективе появляются неформальные группы, а так как неформальные группы относятся к социальным группам, то для их исследования применяются социологические методы. Для определения социально важных характеристик коллектива были использованы несколько методик. Для определения мотивации сотрудников была применена методика И. В. Герчикова. Для выявления групповых ролей – методика М. Белбина. Для определения количественного и качественного уровня благополучия взаимоотношений в коллективе, оценки персональных способностей к лидерству, наличия или отсутствия лиц с низким статусом, степени сплоченности/разобщенности, обнаружения наличия внутренних микрогрупп со специфическими интересами была использована методика социометрии. Среди исследований социальных групп преобладают два направления - изучение отношений в производственных группах (бригадах, отрядах, отделах) и изучение отношений в педагогических системах (школьных классах, студенческих группах и т.п.). Выделяют 3 уровня формирования сплоченной, успешно функционирующей группы: А) Низший уровень; Б) Средний уровень; В) Высший уровень (Классификация советского психолога А.В. Петровского).

В нашем исследовании объектом наблюдения была выбрана часть коллектива (50 человек из 84) транспортного предприятия ИП Воронина А. В.

По результатам исследований и анализа были определены следующие характеристики исследуемого коллектива. В организации работают люди пре-

имущественно среднего возраста (30-37 лет) с твёрдо сложившимися взглядами, и способные к саморазвитию и самореализации, со средним специальным образованием, однако текучесть кадров в организации велика, что можно связывать как с низкой мотивацией к работе, так и с условиями труда.

По нашим данным, в организации работают люди, у которых лидерские качества выражены средне. Преобладающими типами мотивации в исследуемом коллективе являются инструментальный (29,72%) и люмпенизированный (21,62%). Профессиональный является вторым по важности (20,72%), поэтому стремление к минимизации труда, интерес к цене труда, при отсутствии активности и предпочтений в работе являются основными характеристиками коллектива и его неформальных групп. В коллективе чаще всего исполняются роли организатор группы, организатор работы, завершитель, реже генератор идей, что может быть связано со спецификой выполняемой работы (водитель, кондуктор), а также с низкой мотивацией коллектива. Сплочённость коллектива 24%, что, безусловно, говорит о плохой консолидации, которая может объясняться условиями труда. Внутри исследуемой части трудового коллектива существуют 7 неформальных микрогрупп, характеристики которых совпадают с характеристиками всего коллектива, что подтверждает большое влияние неформальной группы.

Вывод: исследуемый коллектив находится на низшем уровне развития межличностных взаимоотношений. «Индекс изоляции» высок, но коллектив обладает достаточным потенциалом к развитию и переходу на более высокие уровни межличностных отношений.

1. Переверзев М. П., Шайденко Н. А., Басовский Л. Е. Менеджмент: учебник. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 330 с.

2. Лукичёва Л. И. Управление персоналом: курс лекций, практические задания. – М.: Омега-Л, 2007. – 264 с.

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ МОТИВАЦИЯ СТУДЕНТОВ

Ю.А. Зубова
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проблема профессиональной мотивации в настоящее время приобретает для России особое значение. Это связано с тем, что в условиях конкурентной борьбы возрастает спрос в эффективных специалистах. Лишь немногие люди в организации работают с полной самоотдачей, используя весь свой интеллектуальный и психологический потенциал. Руководителям предприятий сегодня

приходится решать множество вопросов, в числе которых: как достичь целей компании, как привлечь и удержать ценных сотрудников и повысить их результативность. И один из путей решения этих проблем - построение эффективной системы мотивации и стимулирования персонала.

Многочисленные исследования указывают на неразрывную связь трудовой мотивации персонала и уровня рабочих показателей. Интерес руководителей и исследователей, занимающихся проблемами управления, к изучению трудовой мотивации так высок потому, что именно в сфере мотивации следует искать побудительные силы, заставляющие людей работать с полной отдачей сил в интересах организации.

В настоящий момент многие российские компании разрабатывают справедливую систему вознаграждения, стимулирующую работников на достижение целей организации. И подавляющее большинство руководителей считают, что мотивация человека достаточно стабильна и существует определенный тип мотивации, который определяет профессиональную успешность (самостоятельность, ответственность, стремление к самореализации, стиль организации деятельности), и, что большой акцент следует делать на отборе подходящих работников, которые по природе одарены данными характеристиками. Следовательно, уже на этапе отбора сотрудников в организацию можно учитывать определенные мотивационные факторы и личностные характеристики, способствующие эффективной деятельности. В частности, в исследовании поставили цель, заключающуюся в выявлении профессиональной мотивации студентов как будущих профессионалов. Выборку исследования составили студенты Вологодского государственного технического университета различных специальностей 4-5 курса. Для изучения профессиональной мотивации мы использовали тест «Мотивационный профиль».

Согласно полученным результатам, ведущими мотивационными факторами в выборке студентов являются следующие:

1) «материальный фактор» показывает, что главной движущей силой для студентов являются деньги. В наиболее крайнем случае потребность в заработке принимает гипертрофированную форму. Зная, что у сотрудников данный фактор является ведущим, на них можно влиять справедливой заработной платой и вознаграждениями. Проводить нововведения нужно осторожно, т. к. они будут восприниматься как посягательство на уровень оплаты их труда.

2) «структурирование» означает, что такие люди должны точно знать, что от них требуется. Они желают знать правила, быть уверенными, что четко выполняют все положенные производственные процедуры. В основе их желания лежит беспокойство, поэтому недостаток структурированности работы чреват для них стрессом. Их следует мотивировать либо при помощи порядка, которого они требуют, либо путем создания ситуации, в которой они способны устанавливать свой порядок. Это немедленно создает проблему, так как мы

живем не в организованном мире и требования тех, у кого высока потребность в порядке, могут вступить в противоречие с тем, что им предоставляется.

3) «разнообразие и перемены» свидетельствует, что если характер работы предполагает постоянные перемены, если требуется приток свежей энергии и новых инициатив, то такие люди будут прекрасно подходить для этой работы. Однако проблема может заключаться в их нежелании до конца разобраться с порученным делом и в стремлении скорее перейти к новому. Наиболее эффективно они могут действовать только при наличии тех, кто готов доводить дело до конца. А поскольку такая роскошь не всегда доступна организации, мы непременно столкнемся или с невыполненным делом, или с мотивационными проблемами.

4) «интересная и полезная работа» - это стремление к интересной и полезной работе. Такие люди в наибольшей степени мотивированы именно ощущением пользы от своей работы или ее интересностью, а не предоставляющимися возможностями проявления влиятельности, осуществления достижений или завоевания признания. Если потребность в полезной или интересной работе является сильнейшим мотиватором, то задача состоит в организации работы таким образом, чтобы работники могли воспринимать ее как полезную или интересную.

Таким образом, благодаря полученным результатам можно уже на этапе отбора молодых сотрудников выявлять мотивационные факторы и совершенствовать систему мотивации и стимулирования персонала.

ИЗУЧЕНИЕ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА ПРИМЕРЕ ВОЛОГОДСКОГО ВАГОНОРЕМОНТНОГО ЗАВОДА

А.С. Ильина
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Актуальность данной темы обусловлена в первую очередь тем, что, мотивация персонала в значительной степени определяет успех деятельности любого предприятия. Она является основным средством обеспечения оптимального использования ресурсов, мобилизации имеющегося кадрового потенциала. Эффективное достижение целей предприятия в значительной степени зависит от согласования интересов его участников. Достижение же взаимовыгодных целей деятельности предприятия и персонала становится возможным посредством использования методов мотивации персонала. Данная проблема рассматривалась многими авторами, к примеру, содержательные теории мотива-

ции изучал А. Маслоу, Ф. Герцберг, Д. Мак-Клелланд; процессуальные теории мотивации сформулировал Л. Портер–Э. Лоулер; Т. О. Соломанидина достаточно подробно рассматривают административные методы, используемые для мотивации персонала. Однако имеющиеся учебные разработки чаще всего ограничиваются изложением общеизвестных теорий мотивации и практических рекомендаций по их использованию. Существующие теории, как показывает практика, не помогают в решении реальных проблем мотивации персонала, возникающих у руководителей и, тем более, в разработке гармоничной системы мотивации. В связи с этим, целью работы является изучение наиболее эффективных методов мотивирования сотрудников предприятия. В качестве объекта исследования выступает компания «Вологодский вагоноремонтный завод». Предметом исследования являются принципы, методы мотивирования, используемые в управлении персоналом и повышающие эффективность работы организации.

В целях совершенствования системы мотивирования, сложившейся в исследуемой компании, предлагаем следующие мероприятия:

1. Материальное стимулирование. К этой группе мероприятий относится социальные льготы и гарантии, дополнительные выплаты (например, за улучшение собственных показателей, за повышение производительности труда можно установить доплату за профессиональное мастерство или выплатить разовое вознаграждение), оплата транспортных расходов, организация питания, программы мед. обслуживания, программы страхования жизни и здоровья

2. Нематериальное стимулирование. Предложенный метод часто является мощным стимулом к эффективной работе. К нематериальному стимулированию относится и формирование психологического комфорта сотрудников на рабочем месте, и оценка своего труда из уст начальника, и стимулирование свободным временем. Одним из важнейших факторов является моральное стимулирование: создание условий, при которых люди испытывали бы профессиональную гордость за лучшее выполнение порученной работы, присутствие вызова, обеспечение возможностей каждому на своем месте показать свои способности, выразить себя в труде, признание вклада работника в повышение эффективности деятельности предприятия.

3. Мероприятия по профессиональному развитию персонала и планированию карьеры. Давно известно, что человек работает лучше, когда видит цель, перспективу своей деятельности, поэтому необходимо проводить конкурсы, заменяя ненужных безынициативных работников лучшими, продвигая их по карьерной лестнице.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ ПРОФОРИЕНТАЦИИ ШКОЛЬНИКОВ Г. ВОЛОГДЫ

А.И. Килина
Ю.В. Гуров, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Необходимо помочь школьнику выбрать именно ту профессию, чтобы требования, которые она предъявляет к работающему, совпадали с его личностными качествами и возможностями. Эту важнейшую в жизни каждого человека задачу выполняет система профориентации. Она является подсистемой общей системы трудовой подготовки школьников, непрерывного образования и воспитания, цель которых – всестороннее развитие личности, гармоническое раскрытие всех творческих сил и способностей, формирование духовной культуры подрастающего поколения.

Профессиональная ориентация – это система, направленная на профессиональное становление подрастающего поколения, поддержку и развитие природных дарований, а также проведение комплекса специальных мер содействия молодому человеку в профессиональном становлении, самоопределении и выборе оптимального вида занятости с учетом его потребностей и возможностей, социально-экономической ситуации на рынке труда. Система профориентации выполняет диагностическую, обучающую, формирующую и развивающую функции.

Профориентационная работа в образовательных учреждениях города Вологды складывается на основе традиционных подходов и включена в систему дошкольного, школьного, дополнительного и послешкольного образования.

Администрация г. Вологды ставит перед собой задачу формирования у выпускников основных навыков осмысленного выбора профессии с учетом собственных интересов и возможностей и реальной ситуации на образовательном рынке и рынке труда, а также, готовности к выбору альтернативных вариантов построения индивидуальной профессиональной траектории будущей карьеры [1].

В настоящее время ведется профориентационная работа в следующих направлениях: реализация в школах учебных программ предпрофильной подготовки «Твоя профессиональная карьера», «Технология профессионального успеха» и профориентационных элективных курсов и факультативов, таких как «Твой выбор», «Проба», «Основы делового общения», «Развитие навыков конструктивного общения», «Познай себя», «Эффективное общение» и другие [1].

Школьникам предоставляется возможность изучить современный рынок образовательных услуг, рынок труда и особенности производства (ярмарка ва-

кансий рабочих и учебных мест, посещение дней открытых дверей профессиональных учебных заведений НПО и СПО, экскурсии на производство и др.) [1].

Немаловажную роль играет привлечение родителей к процессу профессионального самоопределения детей: проведение разъяснительной работы (консультации по вопросам индивидуальных особенностей детей и возможностей в построении профессионального будущего, встречи с представителями профессиональных учебных заведений и др.) [1].

Различные мероприятия проводятся школами, но проблема заключается в ограниченном количестве участников (в рамках отдельной школы). Не задействованы все ученики, все родители, а лишь малая часть.

В 2012 году специалистами Вологодского государственного педагогического университета было проведено тестирование 2177 учащихся 9-х классов г. Вологды. Целью профориентационного тестирования было определение потребностей учащихся и их склонностей. Во многих школах выявлены противоречия между сферой интересов и типами способностей. Наличие таких противоречий требует особой разъяснительной работы среди оптантов, так как такое противоречие на уровне отдельного индивида приведет к профессиональной дезадаптации при овладении профессией (есть интерес – нет соответствующих способностей или наоборот). По предоставленным данным лишь 12% школьников, прошедших тестирование, безусловно, должны ориентироваться на поступление в вузы. Однако, поступает в вузы и обучается там гораздо больший процент учащихся. Из этого можно сделать вывод о том, что существует проблема несоответствия выбранных профессий способностям учащихся, и, вследствие этого, формируется дисбаланс на рынке труда: одних специалистов избыток, других – недостаток [3].

Также отмечается проблема незнания учащимися всего разнообразия профессий. Как отмечает заместитель отдела профобучения, профориентации центра занятости населения г. Вологды, Комарова Г. А., большое влияние на выбор учащихся оказывает «престижность» профессий, которую поддерживают родители учеников [2]. Таким образом, существенно снижается круг рассматриваемых изначально профессий, что может нанести существенный ущерб будущему профессиональному развитию ученика.

Среди основных рекомендаций для улучшения состояния профориентационной системы города, можно выделить следующие:

- распространение проводимых мероприятий среди всех школ города;
- централизация профориентационной системы (создание единого центра управления всей системой профориентации, контроля и руководства ею);
- создание в каждой школе города специального отдела (либо привлечение специалиста на постоянную работу), занимающегося только профориентацией учеников;

• привлечение родителей учеников к профориентационной работе, прежде всего, снятие существующих стереотипов относительно определенных профессий;

• проведение различных конкурсов профмастерства (хобби) среди учеников школ для формирования представления других учеников о существующих профессиях и самоопределения учеников.

1. Аналитическая справка по поручению Главы города Вологды Евгения Борисовича Шулепова/ Электронный ресурс.

2. Видеоматериал «Профориентация школьников Вологды»/Электронный ресурс: http://www.youtube.com/watch?v=VtC8IDxWgUA

3. Отчет по результатам исследования «Формирование готовности к профессиональному самоопределению у учащихся школ г. Вологды в условиях современного рынка труда».

ВОЗМОЖНОСТИ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В СПОРТЕ (НА ПРИМЕРЕ ПР-КАМПАНИИ «МАЛЕНЬКАЯ ВОЛОГДА ИГРАЕТ В БОЛЬШОЙ ТЕННИС»)

А.В. Ковригина

***Н.Д.Середа**, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

Одной из наиболее значимых для человека является потребность в здоровом образе жизни. Существенным фактором, определяющим состояние здоровья, является поддержание оптимальной физической активности в течение всей жизни человека. Государственные организации также заинтересованы в повышении уровня жизни и здоровья своих граждан. Следовательно, вопросы развития физической культуры и массового спорта являются актуальными как для отдельного индивида, так и для муниципального образования, в котором он живет. Наряду с государственными структурами существуют общественные и бизнес - организации, которые также вовлечены в деятельность, связанную с оказанием физкультурно-спортивных услуг населению.

В г. Вологде решение вопросов развития физической культуры и спорта на государственном уровне осуществляет соответствующее структурное подразделение Администрации: Управление физической культуры и массового спорта Департамента гуманитарной политики. Также в городе функционирует 31 спортивная федерация и несколько частных спортивных клубов. Однако существуют проблемы, связанные с нехваткой спортивных

площадок и низкой популярностью отдельных видов спорта среди населения [1]. Важно отметить, что для гармоничного развития спорта в городе необходимо обеспечить эффективное взаимодействие всех субъектов деятельности в данной сфере, особое внимание целесообразно уделить построению механизма государственно-частного партнерства. Этому будет способствовать ПР-сопровождение реализации проектов в сфере физической культуры и спорта. Применение ПР-технологий позволит сформировать положительный имидж, репутацию спортивного клуба, спортивной организации или вида спорта, а также привлечет внимание потенциальных инвесторов к данной сфере.

Ядром ПР-деятельности любого направления является ПР-кампания. Сегодня в мировой практике используются различные модели построения рекламных и ПР-кампаний; в их основе лежит воздействие на различные психологические уровни: когнитивный (передача информации), аффективный (эмоциональный), суггестивный (внушение), конативный (определение поведения).

Автором подготовлена к реализации ПР-кампания «Маленькая Вологда играет в большой теннис», её целью является развитие в г. Вологде олимпийского вида спорта – тенниса.

Перед ПР-кампанией были поставлены следующие задачи: повышение популярности большого тенниса среди жителей г. Вологды; информирование о преимуществах большого тенниса как вида спорта и как способа проведения досуга; опровержение стереотипа о том, что теннис – спорт только для «избранных»; привлечение внимания бизнес-организаций и властей города к строительству новых кортов и теннисных центров.

Для достижения цели ПР-кампании, на наш взгляд, целесообразно использовать модель KSTI, состоящую из следующих этапов: 1 этап – узнать (to Know) – когнитивный уровень воздействия, 2 этап – увидеть (to See) – аффективный уровень, 3 этап – попробовать (to Try) – суггестивный уровень и 4 этап – втянуться (to get Involved) –конативный уровень.

Первый этап кампании (to Know) предполагает когнитивное воздействие, целью которого является донести информацию о возможности заниматься теннисом в городе, а также о преимуществах данного вида спорта. Информация целесообразно распространять в различной форме по разным каналам коммуникации, к примеру, с помощью необычных носителей – теннисных мячей, на которых напечатана информация о местах занятия теннисом, контакты и слоган.

Второй этап (to See) построен на эмоциональном воздействии на целевые аудитории. Для этого проводятся акции («Показ теннисной моды» и др.), конкурсы (например, конкурс «Маленькие чемпионы») и мастер-классы для детей и взрослых. Информация о проводимых мероприятиях активно распространя-

ется в СМИ и, в результате, потенциальные потребители приходят на спортивные площадки, чтобы оценить зрелищность и красоту тенниса.

Третий этап (to Try) предполагает использование, как осознаваемых психологических элементов, так и элементов бессознательного. На данном этапе потребителям предлагается попробовать свои силы на корте, чтобы ощутить положительный эффект от занятий большим теннисом.

Наконец, четвертый этап (to get Involved), завершающий ПР-кампанию, заключается в стимулировании акта покупки услуги (абонемента в теннисный центр, запись в секцию). После того как потребитель узнал о преимуществах тенниса, увидел игру, попробовал сам под руководством тренера, у него возникает желание научиться играть в теннис, регулярно посещать тренировки, что и является конечной целью ПР-кампании.

Прогнозируемые результаты кампании: повышение популярности большого тенниса среди жителей г. Вологды, что в свою очередь будет способствовать активизации органов власти и бизнес-структур с целью их сотрудничества и решения проблемы нехватки теннисных кортов в городе.

С большой долей вероятности можно предположить, что вышеизложенная ПР-кампания будет содействовать развитию большого тенниса в г. Вологде, что в свою очередь будет способствовать формированию здорового образа жизни горожан и улучшению имиджа города и региона в целом.

1. Администрация г. Вологды. Офиц. сайт: http://vologda-portal.ru

ВЗАИМОСВЯЗЬ ТОЛЕРАНТНОСТИ И ЯЗЫКОВОЙ ПОДГОТОВКИ МЕЖДУНАРОДНОГО МЕНЕДЖЕРА

А.К. Красикова, Б.К. Красиков
А.Г. Коновалов*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк

Социально-экономический прогресс в современном мире, становление рыночных отношений и возникновение новых форм собственности, стремительно развивающиеся технологии, взаимосвязь и взаимодействие специалистов разных стран, интеграция в Европейское образовательное пространство и модернизация системы профессионального образования обусловили необходимость совершенствования профессиональной иноязычной подготовки в процессе межкультурной интеграции. Проблема качественной профессиональной подготовки будущего специалиста рассматривается на уровне межгосударственных политических и экономических интересов.

Актуальность проблемы обусловлена тем, что международный менеджер должен успешно самореализовываться на мировом рынке труда и услуг, что невозможно без владения специальными компетенциями, которые включают обязательную языковую подготовку. Важным аспектом этой проблемы является выделение феномена толерантности как составляющей профессиональной компетентности специалиста экономического профиля.

Вышеназванной проблеме посвящены работы В.Х. Абелян, С.Т. Гасановой, В.Г. Костомарова, А. Петрова и др.

Цель – исследовать взаимосвязь содержания и специфики толерантности и языковой подготовки специалиста внешнеэкономической деятельности.

Современная экономика выдвигает необходимость подготовки будущих менеджеров, которые способны к деятельности в условиях стресса и конфликтных ситуаций на международном уровне. Они должны обладать актуальными навыками и умениями критического анализа различных ситуаций и разрешать конфликты, принимать толерантные решения в сложных обстоятельствах.

Понятие толерантности вмещает в себя гуманитарную функцию, функцию идентификации и социальной адаптации.

Гуманитарная функция толерантности основывается на формировании ценностных ориентаций и интересов будущего специалиста. Она реализуется в процессе воспитания посредством самовоспитания, взаимопонимания, способности к общению, сотрудничеству. Она свидетельствует о профессиональной компетентности специалиста экономической сферы, умении воспринимать многомерность экономического развития цивилизации, взвешенно относится к альтернативе выбора, принимать правильные решения в процессе развития локальных и глобальных экономических ситуаций.

Как известно, значимость толерантности будущего специалиста экономической сферы определяется противоречивостью хозяйственной деятельности: конкуренцией, сосуществованием различных форм собственности, становлением профессиональной карьеры, традициями экономического развития различных стран мира, разделением сфер влияния на международном уровне и др. Таким образом, главными характеристиками экономического мышления являются: "способность слушать и слышать" другое мнение, гибкость в принятии решений, антиавторитаризм, восприятие различных оценок экономических и социальных преобразований. Итак, гуманитарная функция в этом аспекте является важнейшей, ее реализация направляет процессы идентификации и социальной адаптации личности в профессиональной деятельности.

Как отмечает Е.А. Стрельцова, толерантность в профессионально-экономической деятельности - это отношение с уважением к большому количеству социокультурных и экономических моделей поведения и развития

субъектов хозяйственной деятельности на правовом поле и средств их реализации в профессиональной деятельности [1].

Когнитивно-ценностный компонент толерантности включает субъективацию экономистом знаний о месте хозяйственной сферы в социокультурном пространстве, об альтернативных моделях экономических систем, вариативность в оценке экономической деятельности человека.

Мотивационно-потребностный компонент основывается на формировании морального критерия с целью социальной адаптации будущего специалиста.

Интегративный компонент требует сосредоточения внимания на специфике корпоративности: забота о людях, уважение к правам собственности, возможность повышения квалификации, мотивация работников, стиль управления, процессы принятия решений, организация работы и дисциплина, способы решения конфликтов, справедливость оплаты труда и т.д.

Следует отметить, что менеджер должен знать специальную экономическую терминологию и лексику и хорошо владеть как минимум двумя иностранными языками с целью успешного проведения презентаций, подписания соглашений, заключения договоров на международном рынке труда и услуг.

Межкультурная коммуникация подразумевает адекватное взаимопонимание участников коммуникации, уважение к иным культурам и интерес к ним. Владение иностранным языком рассматривается как способ социализации, готовности к общению. В процессе изучения иностранного языка будущий международный менеджер должен изучать не только язык, но и традиции, обычаи, языковые особенности, культуру и религию других народов.

Таким образом, взаимосвязь толерантности и языковой подготовки в процессе профессионального становления специалиста внешнеэкономической деятельности является приоритетным в подготовке «элитного» менеджера.

1. Стрельцова Е.А. Диалоговая интерпретация знания как средство воспитания толерантности у студентов (на примере общепрофессиональных экономических дисциплин) / Е.А. Стрельцова. – Волгоград: Из-во ВГПИПК РО, 2003. – 108 с.

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА В ООО «ВОЛОГДАЦЕМЕНТ»

К.В. Кундина
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проблема обучения персонала предприятий в настоящее время приобретает для России особое значение. Это связано с тем, что работа в условиях рыночных отношений предъявляет новые требования к уровню квалификации персонала, знаниям и навыкам работников. Требуются новые подходы к решению современных задач, специалисты новых профессий, новые организационные формы деятельности работников.

Квалификация рабочих в современных условиях характеризуется такими признаками, как глубокие общеобразовательные технические и профессиональные знания, мастерство и профессиональная подвижность. Уровень развития рабочей силы непосредственно связан с изменением и совершенствованием технического базиса производства. Научно-технический прогресс, в современных условиях влияет на всю систему производственных сил, затрагивая в первую очередь человека, как главную производительную силу общества, с его способностью трудиться, создавать материальные блага, меняя содержание и условия трудовой деятельности, место человека в производстве.

НТП порождает новые отрасли промышленности и углубляет специализацию производства. Это обуславливает возникновение новых профессий и специальностей. Интенсивное развитие производства с использованием автоматизированных систем, электронной и микропроцессорной техники меняет функциональное содержание труда. Все большее значение в автоматизированном производстве приобретают более сложные функции с повышенными затратами умственной энергии (расчет, контроль, управление, техническое обслуживание машин и наблюдение за их работой). Все это приводит к изменению профессионально-квалификационного состава работников.

Также в условиях современного производства все больше возрастает значение психологического фактора рабочей силы, интеллектуальной деятельности работника, роста его производственной и общей культуры, умения воспринимать и обрабатывать научную информацию. В свою очередь рост культурно-технического уровня трудящихся является одним из важнейших условий обеспечивающих поступательный процесс общества. Влияние профессиональной подготовки рабочих на экономический рост состоит в том, что рабочие, обладающие необходимым объемом знаний, умений и навыков, обеспечивают более высокую производительность и качество труда при рациональном использовании материальных ресурсов.

Достижение долгосрочных и краткосрочных целей, необходимость повышения конкурентоспособности и проведение организационных изменений требуют более высокого уровня профессиональной подготовки персонала и хорошо спланированной, четко организованной работы по обучению персонала. При этом обучение не должно ограничиваться лишь передачей работникам тех или иных знаний и развитием у них необходимых навыков. В идеале обучение призвано передавать работникам также информацию о текущем состоянии дел в компании и способствовать развитию у них понимания перспектив развития организации и основных направлений ее стратегии, повышать уровень трудовой мотивации, приверженности работников своей организации и включенности в ее дела.

Знания, полученные работниками в высших учебных заведениях, стремительно устаревают, нарастает необходимость их существенного обновления. Промежуток времени, за который половина приобретенных знаний устаревает условно называют "периодом полураспада компетентности". Поэтому все большее распространение в западных и российских компаниях получает идея создания системы непрерывного образования сотрудников.

Система подготовки кадров, обеспечивающая воспроизводство квалифицированной рабочей силы в соответствии с потребностями развития производства и его постоянного технического обновления, должна быть рассчитана на то, чтобы воздействовать на каждого работника в ходе всей его трудовой деятельности. Каждая ступень обучения призвана быть продолжением предыдущей и в наибольшей степени отвечать как способностям и возможностям работника, так и потребностям производства.

Проблеме подготовки, повышения квалификации кадров в ООО «ВологдаЦемент» посвящена данная работа.

Цель данной работы - разработка предложений по совершенствованию системы обучения кадров в ООО «ВологдаЦемент» на основе анализа существующей системы. Следует отметить и негативные моменты в системе обучения персоналом в ООО «ВологдаЦемент».

В целях совершенствования системы обучения в ООО «ВологдаЦемент» целесообразно:

– увеличить затраты на обучение персонала;

– учитывать пожелания работников по проведению обучения;

– разработать долгосрочную программу обучения для всех уровней работников организации, начиная с определения потребностей в обучения и заканчивая контролем обучения;

– обратить особое внимание на разработку программ обучения менеджеров среднего звена и инженерно-технических работников и увеличить их долю в общем количестве обучающихся;

– организовать обучение рабочих на плановой основе.

СЕТЕВЫЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГРАЖДАН В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

И.С. Маклашин
А.В. Соколов, *научный руководитель, канд. полит. наук, доцент*
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
г. Ярославль

Одной из тенденций развития современного российского общества является рост гражданской активности. Наблюдается повышение интенсивности деятельности общественных объединений в стране. Такие движения формируются в сфере защиты прав человека, политического протеста, экологической деятельности и других. Особенностью организаций граждан является тенденция к использованию сетевого принципа в их построении. Кроме того, появляются возможности включения активистов в общественную деятельность без значительных затрат ресурсов благодаря возможностям сети Интернет.

Цель исследования: определить сущность и содержание функционирования сетей общественных объединений в современной России.

Задачи исследования:

1) сформулировать принципы сетевого взаимодействия граждан в рамках общественных объединений;

2) выявить особенности распространения сетевых форм гражданской активности в современной России;

3) определить перспективы объединений граждан, построенных по сетевому принципу.

Исследование включает в себя анализ трёх общественных организаций: Движение гражданских инициатив (2007-2011 гг), Союз Координационных Советов России (2007-2011 гг) и Агентство социальной информации (2004-2010 гг). Каждое из данных общественных объединений рассмотрено с помощью методов case-study и event-анализа.

Анализ сферы гражданского участия продемонстрировал появление новых форм выражения и реализации интересов общества. Эффективными являются движения, чья конструкция основана на сетевом принципе взаимодействия, обеспечивающим их устойчивость. Кроме того, коммуникации в рамках социальных сетей являются более быстрым и действенным инструментом, чем «вертикальная» коммуникация, осуществляемая по государственным каналам.

Сущность сетевого принципа организации состоит в замене многоуровневой иерархии сетью автономных единиц, и отказе от административных механизмов координации [1]. Сетевые сообщества способствуют формированию сетевого гражданского общества, целью которого является виртуальное общение в режиме on-line для решения реально существующих социальных проблем.

Сетевых сообщества показывают эффективность в условиях ограниченности ресурсов как материальных, так и человеческих.

Наличие гражданской активности и потенциал сетевых форм организации позволяет предполагать появление новых общественных объединений, построенных по сетевому принципу. Таким образом, сетевой принцип оказывает большое влияние на развитие гражданского общества в нашей стране.

Исследование выполнено при финансовой поддержке Министерства образования и науки Российской Федерации в рамках научно-исследовательского проекта № 6.7594.2013

1. Пожидаев Р. Г. Современные сетевые организации: теоретические основания экономической эффективности и уникальных конкурентных преимуществ // Вестник ВГУ. Сер. Экономика и управление. Стратегии экономического развития. – 2009. – № 2.

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, НАПРАВЛЕННОЙ НА РАЗРЕШЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ

М.А. Новикова
Н.Д. Середа*, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Социальные проблемы в России за последнее десятилетие стали тесно связаны не только с экономическим и политическим положением страны, но и с социально-культурной сферой. На сегодняшний день Правительством РФ реализуется большое количество целевых программ, направленных на решение социально-культурных проблем в стране и в каждом регионе РФ, которые позволяют не только совершенствовать социальную, экономическую и политическую жизнь страны, но и решить важнейшие социально-культурные проблемы в регионах.

В 2010 году ВЦИОМ было проведено исследование значимости основных социальных проблем России, где специалисты опросили 1600 человек в 140 населённых пунктах в 42 областях, краях и республиках страны, в результате опроса был подведен рейтинг особо значимых социальных проблем. Среди лидирующих в рейтинге социальных проблем России оказались:

- алкоголизм и наркомания (13%);
- преступность (7%);
- положение молодежи в целом (6%) [1].

Приведенные выше данные подтверждают наличие не только социальной составляющей в списке главных проблем страны, но и наличие социально-культурных факторов, влияющих на девиантное поведение молодежи в России.

Важно отметить, что за последние 5 лет по первым результатам проведенных региональных и федеральных целевых программ, направленных на разрешение социальных и социально-культурных проблем, уровень наркомании, алкоголизма и преступности среди молодежи на долю процента сократился.

Необходимо акцентировать внимание на роль информационно-коммуникационной поддержки деятельности государственных исполнительных органов, а также организаций, направленных на разрешение социально-культурных проблем в стране и субъектах РФ. Поддержка может осуществляться на уровне государственных служб по связям с общественностью.

На сегодняшний день на Ямале функционируют несколько государственных служб по связям с общественностью, целью которых является информационно-коммуникационная поддержка всех государственных муниципальных и окружных учреждений. Так в каждом департаменте ЯНАО существует локальный отдел по связям с общественностью, который непосредственно передает всю информацию за определенный период в пресс-службу Губернатора и Правительства Ямала. В свою очередь данный исполнительный орган разделен на несколько отделов, отвечающих за информационно-коммуникационную поддержку в определенных сферах деятельности.

В 2012 году на Ямале стартовала окружная долгосрочная целевая программа «Молодёжь Ямала (2012 – 2014 годы)», проводимая департаментом молодёжной политике и туризма ЯНАО в целях содействие успешной социализации и эффективной самореализации молодёжи, развитие потенциала молодёжи и его использование в интересах инновационного развития Российской Федерации и округа. Информационно-коммуникационной поддержкой данной программы на сегодняшний день занимается пресс-служба Правительства ЯНАО. В задачи специалистов пресс-службы входит составление ежегодного медиа – плана по реализации данной целевой программы, освещение всех проводимых мероприятий в рамках программы и трансляция основных значимых мероприятий.

Медиа-план каждой программы представляет собой перечень мероприятий по информационно-коммуникационной поддержке – это и освещение социальных проблем на Ямале в новостных рубриках в СМИ и на официальных сайтах округа и города Салехарда, также специальные трансляции с мест проведения мероприятий в рамках определенной программы, эфиры на местном телевидении с особо значимыми в округе лицами, посвященные определенным социальным проблемам и способам их разрешения и т.д.

Мероприятия по информационно – коммуникационной поддержке деятельности государственных организаций, направленной на разрешение социальных проблем в округе, проводятся с целью информирования и мотивации не только всего населения округа и отдельных категорий граждан, но и юридических лиц, которые также выступают целевой аудиторией для многих программ. Некоторые целевые программы, такие как «Молодежь Ямала» и «Комплексные меры по борьбе с наркотиками» предполагают привлечение или создание коммерческих организаций, которые в определенные сроки посредством специальных мероприятий обязуются способствовать улучшению положения в той или иной сфере деятельности, где особо остро стоят социальные проблемы округа.

В заключение нужно отметить, что информационно – коммуникационная поддержка государственных целевых программ обеспечивает их открытость и целевую направленность, что позволяет не только заслужить доверие своих граждан, но и побудить их к участию во всех мероприятиях по улучшению социального положения в округе.

1. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://wciom.ru

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В СФЕРЕ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА

В.И. Паклина
Е.Е. Трандина*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Актуальность данной темы заключается в том, что управление персоналом занимает ведущее место в системе управления предприятием. От организации управления персоналом зависят все конечные результаты работы предприятия.

Исследования, проведенные в данном направлении условно можно разделить на две группы. К первой относится исследования, посвященные маркетингу, менеджменту, финансовому анализу. Здесь можно особо выделить работу В.Д.Марковой, непосредственно посвященную стратегическому управлению. Она рассматривала проблемы на предприятии в связи с необходимостью сохранения конкурентоспособности предприятия в долгосрочной перспективе. Исследования, проведенные известными теоретиками И. Ансоффом и Г. Минцбергом при определении содержательной стороны стратегического

управления, раскрывают методологию управления, как состоящую из двух взаимодействующих подсистем:

1) управление стратегическими возможностями, включающее анализ и выбор «стратегической позиции», или «запланированную стратегию»;

2) оперативное управление проблемами в реальном масштабе времени, позволяющее городам реагировать на неожиданные изменения, или «реализуемую стратегию».

Ведущий исследователь в области организации стратегического управления на предприятии В.А.Винокуров, основываясь на опыте российских компаний, попытался взглянуть на стратегический менеджмент сквозь призму реалий российской экономики.

Ко второй группе можно отнести исследования, описывающие ряд примеров и дающие практические советы, посвященные развитию ресторанного дела.

Тенденции управления человеческими ресурсами имеют глобальный характер и отражают поиски передовых компаний в создании высокоэффективных систем реализации творческого и производительного потенциала.

В структуре предприятий общественного питания видное место занимают рестораны. Они играют заметную роль в организации отдыха населения. Ресторан «Вкус» – предприятие, которое функционирует на рынке уже более шести лет. Целевые группы посетителей: семьи, туристы, посетители культурных учреждений, представители фирм, бизнес-элита.

Изучая в организации стратегию и тактику управления персоналом, мы выявили следующие проблемы:

- имеются недостатки в подборе кадров и профессиональной адаптации новых работников и, как следствие, текучесть кадров;

- отсутствие плановой системы обучения персонала;

- отсутствие тщательного изучения рынка вследствие чего недостаточное количество постоянных клиентов.

В связи с этим, предлагаем следующие мероприятия, которые будут направлены на решение вышеобозначенных проблем:

- предоставление кадровым агентствам работы по подбору персонала;

- создание системы непрерывного профессионального образования; основными методами обучения вне рабочего места являются: лекции, семинары, практические занятия, тренинги, самообучение, производственный инструктаж, программированные курсы обучения;

- тщательное изучение рынка; всестороннее изучение спроса, вкусов и потребностей клиентов.

ИССЛЕДОВАНИЕ КАК ОСНОВА PR-ПРОЕКТА

Д.А. Паюсова
Н.Д. Середа, *научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Исследовательский метод обучения предполагает организацию процесса выработки новых знаний. Исследование не подразумевает создания какого-либо заранее планируемого объекта, даже его модели или прототипа. Исследование – процесс поиска неизвестного, новых знаний, один из видов познавательной деятельности. Последовательные этапы осуществления исследования следующие:

- подготовительный: разработка программы исследования;
- основной: проведение самого исследования;
- завершающий: обработка, анализ данных, формулирование выводов.

Исследования различаются в зависимости от количества респондентов, набора инструментария, метода обработки полученной информации, поэтому выделяют виды исследований:

- разведывательное исследование: небольшое, наиболее простое исследование, имеющее небольшое количество респондентов и сжатый инструментарий;
- описательное исследование: более глубокий вид исследования с большей общностью людей; применяется машинная обработка;
- аналитическое исследование: самое сложное и глубокое исследование. Носит не только описательный характер, охватывает большое количество респондентов; обычно рассматривает динамику явления.

Исследование начинается с разработки его программы. От научной обоснованности этого документа в значительной мере зависят результаты исследования. Программа представляет собой теоретико-методологическую основу осуществляемых процедур исследования (сбор, обработка и анализ информации) и включает:

- определение проблемы, объекта и предмета исследования;
- предварительный системный анализ объекта исследования;
- характеристику цели и задач исследования;
- интерпретацию и операционализацию основных понятий;
- формулирование рабочих гипотез;
- определение стратегического плана исследования;
- составление плана выборки;
- описание методов сбора данных;
- описание схемы анализа данных.

Иногда в программе выделяют теоретический (методологический) и методический (процедурный) разделы. К первому относят компоненты программы, которые начинаются с постановки проблемы и завершаются составлением плана выборки, ко второму – описание методов сбора, обработки и анализа данных.

Приступая к разработке проекта, специалист по связям с общественностью, как правило, должен обозначить для себя цель, задачи и миссию проекта, а также определить должный результат. При постановке цели от выяснения общего направления следует перейти к описанию желаемого результата, т.е. сформулировать задачи или планируемый итог так, чтобы его можно было измерить. Например, необходимо не только продвигать продукт, а освоить определенный сегмент рынка; нужен не просто позитивный имидж, а такой образ, который будут описывать так, как это выгодно вам.

Проектная технология и технология исследовательской деятельности предполагают:

– наличие проблемы, требующей интегрированных знаний и исследовательского поиска ее решения;

– практическую, теоретическую, познавательную значимость предполагаемых результатов;

– самостоятельную деятельность;

– структурирование содержательной части проекта с указанием поэтапных результатов;

– использование исследовательских методов, то есть определение проблемы и вытекающих из нее задач исследования; обсуждение методов исследования, сбор информации, оформление конечных результатов; презентация полученного продукта, обсуждение и выводы.

Автором (совместно с Т.И. Беляевой) подготовлен PR-проект «Время быть грамотным!», в котором используется поэтапное разведывательное исследование, представленное анкетированием и включенным наблюдением. Целевой аудиторией данного PR-проекта является студенческая молодежь города Вологды. Проведенное исследование показало, что большинство респондентов озабочено проблемой русского языка и считает, что он находится в стадии деградации. К сожалению, большое количество студентов мало читают – в этом берет начало проблема скудного словарного запаса; неумение высказывать свою точку зрения, вести переговоры. Также опрашиваемые признаются, что используют большое количество англицизмов как альтернативу русским выражениям. Но выявлены и положительные моменты: студенты проявляют заинтересованность в самореализации и успешном карьерном росте, связывая это с хорошим знанием русского языка, а также подтверждают тот факт, что необходимо больше времени уделять развитию своих коммуникативных

навыков, читать художественную и научную литературу, избавляться от вульгаризмов и жаргонизмов в собственной речи.

Следует сделать вывод, что без исследования невозможно точное выявление и обоснование проблемы. Таким образом, исследование – это неотъемлемая часть создания PR-проекта, без которого невозможно достичь его эффективности.

ПРОБЛЕМА ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ НА ЗАО “ВОЛОГОДСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ”

М.С. Позднякова
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проблема текучести кадров как элемента работы с персоналом крайне актуальна в настоящее время и имеет большое практическое значение в активно развивающихся организациях. Персонал организации является основным ресурсом компании. На данном этапе в России существует такая проблема, как текучесть кадров, которая отрицательно сказывается на работе предприятия, не дает сформироваться коллективу, а значит и корпоративному духу, что неизменно влечет за собой снижение показателей реализации товаров и эффективности работы. И только удачно подобранный трудовой коллектив, команда единомышленников способны реализовать стоящие перед компанией серьезные задачи. Необходимо научиться управлять текучестью персонала: выявлять ее причины, вести статистику и вовремя принимать соответствующие меры.

Проблема текучести кадров изучалась многими отечественными учеными, такими как А.В. Филиппов, который рассматривал в своих работах основные причины текучести кадров и возможные пути решения проблемы. Роджер Беннетт ввел понятие “текучесть рабочей силы”. В.Р. Веснин рассмотрел в своей работе главные понятия корпоративного управления: его сущность, причины возникновения, виды и элементы.

Б.М. Генкин автор “Экономики и социологии труда” изучал качество жизни на предприятии, потребности и потенциал человека, мотивация. М.А. Тимофеева, А.В. Скавитин предложил подходы к управлению текучестью кадров.

Однако менее изученной в проблеме текучести кадров является узость зоны мотивированного поведения. Существующие предприятия и механизмы в нем предлагают крайне низкие возможности социальной и профессиональной мобильности. Системы мотивирования, которые существуют в организациях направлены на закрепление работника на рабочем месте, а не на комплексном

улучшении жизни человека. Цель исследования – изучение проблемы текучести кадров на конкретном предприятии (ЗАО “ВМК”) и нахождения путей ее снижения. Объект исследования – персонал фирмы ЗАО “ВМК”. Предмет - текучесть кадров как проблема управления персонала на ЗАО “ВМК”.

Для решения проблемы текучести кадров на предприятии были предложены следующие мероприятия:

1) технико-экономические улучшения (улучшение условий труда, совершенствование системы материального стимулирования и нормирования труда, управления и организации производства, повышение степени механизации и автоматизации работ);

2) социально-психологические улучшения (совершенствование методов руководства, взаимоотношений в коллективе, системы морального поощрения);

3) культурно-бытовые улучшения (улучшение бытового обслуживания и общественного питания трудящихся, культурно-массовой и спортивной работы, коллективные выезды на природу);

4) организационные (совершенствование процедур приема и увольнения работников, системы профессионального продвижения; работа с молодежью);

5) воспитательные (формирование у работников соответственного отношения к труду, сознательной дисциплины, культуры поведения).

ИНСТРУМЕНТЫ ЭФФЕКТИВНОЙ СЕТЕВОЙ МОБИЛИЗАЦИИ ГРАЖДАН В ПОЛИТИЧЕСКИХ КАМПАНИЯХ

А.В. Соловьева
А.В.Соколов, *научный руководитель, канд. полит. наук, доцент*
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
г. Ярославль

Развитие российского гражданского общества повлекло за собой появление новых форм социально-политической активности населения. Наиболее эффективной формой реализации кампании является сетевая. Участие населения в гражданских кампаниях обусловлены внутренними мотивациями и устремлениями, не направленными на извлечение прибыли. Каждое движение имеет свои цели, ценности, стратегию, тактику, в соответствии с которыми присоединяются единомышленники. Формируется широкий слой граждан, благодаря которому движению придается социальная значимость.

Вовлечение масс в движения, выстроенные сетевым способом, возможно посредством множества каналов. Включение населения в инициативы опосредованно, частично и дистанционно открывают ресурсы Интернета. Благодаря

особенностям интернет-коммуникации таких, как интерактивность, оперативность, экстерриториальность, целенаправленность выстраиваются целые сообщества единомышленников. Через интернет-инструменты (социальные сети, блоги, форумы и т.д.) создается информационное поле, в котором происходит мобилизация и самоорганизация граждан. Консолидация гражданских организаций повышает их политическое влияние.

Цель исследования – определить сущность и интернет-инструменты эффективной сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях современной России.

Задачи:

- определить сущность и содержание сетевой мобилизации;
- сформулировать специфику сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях;
- проанализировать инструменты и каналы сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях;
- выработать рекомендации по повышению эффективности сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях.

Для решения поставленных задач и цели, были применены event-анализ, case-study и метод прогнозирования.

Развитие интернет-технологий способствует появлению новых возможностей и способов коммуникации. Образуется новая сфера информационного взаимодействия, возникают новые виды общественных отношений. С развитием сети Интернет возникают новые модели политических коммуникаций в интернет-пространстве, изменяются способы и стратегии взаимодействия государства и общества. Созданные интернет платформы раскрывают социальный потенциал граждан. Механизмы взаимодействия в режиме on-line позволяют проследить результаты затраченных гражданами усилий.

Инструменты, позволяющие эффективно осуществлять сетевую мобилизацию граждан в политических кампаниях, способствуют росту таких движений, появлению новых инициатив и осуществлению поставленных целей. Использование таких инструментов коммуникации дают возможность формирования связей, аккумулирования ресурсов для реализации политической кампании. С ростом социальной поддержки кампании и ее реализации возрастает национальное самосознание и желание граждан участвовать в жизни общества.

Рекомендации по повышению эффективности сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях:

- предоставление возможности волонтерам выражения своих идей и инициатив;
- предоставление возможности брать на себя долю ответственности;
- совместные досуговые мероприятия;

- продвижение добровольца может существенно повлиять на рост организации;

- транслирование видимых результатов плодотворного труда волонтера.

Самым главным мотивом может стать интерес к проблеме движения, желание быть причастным к благой идее. Следует быть максимально открытым и доступным для всех желающих участников движения.

Исследование выполнено при финансовой поддержке Министерства образования и науки Российской Федерации в рамках научно-исследовательского проекта № 6.7594.2013.

1. Казакова Д. С. Специфика сети Интернет как политического коммуникативного пространства / Вестник Пермского университета. Политология. – 2012. – № 2. – С. 107 – 118.

ОСОБЕННОСТИ МЕХАНИЗМОВ МОТИВАЦИИ СОТРУДНИКОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

А.В. Создомова
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Руководители всегда сознавали, что в современном менеджменте все большее значение приобретают мотивационные аспекты. Мотивация персонала является основным средством обеспечения оптимального использования ресурсов, мобилизации имеющегося кадрового потенциала.

Актуальность рассматриваемой проблемы обусловлена тем, что переход к социально ориентируемому рынку предполагает необходимость создания адекватного механизма мотивации труда. Без этого нельзя рассматривать на практике объективные предпосылки для повышения эффективности производства - основы роста реальных доходов и уровня жизни населения. При этом конечным пунктом осуществления всех реформ является организация, где непосредственно происходит соединение рабочей силы со средствами производства, осуществляется процесс трудовой деятельности. Признание определяющей роли мотивационного механизма в условиях проводимых реформ делает обращение авторов к теме внутрифирменной мотивации персонала особенно актуальным.

Проблема мотивации персонала довольно широко рассматривается сегодня в научной и публицистической литературе. Однако попытки приспособить классические теории мотивации к современности во многом не систематизи-

рованы, что затрудняет практическое использование технологий и методов мотивации. Сложность практической организации системы мотивации персонала определяется также слабой изученностью особенностей мотивации работников, занятых в отдельных отраслях экономики и видах производства. Хотя ряд трудов, посвященных данной тематике, опубликованы, определенную помощь в изучении структуры мотивов и стимулов персонала руководителям могут оказать проводимые социологические исследования по особенностям и тенденциям развития мотивационной сферы трудовой деятельности сегодня.

При внесении предложений по совершенствованию мотивации персонала следует учесть собранные данные. Анализ обработанных данных показывает, что наибольшую значимость для работников представляют блоки требований как ценностной, так и прагматической ориентации: высокая зарплата и интересная работа, доставляющая удовольствие, заслужить уважение окружающих, повышать квалификацию и знания. Для повышения мотивации труда могут использоваться параллельно как материальное, так и моральное стимулирование.

Для повышения материального стимулирования рекомендуется усовершенствовать систему оплаты труда:

– установить зависимость между оплатой труда, уровнем доходов предприятия и эффективностью труда отдельных работников;

– установить размер заработной платы труда в зависимости от непосредственной результативности работы персонала.

Также рекомендуется усовершенствовать систему дополнительного вознаграждения:

– для более эффективного воздействия материальных стимулов на персонал ввести более дифференцированную системы надбавок для всех работников;

– применить индивидуальные премии с целью поощрения за добросовестное, своевременное выполнение своей работы, инициативность и предприимчивость в труде.

Для повышения нематериального стимулирования рекомендуется усовершенствовать систему организации труда:

– внедрение отдела маркетинга для решения основных управленческих вопросов, формирования стратегии фирмы, степеней покупок и продаж. Это позволит убрать нагрузку по работе с персоналом с плеч ген.директора и таким образом более эффективно и оперативно решать связанные с этим проблемы. Отдел по маркетингу должен разработать действующую рекламную компанию, что позволит расширить круг клиентов, более широко выявить потребности в ассортименте;

– карьерное стимулирование для эффективности труда работников, поддержания внутренних стимулов и развития профессионального потенциала.

Рекомендуется усовершенствовать систему отношений между администрацией и персоналом:

– демократический стиль управления, при котором подчиненные не дистанцируются от руководителей, а наоборот ведут совместное сотрудничество, что позволит повысить эффективность работы;

– открытость и доверительность в отношениях между руководителем и подчиненными для поддержания благоприятного психологического климата в коллективе;

– постоянное и точное информирование о производственно-экономической ситуации на предприятии, что необходимо для большей информированности персонала о планах и действиях руководства, а, следовательно, помогает налаживанию доверительных взаимоотношений между руководством и подчиненными и создает у сотрудников ощущение сопричастности и необходимости в данной работе;

– делегирование прав на управленческие решения на более низшие уровни, что ведет к оптимальному использованию трудовых ресурсов и улучшению качества работы.

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КАК НЕОТЬЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ СОЦИАЛЬНОГО ПРОЕКТА

Ю.В. Свитцова
Н.Д. Середа*, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В настоящее время большое внимание уделяется социальному проектированию как виду деятельности, который имеет непосредственное отношение к эффективной организации работы по преодолению социальных проблем. Социальное проектирование – это конструирование индивидом, группой или организацией действия, направленного на достижение социально значимой цели, локализованного по месту, времени и ресурсам. Эта конструктивная, творческая деятельность заключается в анализе проблем и выявлении причин их возникновения, выработке целей и задач, разработке путей и средств достижения поставленных целей. Продуктом такого рода деятельности является социальный проект.

Каждый социальный проект нуждается в информационном сопровождении, которое выполняет важную функцию, а именно: разработку организационных форм внедрения проекта в социальную практику и условий, обеспечивающих реализацию проекта, что позволяет донести информацию до соответствующей аудитории, которая желает эту информацию получить. При пра-

вильном применении она может влиять на формирование убеждений, ценностей, потребностей и образ жизни человека.

Рассмотрим особенности и специфику различных технологий сопровождения проектов.

Реклама сегодня является наиболее востребованным видом информационного сопровождения. Она складывается из множества элементов, ее цели и задачи могут быть различны, как и варианты создания, а также каналы, по которым она распространяется. Реклама бывает телевизионная, печатная, медийная, видео- и кинореклама, реклама на транспорте, наружная реклама и т. д. Причем практика показывает, что информацию о проектах наиболее эффективно доносит передача рекламного обращение через печатные издания, радиовещание, телевидение и Интернет.

При создании печатной (газетной и журнальной) рекламы необходимо обращать внимание на такие важные параметры, как заголовок, иллюстрации, текст и цвет. Удачным рекламным объявлениям в газете присущи практически все атрибуты журнальной рекламы, хотя для газетной рекламы больше важны акценты на новизне, цене товара или услуги.

Интернет представляет собой идеальный информационный источник. Его основным плюсом, несомненно, является открытое и зачастую бесплатное распространение информации как коммерческой, так и социальной. Без сомнения, большое влияние на пользователей Интернета оказывают популярные социальные сети (VK, Facebook, Skype и т.д.). Еще один плюс Интернета в том, что, в отличие от печатных изданий, электронные материалы можно редактировать и публиковать без каких-либо финансовых затрат.

Телевидение – очень эффективное, но одновременно и самое дорогое средство рекламы. Телереклама обладает хорошей запоминаемостью. Прокатанная в телеэфире большое число раз, она накрепко врезается в сознание телезрителей, а это именно то, что необходимо рекламодателю.

В социальном проекте «Добро пожаловать в театр», подготовленном совместно с Е.М. Юркиной, мы использовали такие средства информационного сопровождения, как:

– печатные рекламные буклеты с информацией о премьерных спектаклях, экскурсиях, предложениями закулисных встреч с артистами и режиссером театра;

– видео-презентация с информацией о мероприятиях, на которых студенты могут побывать, участвуя в нашем проекте;

– электронные версии буклетов для размещения в Интернете.

Итоги проведения всех организованных мероприятий освещаются как на интернет-порталах: на официальном сайте Вологодского государственного технического университета и на сайтах Вологодского государственного драматического театра и Вологодского государственного театра детей и молодежи,

так по возможности и печатными СМИ (газетой «Наша Вологда», «Вологодская неделя», вузовские газеты).

Результатом информационно-коммуникативного сопровождения проекта «Добро пожаловать в театр» является то, что молодежь становится более информированной. Студенты получили возможность узнавать о новых мероприятиях, проводимых вузом совместно с театрами, а также о ближайших премьерах, экскурсиях и встречах.

Только с помощью информационного сопровождения социальный проект может быть полностью реализован. Воздействуя через все каналы коммуникации, информация плотно закрепляется в сознании, влияя на изменение общественного мнения, что в дальнейшем ведет к изменению общественного поведения.

1. Марков, А.П. Основы социокультурного проектирования / А.П. Марков, Г.М. Бирженюк. – СПб.: СПГУП, 1997.

2. Луков, В.А. Социальное проектирование / В.А. Луков. – М.: Изд-во Моск. гуманит.-социальн. академии: Флинта, 2003.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

Т.В. Тиханова

Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

Оценка персонала обеспечивает получение всесторонней достоверной персональной информации о человеке. Она позволяет не только получить необходимую информацию об отдельных сотрудниках и выявить, насколько тот или иной сотрудник соответствует занимаемой должности, но и повысить эффективность управления и мотивацию персонала, а также улучшить психологический климат в коллективе.

В общем оценка персонала, в комплексном ее понимании, имеет множество целей. Доступную и схематичную классификацию этих целей предложил Дуглас Макгрегор. Оценку труда Т.Ю. Базаров и Б.Л. Еремина рассматривают как "мероприятия по определению соответствия количества и качества труда требованиям технологии производства".Р. Марр и Г. Шмидт приводят понятие экономической категории "оценка работ" как "сравнительная оценка рабочих мест в организации с точки зрения видов и высоты предъявляемых к ним требований, проводимая, прежде всего, с целью максимального учета различий в степени трудности работ и их отражение в относительной величине заработ-

ной платы. Ю.Г. Одегов и П.В. Журавлев считают, что "оценка персонала" является важнейшим компонентом управления, поскольку лишь знания и умения людей, их согласованные действия могут обеспечить достижение целей организации.

Оценка результатов труда - одна из функций по управлению персоналом, направленная на определение уровня эффективности выполнения работы. Оценка результатов труда является составной частью деловой оценки персонала наряду с оценкой его профессионального поведения и личностных качеств и состоит в определении соответствия результатов труда работника поставленным целям, запланированным показателям, нормативным требованиям.

Оценка персонала компании является основой множества управленческих действий: внутренних перемещений, увольнений, зачисления в резерв на более высокую должность, материального и морального поощрения, применения санкций, переподготовки и повышения квалификации, контроля, совершенствования организации, приемов и методов управления, оптимизации структуры и численности аппарата.

Административная цель достигается путем принятия обоснованного административного решения (повышение или понижение по службе, перевод на другую работу, направление на обучение, увольнение) на основе результатов оценки деятельности персонала.

Информационная цель заключается в том, что и работники, и руководители имеют возможность получить достоверную информацию о деятельности. Такая информация является крайне важной для работника в плане совершенствования своей деятельности, а руководителям дает возможность принять правильное решение.

Мотивационная цель состоит в том, что оценка сама по себе является важнейшим средством мотивации поведения людей, так как адекватно оцененные затраты труда будут обеспечивать дальнейший рост производительности труда работников, но только в том случае, если труд человека будет оценен соответственно его ожиданиям.

Задачи оценки персонала:

- оценить потенциал для продвижения и снижения риска выдвижения некомпетентных сотрудников;

- определить затраты на обучение;

- поддерживать у сотрудников чувство справедливости и повышать трудовую мотивацию;

- организовать обратную связь с сотрудниками о качестве их работы;

- разрабатывать программы обучения и развития персонала.

Субъекты оценки персонала:

-линейные руководители. Как правило, они являются главными действующими лицами при деловой оценке персонала. Отвечают за объективность

и полноту информационной базы для проведения оценки, проводят оценочные беседы;

- работники службы управления персоналом;

- коллеги и работники, имеющие структурные взаимосвязи с оцениваемыми;

- лица, не имеющие непосредственного отношения к оцениваемому сотруднику. Среди них можно выделить независимых экспертов и центры оценки.

Мероприятия по повышению эффективности оценки труда персонала:

-правильный подход к распределению между работниками производственных и управленческих задач;

- оптимизация структуры и численности персонала;

- внедрение эффективной системы оплаты и стимулирования труда;

- ежегодное обучение персонала, направленное на повышение квалификации.

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

А.С. Чеснокова
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Актуальной проблемой современных предприятий является недостаточно развитая корпоративная культура. Деятельность предприятий отличается разнообразием, а взаимоотношения, которые возникают по ходу деятельности предприятия, зачастую сложны и многогранны, особое внимание необходимо уделять развитию корпоративной культуры, которая включает и совершенствование законодательной базы, и формирование морально-этических основ взаимодействия. Необходимо повышать управляемость социально-экономического положения корпорации, а как следствие этого повышать эффективность ее деятельности на основе формирования и совершенствования рациональной корпоративной культуры.

Вопросы корпоративной культуры исследовались в трудах российских и зарубежных исследователей Р. Акоффа, М. Бурке, О. Виханского, И. Грошева, Т. Дила, К. Камерона, Э. Капитонова и др.

Проблемы учета национального фактора при исследовании корпоративной культуры раскрываются в трудах М. А. Арефьева, В. С. Барулина, М. К. Горшкова и др.

Большой вклад в формирование процессного подхода к исследованию проблем трудовой мотивации внесли зарубежные исследователи К. Альдерфер, Ф: Герцберг, К. Левин, Д. Мак Клелланд, А. Маслоу, Дж. Б. Уотсон и др.

Однако степень изученности данной проблемы выглядит весьма скромно. Недостаточно разработаны в теоретическом и практическом плане проблемы построения эффективной корпоративной культуры и анализ её воздействия на хозяйственную деятельность предприятия. Предложенные схемы анализа и типологии не в полной мере отражают сущность исследуемого феномена, так как касаются всего лишь одного - двух составляющих корпоративной культуры.

При изменении корпоративной культуры очень важно соблюдать постепенность и поэтапность нововведений. Кроме того, не менее важно, чтобы элементы новой культуры не вступали в явное противоречие с существующей системой ценностей корпорации. Совершенствование корпоративной культуры корпорации может осуществляться в нескольких направлениях: повышение культуры условий труда, улучшение состояния социально-психологического климата, повышение культуры работников и т.д. Для повышения культуры условий труда, например, можно создать четко налаженную периодическую отчетность о положении дел и дальнейших действиях от начальства к подчиненным (т.е. создание стандарта информирования персонала (какая информация, в какой форме, с какой периодичностью, по каким каналам и кем должна доводиться до коллектива), что необходимо для большей информированности персонала о планах и действиях руководства, а, следовательно, помогает налаживанию доверительных взаимоотношений между руководством и подчиненными и создает у сотрудников ощущение сопричастности и необходимости в данной работе). Для улучшения состояния социально-психологического климата на предприятии необходимо разработать комплекс коллективных мероприятий, таких, например, как «программы отдыха» (совместные выезды на природу, походы в театр, на экскурсии, совместные банкеты и т.д.) для поддержания «здорового» корпоративного климата в коллективе и налаживания взаимоотношений между сотрудниками, начальством и подчиненными, которые стали бы одной из традиций предприятия. Для повышения культуры работников необходимо разработать четкую нормативную базу по корпоративной культуре, которая включает в себя разработку кодекса корпоративного управления, содержащего положения о взаимоотношениях головной компании с дочерними предприятиями, правила поведения сотрудников, положения партнерства, а также уже имеющуюся «философию» корпорации.

1. Козлов В.В., Козлова А.А. Корпоративная культура: «костюм» успешного бизнеса / УП. – №11. – 2004.

2. Томилов В.В.. Культура предпринимательства. – СПб.: Изд-во «Питер», 2004. – 368 с.

КАДРОВЫЙ ВОПРОС РЕГИОНАЛЬНОГО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ И ПУТИ ЕГО РЕШЕНИЯ

С.М. Шкаревская
***В.Н. Асташов**, научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Наиболее актуальной для всех этапов оказания медицинской помощи в Вологодской области является проблема кадрового обеспечения лечебно-профилактических учреждений (ЛПУ). На данный момент в сельской местности открыты 60 врачебных вакансий, в целом область нуждается в 760 специалистах [1].

Для анализа существующей тенденции с участием Департамента здравоохранения в ЛПУ области в июле 2012 г. было проведено анкетирование молодых специалистов-врачей (возраст до 35 лет), в котором приняло участие 277 человек. В ходе обработки данных, полученных в результате анкетирования, была получена следующая информация.

Более трети молодых специалистов считают, что проблему дефицита врачей способно решить значительное повышение заработной платы (до 40 – 50 тысяч рублей).

Три четверти респондентов (74,9 %) считают, что проблему дефицита кадров можно снять, решив жилищный вопрос специалистов, более 14 % опрошенных полагают, что это можно сделать, улучшив материально-техническую базу и условия труда, 11,4 % отметили, что без достойного уровня оплаты труда, другие меры в решении данного вопроса не помогут.

По мнению большинства респондентов, привлечь врачей и медицинский персонал в сельскую местность можно при помощи использования следующих факторов: «выделение бесплатного жилья с последующим предоставлением его в собственность» (80,1 %), «постоянной надбавки к заработной плате» (66,8 %), «выплата единовременного пособия» (48,8 %). При этом наблюдается следующая тенденция: с уменьшением размеров населенного пункта, в котором работают молодые специалисты, возрастает значимость выплаты единовременного пособия и ежегодной премии за каждый отработанный в сельской местности год для привлечения медицинского персонала работать в сельскую местность. Ни в каком случае не поехали бы работать в сельскую местность 9 % респондентов.

В этой связи необходимо отметить меры, предпринимаемые на федеральном и региональном уровне для решения проблемы дефицита врачей в сельской местности. Так на территории региона действует федеральная программа «Земский доктор», в рамках которой специалистам первичного звена и врачам

узких специальностей в возрасте до 35 лет, приехавшим работать в сельскую местность на срок 5 лет, выделяется 1 миллион рублей «подъемных». Данная инициатива привлекла в сферу сельского здравоохранения области в 2012 г. 35 молодых специалистов [1], что на треть сократило дефицит специалистов в сельской медицине.

Кроме этого от областного правительства в течение первых трех лет работы молодые врачи получают единовременные выплаты в размере 50, 30 и 20 тысяч рублей [1].

Помощь получают и студенты медицинских вузов. Областные власти финансируют выплату дополнительных стипендий студентам медицинских вузов и интернам. В 2012 году 23 интерна получали прибавку в размере 4000 рублей в месяц, дополнительные стипендии – 45 студентов. Также для привлечения врачей в сельские медицинские учреждения применяется практика обучения студента, поступившего в соответствующий вуз, по целевому направлению. Между студентом и ЛПУ заключается договор на трудоустройство, согласно которому доктор после вуза обязан отработать не менее 3-х лет [1].

Таким образом, меры, предпринимаемые на федеральном и региональном уровне для привлечения врачей в сельскую местность, соответствуют ожиданиям самих молодых специалистов: наиболее значимыми для работающих в сельском местности являются выплата единовременного пособия и ежегодной премии за каждый отработанный год, и именно эти категории финансового стимулирования имеют место в действительности.

Также в ходе анкетирования было установлено, что отношение к молодому специалисту в коллективе влияет на видение им перспектив дальнейшей работы для себя как в данном ЛПУ, так и в системе здравоохранения в целом: с ухудшением отношения к молодому специалисту в коллективе уменьшается доля лиц, видящих для себя перспективы. Кроме этого была выявлена прямая зависимость между оценкой условий работы молодыми специалистами и видением ими дальнейших перспектив. Целесообразно учитывать данные выводы в целях сокращения дефицита кадров и обеспечивать специалистов хорошими условиями труда, способствовать созданию благоприятного психологического климата в коллективе. В этой связи возможно рассмотрение вопроса создания в структуре крупных ЛПУ специализированных отделов (служб), в менее крупных – выделение должности в штате сотрудников отдела кадров, ведущих целенаправленную работу по решению вопросов молодых специалистов, их адаптации в данном ЛПУ, а также привлечению потенциальных работников в учреждение.

Таким образом, для привлечения молодых кадров в здравоохранение требуются комплекс мероприятий, направленных на улучшение условий труда, обеспечение благоприятного психологического климата в коллективе, а также

продолжение программ по дополнительной финансовой поддержке молодых специалистов

1. Ильинская, О. Деньги на врачей // «Премьер». – 2013. – № 4 (798).

ВЛИЯНИЕ КОММУНИКАЦИОННЫХ ПРАВИЛ И НОРМ НА ДОСТИЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТА В ДЕЛОВОМ ОБЩЕНИИ

О.В. Шило
А.Г. Коновалов*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

На сегодняшний день проблема соблюдения коммуникативных правил и норм является очень актуальной, так как общение является неотъемлемой частью жизни каждого человека.

Вопросами разработки и необходимости создания наиболее эффективных правил делового общения занимались многие ученые, такие как Л.Смирсич, Дж.Мартин, А.Вилкинс, Э.Шейн, Дж.Морган, М.Льюис, С.ГТ.Робинс, А.Ф. Харрис, Р.Морган, А.А. Погорадзе, В.А. Спивак, В.В. Козлов, Р.Г. де Джордж и др.

Целью данной работы является изучение влияния соблюдения коммуникативных норм и правил на эффективность ведение деловых переговоров.

Проблема создания и изучения норм общения между людьми исследовалась с давних времен такими учеными, как Сократ (469-399 до н. э), Платон (427- 347 до н. э), которые обосновали нормы морали и этики общения людей. К современным исследованиям можно отнести модель психической структуры личности З. Фрейда, изучение коллективного мышления К. Юнга и работы многих других известных ученых. Одним из первых ученых, занимавшихся исследованием этики именно делового общения был Конфуций (551 – 479 до н. э). Многие его изречения относятся к принципам поведения между руководителем и подчиненным и раскрытием тех норм и принципов общения, которые делают его наиболее эффективным и действенным с этической точки зрения: «Благовейно относись к делу и честно поступай с другими», «Правитель должен быть правителем, подданный - подданным, отец - отцом, сын - сыном» [1; с. 312].

На данном этапе развития общества люди стремятся модернизировать и улучшить свои коммуникативные навыки и умения, так как от результата одного разговора порой зависит доход и будущее работника. Одним из мощных инструментов, повышающим эффективность и дающим конкурентное преимущество коммуниканту, является этикетное деловое общение.

Деловая активность сегодня невозможна без кооперации, соединении усилий нескольких или даже многих людей. В свою очередь успешная кооперация возможна лишь при условии принятия некоторых правил поведения, общих для всех участников трудового процесса. Деятельность каждого человека становится эффективной, когда она регулируется некими особыми эстетическими правилами, которые не только базируются на общечеловеческих моральных ценностях, но и учитывают конкретные условия данной организации или группы.

Этика делового общения основывается на таких моральных правилах и нормах поведения партнеров, которые в конечном счете способствуют развитию их сотрудничества. Смысл этих правил и норм - укрепление взаимного доверия, постоянное информирование партнера о своих намерениях и действиях, исключение обмана и дезориентации партнера. Практика делового общения разработала немало профессиональных кодексов чести предпринимателя, поведения руководителя и т.п. Современные исследования показали, что бизнес, который строится на нравственной основе оказывается в конечном счете более выгодным, чем бизнес безнравственный, разрушающий деловые отношения. Такую закономерность например исследовал и описывал Р.Г. Де Джордж в своей работе «Деловая этика».

Правильно организованное деловое общение способствует установлению и развитию отношений сотрудничества и партнерства между коллегами по работе руководителями и подчиненными, партнерами, сотрудниками и конкурентами.

На основе проведенных исследований можно сделать вывод, что успех работника, руководителя, предприятия или организации тесно связан с этикетом общения. Научившись соблюдать некоторые достаточно правила и нормы, можно повысить производительность всего состава персонала. Именно поэтому культура ведения деловых коммуникаций является ключом к успеху построения деловой карьеры.

1. Психология и этика делового общения / Под ред. Лавриненко В.Н. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2005. – 415 с.

2. Андриенко Е. В. Этика бизнеса и делового общения / Е.В. Андриенко. – Донецк: ДонНУ. – 145 с.

КРАУДСОРСИНГ КАК ИННОВАЦИОННАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МОЛОДЕЖИ В ТЕАТР

Е.М. Юркина
***Н.Д. Середа**, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Современные условия существования требуют от общества современных решений. Реформирование направлено на все сферы общественной жизни, в том числе и на духовную. Необходимость внедрения новых технологий в данную сферу обусловливается возросшими требованиями общества к улучшению культурной жизни. Нам представляется актуальным привлечение молодежи к возможностям развития потенциала, личностного роста, а следовательно, к более успешному достижению жизненных целей.

Одним из сравнительно недавних, но уже применяемых в большинстве европейских стран, в том числе и в России, разработок XX века является краудсорсинг (crowdsourcing). Краудсорсинг представляет собой процесс решения общественно значимых задач силами множества добровольцев [2].

Краудсорсинг ориентирован на:

– обдумывание наиболее лучшего варианта решения, включает в себя прогнозирование, оценку технологий, исследования;

– обсуждение: общественность наравне с экспертами может вести дискуссию.

Важным преимуществом краудсорсинга является доступ к талантливым кадрам по всему миру, возможность разделить работу между группой людей и тем самым добиться наиболее эффективных результатов, и самым, пожалуй, главным является получение материалов и идей как результат работы привлеченной аудитории [1].

Мы считаем, что у студенческой молодежи есть большой потенциал для формирования духовных ценностей, нужно только помочь им. И для решения этой проблемы, по нашему мнению, необходимо применение инновационных технологий, и в частности, краудсорсинг.

Итак, в качестве целей осуществления краудсорсинг-проекта в Вологодском государственном техническом университете можно назвать:

– привлечение внимания молодежи (студентов) к театральному искусству как особому виду культурного отдыха, играющего немаловажную роль в становлении личности;

– повышение уровня культурного и творческого саморазвития;

– увеличение количества театральных зрителей, и как результат, увеличение количества культурной занятости молодежи;

– привлечение активных студентов для продвижения идей внедрения ценности театра в систему культурного отдыха молодежи, и как результат, развитие организаторских способностей студентов.

Автором (совместно с Ю.В. Свитцовой) подготовлен проект «Добро пожаловать в театр!»

В качестве базисного субъекта осуществления краудсорсинг-проекта выступает студенческий совет университета как координатор деятельности. Технологическим субъектом являются авторы проекта.

Обозначим методы, которые мы используем при реализации проекта.

Основной этап проекта делится на две части. Первая заключается в информационно-коммуникационном сопровождении проекта и его продвижении. Вторая – непосредственно в организации специальных событий коллективом театра и студентами. Вторая часть соответственно включает в себя три направления деятельности: «Я–зритель», «Тайны закулисья», «Я–актер».

Первое направление «Я – зритель» предполагает наиболее привычные для нас взаимоотношения с театром, заключающиеся в просмотре спектаклей, наша роль здесь заключается только в проведении акций для привлечения как можно большего количества зрителей. Роль самих студентов здесь достаточно традиционна и пассивна. Второе и третье направления как раз и предполагают использование технологии вовлечения. «Тайны закулисья» дают возможность студенту соприкоснуться с внутренним миром театра: увидеть, как создаются декорации, шьются костюмы, гримируются актеры, т. е. фактически стать участником жизни театра. Реализация же направления «Я – актер» раскрывает творческий потенциал студентов, дает возможность проявить себя с такой стороны, с которой, возможно, шанс проявить себя больше и не представиться. Мы думаем, многим студентам пригодился бы опыт, полученный в миниспектаклях по типу деловой игры с участием профессиональных актеров. Постановка и проектирование определенных ситуаций через участие в театральной гостиной или мини–спектакле поможет в будущем выпускникам вуза не только стать хорошими организаторами, но и уметь импровизировать в сложных, непредвиденных рабочих ситуациях.

Очевидно, что применение обозначенных методов в комплексе позволит не только увеличить студенческую аудиторию театров, но и развивать духовность, дать молодежи возможность расти и совершенствоваться. Инновационность проекта заключается в абсолютно новом способе общения театра и зрителей. Театр «выходит в люди», выходит из-за занавеса, из кирпичных стен, и зритель получает возможность фактически «потрогать» артистов, прикоснуться к искусству, окунуться в него, причем получить от этого не только эстетическое удовольствие, но и конкретную пользу (например, участвуя в миниспектаклях).

1. Crowdsourcing.ru Прогрессивные технологии [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://crowdsourcing.ru/

2. Методолог[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.metodolog.ru/

АВТОРСКАЯ ПРОГРАММА ГОСТЕВОГО ТУРИЗМА «ВОЛОГОДЧИНА – МАЛЕНЬКАЯ РОССИЯ»

А.Б. Акиньхова
***Н.Д. Середа**, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Авторская программа гостевого туризма «Вологодчина – маленькая Россия» представляется инновационным туристским продуктом и является студенческой инициативой, предложенной Департаменту международных, межрегиональных связей и туризма Вологодской области.

Программа гостевого туризма – программа на основе набирающего популярность каучсерфинга. CouchSurfing , также CS, каучсерфинг — одна из крупнейших гостевых сетей (существует в виде он-лайн сервиса). Объединяет более 3 миллионов человек в 246 странах (август 2011). Создана с целью содействия процессу глобализации. Члены сети бесплатно предоставляют друг другу помощь и ночлег во время путешествий и организуют совместные путешествия (однако, иногда, по взаимной договорённости, гости платят за еду или другие расходы).

Цель проекта – создание программы гостевого туризма по технологии каучсерфинга для развития туризма в сельских территориях Вологодской области, продвижение проекта на зарубежный туристический рынок за счет формирования информационного поля, что также позволит позиционировать бренд «Вологодчина» и улучшить ее имидж на мировом, а, следовательно, и на российском туристическом рынке, создать привлекательные для туризма стереотипы о Вологодской области в сознании целевых аудиторий.

Актуальность работы состоит в том, что проект социально значим и объективно необходим для повышения притока туристов на Вологодчину, что является гарантией успешного развития региона.

Программа называется «Вологодчина – маленькая Россия», так как карта Вологодской области и карта Российской Федерации очень похожи по форме, но главное, что Вологодчина с ее провинциальностью, размеренной жизнью, традициями, архитектурным облачением – множеством древних храмов, богатой историей (тысячелетний г. Белозерск, где, по преданию, и «началась» Русь, и более современная, с перспективами инновационного развития, Вологда) очень схожа по содержанию с частью многонациональной России, где сосредоточена традиционная русская культура, о которой знает большинство иностранцев.

Идея программы состоит в том, чтобы предложить российским и иностранным туристам (главным образом студенческой молодежи, а также семьям

с детьми) альтернативный, более недорогой и познавательный вид туризма, привлечь туристов в Вологодскую область, которая представляет собой образец традиционной русской культуры, традиционного русского образа жизни. Программа представляет собой проект, в котором участвуют принимающие семьи или отдельные вологжане, профессионалы в области туризма с одной стороны и туристы – с другой. В обязанности принимающей стороны входит обеспечение размещения и питания. Экскурсионные услуги будут оказываться индивидуальными гидами из числа выпускников специальности «Социально-культурный сервис и туризм» Вологодского государственного технического университета (с 2007 года – 263 выпускника). Благодаря программе турист получает возможность самостоятельно выбрать все составляющие своей поездки исходя из своих индивидуальных предпочтений, ознакомиться с настоящей русской культурой, при этом значительно сэкономив, а также найти новых друзей. Программа рассчитана на всю Вологодскую область, главным образом на сельские территории. По имеющимся данным, потенциальные индивидуальные гиды из числа выпускников специальности «Социально-культурный сервис и туризм» ВоГТУ есть в каждом из 26 муниципальных районов Вологодской области.

Для организации коммуникации между потенциальными принимающими и туристами будет создан сайт-банк данных с возможностью выбора русского или английского языка, где семьи и отдельные вологжане заполняют специальную анкету, в которой указывают все необходимые данные: тип размещения, примерные экскурсии, маршрут, список достопримечательностей, фотографии.

Таким образом, преимущества программы заключаются в следующем:

- инновационность (данная программа – необычное явление как для Вологодской области, так и для России в целом);
- более низкая стоимость относительно традиционных форм туризма;
- индивидуальный подход (услуги личного гида, неформальное общение с принимающей семьей);
- профессиональный подход (в качестве личных гидов выступают дипломированные специалисты в области туризма – выпускники специальности «Социально-культурный сервис и туризм» ВоГТУ.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТУРИЗМ В ЦЕЛЯХ РАЗВИТИЯ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В.В. Афанасьева
Н.Н. Яшалова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Институт менеджмента и информационных технологий (филиал СПбГПУ)
г. Череповец

Во многих странах туризм приобретает всё более значимую роль в развитии экономики, содействуя тем самым развитию регионов, формированию доходной части бюджета. На туризм в современном мире приходится почти 20% всего мирового ВНП, инвестиционных вложений, рабочих мест и т.д. Развитие туризма оказывает воздействие на развитие таких секторов экономики, как торговля, транспорт, строительство, сельское хозяйство и является одним из наиболее перспективных направлений развития сферы экономики.

Среди многообразия видов туризма в последнее время как на мировом, так и на Российском туристском рынке наблюдается увеличение спроса на экологический туризм.

В связи с этим, целью исследования явилось изучение потенциала развития экологического туризма в Вологодской области.

В ходе исследования был рассмотрен ряд предпосылок для развития экологического туризма в Вологодской области, основные программы развития туризма в области, а также были изучены статистические данные о наличии особо охраняемых природных территорий на территории области и всего Северо-Западного Федерального округа.

Было выявлено, что Вологодская область имеет широкие возможности для экологического туризма. Так, согласно данным рейтингового агентства «Эксперт - РА» по туристскому потенциалу Вологодская область в 2011 году занимала 22 место в Российской Федерации, число посетителей составило более 1,8 млн. человек, увеличившись по сравнению с 2010 годом на 21,6 %. Также область обладает такими преимуществами, как [1]:

1. Природно-географические условия. Область богата уникальным северным ландшафтом, лесами, озерами и реками. Единая сеть особо охраняемых природных территорий области включает 166 объектов, 77 природных заказников, 82 памятника природы, 4 природных резервата.
2. Культурно-исторический потенциал. Сюда входит 761 недвижимый памятник истории и культуры
3. Традиции, устное творчество, ремесла.
4. Экологически чистые природные зоны.
5. Известные люди.

В ходе исследования была рассмотрена разработанная Правительством Вологодской области «Стратегия развития сферы туризма в Вологодской области до 2020 года». Согласно данной Стратегии идёт поэтапная реализация проектов таких экологических туров, как [2]: Проект «Великий Устюг - родина Деда Мороза», Дестинация «Белоозеро», развивающаяся зона активного туризма «Онего», «Вытегория – обитель батюшки Онего» и другие.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что рынок экологического туризма Вологодской области позиционирует себя как развивающийся рынок. Но следует отметить наличие проблемы недостаточного финансирования проектов данной сферы. На сегодняшний день областной бюджет обладает лишь ограниченными возможностями финансирования, поэтому большую роль приобретают различные методы стимулирования для привлечения в сферу экологического туризма частных инвестиций. На данном этапе проводятся различные мероприятия по повышению инвестиционной привлекательности области. Так, субъектам малого и среднего предпринимательства в сфере туризма оказывается государственная поддержка в виде:

– предоставления грантов на создание собственного дела в размере 300 тыс. рублей;

– предоставления субсидий на возмещение части затрат по уплате процентов по кредитам, полученным в кредитных организациях, но не более 2/3 ставки рефинансирования до 400 тыс. рублей.

Подводя итог, можно сделать следующие выводы, о том, что в настоящий момент Вологодская область обладает богатым культурным и природным потенциалом, что делает её достаточно привлекательным регионом для развития экологического туризма. Кроме того, развитие экологически устойчивого туризма может внести существенный вклад в решение комплекса проблем области различной направленности – от экономических до культурных.

Таким образом, для дальнейшего развития данной сферы необходимо привлекать частных инвесторов. Это необходимо для того, чтобы в полной мере продолжать реализацию перспективных туристских проектов и проводить мероприятия по продвижению образа Вологодской области как благоприятного места для экологического туризма, а также совершенствовать правовую базу экологического туризма, активнее продвигать турпродукты на туристском рынке и в полной мере информировать общество о районах проведения экотуров. Чем эффективнее будут привлекаться необходимые средства, тем эффективнее будет развиваться экологический туризм в Вологодской области.

1. Тенденции и проблемы развития региона: научные труды: в 4 т. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2011. – 900 с.

2. Стратегия развития сферы туризма в Вологодской области до 2020 года. Режим доступа: [http://vologdatourinfo.ru/info/legislation/].

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ ГОСТЕПРИИМСТВА В ГОРОДЕ ВОЛОГДЕ

Д.А. Баранова
Л.Ф. Гостева, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Инфраструктура гостеприимства является важнейшим условием туристской отрасли. В понятие “индустрия гостеприимства” следует включать различные виды деятельности, направленные на удовлетворение материально-бытовых, культурных, духовных потребностей человека, находящегося в путешествии.

В настоящее время в Вологде существует система гостиничного сервиса, предназначенная для въездного туризма. Гостиницы в Вологде ежедневно принимают большое число гостей, так как Вологда - один из старейших городов России, привлекающий большое число туристов. Вологодские гостиницы работают на людей разного контингента. Есть гостиницы высокого класса, напр., гостиница «Атриум» - современный, комфортабельный новый отель, расположен в центре города Вологды, в 15 минутах ходьбы от Вологодского Кремля и бутик-отель «Англитер», расположенный также в самом центре Вологды, в окружении основных исторических и культурных достопримечательностей. Рядом находятся крупные бизнес-центры, магазины, кафе, рестораны и другие значимые объекты. Удачное расположение делает «Англитер» отличным выбором для тех, кто приехал в Вологду по деловым вопросам. Хорошо налаженная система транспортного сообщения дает возможность быстро и удобно добраться в любую точку города, включая аэропорт и вокзал. Также есть гостиницы среднего уровня – гостиницы «Вологда» и «Спутник». Однако ни одна из гостиниц Вологды официально не сертифицирована, что создает проблему качества услуг.

Одним из важнейших факторов развития туристской отрасли являются инвестиции, от их объемов и структуры зависят сбалансированность, пропорциональность и перспективы дальнейшего развития туристской отрасли.

В связи с актуальностью проблемы областная и городская администрации осуществляют мероприятия с целью привлечения инвестиций. В феврале 2013 года состоялся Международный форум «Инвестиции в туризм», а также Межрегиональная выставка туристского сервиса и технологий гостеприимства «Ворота Севера», ориентированные на спонсоров, бизнесменов, на людей с активной жизненной позицией.

Администрация Вологды старается привлечь застройщиков для возведения мини-гостиниц на участках с развитой инфраструктурой. В результате,

все они оказались сосредоточены в центральной части города. Заречная часть Вологды, между тем, имеет множество уникальных памятников архитектуры, старинных деревянных и каменных особняков, памятных мест. Эти места очень привлекательны для туристов, но Заречье практически не имеет ни одного гостиничного предприятия.

В Департаменте международных, межрегиональных связей и туризма провели совещание, в рамках которого обсудили животрепещущие вопросы, касающиеся развития гостиничного бизнеса Вологодчины. В нем приняли участие специалисты гостиничного бизнеса и руководители города Вологды. В частности, обсуждался вопрос сертификации и стандартизации отелей города, размещения сведений о них на информационных ресурсах области. Всех присутствующих заинтересовало предложение о присвоении классности гостиницам области в виде специальных снежинок, как подтверждение показателя качества услуг. По итогам проведенного совещания было принято также решение о необходимости проработки департаментом вопроса об организации курсов повышения квалификации краткосрочного типа в туристской сфере.

Таким образом, проблемы развития индустрии гостеприимства находятся в сфере внимания местных органов власти. При наличии источников финансирования инфраструктура гостеприимства будет развиваться и обеспечивать приток туристов в регион.

КОММУНИКАТИВНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТУРИСТСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Ю.А. Горшкова
Н.Д. Середа, *научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Индустрия туризма является одной из наиболее динамично развивающихся сфер не только в рамках мирового и национального, но и регионального масштаба. В настоящее время в сфере туризма наблюдается появление все большего числа туристских организаций, предлагающих потребителю однотипные услуги, что обусловлено ужесточением конкуренции в данном секторе бизнеса. Так на начало 2006 года на вологодском рынке услуг было представлено 19 туристских предприятий, в то время как в 2009 году в областном центре их было зарегистрировано 46.

По данным Федерального Агентства по туризму, на сегодняшний день занесены в Единый Федеральный Реестр туроператоров города Вологды – 22 туроператора, которые занимаются формированием, продвижением и реализаци-

ей тура. (ООО «Туристическая фирма «Альфа», ООО «Бюро международного туризма «Комета», ООО «Бюро путешествий и экскурсий «АлександриЯ», ООО «Викенд», ООО «Вологдатур», ООО «Вологодское Бюро международного молодежного туризма «Спутник», ООО «Мир путешествий»)

По данным муниципального бюджетного учреждения «Центра содействия развития предпринимательства и туризма» на сегодняшний день существует 114 организаций, осуществляющих турагентскую деятельность, т.е. продвижение и реализация тура. 48 из которых занесены в Общероссийский генеральный реестр туристических агентств.

Сегодня информационные процессы и коммуникационное взаимодействие становятся все более значимой сферой жизни. Проблема создания информационного поля является одной из центральных в деятельности любой туристической фирмы и организации.

Особую актуальность данному вопросу придает то, что без грамотной политики позиционирования и продвижения туристского продукта на рынок, его конкурентоспособность на современном этапе становится практически невозможной.

В последние годы одновременно с ростом роли информационных технологий увеличилась роль прикладной коммуникационной деятельности (PR и рекламы). Современное общество вошло в более сложный этап своей организации, требующий более успешного функционирования процессов координации, в более серьезной степени опирающийся на информационные процессы. Для успешного выхода на рынок туристические фирмы, ориентируясь на выбранный предпочтительный сегмент целевого рынка (контактная аудитория), должны предложить своим потенциальным клиентам привлекательный для них туристический продукт.

Возникновение новых информационных технологий и методов стало толчком для использования инновационных форм коммуникационного продвижения туристических фирм. Данные преобразования вызывают к жизни и необходимость применения новых форм и методов подачи информации.

Доминирующую роль в современном обществе играют средства массовой информации, электронные коммуникации, которые раскрывают новые возможности для привлечения внимания к турфирмам, создания устойчивого положительного имиджа фирмы в регионе.

Этими обстоятельствами определяется диапазон и границы возможностей коммуникационного взаимодействия турфирм с социальным окружением.

Грамотно и эффективно организованные коммуникационные связи позволяют резко повысить привлекательность и известность не только отдельных видов и маршрутов, но и деятельность всей фирмы в целом.

Создание информационного поля и организация PR продвижения должно стать систематическим, регламентированным процессом, планируемым и за-

ложенным в бюджет деятельности фирм на каждый финансовый год, т.к. только грамотно и непрерывно организованные информационные потоки могут принести свои результаты в виде расширения клиентской базы и повышения популярности фирмы в регионе.

Таким образом, целью коммуникативной деятельности туристических фирм является обеспечение коммуникации с социальной средой: СМИ, общественными организациями, партиями, органами власти, населением, партнерами, работниками самой фирмы.

КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКОЕ НАСЛЕДИЕ КАК ТУРИСТИЧЕСКИЙ РЕСУРС ПОЛТАВСКОЙ ОБЛАСТИ

Я.В. Денкова
***М.М. Логвин**, научный руководитель, канд. геогр. наук, доцент*
Полтавский университет экономики и торговли
г. Полтава

Историко-культурный туризм является наиболее популярным и массовым сегодня как в мире, так и в Украине. Историко-культурное наследие страны можно считать достаточным для успешного развития данного вида туризма. В Полтавской области существуют проблемы исследования, сохранения, возобновления и использования культурного наследия. Комплексная подготовки объектов для представления туристам пока не активирована.

Считаем, что одним из стратегических приоритетов развития туризма в Украине должен стать экскурсионно-украиноведческий детский и молодежный туризм. Одним из шагов для его реализации может быть обязательное введение в школьную учебную программу посещения местных музеев и выдающихся мест, а также украиноведческие туристические путешествия по стране. Нельзя уменьшать образовательное влияние познавательного туризма и на старшее поколение в направлении возрождения и осознания глубинного содержания культурных, этнических и религиозных традиций народа.

Здесь важно напомнить отдельные тезисы А.С. Панарина, который говорил, что культура модерна может быть представлена фигурой паломника, культура постмодерна – фигурой туриста. Сознание паломника центростремительно: где бы он ни находился, его путь в Мекку или в Иерусалим означает, что место его постоянного пребывания и священный центр мира суть точки единого организованного и иерархизированного пространства, придающего нашей жизни высший смысл. Совсем иначе ведет себя турист, который не ищет единого смысла. Напротив, чем выше дискретность социокультурного

поля мира, тем острее удовольствие туриста. Его устроила бы полная мозаичность мира, населенного разными человеческими видами.

Паломник свято верил в единство человеческого рода, в единство мира и потому готов был спорить о ценностях. В самом деле: если речь идет о едином пространстве, в котором предстоит жить всем, то различные проекты и ценности стоит сопоставлять с целью отбора наилучших, предназначенных для всего человечества. Турист отказывается спорить, так как готов поверить, что наша планета населена разными человеческими видами, каждый из которых «по своему интересен» и хорош на своем месте [1, с. 18-19].

Культурно-исторический туризм привлекает в последнее время и иностранных туристов, что, в свою очередь, работает на создание положительного имиджа Украины. Примером может служить проведение матчей Евро – 2012 в Украине, где гости спортивного праздника не только посещали футбольные матчи, но и культурно-исторические объекты городов.

Наиболее ценными на территории Полтавской области являются такие памятники истории и архитектуры как ансамбль Круглой площади (1805-1841 гг.), музей-усадьба И.П. Котляревского, комплекс усадьбы Н.В. Гоголя в с. Гоголево Шишацкого района, памятник Славы (1805-1811 гг.), Крестовоздвиженский монастырь (XVII-XVIII ст.), Спасо-Преображенский Мгарский монастырь в Лубенском районе (XVII-XIX ст.) и др.

В Полтавской области действуют 22 государственных музея и 311 – на общественных началах. Наиболее известным является Полтавский краеведческий музей, основанный в 1891 году. За пределами Украины известна Полтавская художественная галерея. В Полтаве действует музей авиации и космонавтики им. Ю.В. Кондратюка, главным заданием которого является популяризация творческого наследия выдающихся ученых, конструкторов, организаторов и специалистов в отрасли ракетостроения, авиации и космонавтики.

Центрами этнокультурного туризма является с. Великие Сорочинцы, где в конце августа ежегодно происходит ярмарка, пгт. Диканька и Гоголево – музей ткачества, вышивки и коврового производства в пгт. Решетиловка, Национальный музей-заповедник украинского гончарного ремесла в пгт. Опошня. Во всем мире известны такие комплексы, как государственный археологический заповедник “Бильское городище скифского времени” в Зеньковском и Котелевском районах, государственный историко-культурный заповедник “Поле Полтавской битвы”.

Наличие уникальных историко-культурных объектов в регионе является необходимым условием, но не гарантом развития этой отрасли туризма. Необходимо проведение собственно маркетинговых мероприятий и логистических операций относительно реализации потенциала познавательного туризма: организация транспортного соединения, развитие инфраструктуры услуг на маршрутах, подготовка соответствующих кадров, рекламные мероприятия.

Важное значение имеет как профессиональный присмотр, поддержание объектов в надлежащем состоянии, так и их научное исследование. Ведь много достопримечательностей находятся в неудовлетворительном состоянии, а каждая десятая – в аварийном.

Таким образом, только при тесном сотрудничестве туристического бизнеса и научных работников необходимо, во-первых, сохранить историко-культурное наследие в надлежащем состоянии и, во-вторых, на высоком уровне реализовывать познавательно воспитательную функцию туризма. Историко-культурная составляющая туристического комплекса при эффективном и рациональном использованные объектов культурного наследия может стать существенным фактором структурных изменений в туристическом комплексе как Украины в целом, так и отдельных ее регионов.

1. Панарин А.С. Искушение глобализмом / А.С. Панарин. – М.: Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2002. – 418 с.

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПАРК КАК ОБЪЕКТ ТУРИЗМА И ФАКТОР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

А.В. Ковригина
Н.Д. Середа*, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Для любого государства вопросы социально-экономического развития регионов никогда не теряют своей актуальности. Однако само понятие «социально-экономическое развитие» многогранно, оно состоит из множества аспектов, которые в своей совокупности при грамотной их реализации выводят тот или иной регион в лидеры. Нематериальное производство становится парадигмой экономического развития современного общества, что заставляет по-новому оценивать степень богатства стран и регионов. На первое место выдвигаются такие факторы, как богатство людьми и их квалификацией, управленческими технологиями, рыночной инфраструктурой, сетью бизнеса, культурой организаций. Новые представления об источниках и факторах социально-экономического развития позволяют по-новому посмотреть на образование, науку, медицину, телекоммуникации как на те сферы общественной жизни, которые оказывают решающее влияние на темпы и направление экономического развития страны в целом. К таким сферам, несомненно, относится и туризм.

Современная туристская индустрия является одной из крупнейших, высокодоходных и наиболее динамично развивающихся отраслей мирового хозяй-

ства. Въездной туризм может оказывать значительное содействие социально-экономическому развитию как отдельного региона, так и всего государства в целом.

Опыт зарубежных стран показал, что наряду с памятниками истории и культуры, природно-климатическими особенностями и другими ресурсами региона особое внимание туристов всего мира привлекают тематические парки. Перспективы развития тематических парков в России преимущественно имеются в столице. Однако важно отметить, что в большинстве регионов страны (в т.ч. и в Вологодской области) достаточно культурно-исторических, социальных и экономических предпосылок для создания и успешного функционирования тематических парков, которые могут стать культурными центрами как регионального, так и общероссийского значения и способствовать социально-экономическому развитию региона и государства в целом.

Автором разработан проект тематического Парка аттракционов «Северная сказка». Согласно концепции, парк представляет собой Вологодскую область «в миниатюре». Территория парка разделена на зоны, совпадающие с расположением районов на карте Вологодской области. Каждый «район» парка оформлен в соответствии с уникальным туристским брендом, который продвигает данный регион Вологодской области. Будет разработан оригинальный дизайн для аттракционов, сувенирных лавок, хозяйственных сооружений, скамеек и др. в каждой зоне парка. На момент открытия планируется представительство семи районов, туристские бренды которых уже популярны среди вологжан и гостей области, однако в дальнейшем предполагается сотрудничество представителей парка с остальными районами области, диверсификация услуг и расширение территории парка.

В результате завершения проекта, парк аттракционов и его инфраструктурные подразделения будет представлять:

– уникальный туристский объект, где гости имеют возможность в одном месте ознакомиться со всеми брендами районов Вологодской области, прокатиться на уникальных по своему дизайну аттракционах, приобрести сувениры и продукцию питания;

– место проведения досуга вологжан разного возраста;

– среда для сотрудничества различных участников рынка туристских и развлекательных продуктов, производителями сувенирной продукции области, государством, бизнесом, научно-техническим сообществом, инвесторами.

На территории парка предполагается предоставление полного комплекса качественных развлекательных услуг. Для минимизации затрат на реализацию проекта разработана особая стратегия его финансирования: во-первых, за счет механизмов государственно-частного партнерства планируется сократить расходы на аренду и дальнейшую покупку земельного участка для парка; во-вторых, предполагается заключение партнерских соглашений с ведущими

предприятиями области о поставке продукции данных компаний на определённый срок в качестве рекламных образцов на территорию парка с правом дальнейшего выкупа; в третьих, приобретение аттракционов в лизинг, в-четвертых, привлечение инвесторов под поручительство Корпорации развития Вологодской области (компания, организованная по инициативе губернатора области, цель которой – способствовать реализации инвестиционных проектов, привлечению инвестиций в регион).

Таким образом, создание тематического парка в областной столице будет способствовать расширению сферы культурного досуга г. Вологды, благоустройству городской среды, развитию туризма в Вологодской области, а также налаживанию отношений между бизнес-организациями, представителями государственных и общественных структур. В результате увеличится прибыль от налоговых отчислений в бюджет области, повысится приток инвестиций в регион, улучшится имидж области в целом. Таким образом, реализация проекта тематического парка «Северная сказка» будет способствовать социально-экономическому развитию Вологодской области.

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНЕ

И.Н. Новикова
Н.Д. Середа, *научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В настоящее время индустрия туризма, обладая огромным потенциалом, вносит конструктивный вклад в устойчивое развитие стран и регионов. Туризм – крупнейшая, высокодоходная и наиболее динамично развивающаяся отрасль, воздействующая на экономическую, социальную, культурную и экологическую среду. В Вологодской области в последние годы туризм является одним из приоритетных направлений развития экономики наряду с металлургией, лесопромышленным комплексом и машиностроением.

Информационно-коммуникационное обеспечение программ развития туризма – это процесс подготовки и передачи информации потенциальным туристам о новых и уже существующих программах развития туризма. Сущность данного обеспечения заключается в информировании туристов о подобного рода программах и в двусторонней коммуникации между теми, кто осуществляет программу и кто хочет подробнее узнать о ней. Эффективность такого обеспечения будет определяться тем, насколько известна стала программа в

кругах потенциальных туристов, и количеством туристов, прибегнувших к услугам программы [2].

Традиционно информационно-коммуникационное обеспечение осуществляется через рекламу. Такой способ обеспечения, продвижения программ имеет ряд достоинств, и главным достоинством является эффективность рекламы. Как известно, реклама реализуется двумя способами: 1) визуально (реклама на транспорте, наружная реклама, публикации в печатных СМИ, плакаты, листовки) и аудиально (прежде всего радиопередачи); 2) участие в выставках (хороший способ рекламирования, но есть один существенный минус: у потребителей «разбегаются глаза» при огромном выборе представленного). Главное требование в современных условиях – это требование эффективности рекламы, которое должно обусловливаться сокращением денежных расходов и уникальностью (донести информацию до каждого) [1].

Информационно-коммуникационное обеспечение эффективно осуществляется для продвижения информационных программ, потому что, во-первых, оно малобюджетно, ввиду того, что такое обеспечение требует малых денежных вложений от заинтересованной стороны из-за новых носителей, во-вторых, оно инновационно.

Информационно-коммуникационное обеспечение осуществляется за счет событийных и информационных мероприятий (в сети Интернет). Событийные мероприятия осуществляют начало программы, а вовлечение туристов – это информационные мероприятия.

В авторском проекте «Вологодчина – маленькая Россия», в котором представлена программа гостевого туризма, информационно-коммуникационное обеспечение заключается в создании событийных мероприятий (например, двусторонний фестиваль «День Вологды в Париже» и «День Парижа в Вологде», «Встреча» Золотой рыбки (бренд Вашкинского района) с Золотой рыбкой в Германии (сказки Братьев Гримм) в немецком городе Кассель) и в создании информационных мероприятий (открытие сайта-банка данных «Vologodchina – the small Russia», мероприятия по привлечению иностранных студентов к программе в сети Интернет, вирусная реклама о Вологодчине**).**

Таким образом, информационно-коммуникационное обеспечение программ развития туризма в регионе очень важно для нормального развития и функционирования таких программ. Благодаря этому программы продвигаются более эффективно и менее затратно.

1. Гриценко, А. Реклама туристических услуг в Интернете [Электронный ресурс] / А. Гриценко. – М.: ASTT, 2010. Режим доступа: http://www.astt.ru/

2. Зонин, Н.А. Современные информационные технологии в международном туристском бизнесе: преимущества использования сети / Н.А. Зонин // Проблемы современной экономики. – 2007. – № 4. – С. 12.

РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОГО СЕРВИСА В МОЛОДЕЖНОМ СЕГМЕНТЕ КАК ОДИН ИЗ ПУТЕЙ РАЗРЕШЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ НА ЯМАЛЕ

М.А. Новикова
***Н.Д. Середа**, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Социальные проблемы среди молодежи в России за последнее десятилетие стали тесно связаны не только с экономическим и политическим положением страны, но и с социально-культурной сферой. Можно выделить ряд факторов, провоцирующих разного рода моральные и психологические отклонения у населения страны в возрасте от 16 до 25 лет.

На сегодняшний день Правительством РФ реализуется множество целевых программ, направленных на разрешение социально-культурных проблем в стране и в каждом регионе, позволяющих не только совершенствовать социальную, экономическую и политическую жизнь страны, но и решить важнейшие социально-культурные проблемы в субъектах РФ посредством внедрения новых услуг для населения от 16 до 25 лет. Важно отметить, что за последние 5 лет по первым результатам проведенных региональных и федеральных целевых программ уровень наркомании, алкоголизма и преступности среди молодежи на долю процента сократился.

В каждом регионе страны государственные программы имеют различную оценку эффективности, на Ямале за последние три года стартовало множество целевых программ, в том числе направленных на разрешение социально-культурных проблем среди молодежи путем совершенствования системы предоставления различного рода услуг старшеклассникам, студентам высших и средних профессиональных учебных учреждений, а также работающей молодежи. В 2012 – 2013 гг. в ЯНАО (Ямало-ненецком автономном округе) были разработаны и внедрены ряд целевых программ, которые включают не только государственную поддержку молодежи округа, но и предполагают взаимодействие департаментов, деятельность которых направлена на развитие молодежи, с коммерческими организациями, в целях создания материально-технической базы для совершенствования и инновационного планирования в сфере услуг.

Автором разрабатывается проект по созданию молодежного образовательно-рекреационного комплекса «Полярный остров» в областном центре ЯНАО г. Салехарде.

Разработка и планирование данного комплекса осуществляется в рамках двух окружных долгосрочных целевых программ: «Молодёжь Ямала» и «Ком-

плексные меры противодействия злоупотреблению наркотиками и их незаконному обороту на 2010 – 2014 годы». Обе программы предполагают взаимодействие коммерческих организаций с органами исполнительной власти в целях поддержки инициатив молодежи города, а также расширения социально-культурных услуг в молодежном сегменте округа. Территория, где предполагается постройка комплекса, расположена вблизи учебных заведений города и студенческого кампуса, что позволяет студентам и школьникам не преодолевать большие расстояния для получения тех или иных услуг.

Комплекс предполагает два направления деятельности: предоставление образовательных услуг в рамках лингвистической школы, школы современного декоративно-прикладного творчества и спортивного комплекса, оснащенного бассейнами и специальными залами для различных спортивно – рекреационных секций. Также в комплексе предполагается открытие специальной зоны питания food court, который будет располагаться между спортивным и образовательным секциями. Данный комплекс является многофункциональным, широкий спектр предоставления услуг жителям города, в частности молодежи, позволит не только реализовать всевозможные творческие и спортивные способности, но и будет способствовать мотивации школьников студентов проводить свой досуг в рамках комплекса, тем самым формируя культуру молодежи города.

Социально-культурный сервис, направленный на удовлетворение потребностей современной молодежи, на сегодняшний день является одной из самых актуальных сфер деятельности, которую поддерживают не только коммерческие организации, но и государство. Множество целевых программ реализуются именно в целях разрешения социальных проблем среди молодежи, путем предоставления услуг, которые в свою очередь должны не только развивать физические способности, но и прививать уважительное отношение к культурной и просветительной деятельности.

РАЗВИТИЕ ВЕЛОСИПЕДНОГО ТУРИЗМА В ГОРОДЕ ВОЛОГДЕ

В.А. Степичева
Л.Ф. Гостева, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Одним из видов активного туризма является спортивный. Спортивный туризм имеет ряд характеристик, выгодно отличающих его от других видов туризма. Он предполагает всестороннее развитие и удовлетворение здоровых потребностей человека средствами туристских походов, тренировок, соревно-

ваний, а также предоставляет неограниченные возможности для познания природы, людей, страны, для неформального общения и приобретения навыков самостоятельности и умения действовать в экстремальных условиях. Разновидностью спортивного туризма является велосипедный туризм.

Велосипедный туризм - это путешествия на дорожных, спортивных и горных велосипедах по равнине, оврагам, пескам, горным тропам. По сравнению с пешеходным туризмом велосипедные походы имеют следующие преимущества: более высокая скорость передвижения и низкая утомляемость, более широкие возможности при выборе маршрута почти с любым рельефом местности и любыми дорогами. Это один из самых экологичных и полезных для здоровья видов активного отдыха.

Предшественником велосипеда был двухколесный самокат сначала без рулевого управления, потом с рулем, которые появились впервые во Франции и Германии. В середине XIX века велосипед стал самодвижущимся экипажем с педалями на переднем колесе и тормозом. В России начало организованному туризму было положено любителями езды на велосипедах, которые в 1882 году отправились из Петербурга к водопаду Иматра в 270 верстах от столицы.

В настоящее время велотуризм не очень активно развивается в России. Этому есть объективные и субъективные причины. Развитие велотуризма зависит, прежде всего, от дорожных возможностей территорий, от наличия материально-технической базы в городе (прокатных организаций), от знания всеми участниками правил дорожного движения и соблюдения строгой дисциплины во время тура. Кроме того, необходимы энтузиасты-организаторы, способные объединить потенциальных участников и подготовить их к велосипедному путешествию, инструкторы, необходимы заинтересованные руководители спортивных и туристских центров.

Маршрут и группа тесно связаны между собой. В зависимости от того, каков состав группы, разрабатывается соответствующий маршрут по сложности и протяженности. Либо руководитель похода выбирает маршрут, а потом организует группу участников. При этом необходимо учитывать соотношение опытных туристов-велосипедистов и новичков в группе. Главной заботой организатора является обеспечение безопасности туристов на маршруте.

В Вологде и Вологодской области развитие велосипедного туризма находится в начальной стадии. Этому препятствует отсутствие велосипедных дорожек в городе и, как правило, узкие обочины проезжей части на основных трассах. Соблюдение правил дорожного движения пешеходами и водителями также оставляет желать лучшего. Тем не менее, в настоящее время уже появились первые прокатные пункты велосипедов, а туристские фирмы проявляют заинтересованность в разработке велосипедных маршрутов как нового турпродукта для въездных и внутренних туристов.

Велотуризм перспективен не только как новый турпродукт, но также как экологически чистый, динамичный, активный, способствующий укреплению здоровья и формированию морально-волевых качеств, вид туризма.

ПРОБЛЕМА КАЧЕСТВА УСЛУГ НА ПРЕДПРИЯТИИ ГОСТИНИЧНОГО СЕРВИСА

О.Ю. Чежина
Л.Ф. Гостева*, научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Как известно, представление о качестве услуг обслуживающего персонала и менеджеров предприятия не всегда совпадает с мнением гостей. Целью нашего исследования является обнаружение недостатков в деятельности предприятия гостиничного сервиса «Отель «Николаевский» и предложение путей решения данной проблемы.

Основные характеристики отеля «Николаевский:

Отель был открыт в 2004 году. Это пятиэтажный отель с рестораном «Николаевский», расположенные в одном из элитных районов Вологды при средней удаленности от оживленной трассы. Отель находится в 3 км от железнодорожного вокзала Вологды и в 10 км от аэропорта Вологда. По мнению владельцев, отель "Николаевский" является идеальной отправной точкой для посещения драматического театра, дома Петра Великого, Софийского собора, колокольни, областной картинной галереи. «Николаевский» позиционирует себя как четырехзвездный отель.

В отеле предоставляются следующие услуги питания:

Завтрак - входит в стоимость номера. В ресторане отеля можно заказать бизнес-обеды и бизнес-ужины. Основное питание происходит в ресторане отеля, это - ресторан русской кухни, часы работы ресторана с 7 утра до 2 часов ночи. Кроме того, гости могут воспользоваться услугами Виски-бара, в котором действует меню ресторана, с круглосуточным режимом работы.

Гость отеля может воспользоваться услугами room-service, заказать такси, железнодорожные и авиа-билеты, билеты в театры, на выставки и т. д. Все эти услуги являются обычной нормой для всякого современного отеля. В условиях жесткой конкуренции в сфере гостеприимства данного набора явно недостаточно, чтобы быть конкурентоспособными и удержаться на рынке услуг.

В Вологде существуют аналогичные предприятия гостиничного сервиса, которые позиционируют себя как четырехзвездочные отели: «Англитеръ» и «Атриум». Они рассчитаны на деловых туристов, находятся в центре города,

откуда удобнее добираться до самых известных достопримечательностей города, а также административных зданий. Система номеров примерно та же, что и в «Николаевском». В гостиницах «Атриум» и «Англитеръ» есть ряд дополнительных услуг, которые отсутствуют в отеле «Николаевский», например, бесплатный wi-fi, что является дополнительным привлечением для гостей. В результате отель «Николаевский» вынужден продавать номера по более низкой цене, чем гостиница “Атриум», что приводит к значительному понижению прибыли.

При оценке качества услуг необходимо учитывать мнение гостей отеля. Согласно теории поведения потребителей при восприятии и оценке качества обслуживания гость исходит из своих ожиданий. Обслуживающий персонал, предоставляя услуги, исходит из требований руководства и своих ожиданий, которые рассматриваются как наиболее вероятная версия ожиданий гостя.

Из этого следует, что мнение гостей о системе обслуживания в гостинице очень важно. В основу анализа возьмем отзывы об отеле «Николаевский» оставленные на Boooking.com, Komandirovka.ru и Tripadvisor.ru.

Гости отмечают, что положительными сторонами являются: возможность заказа блюд из ресторана в номер; хорошее обслуживание в ресторане; охраняемая большая парковка; круглосуточный бар; круглосуточная сауна.

В качестве недостатков выделяют: шум от ночного клуба; плохая уборка в номере; платный wi-fi; скудный завтрак; удаленность от центра города; завышенные цены в ресторане.

Таким образом, отель «Николаевский» демонстрирует как достоинства, так и недостатки в своей деятельности. Однако для более успешного конкурирования на рынке гостиничных услуг необходимо провести ряд мероприятий по улучшению их качества, а также предпринять диверсификацию услуг.

СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ КАК МЕНЕДЖМЕНТ И КОММУНИКАЦИИ

С.М. Шкаревская
Н.Д. Середа*, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

По мере того как общественное мнение превращается в инструмент глобального влияния, растет осознание важности учета особенностей массовых коммуникаций. Коммуникация пронизывает все стороны жизни общества – социальных групп и отдельных индивидов. Любое исследование социальной жизни затрагивает те или иные ее формы [1].

PR служит гармонизации взаимоотношений между субъектами информационного поля, установлению доверительных отношений. И теоретики и практики PR неустанно подчеркивают, что он является наукой и искусством формирования общественного мнения в желаемом направлении [2].

По мнению Ф. Джефкинса, «PR состоит из всех форм планируемой коммуникации, вовне и внутри, между организацией и ее общественностью для реализации специфических целей, направленных на достижение взаимопонимания» [2]. Таким образом, связи с общественностью воспринимаются как процесс коммуникации.

Вместе с тем существуют и другие оценки возможностей PR. Так С. Катлип уточняет, что он «является функцией менеджмента, которая устанавливает и поддерживает взаимовыгодные отношения между организацией и публикой, от которой зависит успех или неудача» [2].

С этим связана актуальность рассмотрения связей с общественностью как одного из условий эффективной деятельности. Управление общественными отношениями в современных условиях представляет собой инновационный вид деятельности. Особую актуальность имеет рассмотрение данного вопроса применительно к реформированию различных сфер общественной жизни на территории регионов страны. Касается это и одного из элементов социальной сферы – здравоохранения.

В здравоохранении Вологодской области последние годы внедряются нововведения, имеющие своей целью повышение уровня качества и доступности медицинской помощи. В рамках региональной Программы модернизации здравоохранения в 2012 г. было выделено 5 млрд. рублей. Следует учесть, что Министерство здравоохранения РФ оценивает реализацию данной Программы на территории области как успешную. На уровне региона также предпринимаются меры по привлечению молодых специалистов (врачей) в сельскую местность, в числе которых и единовременные компенсационные выплаты молодым специалистам в возрасте до 35 лет в размере 1 млн. рублей.

Несмотря на большой объем реализуемых программ в здравоохранении Вологодской области, население неудовлетворено деятельностью Департамента здравоохранения. Такая оценка была выявлена в ходе проведения Конкурса «Команда Губернатора: Ваша оценка», в рамках которого в феврале 2013 г. жителям региона предлагалось оценить деятельность всех органов исполнительной государственной власти. Департамент здравоохранения области получил следующие баллы: народная интернет-оценка – 3,7, народная бланочная оценка – 1,2, экспертная оценка – 4,6. Общий рейтинг составил 3,1. Следует отметить, что это самый низкий из баллов, полученных различными отраслями социальной сферы.

Сложившаяся ситуация свидетельствует о кризисном состоянии отрасли в общественном мнении: с одной стороны мы видим меры, принимаемые компе-

тентными органами для улучшения положения в сфере здравоохранения, беспрецедентное до сих пор финансирование отрасли в рамках различных программ, с другой – население по-прежнему не удовлетворено работой отрасли.

Одна из причин этого – низкий уровень информированности населения об осуществляемых программах. Необходимо учесть это и предусматривать информационно-коммуникационное сопровождение предпринимаемых и потенциальных мероприятий в сфере здравоохранения, для того чтобы они достигали адресата – местное население.

Вместе с тем школы и центры здоровья имеют большой потенциал в сфере улучшения здоровья населения и развития профилактического направления в здравоохранении.

Так, например, для информирования жителей региона о таком направлении профилактической медицины как школы здоровья для пациентов с неинфекционными хроническими заболеваниями целесообразно использовать такую технологию мобильного маркетинга, как смс-рассылка для оповещения пациентов о мероприятиях данных школ. Для формирования обратной связи в системе врач (медицинское учреждение) – пациент и отслеживания изменений в уровне удовлетворенности населения оказанной медицинской помощью интерес представляет создание системы рейтинговой оценки врачей (больниц). Для усиления коммуникаций между пациентом и терапевтом целесообразно использовать интернет для предоставления пациенту возможности получения консультации врача без посещения лечебного учреждения (по вопросам, не требующим личной встречи) через создание системы консультирования «Терапевт онлайн».

Использование данных приемов позволит усилить коммуникации между пациентом и системой здравоохранения, контролировать изменения уровня удовлетворенности населения медицинской помощью с целью прогнозирования возможных кризисов и профилактики кризисных явлений, связанных с нарушением информационного взаимодействия между населением и системой здравоохранения региона.

1. Галумов, Э. Основы PR / Э. Галумов. – М.: Летопись XXI, 2004. – 359 с.
2. Почепцов, Г. Теория коммуникации – М.: «Рефл-бук», 2001. – 656 с.

ПРОПАГАНДА КАК АСПЕКТ УПРАВЛЕНИЯ КОММУНИКАТИВНЫМИ ПРОЦЕССАМИ

А.И. Демьяненко
***А.Г. Коновалов**, научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

В современном мире процесс коммуникации является аспектом необходимым, и человечество постоянно совершенствует технологию управления им. Негласной властной ступенью любого сильного государства теперь являются СМИ. Хотя они и отождествляют не саму власть, а инструмент формирования общественного отношения к чему-либо, такая зависимость от общественного мнения уже породила такую профессиональную деятельность в этой сфере, как паблик рилейшенз или просто PR. Статус страны, фирмы или организации в мире реальном напрямую зависит от статуса в информационном пространстве. Войны на информационном поле как основная составляющая пропаганды уже не являются чем-то новым, главным отличием есть только то, что сегодня они опираются на знание коммуникативных закономерностей.

Серьезную роль по работе с мнением масс демонстрируют разного рода пропагандистские техники, выросшие из сформулированных государственных задач, которые привели к появлению способов управления подобными процессами. База знаний в этой сферы увеличивалась со временем, и уже сейчас приобретет внушительные информационные формы воздействия.

Цель работы – рассмотреть пропаганду с коммуникационной точки зрения, основные черты её моделей и влияние на общественные массы.

Пропагандистская кампания нужна, чтобы изменить самый консервативный слой – массовое сознание. Любая цель пропаганды сводится практически к одному: навязать некую установку или ценность, которая начинает восприниматься людьми как нечто подлинное, а так же, как и действие или мысль, на первый взгляд совершенно внешне не стимулированное никем и ничем.

Пропаганда, по своему характеру, должна учитывать классовые и другие особенности, на которые должна применяться та или иная модель. Сознание интеллигенции, к примеру, носит более гибкий, восприимчивый к новому характер, поэтому стандартные, «простые» баннеры, завлекающие к той или иной мысли не будут восприниматься данный классом эффективно настолько, насколько воспринимались бы по отношению к обычному, трудовому. В этом смысле ее следует отличать от рекламы, так как реклама более реализуема в смысле индивидуального влияния.

В пропаганде обычно наблюдается попытка создать убеждение и добиться действия в соответствии с ним, так как те, кто его разделяет, более расположены действовать сообща и оказывать друг другу поддержку. С этой точки

зрения – всякий, кто проповедует какое-либо учение или стремится распространить какую-либо веру, является пропагандистом, так как его главной целью является не обсуждение достоинств какого-либо предмета, а насаждение данного убеждения.

Последние «холодные» войны, в силу временных изменений научного прогресса, имеют характер больше семантический, что даёт стимул развитию новых, пропагандистских моделей коммуникации. Известные теоретики У. Догерти, М. Яновиц, Л. Гоу и др. нередко оценивают их как универсальный способ воздействия на все сферы и элементы общественного сознания.

Такая коммуникативная единица, как слух, присутствующая отчасти во всех моделях, есть частый элемент массового общения, значительно реже попадает в обиход общения научного. Гарт Джоветт и Виктория О'Доннелл предлагают следующую схему анализа пропагандистских моделей:

- Идеология и цели пропагандистской кампании.
- Контекст, в котором происходит пропаганда.
- Идентификация пропагандиста.
- Структура пропагандистской организации.
- Целевая аудитория.

Так выявление идеологии (1) предполагает определение предпочтений, которые считаются нормой в данной группе. При установлении контекста (2) исследователь должен восстановить контекст событий, найти в нем их интерпретацию. Идентификация пропагандиста (3) – это поиск автора оригинального пропагандистского сообщения, осуществляющего влияние. Определение структуры пропагандистской организации (4) позволяет увидеть ее реальные связи, внутренние и внешние. Целевая аудитория (5) же – это цель влияния, незаменимый аспект пропагандистской кампании, который имеет свои характерные ей особенности.

Другим принципиальным понятием, более точно раскрывающим действие средств массовой коммуникации, стало понятие лидеров мнения, с которыми потребитель информации обсуждает полученную новость, в результате чего формируется не только её понимание, но и определение её значимости.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать выводы: для перспективной реализации пропагандистского влияния на общественное сознание нужно учесть аудиторию, что имеет свои социально-психологические особенности, идеологические взгляды, формируемые в результате целенаправленных пропагандистских усилий, правильно направленное информационное и любое другое воздействие, так как неподобающее скорее вызовет обратный результат.

1. Почепцов, Г.Г. Информационные войны. – М.: Рефл-бук, К.: Ваклер, 2000. – 280 с.

2. Вирилио, П. Информационная бомба. Стратегия обмана. – М.: Гнозис; Прагматика культуры, 2002. – 192 с.

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОГО ПУБЛИЧНОГО ВЫСТУПЛЕНИЯ

Е.Д. Землянская
А.Г. Коновалов, *научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

Сегодня умение общаться с людьми становится определяющим фактором успеха в карьерном росте, бизнесе, в политике, в учебе. И если индивидуальное общение может опираться на врожденные способности, то в публичной коммуникации необходимы навыки, приемы и технологии.

Цель – изучить и проанализировать основные компоненты, влияющие на эффективность и успешность публичного выступления.

Проблема изучения факторов успешного публичного выступления отражается в работах Р. Гандапаса, И. Медведева, Ю. Мелько, О. Болсунова и др.

Публичное выступление требует даже от опытных ораторов тщательной подготовки, а для начинающих деловых людей это обязательное требование. К такой подготовке относится обдуманная последовательность всех этапов работы.

Как справиться с волнением? Существуют три вида упражнений, позволяющих настроить себя на выступление: физические, дыхательные и мысленные. Структура публичного выступления. 1. Вступление – примерно 20% общего объема выступления. 2. Основная часть (развитие темы) – 60%. 3. Заключение (финал, развязка) – 20% [1, с.64]. Слабые места – это вступление и финал. Эффективное вступление помогает установить доверие, создать атмосферу доброжелательности. Присутствие людей в аудитории не означает, что они будут слушать оратора. На него обращают внимания в первые минуты выступления. Если за это время он не привлечет внимание, то оратора перестанут слушать. Заключение должно быть непосредственно связано с основной идеей выступления, быть мажорным, оптимистичным по духу. Заключение должно вызвать эмоциональный всплеск. Оно должно быть таким, чтобы слушателям рефлекторно захотелось зааплодировать.

Как установить и поддерживать зрительный контакт с аудиторией. Зрительный нерв в 50 раз толще слухового. И через органы зрения мы получаем более 90% информации из внешнего мира. Прежде чем начать выступление, оратор должен установить зрительный контакт с аудиторией. С легкой полуулыбкой, медленно и основательно необходимо оглядеть зал, скользя по лицам, задерживаясь на мгновение на каждом (или почти на каждом). Самыми пренебрегаемыми в установлении и поддержании зрительного контакта частями зала остаются последние ряды и фланги (крайние места слева и справа). Именно оттуда раздаются самые каверзные вопросы. Почему? Сидящим там

не уделяется достаточного внимания. Сектор обзора начинающего оратора составляет 30-35 градусов, опытного – 40-45 [1, с. 68] Таким образом, оратор выхватывает глазами только центральную часть зала, с которой фактически и общается. Поза оратора. Важно, чтобы все было чуть-чуть: чуть раздвинуты носки, чуть смещен центр тяжести, спина прямая, плечи опущены и расслаблены, подбородок несколько приподнят. Положение тела влияет на голос, интонацию, темп речи, которые, в свою очередь, определяют успех в гораздо большей степени, чем само содержание выступления.

Что и когда следует аудитории показывать. Визуальные материалы предъявляются только по необходимости. Нельзя их развешивать или проецировать на экран заранее. Следует сразу убирать то, о чем уже сказано. Успех любого выступления на 60 – 70% зависит от того, что публика видит, на 20 – 30% от того, как говорит оратор, и только на 10% от того, что он говорит [2].

Как удержать внимание публики? Человек забывает примерно 90% того, что он слышит, 60% того, что он видит, и лишь 10% того, что делает [2]. Необходимо использовать прием «Вовлечения» аудитории и следовать принципу крещендо: требовать от аудитории необходимо поначалу простых действий, лишь со временем переходя к сложным [1,с.67]. Гораздо результативнее вовлечение работает, если сначала задавать простые вопросы, реакцией на которые может стать просто кивок головы: «Понятно?», «Так ведь?», «Согласны?», «Продолжим?» Постепенно наращивая вовлечение, к финалу можно ожидать активного соучастия аудитории.

Тонкости публичного выступления. Многие ораторы, особенно начинающие, говорят слишком быстро. Важно учесть, что субъективное ощущение времени у оратора и у публики не совпадает. Во время выступления все процессы в организме идут быстрее, поэтому темп речи, который для оратора нормальный, для публики – быстрый. Продолжительность выступления должна быть не более 20 мин [2]. Если по каким-либо причинам (объем информации, традиции, регламент) мы не можем ограничиться двадцатью минутами, то следует менять род деятельности сидящих в зале. Очень серьезно подходите к формулированию ответов на поставленные вопросы – ответы дают возможность еще раз подчеркнуть основные положения вашей речи. Избегайте раздражения, враждебности или сарказма, даже если вопросы неприятны для вас.

Таким образом, залог успеха заключается в том, чтобы общаться с аудиторией, а не выступать перед ней.

1. Андриенко, Е.В. Этика бизнеса и делового общения. – Донецк: ДонНу, 2011. – 148 с.

2. Гандапас, Р. Камасутра для оратора [Электронный ресурс]. – Режим доступа к ресурсу:
http://royallib.ru/book/gandapas_radislav/kamasutra_dlya_oratora.html

ФИЛОСОФСКИЕ АСПЕКТЫ ОСНОВНЫХ МОДЕЛЕЙ МЕДИЦИНСКОЙ ЭТИКИ

Д.В. Ковшова
И.Н. Тяпин*, научный руководитель, д-р филос. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Различные моральные проблемы возникают в любой профессиональной деятельности, где человек имеет дело с себе подобными. Взаимоотношения врача и больного во все времена порождали целый ряд моральных проблем. Своеобразие этих отношений привело к выработке свода правил и традиций, регулирующих их. В последние десятилетия, по мере того как медицина стала насыщаться современными технологиями, доступность которых всем нуждающимся зачастую является ограниченной, проблема социальной справедливости в здравоохранении все больше стала выходить на первый план.

Многообразие врачебного нравственного опыта существует в нескольких формах или моделях; исторические особенности и логические основания каждой из них определяли становление и выработку тех моральных принципов, которые составляют ценностно-нормативное содержание современной этики.

Принципы врачевания, заложенные древнегреческим «отцом медицины» Гиппократом, лежат у истоков врачебной этики как таковой. Его модель – «не навреди». В своей знаменитой «Клятве», Гиппократ сформулировал обязанности врача перед пациентом. С философской точки зрения, нормы этики Гиппократа являются мозаикой моральных предписаний, которые были сформированы в различные исторические периоды и испытывали на себе влияние большинства основных школ древнегреческой философии.

Другая модель врачебной этики, сложившаяся в эпоху Возрождения, – модель Парацельса. Основным моральным принципом, формирующимся в границах данной модели, является принцип «делай добро», благодеяние, милосердие. Врачевание – это организованное осуществление добра, которое, по своей сути, имеет божественное происхождение.

В XIX в. появилась деонтологическая модель (от «деон» – должный и «логос» – учение), основанная на принципе «соблюдения долга». Она базируется на строжайшем выполнении предписаний морального порядка, соблюдении набора правил, устанавливаемых медицинским сообществом, социумом, а также разумом и волей врача для обязательного исполнения. Это положение чётко сформулировал в 1834 г. в труде «Деонтология, или наука о морали» один из основоположников утилитаризма И. Бентам. Рассматривая общество как сумму индивидов, а общественный интерес – как совокупность личных

интересов, Бентам считал, что целью моральной жизни является «наибольшее счастье наибольшего числа людей».

Во 2-й половине XX в. в медицине этика и деонтология видоизменились, и сложилась модель биомедицинской этики. Термин «биоэтика» был впервые использован американским медиком Ван Ренсселером Поттером, понимавшим под ней область исследований, призванную соединить биологические науки с этикой во имя решения в длительной перспективе задачи выживания человека как биологического вида при обеспечении достойного качества его жизни. Биоэтика включает в себя многие проблемы:

- проблему прогнозирования и управления наследственностью,
- проблему жизни и смерти организма,
- контроль функций человеческого организма на тканевом, клеточном уровне.

Биомедицинская этика работает ныне в режиме всех исторических моделей. Биомедицинское знание и практика так же, как и в предшествующих эпохах, неразрывно связаны с этическим знанием, которое в пространстве европейской и российской культуры неотделимо от христианских традиций. Пренебречь или исказить, сознательно или бессознательно, связь медицины и этики – значит неизбежно исказить сущность и назначение каждого из этих жизненно важных способов человеческого существования.

Значение биоэтики обусловлено совокупностью проблем и противоречий, возникающих в связи с правовым регулированием применения медицинских технологий. В случае правовых пробелов нормы биоэтики могут выступать в качестве регулятивных средств, решая задачу предупреждения конфликтов и социокультурных различий в понимании прав на жизнь и здоровье. Современное право ограничено в своих возможностях решать проблемы свободы и личной неприкосновенности в регулировании эвтаназии, абортов, трансплантологии, вмешательства в человеческий геном. Эти и другие вопросы биоэтики носят характер открытых моральных проблем и не имеют однозначного подхода к своему решению. В европейских странах существует практика решения данных проблем в рамках специальных комитетов по биоэтике, которые имеются при всех крупных медицинских центрах.

Положения этики и деонтологии почти до конца прошлого столетия традиционно основывались на моральных кодексах, традициях, общественных мнениях, т.е. были рекомендательными, опирались на теорию блага. В последние десятилетия произошли коренные изменения данного положения, которое перешло в правовые рамки, стали закрепляться законодательно, т.е. стали обязательными. Это и есть кодекс справедливости, самая сущность наших представлений о добре и зле, совесть общества. С одной стороны, развивается система прав человека, с другой – медицинские права человека будут нарушены в случае отказа от традиционных моделей медицинской этики, не потерявших

своей значимости. Так, «Клятва» Гиппократа стала эталоном построения многих этические документов. В наше время учитываются эмоционально-психические особенности личности и признание важности душевного контакта с врачом, включение такого контакта в лечебный процесс (модель Парацельса). А несоблюдение профессионального долга чревато дисциплинарными взысканиями или даже исключением из врачебной среды.

1. Петровский, Б.В. Деонтология в медицине: в 2-х т. – М.: Медицина, 1988.
2. Шамов, И.А. Современные состояния учения о медицинской этике // Вестник Петровской академии. – 2010. – № 3. – С. 41-43.

ПАРАДИГМА ПАССИОНАРНОСТИ В УЧЕНИИ ЭТНОГЕНЕЗА Л.Н. ГУМИЛЕВА

Е.А. Корзников
Н.А. Бушуева, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Л.Н. Гумилёв рассматривал человечество как дискретную мозаическую систему динамически изменяющихся культур – цивилизаций (суперэтносов).

В зависимости от уровня пассионарности этноса формируется его историческая судьба в данный момент; наряду с социальным развитием существует развитие этническое, обусловленное пассионарностью и проходящее ряд стадий. Этапы, через которые проходит любой этнос, достаточно давно были отмечены и даже описаны историками, однако их объяснения с учётом этнических особенностей в науке не было.

Пассионарность, согласно Л.Н. Гумилёву, имеет отношение не столько к психологии, сколько к природе. Трактовка пассионарности в теории этногенеза Л.Н. Гумилёва пока ещё не подвергнута фундаментальному исследованию. Нет единого понимания и самой категории «пассионарность», которую можно назвать парадигмой философско-исторической концепции Л.Н. Гумилёва. Парадигма пассионарности позволяла мыслителю разработать новое понимание истории, вписать человеческую историю в космический контекст глобальных природных процессов. История человечества не есть прогресс единой мировой цивилизации, недопустимо разделять народы на «исторические» и «неисторические», «передовые» и «отсталые». Историческое событие по Гумилёву определяются активностью «локальных» образований, – этносов.

Основные работы Л.Н. Гумилёва были опубликованы при советской власти, что не позволило автору дать полное представление о пассионарности как

о несоциальном, трансцендентном феномене человеческого поведения. Поэтому большинство исследователей теории этногенеза дают объяснение смысла пассионарности с материалистических позиций. Пассионарность – с этой точки зрения, это особый вид энергии. При этом закономерно встает вопрос о форме рассматриваемой энергии, механизме ее абсорбции.

Ответ на этот вопрос был найден Л.Н Гумилёвым в трудах В.И Вернадского, открывшего и описавшего тот вид энергии, за счет которого живые организмы растут, размножаются и совершают работу всех типов. В.И. Вернадский назвал эту энергию биохимической энергией живого вещества.

Такая интерпретация пассионарности дала повод для обвинения мыслителя в «биологизаторстве». Упрёки Л.Н. Гумилёву в «биологизаторстве», т.е. в примитивном материализме несправедливы. Чтобы убедиться в этом, достаточно обратиться к работам Л. Н. Гумилёва «От Руси к России. Очерки этнической истории» [2, с.21], в которой он предложил таблицу «Изменение уровня пассионарности напряжения суперэтнической системы» на разных уровнях: на низком, субпассионарном уровне находятся люди и общества, неспособные удовлетворять и регулировать вожделения; на среднем гармоническом уровне находятся люди и общества, находящиеся в гармонии с окружающей средой и полностью к ней адаптированные; наконец, на высоком уровне пассионарного напряжения м.б. выделены следующие доминантные типы поведения: 1) стремление к благоустройству без риска для жизни; 2) поиск удачи с риском для жизни; 3) стремление к идеалу знания и красоты; 4) стремление к идеалу успеха; 5) стремление к идеалу победы; 6) жертвенность. При этом система может развиваться как вверх (пассионарное напряжение растёт), так и вниз (пассионарность падает).

Пассионарность нельзя понять и объяснить вне связи с духовностью. Духовность – вера в идеальные ценности в то, что выше, больше и важнее жизни. Духовность – это, прежде всего, поступок, служение идеалу. Духовные ценности выше материальных – главная идея менталитета русского народа, выраженная в Православии. В пассионарности проявляется духовность, неслучайно именно русское Православие сохраняет высшие нравственные ценности, без которых человечество обречено на гибель.

1. Гумилев Л.Н. Этногенез и биосфера земли. – Л.: ЛГУ, 1989. – 640 с.
2. Гумилев Л.Н. От Руси до России. Очерки этнической истории. – СПб.: Юна, 1992. – 272 с.

СИСТЕМА ИНТЕРНЕТ: ФИЛОСОФСКИЙ ВЗГЛЯД НА ВИРТУАЛЬНУЮ РЕАЛЬНОСТЬ

Ю.О. Ликарчук
А.Г. Коновалов, *научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

Сегодня вряд ли кто-либо осмелится отрицать присутствие в нашей жизни параллельного, навеянного новой эпохой пространства, неподвластного ни месту, ни времени, где как в зеркале, повернутом под определенным углом, низменное и неприметное гиперболизируется до необычайных размеров, а большое и значимое снижается до неузнаваемых форм. Развитие информационных технологий и техники программирования, быстрый рост производительности полупроводниковых микросхем, а также разработка специальных средств передачи информации позволили создать особые технические и психологические феномены, которые в научно-популярном мире получили название «виртуальной реальности», «мнимой реальности» и «ВР-систем».

Вопросы включенности Интернет-коммуникаций в социальную жизнь в разных аспектах рассматривали такие мыслители, как Сергей Хоружий, Жиль Делез, Феликс Гваттари, Уильям Гибсон, Дмитрий Муза и др.

Целью данной работы является изучение и анализ влияния Интернет-технологий на бытийное существование человека.

Возникновение и использование Интернета для создания глобального хранилища информации и универсального средства ее распространения было предсказано еще в середине XX в. американским писателем-фантастом У. Гибсоном. В книге «Нейромант» он описал «консенсуальную галлюцинацию» киберпространства как «повседневную реальность для миллиардов пользователей во всех странах мира», объединенных в глобальную сеть «немыслимой сложности». Действительно уже после первых лет активного использования глобальная паутина стала развиваться экспоненциально, что привело к возникновению неограниченного потока неупорядоченной, хаотически расположенной информации в сети, опережающей человеческие способности адекватно воспринимать и трансформировать ее в соответствии со своими материальными потребностями, не говоря уже о более высоких духовных чаяниях человека.

Д. Муза считает, что виртуальные сети с точки зрения добра и зла не являются нейтральными. В зависимости от заданной цели человек всегда найдет в них как светлое и глубоко положительное, так и большое количество негативной информации. Человек всегда стоит перед выбором. Интернет, с одной стороны, предоставляет его, с другой – отнимает, третьего не дано. В этом главный парадокс виртуального пространства.

Интернет-галактика – это продолжение древа познания добра и зла, которое как дает мощный толчок к духовному и нравственному саморазвитию, познанию шедевров человеческой культуры, так и искушает обеспечением мнимой свободы, обличая низменные проявления духа человека, подвластного страсти и похоти, ведущей к моральному падению.

Российский исследователь, специалист в области религиозной философии С. Хоружий в своей статье «Род или недород?» определяет Интернет как недород, где не может родиться человек как духовное существо: «В бытии-действии виртуальная реальность – только недород бытия, низший горизонт минимальных недообналиченных событий; тогда как человек – Нексус, действующая связь между всеми горизонтами» [1]. Данное разночтение понятий он описывает как демографический феномен нового поколения – поколения Z. Если человек XX в. – это человек рабочий, готовый трудиться во благо своей родины и ее светлого будущего – поколение X, а поколение Y – люди, родившиеся на склоне веков во времена развала советской системы, то третье поколение – это люди XXI в., которые родились и проводят свою сознательную жизнь в условиях информационной революции. Это аутентичное поколение потребителей, замкнутых в своем собственном виртуальном мире, не умеющих логически мыслить и анализировать, воспринимающее лишь визуальные образы виртуального мира.

Еще в 1976 г. французскими философами и культурологами Ж. Делезом и Ф. Гваттари было введено понятие о ризоме, согласно философии которого Интернет-пространство не имеет начала и конца, левого и правого, верха и низа. Человек в нем всегда находится в центре событий. Логика ризомы по отношению к виртуальному пространству заключается в продвижении собственного «Я» в огромном океане информации, не имеющего четких координат. Так рождается существо нового времени – е-хомо, или хомовиртуализ, который приходит на смену обычному человеку, человеку XX века или поколения X.

Таким образом, в эпоху, когда ценностная система начинает двигаться, а виртуальность с реальностью меняются местами, человек в достаточно аморфном Интернет-пространстве, претендуя на расширение своего «Я» и максимальном его присутствии в информационном океане, зачастую рискует вовсе потерять себя. Как известно, кто владеет информацией, тот владеет миром. Кто же бездумно ее поглощает, не владеет даже самим собой.

1. Хоружий, С. Род или недород? Заметки к онтологии виртуальности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.opentextnn.ru/man/?id=1982. Электронное периодическое издание «Открытый текст».

2. Чумаков, В. По ком молчит поколение Z [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://rugenerations.livejournal.com/1081.html.

СТРАХ И ОДИНОЧЕСТВО В ГУМАНИСТИЧЕСКОЙ ФИЛОСОФИИ Г.СКОВОРОДЫ

Я.М. Мовчан
М.Н. Мовчан, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Полтавский университет экономики и торговли
г. Полтава

Экзистенциальная проблематика – одна из характерных особенностей философии Г. Сковороды. Человек и его экзистенция есть одна из значительных проблем и в наше время. Если попытаться выразить одним предложением концепцию мыслителя, то оно должно звучать так – «сущность Человека, место его во Вселенной и способ существования на Земле» [1].

Среди *экзистенциалов* в творческом наследии Г. Сковороды выделяются *страх* и *одиночество*. Они были актуальны во все времена, потому что всегда задевали сущностные основы человеческого бытия. Рассмотрение экзистенциалов в философии этого мыслителя начнем из модуса страха. Он различает два вида страха: *боязнь* и *метафизический страх.* Страх-боязнь – это рабский, эмпирический страх, а метафизический страх – это страх оскорбить существо, которое человек больше всего любит. Вторая разновидность страха имеет у него как экзистенциальную, так и онтологическую глубину. По мнению философа, переживание такого страха не дает возможность потерять фундаментальную связь человека с Богом как последним источником радости, духовной силы и мудрости.

Со страхом тесно связана *тревога* (немало исследователей прошлого и современности отождествляют страх и тревогу, говорят, что это одно и то же состояние), но страх человеку достался от мира животных. Животные также боятся, но они не тревожатся, а люди тревожатся (в данном случае, следует сделать акцент не просто на тревоге, а на состоянии беспокойства, дискомфорта, страха, который не привязан к какой-то определенной причине). Онтологическая тревога всегда играет первостепенную роль, потому что только под ее влиянием и с ее толчком человек приближается к своей подлинности. Тревога, как считал Г. Сковорода, открывает человеку глаза на реальность его условий, и таким образом и на необходимость Божьей ласки [2].

Одиночество как чрезвычайно важный экзистенциал был сфокусирован на философию жизни путешествующего любомудра. Преодоление этого нежелательного, но неминуемого в жизни человека состояния является важным шагом в совершенствовании духовности. Высокодуховный человек не может впадать в отчаяние, ведь он имеет веру и является деятельным. Благодаря этим двум чертам человек способен преодолеть все трудности и нежелательные явления, которые встречаются на его жизненном пути. Не существует людей, ко-

торые были бы все одновременно довольны жизнью и не чувствовали бы себя одинокими. Одиночество Г. Сковороды напоминает античную интерпретацию этой проблемы. Аристотель, анализируя жизнь человека в мире, говорил, что жизнь мудреца надо справедливо считать самой совершенной, поскольку здесь человек сращивает в себе божественное и возвышается к бессмертию. Эта жизнь значительно отличается от существования других людей. Она свободна, не корыстна, не прагматична, не напрасна. Отдаленность от мира является условием созерцательного спокойствия, необходимого, чтобы возвыситься к божественному. Такого спокойствия ищет Г. Сковорода; и по этой причине в конечном итоге совсем оставляет светскую жизнь и становится «пустынником», «старцем». Через самопознание и через преодоление тщетности мира осуществляется богопознание и добывается жизнь вечная.

Причина уединения – внутренняя глубинная потребность в постижении истины. Ею для философа есть в человеке внутренний человек. Главным залогом осознания смысла жизни, считает Г. Сковорода, есть познание человеком Бога, который через человека видит себя самого. Внутренний человек является истинным и спрятан во внешнем человеке, который является лишь видимостью и тенью. Собственно, под истинным человеком мыслитель понимает сущность человека, которую он может проявить в одиночестве. Его известное высказывание «убегай от славы, обнимай одиночество» еще раз подчеркивает важность одиночества для человека. Уединение Сковороды не является самоизоляцией от людей, он просто хочет такого общения, в котором бы открывалось людям вечное, абсолютное, бесконечное. Примерами такого своеобразного общения являются его произведения, написанные в форме диалога. Диалоги этого любомудра вводят собеседника в тайну невидимой натуры через материальную вещь, фигуру, образ.

Несостоятельность человека в удовлетворении своих потребностей отражается на его субъективном мире, продуцируя скуку и тоску. Перебороть это поможет, за Г. Сковородой, философия, которая должна научить человека, каким образом его дух будет веселым, сердце мирным, а мысли спокойными. Это путь к самости человека, который позволяет найти в себе Бога и преодолеть одиночество. Мыслитель должен уединиться, дистанционироваться от мира с его обыденностью и только в такой отделенности от суетливости и будничности будет возможной настоящая мудрость.

Философия Г. Сковороды направлена на человека, его жизнь, воспитание и практическое приложение. Исследование страха и одиночества в жизни и творчестве этого мыслителя дает чудесную возможность дотронуться до феноменологии и онтологии чрезвычайно важных аспектов человеческого существования и таким образом шаг за шагом постигать тайны собственного бытия в мире.

1. Войтович, В. Предтеча месії України / В.Войтович // Сковорода Г. Пізнай в собі людину / Пер. М. Кашуба; Пер. поезії В.Войтович. – Львів: Світ, 1995. – 528 с.

2. Глива, В. Вступ до психотерапії: Навчальний посібник / В. Глива. – Острог-Київ: Острозька академія; Кондор, 2004. – 530 с.

ДЕЙСТВИЕ МОДЕЛИ «СПИРАЛИ МОЛЧАНИЯ» В ПОЛИТИЧЕСКИХ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЯХ

О.В. Новикова
А.Г. Коновалов, *научный руководитель, ст. преподаватель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

На сегодняшний день проводятся различные исследования взаимосвязей между массовой коммуникацией, межличностной коммуникацией и тем, как индивид соотносит свое мнение с мнением других. Из наиболее действенных и одновременно наименее изученных приемов внушения в политике является в настоящее время прием, основывающийся на действии так называемой «спирали молчания».

Указание на существование «спирали молчания» можно проследить у античных авторов, а позднее – в работах Я. Гуса, М. Лютера, Дж. Локка, Ж.-Ж. Руссо, Д. Юма и др. Однако своё имя данный феномен получил лишь в 60-гг. XX в. от доктора философии и экономики, профессора Института демоскопии в Алленсбахе Элизабет Ноэль-Нойман, являющейся автором монографии под названием «Общественное мнение. Открытие спирали молчания».

Целью данной работы является изучение и анализ эффекта психологической модели «Спираль молчания» на политических выборах.

Существо концепции состоит в следующем. Большинство людей стараются избежать ситуации, когда только им одним приходится разделять определенные установки и представления. Поэтому люди через изучение своего окружения стараются выявить как господствующие точки зрения, так и менее популярные. Если индивид обнаруживает, что разделяемые им установки являются мало распространенными, то скорее всего он не будет выражать их открыто.

Занимаясь изучением общественного мнения по поводу прошедших в 1965 г. выборов в Бундестаг Э. Ноэль-Нойман и её коллеги, повторно опрашивая одних и тех же респондентов, пришли к выводу, что «респонденты, корректирующие впоследствии свое выборное решение, то есть называющие другую партию, совершают это не всегда в пользу победившей партии, а учитывают мнение своего ближайшего окружения». В качестве главной причины

подобного поведения избирателей, по мнению исследователей, является боязнь индивидов оказаться в так называемой социальной изоляции, так как сама социальная «природа человека побуждает его опасаться изоляции, стремиться к уважению и популярности среди других» [2]. Причем более подверженными действию «эффекта попутчиков в последнюю минуту» согласно проведенными Э. Ноэль-Нойман демоскопическим интервью, являются те, «кто чувствует себя изолированно в общении... Лица со слабым самосознанием и ограниченной заинтересованностью в политике тянули с участием в выборах до последнего момента. Вторым мотивом подобного поведения можно назвать образовательную имитацию, благодаря которой «люди наблюдают поведение других, узнают о других, узнают о существующих возможностях и при удобном случае апробируют такое поведение сами» [1].

При анализе долговременных эффектов массовой коммуникации следует рассмотреть концепции разрыва в знаниях информации или информационного дефицита. Основная идея подхода состоит в том, что при нарастании потока информации в социальной системе в большей степени ее будут воспринимать лица более образованные, с более высоким социальным статусом. Т.е. увеличение информационных потоков приводит не к сокращению в разрыве знаний и информации между социальными группами, а к его возрастанию. Таким образом, массовая коммуникация может способствовать усилению существующего неравенства. Суть этого процесса проиллюстрирована на схеме (рис.).

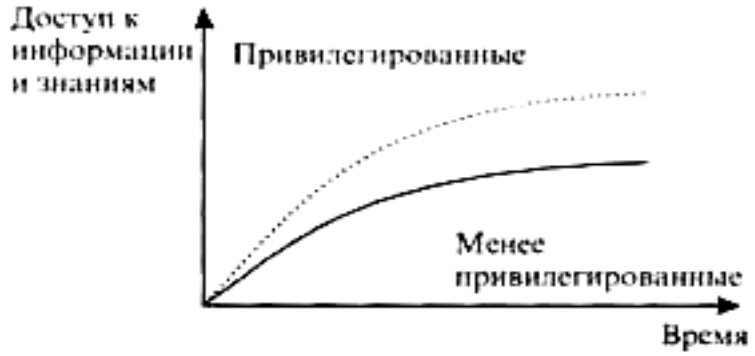

Рис. Концепции разрыва в знаниях информации или информационного дефицита

В заключение можно сказать, что в современных условиях люди становятся зависимыми от средств массовой коммуникации. Прежде всего, это касается информации, знаний и оценок о происходящем в политике. Феномен «спирали молчания» у них может быть определен как некоторое явление, заключающееся в утаивании индивидами своего мнения, заведомо отличного от мнения большинства во избежание дальнейшей потенциальной социальной изоляции с одновременной открытой демонстрацией своих позиций теми ин-

дивидами, которые идентифицируют себя с большинством, что в некоторой степени делает последних кажущимися сильнее, а первых – слабее, чем они есть на самом деле.

1. Ноэль-Нойман, Э. Общественное мнение. Открытие спирали молчания: Пер. с нем. / общ. ред. и предисл. Мансурова Н.С. – М. : Прогресс-Академия; Весь Мир, 1996. – 352 с.
2. Назаров, М.М. Массовая коммуникация в современном мире: методология анализа и практика исследований. – М.: УРСС, 1999. – 240 с.

ФИЛОСОФСКИЕ АСПЕКТЫ ПЕРЕВОДА

М.А. Подольская
Н.Н. Маслова, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

В эпоху оживления международных связей и растущего интереса к иным культурам проблемы перевода приобретают все большую актуальность. В разных источниках перевод рассматривается как основной инструмент межкультурной коммуникации. В литературе существует множество высказываний об этом способе коммуникации. И многие из них объединяет общее скептическое отношение к возможности адекватного перевода оригинального материала. В частности, испанский философ и социолог Хосе Ортега-и-Гассет в эссе «Нищета и блеск перевода» говорит о переводе, как об утопии.

Цель данного исследования – определить, в чём сущность перевода. С точки зрения лингвистики, перевод – явление, в первую очередь, языковое, а потому осмысливается в значительной мере как узкотехническая форма деятельности. Безусловно, и языковой перевод соотносим с понятием «творчество», но первичным является стремление к ремесленному повтору со слабо выраженными элементами интерпретации, что и подтверждается известными теориями. Любой естественный язык воспроизводит разнообразие, это соответствует теории Сепира-Уорфа (по фамилиям двух американских лингвистов XX в.). Эта теория утверждает, что структура языка определяет структуру мышления и способ познания внешнего мира. Следовательно, сам язык – орудие интерпретации. Такого же мнения придерживается и современный французский лингвист К. Ажеж: «Структурные связи между знаками весьма различны в разных языках; не бывает так, чтобы некий знак одного языка занимал в его системе точно такое же место, какое занимает в системе другого языка знак, с помощью которого пытаются перевести первый».

В нашем исследовании мы рассматриваем перевод как проявление творческой деятельности людей, их способностей образовывать потоки инноваций. Ибо они формируют почву для качественных прорывов в сфере культуры, в сфере логики. Важность перевода в том, что он создает базис для объединения людей на новой культурной основе. Именно здесь отличие перевода как ремесла от перевода как интерпретации в высшем её понимании, как постоянной лаборатории интерпретаций, инноваций.

С нашей точки зрения, чёткая формулировка философских проблем возможна, в первую очередь, использованием термина «творчество». Перевод есть глубочайшее творчество, важнейшая форма интерпретации культур, их специфики, логики. В контексте нашего осмысления важна связь понятий «творчество» и «интерпретация». Всем известно понимание интерпретации в искусстве. Интерпретация – это индивидуальная трактовка исполнителем исполняемого произведения. В нашем случае, индивидуальная трактовка переводчиком переводимого текста. Такой подход к осмыслению сущности перевода стал возможен лишь с изменением общественно-политической ситуации в нашей стране, в сфере общественного сознания в 80-е гг. XX столетия.

Перевод всегда остаётся на грани культур и, следовательно, создаёт возможность взаимопроникновения культур, причём в возрастающем количестве его сторон и аспектов. Перевод в своих высших проявлениях не должен замыкаться на чисто знаковую сферу. Семантические поля слов не тождественны, эмоциональный заряд не совпадает, оригинальный ритм фраз зачастую нельзя сохранить. Именно это в современном мире и является новым уровнем интерпретации, которая возникает в сфере отношений между языками.

С одной стороны, языковая картина мира, безусловно, выражает внешнее подобие оригинального материала, т.е. является симметричной ему, но, с другой стороны, является неэквивалентной. Почему? В познавательной деятельности человека эта неэквивалентность есть выражение разных уровней абстракции, отражает оппозицию общего и частного. Поясним, переводя с одного языка на другой в условиях усложняющегося общества, человек, прежде всего, развивается интеллектуально, образовательно. Перевод – это не просто переложение с одного языка слова на слово другого языка, а развитие интеллекта. Высокая ответственность переводческого труда требует самостоятельных, оригинальных решений при переводе терминов, фразеологических единиц, афоризмов, экспрессивных эпитетов и других труднопереводимых элементов текста оригинала. Но где границы интерпретации? В передаче духа оригинала или следовании за ним, оригиналом, в деталях? Не может быть единой точки зрения, одного «правильного» понимания масштаба интерпретации. Обе противоположные концепции ограничены, но в разной степени. Наибольшая свобода творчества возможна в художественном, ещё точнее, стихотворном переводе. Известны крылатые слова В.А. Жуковского: «Переводчик в прозе есть

раб; переводчик в стихах – соперник». Человек, осваивая новый язык, осваивает новую культуру посредством творчества. В процессе осваивания другой культуры происходит развитие личности через разнообразие культур. Это двусторонний процесс, так как, во-первых, приводит к индивидуальному изменению, а, во-вторых, через индивидуальное – к массовому, общественному изменению. Повышается культурный потенциал человека, а это в конечном итоге даёт новый стимул развития и личности и общества в целом.

1. Автономова, Н.С. Познание и перевод: Опыты философии языка. – М.: РОССПЭН, 2008. – 704 с.
2. Тер-Минасова, С.Г. Язык и межкультурная коммуникация. Как соотносятся между собой язык и культура. – М.: Слово, 2000. – 624 с.

ИСТИНА И ЗАБЛУЖДЕНИЕ В ПОНИМАНИИ СЕКСУАЛЬНОСТИ И СУБЛИМАЦИИ З.ФРЕЙДА

С.О. Рафикова
Н.А. Бушуева, *научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

По мнению Зигмунда Фрейда – австрийского невропатолога, психиатра, психолога и основоположника психоанализа, – человек, «Homo natura», существует по принципу удовольствия. В борьбе вокруг этого принципа участвуют три компонента психики человека: «Я», «Оно» и «Сверх-Я».

З. Фрейд приходит к выводу, что глубинный слой бессознательных влечений функционирует по стихийной программе достижения наибольшего удовольствия. Однако на этом пути человек сталкивается с социальными условиями, которые этому противостоят. При этом происходит сублимация – процесс, когда «исключительно сильным возбуждениям, исходящим из отдельных источников сексуальности, открывается выход и применение в других областях, так что получается значительное повышение психической работоспособности из опасного самого по себе предрасположения». Иными словами сублимация понимается как процесс преобразования энергии сексуального влечения в незапрещенные обществом формы самовыражения.

Чем сильнее давление «Сверх-Я» на «Я», тем сильнее сублимация. Поведение человека находится под постоянным влиянием бессознательного. Культура фактически является врагом человека. Религия принуждает, ограничивает свободу человека. Происходит вытеснение человеческих желаний.

Первоначальный смысл понятия сублимация содержится в идее платоновского Эроса и в контексте диалектики аристотелевских формы и материи. Учение Аристотеля об иерархическом порядке форм и об их поднятии вверх было диалектически обоснованно и углублено Г. Гегелем. Оно присутствует в учении последнего о «снятии» в смысле «подъёма» низших категорий и перехода их в высшие. Что есть высшая и что есть низшая форма? Существуют ли пути преобразования низменных инстинктов, таящихся в области подсознательного? На этот вопрос у Фрейда ответа нет. Поэтому его «философия» человека может быть легко истолкована в смысле грубого позитивизма, сводящего все высшие движения человеческой души к сексуальным влечениям. Между тем при таком подходе отбрасывается вся огромная и положительная работа философии по истолкованию сублимации.

В 1927 г. З. Фрейд опубликовал книгу «Будущее одной иллюзии» – психоаналитическую панораму прошлого, настоящего и будущего религии, трактуя последнюю в статусе навязчивого невроза. Однако такое понимание идёт вразрез с основаниями русской культуры. Психоанализ в том варианте, который развивал Фрейд, был неприемлем для православной традиции. В русской религиозной философии учение Фрейда и его школы получило название «сексуальный материализм».

Этим проблемам философской антропологии посвящена книга Б.П. Вышеславцева «Этика преображенного Эроса» (1939, Париж). По мнению автора, сублимация возможна, если есть «возвышенное», которое зовёт к себе. Для Фрейда на самом деле сублимация невозможна – именно потому, что у него нет метафизики, нет Абсолюта, Бога.

Истинный смысл категории «сублимация» не является фрейдистским. С. Франк писал в статье «Психоанализ как миросозерцание» говорит следующее: «Психоанализ философски не справился с тем кладом глубинной душевной жизни, который он сам нашёл. Плоскость его рационалистических и натуралистических понятий неадекватна в глубине и иррационалистичности открытого им духовного материала». Франк раскрывает философскую бедность и примитивность фрейдизма: как мировоззрение это есть «сексуальный материализм», остающийся на точке зрения натурализма.

Б.П. Вышеславцев назвал сведение высших ценностей к низшим «профанацией», С. Франк – «циническим миросозерцанием».

Настоящая сублимация есть творчество, то есть создание совершенно новой, ранее не существовавшей ступени бытия. Сублимация для Фрейда невозможна. Ибо сублимация для Фрейда иллюзорна. Для фрейдизма, как для всякого натурализма, материализма, позитивизма, всё «возвышенное» есть иллюзия. А что не иллюзия? Не иллюзия – сексуальное влечение и его нормальное удовлетворение. К этому сводится в сущности вся «мораль» З.Фрейда. Нельзя отрицать научные (медицинские) открытия Фрейда, но его психоанализ спосо-

бен превратиться в психическую болезнь эротомании. Соединённые с духом западной постхристианской массовой культурой идеи Фрейда способны нанести непоправимый вред традиционным духовно-нравственным ценностям русского народа.

Истина в понимании сексуальности и сублимации З. Фрейдом ограничивается рамками медицинского аспекта исследования человека. В философском аспекте идеи З. Фрейда не выходят за рамки «сексуального материализма», остающегося на точке зрения натурализма, т.е. являются заблуждением.

1. Вышеславцев, Б.П. Этика преображенного Эроса. – М.: Республика, 1994. – 368 с.

2. Фрейд, З. Психология бессознательного: сборник произведений / сост., науч. ред., авт. вступ. ст. М.Г. Ярошевский. – М.: Просвещение, 1990. – 448 с.

СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА В СИСТЕМЕ СФЕР ОБЩЕСТВЕННОЙ ЖИЗНИ: ПРОБЛЕМА ВЗАИМОСВЯЗИ

Е.Ю. Серова
И.Н. Тяпин*, научный руководитель, д-р филос. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Общество представляет собой систему, состоящую из нескольких относительно самостоятельных сфер, характеризуемых специфическими общественными отношениями и законами. Это вызывает необходимость исследования основных аспектов их взаимосвязи. Актуальность заявленной темы обусловлена тем, что решение множества проблем в развитии отдельных институтов современного общества требует выделения не только внутренних (в рамках «родной» сферы), но и внешних порождающих причин.

Что позволяет выделять социальную сферу как одну из основных подсистем общества, и как она взаимодействует с другими сферами жизни общества? Представляется важным утверждение В.С. Барулина о том, что в решении вопроса о существовании той или иной общественной сферы необходимо исходить не из того, каковы составные части этой сферы, а из того, насколько развились, констатировались, обрели свою качественную специфику определенные общественные законы. Если законы сформировались, отделились от других законов, то можно утверждать и о наличии соответствующей сферы.

Следовательно, одним из первых и самых важных оснований, критерием выделения социальной сферы является наличие в ней законов, которые имеют свою специфику. Вторым критерием является наличие в ней особых, прису-

щих только ей социальных отношений. Они складываются между людьми в связи с необходимостью воспроизводства собственной жизни. Третьим основанием для выделения социальной сферы является то, что она характеризуется собственным видом деятельности. По своей сущности социальная деятельность проявляется в действиях индивидов или социальных групп.

Специфические законы развития, социальные отношения и социальная деятельность образуют в своем единстве целостность, качественно определенное социальное образование, которое и принято называть сферой социальной жизни общества.

С социальной сферой тесно связана материально-производственная сфера, которая представляет собой целостную подсистему общества, ответственную за производство, распределение, обмен и потребление материальных благ и услуг, необходимых для жизнедеятельности людей. Положение, занимаемое разными группами в обществе, в решающей мере определяется системой экономических отношений. Социальная защищенность отдельных лиц и групп зависят от распределения доходов, размеров собственности, равенства и шансов на развитие личности. Вместе с тем социальная область – это мощный фактор «обратного влияния» на функционирование и развитие общественной экономики, которые реализуется через активность социально-экономических групп, являющихся движущей силой социально-экономических процессов.

Социальная сфера также связана и с политической сферой жизни общества, которая возникает на основе разделения общества на различные антагонистические классы, появления государства и объективной потребности обеспечения его жизнедеятельности. Так, на основе социального взаимодействия возникают явления и процессы политической жизни: политические партии и другие организации, политические движения, политическая деятельность, политическая борьба. Социальное взаимодействие практически сводится к взаимоотношениям между классами, наиболее рельефным проявлением чего является классовая борьба, которая в своем развитом виде представляет политическую борьбу. То есть социальное становится политическим. Для обеспечения своих интересов классы создают политические институты – государство, политические партии и др.

С социальной сферой также связана и духовная сфера жизни общества – область отношений, возникающих при производстве, передаче и освоении духовных ценностей (знаний, верований, норм поведения, художественных образов и т.п.). Функционирование духовной сферы направлено на улучшение взаимодействия членов общества, на взаимоотношения между обществами и отношения государства к обществу. Процесс производства духовных ценностей, их накопление в обществе и усвоение своими конечными целями имеют формирование человека как духовного существа. Духовные потребности формируются и развиваются в процессе социализации личности.

Таким образом, состояние социальной сферы определяет нормальное протекание всей системы общественных отношений. В рамках вышеуказанных причинно-следственных связей и закономерностей можно утверждать, что политическая неэффективность, экономическая стагнация, интеллектуальная и нравственная деградация, которые переживает российская цивилизация, не только порождают кризис социальной сферы, но и сами напрямую обусловлены негативными явлениями в социальной сфере. Выход из затяжного кризиса невозможен без систематических мер по возрождению семьи, институтов образования и здравоохранения, преодолению социального раскола.

1. Барулин, В.С. Социальная философия. – М.: ФАИР-ПРЕСС, 2009. – 560 с.
2. Смелзер, Н. Социология. – М.: Феникс, 1998. – 688 с.

ПРОБЛЕМА МИЛОСТЫНИ В ФИЛОСОФСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ПРОПОВЕДЕЙ АНТОНИЯ РАДИВИЛОВСКОГО

В.В. Спивак
Л.М. Довга*, научный руководитель, канд. филос. наук*
Черниговский юридический колледж
Государственной пенитенциарной службы Украины
г. Чернигов, Украина

Антоний Радивиловский – ученик Лазаря Барановича и ближайший соратник Инокентия Гизеля, является одним из самых выдающихся украинских проповедников 2-й пол. XVII в. О его жизненном пути нам, к сожалению, известно немного. Неизвестно, когда и где он родился, хотя можно допустить что местом его рождения был город Чернигов или Черниговщина. О его социальном происхождении говорит шляхетская фамилия и высокие церковные должности, занимаемые проповедником при жизни. Образование Радивиловский получил в Киевском коллегиуме, после окончания которого в конце 40-х гг. XVII в. он принимает монашеский сан и выезжает в Чернигов, где какое-то время исполняет обязанности архидьякона епископской кафедры. Но в середине 50-х гг. он возвращается в Киев, где занимается проповеднической деятельностью при различных храмах города.

В 1656 г. на посвящении Инокентия Гизеля в Архимандриты Киево-Печерской Лавры, Антоний Радивиловский произнес свою первую известную нам проповедь. В следующем, 1657 г. он произносил проповедь на годовщину смерти Петра Могилы, из чего можно сделать вывод, что к тому времени Радивиловский уже имел признание как искусный проповедник, поскольку ему было доверено проповедовать на таких значительных событиях.

В 1656 г. Антоний получает должность постоянного проповедника Киево-Печерской Лавры. В 1671 г. его назначили наместником Лавры, что значительно поднимает его авторитет и влияние на жизнь украинской Церкви. Проповедник заботится об имущественных и культурных делах монастыря. Из писем Лазаря Барановича к Антонию Радивиловскому по поводу издательства собрания стихов Черниговского Архиепископа «Лютня Аполлонова» становится известно о значительном влиянии лаврского наместника на издательское дело. Хотя, несмотря на это, он смог выпустить в свет (и то не в полном объеме) свое собрание проповедей под названием «Огородок Марии Богородицы» только в 1676 г., которое было готово еще за пять лет до этого. В начале 1682 г. мы видим А. Радивиловского на выборах Печерского Архимандрита, на эту должность был выбран игумен Николаевского монастыря Варлаам Ясинский (который должен был заменить престарелого Гизеля после его смерти). На вакантное место игумена Николаевского монастыря избирают Антония Радивиловского.

С конца 1683 г. и до конца жизни Радивиловский руководит Николаевским монастырем. В 1688 г. выходит печатью второе собрание его проповедей под названим «Венець Христов», 10 декабря того же года проповедник умирает. Похоронен Антоний Радивиловский в дальних пещерах Киево-Печерской Лавры.

Радивиловский оставил после себя богатое наследие, которое состоит из более 300 проповедей, дошедших до нас в двух рукописных и двух печатных сборниках. Для большинства проповедей Антония Радивиловского характерна морально-дидактическая направленность; проповедник детально разрабатывает различные моральные правила, анализирует всевозможные жизненные ситуации и стратегии поведения «доброго христианина» в миру.

Одной из центральних в проповедническом наследии Антония Радивиловского является проблема милостыни, как проявления милосердия и одной из главных обязанностей христианина. Интересным представляется тот факт, что проповедник обращает внимание не только на обязанность христианина подавать милостиню, но и на «чистоту» самой милостыни (происхождение материальных благ, из которых подается милостыня), что было актуальным в неспокойных реалиях Украины 2-й пол. XVII в. Главными принципами, которыми должен руководствоватся христианин, подавая милостиню, являются милосердие и щедрость при подаче и справедливость происхождения богатства, из которого она берется.

Таким образом, творчество Антония Радивиловского является ярким примером взаимодействия западных и восточных морально-философских и богословских традиций в украинской и российской культуре эпохи барокко.

ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ СУЩНОСТИ ИНТУИЦИИ В ГУМАНИТАРНОМ ПОЗНАНИИ

О.П. Шиловская
Н.В. Дрянных*, научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Вологодский государственный педагогический университет
г. Вологда

В естественнонаучном знании сложилось некоторое единство в определении понятия и значения интуиции, чего не скажешь о гуманитарном знании, в котором значение, смысл и референт термина «интуиция» до сих пор как бы не «устоялись», поскольку в данной области оно описывает сферу субъективного чувственного знания [2]. Соответственно интуицию до сих пор трудно разгадать как феномен, но не менее сложно понять природу этого понятия в гуманитарном знании.

Понятие интуиции многократно использовалось Р. Декартом, который под интуицией подразумевал «не шаткое свидетельство чувств, а понимание ясного и внимательного ума, настолько лёгкое и отчётливое, что не остается совершенно никакого сомнения в том, что мы разумеем». Философ объяснял этот феномен, не затрагивая сферу неразумного, нерационального.

Попытки теоретического объяснения интуиции как категории гуманитарного знания есть у ряда философов. Так, для И. Канта интуиция это врожденная, априорная функция рассудка, которая не является знанием как таковым. Он рассуждает о категориальной модели интуиции, в соответствии с которой еще до начала познания человек имеет некоторую мыслительную модель, которая, наполняясь чувственным восприятием, становится знанием [2].

Проблема и понятие интуиции занимают одно из центральных мест в феноменологии Э. Гуссерля. Он утверждает, что интуиция «обосновывает знание, получаемое путем наблюдений или логических умозаключений», что она составляет “ядро сознания”, поскольку без неё в сознании субъекта не может быть утверждена истинность какого-либо явления или события окружающей действительности [1, с. 93]. Становится очевидным, что с проблемой интуиции непосредственно связаны также специфика и способы построения общих понятий в гуманитарном знании.

А.С. Кармин говорит о том, что бессознательное протекание интуитивного процесса является принципиальной особенностью интуиции [1, с. 212]. Данная позиция является наиболее близкой современным исследователям проблемы интуиции, которые независимо от их мировоззренческой ориентации, едины в том, что интуиция возможна на основе бессознательного и может получить рациональное объяснение исключительно в рамках теории бессознательного.

Для эпистемологии гуманитарного знания значимо выделение А.С. Карминым различных форм знания на основе анализа существующих в философии концепций интуиции, в частности, это: 1) фактические высказывания – суждения, выражающие эмпирические факты; 2) общие положения – аксиомы, максимы, принципы, «которые не могут быть дедуктивно выведены из каких-либо других положений и служат… «началами» науки»; 3) «сокращенные умозаключения» из достоверных посылок, вывод которых охватывается сразу, мгновенно, представляется ясным и очевидным [1, 225].

Особо следует обратить внимание на исследования современных философов. Так, Л.А. Микешина, основываясь на работах Ж. Деррида и Н.С. Автономовой, А.В. Михайлова, А.С. Кармина, приходит к выводу о том, что интуиция играет особую роль в процессе создания общих понятий гуманитарного знания, и отмечает, что в данном процессе существенно ограничены возможности формально-логического построения данных понятий. Очевидно, также, что обращение к интуиции при этом существует как самостоятельная эпистемологическая проблема «рождения» общих понятий и требует специального исследования.

Отечественный филолог А.В. Михайлов отмечает, что следует учитывать роль не иррациональной интуиции, основанной на знании целостного процесса литературной истории, в создании литературной теории и ее понятий. Ученый утверждает, что все обобщения и дефиниции привязаны к знающему и понимающему субъекту – обладающему интуицией ученому-профессионалу, который благодаря ей и выводит данные дефиниции. При размышлении А.В. Михайлова о природе общих понятий в гуманитарном знании, по существу, была поставлена проблема о содержании, роли и правомерности опираться на интуицию в научном гуманитарном тексте наряду или вместо формально-логических способов обоснования и обобщения. Этот вопрос требует дальнейшего изучения, и не только о месте и роли интуиции в научном познании, но и о её понятии, возникновении и функционировании [2, 115].

Подводя итог богатству идей и представлений об интуиции, её значении в гуманитарном знании, следует отметить, что ни одна из рассмотренных точек зрения не может быть признана исчерпывающей и убедительной. Становится очевидным, что проблема сущности интуиции в гуманитарном знании, формирование ее понятия все время сталкивается с давно известной необходимостью понять оптимальное соотношение не только чувственного восприятия и логического мышления, но еще в большей степени рационального и иррационального, свободно-творческого и регулируемого познания.

1. Кармин А.С. Интуиция: Философские концепции и научное исследование. – СПб.: Наука, 2011. – 901 с.

2. Микешина Л.А. Общие понятия и феномен интуиции в гуманитарном знании // Вопросы философии. – 2012. – №12. – С. 104-116.

НИЗКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СТАТУС ПЕРСОНАЛА КАК ФАКТОР ДЕФОРМАЦИИ ЛИЧНОСТИ

А.В. Андриенко
Т.И. Белавина, *научный руководитель, канд. психол. наук*
Черниговский юридический колледж государственной
пенитенциарной службы Украины
г. Киев

Активное изучение такого феномена как «профессиональная деформация личности» в различных сферах деятельности вынуждает исследователей обращать внимание на причины и факторы, которые имеют преимущественно латентный (скрытый) характер. Большинство авторов типично складывают структуру детерминант, которые связаны с личностью сотрудника, экономическими и социальными условиями, в которых он находится.

Психолог Е.Ф. Зеер разделяет деформацию личности на общую, специально-профессиональную и профессионально-типологическую (деформации профессиональной направленности личности персонала; деформации, которые возникли на почве развития специальных способностей; деформации, которые обусловлены чертами характера) и личностные деформации.

В целом исследователи используют понятие «деформация», как механизм, который продуцирует определенное поведение и объясняет его негативные профессиональные характеристики: в поведении, в общении, волевых поступках, отклонениях в ценностно-мотивационной сфере личности и тому подобное.

В последнее время феномен деформации личности психологи изучают более детально, представляют данные изменений составляющих структуры личности. Так Ю.В. Александров исследуя профессиональную деформацию сотрудников органов внутренних дел Украины, акцентирует внимание на негативные изменения эмоционально волевой сферы личности, российский исследователь М.М. Ицкович указывает на деформацию ценностно-мотивационной сферы личности сотрудников пенитенциарных учреждений.

Проведенное автором исследование касается изучения низкого экономического статуса сотрудников пенитенциарной службы, который является фактором «ускоряющим» деформацию личности. В процессе исследования мы опирались на концепцию социальной стратификации М. Вебера в пределах оценочных критериев теории социального действия Т. Парсонса. Так, принято различать следующие виды статуса: 1) «врожденный» (социальное происхождение, пол, национальность, раса); 2) «приобретенный» (образование, квалификация). Кроме того, социальный статус может быть официальным или неофициальным. Официальный статус имеет, как правило, официальную основу – реальный вклад индивида в развитие общества (труд инженера, учителя,

служба в силовой структуре). Впрочем, в общественных отношениях, часто неофициальный статус оценивается определенными категориями людей выше, чем официальный.

Следует отметить на отличие социального статуса от статуса личностного, то есть положение, которое занимает индивид как человеческое существо в первичной группе (семье, кругу друзей, среди коллег). В то же время материальные средства дают человеку возможность принимать полноценное участие в жизни общества – и здесь уже речь идет как о социально-экономическом неравенстве, так и об относительной и абсолютной бедности. В современных социологии и социальной психологии человек считается бедным даже тогда, когда ему хватает денег для физического выживания, но недостает для поддержания принятых в обществе стандартов жизни.

В рамках нашего исследования было опрошено 250 сотрудников, старшего среднего и младшего состава персонала пенитенциарной службы Украины. Анкетирование проводилось в соответствии с указанными выше критериями по такому признаку как: низкий экономический статус личности пенитенциарного персонала (ограничивает культурное развитие личности, обедняет культурную сферу, мировоззренческие представления, примитивизирует сферу потребностей).

В результате исследования (96%) опрошенных указали свой низкий экономический статус в обществе (в расчете дохода на одного члена семьи - от 1 до 2 тыс. грн. (4000-8000т. руб.)). (74 %) респондентов указали, что не могут планировать свою жизнь, и ограничены в возможностях общения между сотрудниками «на равных» по причине отсутствия средств. В то же время (65%) сотрудников рядового состава и (30%) офицеров указали, что пытаются заработать в не служебное время, другая часть – экономят свои средства.

Сотрудники, которые проживают в крупных городах, указали на большую потребность в средствах, чем проживающие в поселках и небольших городах. Так, (73%) опрошенных связывают свою раздражительность, безразличие к чужим проблемам, социальную инфантильность с низким экономическим статусом и ограниченными возможностями относительно своего культурного развития. Однако (75%) респондентов не указали на возможные (по их мнению) варианты выхода из такого положения. Это свидетельствует о том, что их статус воспринимается респондентами как вполне удовлетворительный.

Анализ эмпирических данных и их статистически значимых связей указывает, что низкий экономический статус личности пенитенциарного персонала Украины не является прямым фактором, который детерминирует профессиональную деформацию личности сотрудника пенитенциарной службы Украины. Его целесообразно принимать как одно из условий, способствующее профессиональной деформации личности.

В качестве вывода отметим, что ряд факторов профессиональной деформации личности сотрудника свойственны не только военизированным структурам, а полученные результаты исследований этого явления могут быть использованы и в других сферах профессиональной деятельности, где существует риск возникновения профессиональной деформации личности.

ДЕПРЕССИЯ КАК СЛЕДСТВИЕ ПРЕБЫВАНИЯ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Е.А. Бахарева
М.Г. Дебольский*, научный руководитель, канд. психол. наук, профессор*
Московский городской психолого-педагогический университет
г. Москва

Депрессия – широко распространённое психическое заболевание, сопровождающееся крайне неприятными, мучительными субъективными переживаниями. Депрессивный синдром охватывает все уровни человеческого существования, выражаясь в вегетативно-соматических, эмоционально-волевых и когнитивных нарушениях. Этиология депрессивного расстройства разнообразна, она включает в себя как эндогенные и экзогенные факторы, связанные с наследственностью, особенностями обмена медиаторов нервной системы, инфекционными и соматическими заболеваниями, нарушениями эндокринной системы, так и психогенные факторы, относящиеся к психической сфере человека. Опуская варианты эндогенного и экзогенного характера развития депрессивного расстройства, стоит более подробно остановиться на депрессии, в основе развития которой лежат психологические причины.

Психогенная депрессия является следствием влияния на человека психотравмирующих обстоятельств, затрагивающих потребностную и ценностную структуру личности. Возможность полноценного удовлетворения собственных нужд и построение жизни в соответствии со смыслообразующими компонентами психики представляют собой основу продуктивного психического состояния индивидуума.

Известно, что в соответствии с уголовным законодательством «Наказание применяется в целях восстановления социальной справедливости, а также в целях исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений» (Статья 43, УК РФ). Однако, независимо от волеизъявления законодателя, наказание и прежде всего – лишение свободы, может оказывать негативное влияние на психику, здоровье и поведение человека, способствуя проявлению негативных состояний, в том числе и депрессии. В этой связи в проведенном нами исследовании были поставлены следующие задачи:

- изучить степень распространенности и степень выраженности проявления признаков депрессии среди осужденных в местах лишения свободы;

- конкретизировать специфические «тюремные» факторы, которые способствуют проявлению депрессии осужденных в местах лишения свободы;

- провести сравнительный анализ степени распространенности и интенсивности проявления состояния депрессии у осужденных, содержащихся в ИК общего режима и осужденных хозяйственной обслуги СИЗО.

Место проведения исследования: исправительная колония (ИК) общего режима Калужской области и один из следственных изоляторов (СИЗО) г. Москвы. Основными инструментами выявления депрессивного синдрома стали методики «Методика дифференциальной диагностики депрессивных состояний В. Зунга (адаптация Т.И. Балашовой)» и методика «Шкала депрессии Бэка». В исследовании приняло участие 140 осуждённых мужского пола в возрасте от 20 до 55 лет.

В результате проведённого исследования у (71%) лиц, отбывающих наказание в колонии, проявляются признаки депрессии в той или иной степени выраженности. От лёгкой депрессии страдает (35%) диагностируемых осуждённых, (7,5%) имеют умеренную депрессию, (21%) осуждённых находится в состоянии выраженной депрессии и (7,5%) переживают тяжёлую депрессию. Результаты исследования осуждённых, отбывающих наказание в отряде хозяйственного обеспечения СИЗО, имеют существенные отличия от данных по исследованию в колонии. Признаки депрессии выявлены у (17%) осуждённых (10 случаев из 60), 6 человек с лёгкой выраженностью и 4 – имеют среднюю степень выраженности.

После диагностики депрессивных состояний с осуждёнными была проведена клиническая беседа, направленная на выявление причин возникновения депрессивного расстройства. Отметим группу факторов, которая характерна для мест лишения свободы в целом: арест и социальная изоляция от общества, близких людей; разрыв привычных социальных связей; изменение социального статуса, ограничение в правах; изменения образа жизни; ограничение возможностей удовлетворять свои физиологические и социальные потребности; беспокойство о близких; публичность, невозможность уединиться; трудность прогнозировать жизнь на свободе. Для осужденных, отбывающих наказание в ИК, негативными факторами, способствующими депрессии являются: влияние криминальной субкультуры (неофициальных норм, обычаев); скученность, вынужденная необходимость общаться с осужденными, которые вызывают антипатию; неопределенность, отсутствие возможностей влиять на ситуацию; отсутствие работы и возможность помогать близким; ощущение психологической и физической незащищенности. У осуждённых, отбывающих наказание в СИЗО, исходя из результатов проведённой беседы, основной причиной подавленного настроения и снижения вегетативных функций является скука, монотонность работы и однообразность жизни; жесткий режим и зависимость от администрации СИЗО. Более низкий уровень распространенности у осужден-

ных признаков депрессии, на наш взгляд, также связан с тем, что в хозяйственную обслугу СИЗО осуществляется тщательный отбор осужденных как по криминологическим, так и по психологическим характеристикам.

Исходя из результатов исследования можно сделать вывод, что наиболее тяжело лицами, пребывающими в местах лишения свободы, переносятся ограничения, связанные с притеснением чувства собственного достоинства, невозможностью интеллектуальной и эмоциональной самореализации, перцептивной бедностью окружающей среды. Переживание данных ущемлений провоцирует у осуждённых развитие депрессивного синдрома, возникновение которого может негативно отразиться на достижении целей, поставленных перед институтом уголовного наказания.

МОТИВАЦИЯ И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ

А.С. Белякова
Л.И. Иванкина*, научный руководитель, д-р филос. наук, профессор*
Национальный исследовательский Томский политехнический университет
г. Томск

Мотивация является результатом сложного эмоционально-волевого и познавательного процесса, что фиксируется в ее специфике на разных этапах жизни человека, а также в разных ситуациях, в которых человек действует в зависимости от многих факторов, одним из которых является то, как он в данный момент воспринимает происходящее, что влияет на его выбор дальнейших действий.

Различные авторы выделяют общую и специфическую мотивацию. Общую мотивацию (мотивация от лат. – «побуждаю, сотрясаю») составляет желание добиться чего-либо без каких-либо конкретных приоритетов, специфическая мотивация относится к конкретным целям и ситуациям. Специфическая мотивация является причиной того, что человек упорно стремится к конкретной цели. Обусловливается специфическая мотивация тем субъективным значением, которое данная цель имеет для личности.

К универсальным факторам данных видов мотивации относятся такие, как сила внутреннего побуждения (сильное или слабое, что зависит от состояний человека, например, его собранности или расслабленности); убежденность в том, что жизнь можно выстроить по собственному разумению, фиксируемая в такой важной жизненной установки как собственная эффективность; психологические особенности и возможности определенного хронологического периода жизни, темпоральность бытия человека, временная перспектива, определяющие, какие цели в зависимости от жизненного этапа индивид выбирает;

эмоциональные переживания человека, являющиеся, по определению З. Фрейда, энергетическим ресурсом действий, обеспечивающим их воплощение в конкретном результате.

Выделим отдельно факторы, влияющие на специфическую мотивацию. К ним относится, в первую очередь, сбалансированность деятельности, что соответствует одной из ключевых тенденций развития человека – тенденции «выравнивания» напряжения, поэтому к наиболее лучшим результатам приводит чередование напряжения и расслабления. Процессы обмена составляют основной механизм реализации данного фактора, и чтобы делится опытом, энергией, обмениваться идеями, знаниями, действиями необходимы силы, которые необходимо откуда-то черпать. Согласно данной тенденции, человек получает возмездно столько, сколько дает другим, и чем больше человек развивает себя, тем больше он может получать за свои усилия.

Следующим ключевым фактором является степень вовлеченности в работу, деятельность, реализуемым в зависимости от самой специфической мотивации, которую человек может проявлять на пути к своей цели, и уровня активности, которого он может достигнуть в данный момент.

В разной степени каждый человек убежден в том, что он в силах влиять на окружающий мир, добиваясь того, чего хочет. Достижение того, что имеет для человека личный смысл, укрепляет его эмоциональную силу и решимость, то есть веру в собственную эффективность. Но параметры, задающие качество собственной эффективности, поскольку они имеют эмоциональную основу, проявляются в амбивалентности позиций, когда один полюс определяет переживание относительно того, что человек не может влиять на выбор действий, что он зависит от обстоятельств (внешний локус контроля), а другой полюс определяют переживания, обусловленные верой человека в то, что он сам влияет на обстоятельства и способен изменять ход событий (внутренний локус контроля). В пространстве данных позиций определяется ценностная установка человека относительно своей способности быть хозяином собственной жизни. И чем ближе человек ко второй точке зрения, тем сильнее он ориентирован на достижение конкретной цели. В этой связи собственная эффективность выступает еще одним наиважнейшим фактором мотивации.

Другим важным фактором мотивации, как мы уже отметили, выступает временная перспектива. Параметр соотнесенности со временем реализации желаемого является одним из пяти критериев «хорошей» цели (критерии SMART). Существует зависимость контекста жизни и достижений человека от ориентации во временном интервале («прошлое–настоящее–будущее»). Люди, ориентированные на прошлое, не склонны ставить новые цели, поскольку то, как было вчера, для них лучше, чем сегодня или завтра. Те, кто фиксирован на настоящем, решает проблемы по мере их поступления, поэтому новые цели также не склонен ставить перед собой, и, напротив, люди, ориентированные на будущее, находят

удовлетворение от жизни только при постановке и достижении постоянно новых целей. В разные периоды своей жизни и в разных сферах своей деятельности (семья, труд, учеба, здоровье, хобби и т.п.) человек может занимать различные позиции. Решающее значение в мотивации человека будет иметь то, какая временная перспектива наилучшим образом соответствует ему в данный момент.

Еще один важнейший фактор в процессе мотивации – эмоциональная культура. Сложно двигаться к цели, имея внутреннюю двойственность чувств и разума, успех обеспечивается при совпадении рационального и эмоционального начал (действует тенденция к выравниванию напряжения).

Таким образом, факторы, влияющие на мотивацию, имеют комплексный, контекстный характер, связанный непосредственно с тем, на каком этапе жизни находится человек, какими ресурсами обладает и какие определяет для себя перспективы. Знание зависимости мотивации человека от влияния воздействующих факторов на данный процесс позволяет обрести большую независимость от некой предзаданности, и осознать, что человек способен изменить себя, ибо в природе не существует статус-кво, и закон сохранения энергии гласит, что если организмы не растут, они погибают.

1. Ильин Е.П. Мотивация и мотивы. – СПб.: Питер, 2000.
2. Маслоу А. Мотивация и личность. – СПб.: Евразия, 1999.

О ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ САМООПРЕДЕЛЕНИИ СТАРШЕКЛАССНИКОВ

Е.В. Борзенко
О.А. Малышева*, научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*
Столичная финансово-гуманитарная академия (филиал)
г. Вологда

Проблема профессионального самоопределения старшеклассников в настоящее время является актуальной. Выбор профессии и нацеленная на это профессиональная ориентация в школе и дома важны не только с позиции определения жизненных планов человека, но и с точки зрения развития общества в целом. Правильный выбор профессии позволяет реализовать свой потенциал, избежать ошибок при выборе жизненного пути.

В проведенном эмпирическом исследовании было выдвинуто предположение о том, что профессиональное самоопределение связано с темпераментными особенностями личности старшеклассника. В одной из школ г. Вологды было организовано и проведено практическое исследование особенностей профессионального самоопределения старшеклассников, в котором приняли

участие выпускники 11 класса в возрасте 17 – 18 лет, в количестве – 25 человек. В состав выборки вошли 13 мальчиков и 12 девочек.

Цель данного исследования: изучение проблемы профессионального самоопределения старшеклассников.

Цель исследования конкретизируется в следующих задачах:

1. Рассмотреть психологические особенности профессионального самоопределения в раннем юношеском возрасте.

2. Исследовать связь выбираемой профессии с типом темперамента.

В работе использовались следующие методы исследования: наблюдение, анкетирование, беседа с выпускниками, тестирование (методика Е.А. Климова «Дифференциально-диагностический опросник», методика профессионального определения Дж. Голланда, методика Г. Айзенка по определению темперамента). По результатам исследования сформирована следующая таблица (табл.).

Таблица

Сводная таблица результатов, полученных по методикам Е.А. Климова, Дж. Голланда и Г.Ю. Айзенка

№ испытуемого	Доминирующий тип профессии по Е.А.Климову	Доминирующий профессиональный тип личности по Д.Голланду	Темпераментные особенности личности по Г.Ю. Айзенку	Примечание
1	Человек-человек	социальный	сангвиник	Связь обнаружена
2	Человек-человек	конвенциальный	флегматик	
3	Человек-художественный образ	артистический	меланхолик	Связь обнаружена
4	Человек-человек	предприимчивый	сангвиник	Связь обнаружена
5	Человек-художественный образ	конвенциальный	флегматик	Связь обнаружена
6	Человек-художественный образ	артистический	сангвиник	
7	Человек-знак. система	конвенциальный	холерик	
8	Человек-знак. система	конвенциальный	флегматик	Связь обнаружена
9	Человек-человек	артистический	сангвиник	
10	Человек-художественный образ	артистический	сангвиник	
11	Человек-художественный образ	реалистический	холерик	
12	Человек-техника	реалистический	сангвиник	
13	Человек-человек	социальный	холерик	Связь обнаружена
14	Человек-человек	предприимчивый	сангвиник	Связь обнаружена
15	Человек-человек	предприимчивый	меланхолик	
16	Человек-художественный образ	социальный	сангвиник	
17	Человек-знак система	конвенциальный	сангвиник	
18	Человек-художественный образ	социальный	сангвиник	
19	Человек-художественный образ	реалистический	сангвиник	
20	Человек-художественный образ	артистический	меланхолик	Связь обнаружена
21	Человек-человек	интеллектуальный	меланхолик	
22	Человек-человек	артистический	флегматик	
23	Человек-человек	артистичный	флегматик	
24	Человек-природа	реалистический	холерик	
25	Человек-человек	социальный	сангвиник	Связь обнаружена

В ходе практической работы предположение о том, что профессиональное самоопределение связано с темпераментными особенностями личности, подтвердилось частично. При исследовании особенностей профессионального самоопределения в юношеском возрасте выявлено, что у старшеклассников прямых соответствий, утверждающих наличие четкой связи выбора профессии с темпераментными особенностями личности не обнаружено. На выбор профессии оказывает влияние не только тип темперамента, но и другие, как объективные, так и субъективные факторы, такие как, авторитет, а может и давление родителей или других родственников, активная агитация учителей, СМИ, мнение друзей и др.

Проведенное исследование имеет определенную практическую значимость. Его результаты могут быть полезны педагогам, работающим с выпускниками школ, классным руководителям при проведении классных часов, направленных на профессиональную ориентацию, школьному психологу, оказывающему помощь в профессиональном выборе старшеклассников, родителям выпускников, которые непосредственно принимают участие в профессиональном самоопределении своих детей, а также самим выпускникам средней школы.

1. Гамезо М.В., Петрова Е.А., Орлова Л.М. Возрастная и педагогическая психология: учебное пособие. – М.: Педагогическое общество России, 2009. – 512 с.

ИССЛЕДОВАНИЕ САМООЦЕНКИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ И ЕЕ СВЯЗИ С ЛИЧНОСТНОЙ ТРЕВОЖНОСТЬЮ

С.П. Будовская
К.Б. Малышев*, научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Оценка ребенком себя, своих возможностей и места среди других людей, безусловно, относится к базисным качествам личности. Именно самооценка во многом определяет взаимоотношения с окружающими, критичность, требовательность к себе, отношение к успехам и неудачам. Другими словами, самооценка во многом обусловливает динамику и направленность развития школьника.

На самооценку личности младших школьников влияет ряд факторов, один из которых личностная тревожность. Ученику трудно справиться со школьной программой и выстроить благоприятные отношения со сверстниками и педагогами, если ему свойственна высокая тревожность.

В эмпирическом исследовании было выдвинуто научное предположение о том, что неадекватная самооценка будет характерна для детей с высоким уровнем тревожности. Исследование проводилось в одной из Вологодских школ на выборке из 25 человек.

В результате применения различных методик (тест на самооценку Т. Дембо – С.Я. Рубинштейн, тест на определение тревожности Ч.Д. Спилбергера – Ю.Л. Ханина, методика диагностики уровня школьной тревожности Филипса), были получены следующие результаты (табл.).

Таблица

Сопоставление результатов по тесту самооценки Т. Дембо – С. Рубинштейн, методике диагностики самооценки Ч. Спилбергера – Ю. Ханина и методике диагностики уровня школьной тревожности Филипса

№ п/п	Испытуемый	Уровень самооценки	Уровень личностной тревожности	Уровень школьной тревожности	Примечание
1	Софья Л.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
2	Валерия С	Адекватная	Умеренная	Низкая	
3	Люба К.	**Заниженная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
4	Максим З.	**Завышенная**	**Высокая**	**Высокая**	**Связь обнаружена**
5	Полина М.	**Завышенная**	**Высокая**	**Высокая**	**Связь обнаружена**
6	Данила М.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
7	Яна Д.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
8	Дарина Г.	**Заниженная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
9	Елена О.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
10	Софья Х.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
11	Артур К.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
12	Юлия Г.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
13	Миша М	Адекватная	Умеренная	Низкая	
14	Аня И.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
15	Анастасия Б.	Адекватная	Умеренная	Низкая	
16	Аня А.	**Завышенная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
17	Евгений Н	**Заниженная**	**Высокая**	**Высокая**	**Связь обнаружена**
18	Даниил А.	Адекватная	Низкая	Низкая	
19	Анастасия Н.	**Заниженная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
20	Ваня И.	**Заниженная**	**Высокая**	**Высокая**	**Связь обнаружена**
21	Сергей Б.	**Завышенная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
22	Валерия И.	**Завышенная**	**Высокая**	**Повышенная**	**Связь обнаружена**
23	Саша С.	**Завышенная**	**Высокая**	**Высокая**	**Связь обнаружена**
24	Егор К	Адекватная	Низкая	Низкая	
25	Саша Г.	Адекватная	Низкая	Низкая	

Обнаружено соответствие, подводящее к выводу о том, что гипотеза научного исследования подтвердилась. Результаты исследования имеют важное значение в работе психологов и педагогов общеобразовательных школ по формированию адекватной самооценки и оптимального уровня реактивной

тревожности детей. Разработанные рекомендации и коррекционные мероприятия также могут быть полезны родителям – в вопросах воспитания детей; администрации школы – в организации бесед по вопросам формирования адекватной самооценки и предотвращения повышенной тревожности; младшим школьникам для перспектив личностного развития.

1. Гальперин П.Я. Введение в психологию: учебное пособие для вузов. – М.: Университет, 2009. – 332 с.

2. Прихожан А. М. Диагностика личностной тревожности и некоторые способы ее преодоления. – Воронеж: Модек, 2007. – 304 с.

ЗНАЧЕНИЕ АРХЕТИПОВ ДЛЯ ГАРМОНИЧНОГО РАЗВИТИЯ И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСУЖДЕННЫХ ЖЕНЩИН

А.А. Гурьева
О.Н. Ракитская*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В современном обществе все чаще уделяется внимание значению архетипов в жизнедеятельности человека. С точки зрения психологии, архетипы является важными для выстраивания взаимоотношений с окружающими людьми, поскольку они не только формируют особенности сексуального поведения личности, но и отражают социокультурный контекст человеческого бытия.

Под архетипом понимается способ организации психики посредством форм, переходящих из поколения в поколение (А.Я. Анцупов, А.И Шипилов). Архетип – центральное понятие аналитической психологии. Согласно К.Г. Юнгу, архетипы представляют собой структурные элементы человеческой психики, которые скрыты в коллективном бессознательном, общем для всего человечества. Число архетипов ограничено одним десятком (Тень, Амина/Анимус, Великая мать, Дух, Ребенок, Шут (Трикстер), Самость), а число продуцируемых ими образов бесконечно. Архетипы Анима и Анимус определяют поведение женщины и мужчины соответственно, при чем оба присутствуют в бессознательном и тех, и других. По мнению К.Г. Юнга, тип Анимы характеризует психическое развитие мужчины, так же как Анимус – развитие женщины [1].

Дж.Ш. Болен, развивая идею К.Г. Юга, предположила, типологию женских архетипов, основанную на образах семи древнегреческих богинь: Артемида, Афина, Гестия, Гера, Деметра, Персефона. По мнению Джин Болен, в каждой женщине потенциально присутствуют все семь архетипов. Какие-то из

них актуализированы и проявляются в жизни женщины, какие-то находятся в потенциальном состоянии, лишь в состоянии внутренних неосознанных образов. Каждый из семи архетипов содержит в себе ту или иную женскую потребность, которая является как бы ядром, центром архетипа, вокруг которого он образуется. Само содержание архетипа в данном случае проявляется через поведение женщины, которое она реализует в тех или иных социальных и межличностных ролях.

Т.В. Зинкевич-Евстигнеева, опираясь на исследование содержания сказок как формы передачи социального опыта, описывает в бессознательном женщины семь архетипов: воительницу, учительницу, купчиху, крестьянку, королеву, монашку. Каждому архетипу свойственен свой набор характеристик, обеспечивающих возможности женщины в социальном пространстве. Так, например, Воительница дает женщине агрессивность, конфликтность, смелость, бесстрашие и отвагу. Архетип Учительницы позволяет женщине глубоко проникать в суть явлений и событий, быть мудрой и образованной. Купчиха обладает женской стратегией. Крестьянка обеспечивает женщину как хорошую, прагматичную хозяйку. Автор полагает, что сбалансированное развитие всех архетипов способствует гармоничному формированию женщины, усилению ее адаптивных возможностей [2].

Опираясь на данную классификацию архетипов, мы провели опрос и выяснили, что у осужденных к лишению свободы женщин (n=72) наиболее представлен архетип крестьянки. Это означает, что женщины в неволе все чаще в приоритете своих ценностей ставят крепкую семью, здоровых детей, достойный заработок и мужа с золотыми руками.

В наименьшей степени женщины замечают у себя проявления таких архетипов, как учительницы и монашки. Следовательно, можно прогнозировать отсутствие у них потенциальных возможностей, обеспечиваемых данными архетипами, реже стремятся к познанию, мудрости, образованности, к служению высоким идеалам.

Помимо неполноценной представленности, актуализированности архетипов в психике, они могут быть дисгармонично развиты. Так, например, негармоничное развитие архетипа купчихи делает женщину сплетницей и интриганкой, королевы – мелочной, неуверенной в себе, беспокойной, неудовлетворенной. У женщин с такими дисгармонично выраженными архетипами, возможно, будут чаще проявляться бурные проявления злости, гнева, раздражения, возмущения, что может приводить к конфликтам между осужденными.

За период отбывания наказания у женщин степень выраженности архетипов может меняться под воздействием обстоятельств. Так, например, архетип крестьянки, характеризующий женщину как хранительницу домашнего очага, в силу своей невостребованности может стать дисгармоничным. В этом случае, женщине будет сложно адаптироваться в обществе, завести или восстано-

вить семью, устроиться на работу после освобождения. Дисгармонично развитый архетип воительницы может обусловить рецидив преступления.

Таким образом, изучая степень выраженности архетипов, можно определить какие социальные роли у осужденных женщин являются нереализованными, а какие, наоборот, преобладают в высшей степени. Предложив осужденным женщинам исследовать архетипы, мы поможем им осознать присущие им потребности, корни которых уходят в коллективное бессознательное, проанализируем наличие ресурсов и ограничений для реализации данных потребностей. Мы считаем необходимым учитывать данные о развитии и представленности архетипов женщин в их социальном и психологопедагогическом сопровождении, направленном на увеличение адаптационных возможностей осужденных и их ресоциализацию.

1. Юнг К.Г. Душа и миф. Шесть архетипов. – М., 1997.
2. Зинкевич-Евстигнеева Т., Фролов Д. Тайна женственности, или как женщине раскрыть свою силу и стать хозяйкой собственной жизни. – СПб.: Речь, 2011. – 256 с.

СКАЗКОТЕРАПИЯ КАК ПРИЕМ ПСИХОКОРРЕКЦИОННОЙ РАБОТЫ В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

Е.А. Дадьянова
Т.И. Савельева, *научный руководитель, канд. психол. наук*
Академия ФСИН России
г. Рязань

В постоянно изменяющихся условиях труда сотруднику уголовно-исполнительной системы довольно не просто найти те методы, которые бы работали на любой категории клиентов. Но существуют такие подходы, которые в большинстве случаев могут помочь в понимании истинной проблемы любого человека. Одной из таких методик является сказкотерапия.

С малых лет детям рассказывают сказки, и именно с помощью них человек в своей жизни понимает, что такое хорошо, а что такое плохо. Психолог в своей работе изо дня в день сталкивается с такими объяснениями. Ведь почему человек попал в места лишения свободы? Может быть именно потому, что родители не смогли объяснить, что такое хорошо?

Методика сказкотерапия построена на так называемых архетипах, простыми словами это ряд древних сюжетов, которые часто встречаются в жизни человека и подробно описаны в сказках. В каждом архетипе зашифрованы определенные ценности и жизненный урок, необходимый человеку по жизни.

Если человек осведомлен о них, то он вооружен инструментами преодоления трудностей, а также понимает смысл текущих жизненных обстоятельств. Именно этому, по нашему мнению, нужно учить осужденных.

Сказкотерапия предназначена для индивидуальной работы с клиентом. И представляет собой карточки с универсальными сюжетами согласно существующих архетипов. Она проводится довольно простым непринужденным способом и имеет игровой момент, что еще больше открывает человека.

Клиенту предлагается выбрать одну из карт, затем Вы читаете ему общее значение карты, тем самым просите его задуматься о той или иной ситуации. После этого просите выполнить задания, приведенные в каждой карте. Они заставляют человека, обратится к ситуации не только как к рисунку, а как существующей на самом деле. Клиент высказывает свое отношение к ситуации, то каким бы образом он поступил. После чего он на листе сочиняет сказку на предложенную в карте тему.

Сказка обладает свойством самопродвижения, она сама поможет написать себя. Психолог должен помнить о том, что клиент составляет сказку на основе собственного опыта, личных взглядов и позиций. Во время обсуждения сказки психолог задает дополнительные вопросы, тем самым подводит к нужному ему варианту развития событий той или иной проблемной ситуации. Обычно, через некоторое время после обсуждения сказки, клиент сам приходит к правильному выходу из нее. Кроме этого, важно помнить, что все сказки заканчиваются хорошо, а это, в свою очередь, новая положительная жизненная программа клиента, хотя он это не осознает. Это и является одной из основных задач, которые выполняет сказкотерапия.

ОСОБЕННОСТИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ОСУЖДЁННЫХ ЖЕНЩИН, ПЕРЕЖИВАЮЩИХ ВЫНУЖДЕННУЮ РАЗЛУКУ С ДЕТЬМИ

Д.С. Добрецова
А.Н. Баламут, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В структуре преступности удельный вес женщин незначителен, что объясняется рядом причин, прежде всего той социальной ролью, которую играет женщина в обществе.

Согласно данным ведомственной статистики за 2011 год, количество женщин, содержащихся в исправительных колониях (51720 чел.), уменьши-

лось на 7,19% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (55438 чел.) [1].

Среди осужденных женщин меньше доля рецидива, чем среди мужчин. Женщины отличаются повышенной эмоциональной лабильностью, впечатлительностью, чувствительностью, сентиментальностью, что особенно ярко проявляется в реакциях на факт лишения свободы, отрыва от семьи и особенно детей.

Лишение родительских, материнских прав – один из проблемных вопросов женской исправительной колонии, если не самый главный. Сама мысль о том, что где-то, а иногда и неизвестно где, растут дети, невозможность увидеть их, помочь им в трудную минуту, невыносима для сознания матери, даже совершившей уголовное преступление.

В УИК РФ (ст. 100, ч.1), регламентирующей «особенности материально-бытового обеспечения осужденных беременных женщин, осужденных кормящих матерей и осужденных женщин, имеющих детей», отмечается, что «…осужденные женщины могут помещать в дома ребенка исправительных учреждений своих детей в возрасте до трех лет, общаться с ними в свободное от работы время без ограничения. Им может быть разрешено совместное проживание с детьми», т.е. закон не запрещает совместного проживания матери и ребенка [2].

В 13 женских исправительных учреждениях имеются дома малютки для маленьких детей осуждённых женщин. И лишь в двух исправительных колониях – в Подмосковье и в Мордовии – осужденные матери проживают там совместно с детьми. В остальных одиннадцати – мамы могут лишь навещать своих малышей.

Многие дети испытывают отвержение, неодобрение и презрение из-за того, что ассоциируются с осуждёнными родителями. Потеря члена семьи из-за его осуждения редко вызывает сочувствие или поддержку со стороны окружающих, а чувство неполноценности, одиночества, отверженности является главной причиной трудностей, с которыми сталкиваются дети. С таким отношением особенно тяжело справляться, поскольку у многих детей расставание с матерью из-за её осуждения вызывает чувства, сходные с горем, связанным со смертью любимого человека.

Удаленность исправительного учреждения от места жительства в значительной степени уменьшает возможность увидеться с мужем, с детьми, родными (не каждый имеет возможность и средства преодолеть длительное расстояние, для того чтобы увидеться с близким человеком), что, конечно же, не способствует восстановлению нарушенных социальной изоляцией семейных связей. Это во многом усугубляет эмоциональное состояние осуждённых женщин.

Осужденные женщины, находясь в исправительном учреждении, обычно испытывают состояние фрустрации – это тщетное ожидание, особое эмоциональное состояние, возникающее в случае внутреннего противоречия между потребностью, часто становящейся мотивом, и невозможностью ее удовлетворения. Фрустрация порождает также, безразличие к своему положению и состоянию. Нередко осуждённые женщины совершают аутоагрессивные действия, так как не видят своей жизни без детей (отсутствие возможности находиться с ними и не видеть альтернативных способов наладить отношения с семьёй, опекунами детей, воспитателями детских домой и домов малютки (если мать лишена родительских прав и дети находятся на воспитании в данных учреждениях)).

Исходя из результатов проведённого исследования, можно сделать вывод, что осуждённые женщины, общающиеся с детьми стремятся оградить своего ребёнка от любой опасности с учётом своего прошлого негативного опыта. Осуждённые женщины, на поддерживающие связь с детьми, не контролируют действия ребёнка, но в то же время верят в своего ребёнка, положительно относятся к нему и принимают его таким, какой он есть. Это можно объяснить тем, что осуждённые, которые не поддерживают связь с детьми, не перестают любить своих детей, относятся к ним с нежностью, лаской и дети вызывают у них положительные эмоции.

В этой связи администрация и сотрудники исправительного учреждения, в частности психолог и социальный работник, должны проводить комплекс «помогающих» мероприятий по оптимизации эмоционального состояния осуждённых женщин, переживающих вынужденную разлуку с детьми.

1. Основные показатели деятельности уголовно-исполнительной системы ФСИН России (январь-декабрь 2011 г.): Информационно-аналитический сборник. – Тверь: Научно-исследовательский институт информационных технологий (ФКУ НИИИТ ФСИН России), 2012. – 274 с.

2. http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.// Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 18.01.1997. №1-ФЗ (ред. от 30.12.2012); (с изм. и доп., вступившими в силу с 01.02.2013).

ИНДИВИДУАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ МОЛОДЫХ ЖЕНЩИН, ЗАНИМАЮЩИХСЯ БИЗНЕСОМ

Т.В. Дресвянина
О.А. Малышева, *научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*
Столичная финансово-гуманитарная академия (филиал)
г. Вологда

Актуальность темы обусловлена тем, что профессионализм бизнесмена во многом определяется психологическими свойствами личности, обеспечивающими успешность в бизнесе. Психологическое изучение личностных характеристик и типичных особенностей людей, занимающихся бизнесом, является хорошей методологической основой для построения курса обучающих программ и повышения квалификации начинающих предпринимателей. Предпринята попытка содержательного исследования психологических особенностей личности молодых женщин, занятых в сфере бизнеса. Было выдвинуто предположение о том, что успех в сфере бизнеса зависит от личностных качеств женщин – руководителей.

Исследование проводилось на базе различных фирм и организаций города Вологды, Москвы, Санкт-Петербурга, Вельска, Череповца. Выборка состояла из 26 молодых женщин, возраст испытуемых от 25 до 35 лет. Образование испытуемых: гуманитарное – 20 человек, техническое – 6 человек. Данные показатели свидетельствуют о доминировании гуманитарного образования у женщин, занимающихся бизнесом. Цели в данном исследовании решались с помощью следующих методов:

1. Методика многофакторного исследования личности Р. Кеттелла;
2. Методика измерения мотивации достижения А. Мехрабиана;
3. Методика «Мотивация к избеганию неудач Т. Элерса».

По методике многофакторного исследования личности Р. Кеттелла можно сделать вывод о том, что женщин, занимающихся бизнесом можно охарактеризовать как склонных к лидерству, настороженных по отношению к людям, независимых и непосредственных. Соответственно, они четко знают свою цель и подходят к решению жизненных задач самостоятельным и оригинальным путем. Независимость их характера помогает им справляться с неуверенностью в себе. Высокая самооценка, уверенность в себе, удовлетворенность своими достижениями помогает преодолевать реально возникающие препятствия.

По методике измерения мотивации достижения А. Мехрабиана высокие показатели у 15 молодых женщин, занимающихся бизнесом, выявили тенденцию достижения. Они проявляют высокие стремления добиваться успеха в своем деле, у них выражена очень высокая степень уверенности, настойчивы в

стремлении к цели, склонны к разумному риску, имеют адекватную самооценку. Наблюдается стремление женщины повышать свои способности и умения, поддерживать их на более высоком уровне в бизнесе.

По методике диагностики личности на мотивацию к избеганию неудач Т. Элерса, у молодых женщин, занимающихся бизнесом, со средним и низким уровнем мотивации (у 26 испытуемых из 24) наблюдается способность избегать высокого риска. Они много работают для достижения успеха и стремятся к успеху. У них развито чувство осторожности, прежде чем принять серьезное решение способны все продумать, просчитать, обращаться за советом к другим. Ярко выражена потребность в любой ситуации действовать так, чтобы избежать неудачи, особенно там, где результат их деятельности воспринимается и оценивается другими людьми. Это качество необходимо для успешного развития своей фирмы или предприятия.

Результаты исследования не удивительны и вполне логичны. Женщины, занимающиеся бизнесом, обладают большим потенциалом, они предрасположены к наиболее высокому уровню лидерства. Руководство своей фирмой предполагает высокий уровень коммуникабельности, ориентацию на окружающих, умение понимать людей, работать в команде, доброжелательность по отношению к окружающим.

О РОЛИ УСТАНОВОК И СТЕРЕОТИПОВ, ПРОЯВЛЯЮЩИХСЯ В ПОЛО-РОЛЕВЫХ ОТНОШЕНИЯХ ЮНОШЕЙ И ДЕВУШЕК, И ФАКТОРАХ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ

К.К. Дударева
Е.С. Лобанова*, научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Проблема поло-ролевой социализации, которая включает в себя вопросы формирования психического пола ребенка, психических половых различий и поло-ролевой дифференциации и находящаяся на стыке множества наук (социологии, биологии, педагогики и др.), – одна из важных и актуальных проблем психологии. Без ее решения невозможно разрабатывать методы дифференцированного подхода к воспитанию детей разного пола для формирования у них основ таких качеств, как женственность и мужественность, необходимых им и для успешного выполнения в будущем своих функций в семье. Продолжительное время в силу ряда объективных и субъективных причин решение этой проблемы оставалось вне сферы исследования советских психологов, в то время как в зарубежной психологии она издавна привлекала большое внимание ученых [1].

Изучением процесса поло-ролевой социализации в отечественной психологии занимались И.С. Кон, Д.В. Колесов, Н.В. Плисенко, Т.А. Репина, А.Е Ольшанникова, Н.Б. Сельверова и др.

Цель данного исследования: изучение особенностей установок и стереотипов, проявляющиеся в поло-ролевых отношениях юношей и девушек и факторов их формирования. Говоря о поло-ролевых отношениях, можно сказать, что это психологические отношения между мужчиной и женщиной, мужчиной и мужчиной, женщиной и женщиной в ситуациях, когда затрагиваются вопросы пола и роли. Это семейная жизнь, несемейные любовные отношения, сексуальный досуг вдвоем и в группе, воспитание мальчиков и девочек в вопросах пола, возрастные переживания по этой теме от детских до старческих лет и т.п.

Процессы, происходящие в обществе в последние десятилетия, меняют стереотип женского и мужского поведения, привычные представления о характере женского и мужского начала. Мужское и женское начала имеют различную психофизиологическую природу, но особое влияние на становление и развитие пола оказывает социальная среда: семья, сверстники, институт образования, СМИ, работа, клубы по интересам, религиозные учреждения. Каждое из этих направлений, представляя собой социальный институт воспитания, обладает своими специфическими возможностями в формировании поло-ролевой социализации ребенка.

В целях пилотажного эмпирического исследования был проведен опрос, ориентированный на выявление поло-ролевых стереотипов и установок юношей и девушек. Выборка составила 20 человек. Из них 10 девушек и 10 юношей второго курса психологического факультета в возрасте 18 – 19 лет.

Установка часто характеризуется как готовность благоприятно или неблагоприятно реагировать на заданные социальные стимулы. Особенностью проявления установок является то, что они не могут наблюдаться непосредственно, но могут быть выведены из особенностей вербального поведения, в частности из ответов человека на специально отобранную совокупность суждений, высказываний. Исходя из этого, для реализации цели был использован опросный лист с утверждениями, отражающими поло-ролевые стереотипы и установки [2].

Анализ суждений об образах юношей и девушек позволил установить следующие темы, в которых в той или иной степени проявились значимые, привлекательные или негативные качества личности или формы поведения мужчин и женщин: 1) укоренившееся понимание мужественности или женственности (сила, смелость, воля и нежность, мягкость, уступчивость соответственно); 2) профессиональные качества, связанные с трудовой деятельностью; 3) интеллектуальные особенности, интересы; 4) качества, связанные с супружеско-родительскими ролями мужчин и женщин; 5) любовно-сексуальная сторона взаимоотношений между полами.

Результаты исследования показали, что юноши согласны с тем, что в отношениях мужчин и женщин, мужчина должен быть доминантой, а женщины характеризоваться покорностью и зависимостью; в семейных отношениях, женщина должна быть домохозяйкой, воспитывать детей, мужчина – зарабатывать и приносить деньги в дом, быть защитой, но третья часть девушек отвергла эти утверждения. Большее количество не согласий среди юношей и девушек вызвало утверждение о том, что главным в трудовой деятельности для женщин являются исполнительский и обслуживающий характер труда, для мужчин – творческий, руководящий.

Для того чтобы сделать более подробные и точные выводы об изучаемом явлении необходимо провести исследование на большей выборке.

В завершении, можно сказать, что врожденные психологические задатки поло-ролевого поведения составляют немаловажную часть общего потенциала человеческого развития, которая обязательно должна находить свое адекватное выражение в процессе самореализации. И чтобы это действительно случилось, необходимо ясное понимание каждым человеком сути своего предназначения во всех сферах жизнедеятельности с учетом гендерного фактора. При этом важно учитывать особенности представлений о женских и мужских ролях в современном обществе.

1. Репина Т.А. Анализ теорий половой социализации в современной западной психологии // Вопросы психологии. – 2006. – № 5. – С.158.

2. Хащенко В.А. Программа и методы социально-психологического исследования [Электронный ресурс]: http://rudocs.exdat.com.

ГИПНОЗ КАК СПОСОБ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ ВЕРБОВКЕ РЕЛИГИОЗНЫХ ЭКСТРЕМИСТОВ И ТЕРРОРИСТОВ

А.С. Епишко
А.А. Конвисарь*, научный руководитель,*
Костанайская академия МВД РК
г. Костанай

На сегодняшний день тысячи образованных, умных и на вид благополучных людей позволяют втягивать себя в мириады культов. Чем объяснить тотальный контроль, который устанавливают псевдорелигиозные организации над жизнью своих последователей? Каким образом они добиваются полной покорности и преданности своих членов? Почему их адепты порой готовы отдать жизнь во имя торжества «истинного» учения?

Тоталитарные секты вербуют своих членов очень эффективно используя различные способы психологического воздействия. В данной статье мы рас-

смотрим один из «секретов» успешности вербовки новых членов в религиозно-экстремисткие и террористические организации, которым является гипноз.

Гипноз традиционно принято рассматривать как взаимодействие между двумя людьми, разыгрывающими роли гипнотизера и субъекта. В научной литературе можно разграничить три подхода по поводу специфической природы взаимоотношений в гипнозе: авторитарный, стандартизованный и кооперативный, основанный на сотрудничестве.

При вербовке религиозных экстремистов широко используется именно авторитарный подход. Крайняя версия такого подхода предполагает наличие некоей «могущественной» личности (гипнотизера), обладающей «особыми» психическими способностями (например, «гипнотическим взглядом» или «сильной волей») и заставляющей другую личность (субъекта) впадать в относительно пассивное состояние, в котором та «восприимчива» к «внушению» со стороны гипнотизера. Такое внушение может «принуждать» субъектов выполнять различные действия, чего они при обычных условиях не захотели бы или не смогли бы сделать [1].

Именно гипноз положен в основу вербовки «новых» кандидатов для религиозно-экстремистских и террористических организаций и совершения ими преступлений.

Вербовкой кандидатов и их подготовкой в специальных лагерях смертников занимается разветвленная сеть вербовочных центров и лагерей. В любом случае, вербовка считается тем эффективнее, чем раньше она проведена. Например, в лагерях организации Тигры освобождения Тамил Элама для выполнения терактов мобилизуются дети и подростки, чаще всего сироты, которые подвергаются усиленному «промыванию мозгов», жесткой психологической обработке.

Итак, как помочь человеку, попавшему в религиозно-экстремистскую организацию (РЭО)?

Если близкому вам человеку присущи такие признаки, как изменение интересов, поведения, речи, привычек, образа жизни, то в таком случае мы рекомендуем:

1. В отношениях – сохраняйте контакт.

• *Не теряйте голову.* Трезвый взгляд на вещи вам еще пригодится. Признайте за человеком право на свой выбор, даже если он, по вашему мнению, ошибочный. Важно показать своим поведением, что ваш близкий человек вам дорог вне зависимости от его убеждений, вы его принимаете таким, какой он есть.

• *Не осуждайте его новые убеждения.* Будьте спокойным, положительно настроенным, открытыми к диалогу. Ни в коем случае не нападайте, даже с юмором ни на группу, ни на ее руководителя. Самое важное – это поддерживать контакт с близким человеком и сохранить доверительные отношения.

• *Задавайте вопросы* в доброжелательном тоне с тем, чтобы разобраться в ситуации и получить необходимую информацию. Не пытайтесь оценивать и судить действия лидеров организации и деятельность РЭО, с точки зрения здравого смысла, пытайтесь доказывать, кто прав и кто виноват.

2. Собирайте информацию.

• *Собирайте сведения и формируйте досье.* Записывайте имена, адреса, номера телефонов лиц, связанных с деятельностью вашего человека, попавшего под влияние организации. Собранные Вами сведения могут оказаться неоценимым подспорьем, если потребуется обращаться в судебные, медицинские или правоохранительные органы, при организации розыска родственника, пропавшего без вести.

• *Храните всю информацию, касающуюся его группы.* Это могут быть статьи в прессе, публикации на интернет-сайтах, заметки, листовки. Проявляйте осторожность: не расставайтесь с документами, касающимися близкого человека, как члена данной организации, а также с документами, свидетельствующими о деятельности самой организации.

• *Выясните в точности, к какой организации он принадлежит.* Если вы не смогли определить тип организации, отмечайте характер его чтения: книги, брошюры, и прочая литература. Выясните расписание занятий, богослужений. Узнайте имена и прозвища тех, кто составляет его новое окружение. По этим сведениям специалист сможет сориентировать ваши поиски и указать название и местоположение организации [2].

1. Стивен Гиллиген. Терапевтические трансы. Руководство по эриксоновской гипнотерапии. – М., 2000. – 279 с.

2. www. stop-sekta.kz / downloads / kak_pomo4_zavisimomy_ot_kyltov.

ДИНАМИКА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ КУРСАНТОВ ВЮИ ФСИН РОССИИ

Е.А. Зайнуллина
Г.Е. Шибаева, *научный руководитель, канд. психол. наук*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

В настоящее время на основании Концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года одним из приоритетных направлений развития отечественной пенитенциарной системы является кадровая политика [1]. Не случайно ещё в начале двадцатого столетия И.В. Сталин отметил «кадры решают всё», ведь именно от кадрового обеспечения зависит эффективность выполняемой деятельности.

Однако стоит признать тот факт, что и в современной уголовно-исполнительной системе имеются случаи нарушений служебной дисциплины, должностных злоупотреблений, коррупционных проявлений и других деструктивных форм поведения сотрудников. В связи с этим возникает необходимость определения того, что же побуждает сотрудников УИС, являющихся представителями власти, преступать рамку закона. В данной работе в исследовании обозначенной проблемы ведущим направлением нами было выбрано изучение правового сознания личности. При этом стоит признать, что на сегодняшний день данный аспект личности мало исследуется. Внимание ученых в большей степени направлено на самих осужденных, изучение случаев нарушения их прав, контроль их культурно-бытового обеспечения и т.п. На наш взгляд, именно правосознание является необходимым условием для качественного эффективного выполнения сотрудником УИС своей профессиональной деятельности. При этом очень важно уже непосредственно с процесса обучения в вузе обеспечивать формирование у курсантов профессионального правосознания, чтобы в дальнейшем предотвратить нарушение ими служебной дисциплины и другие деструктивные формы поведения в пенитенциарной среде.

В связи с этим нами была поставлена цель изучить динамику профессионального правосознания курсантов ВЮИ ФСИН России. Для этого была разработана авторская анкета, включающая в себя 15 вопросов как закрытого, так и открытого типа. В анкетирование приняли участие 4 группы курсантов второго, третьего и четвертого годов обучения. Всего в исследовании приняло участие 108 человек.

В целом, полученные результаты определили степень различия в системе профессионального правосознания курсантов на различных этапах обучения. Так, изучение отношения курсантов к системе права позволило сделать следующий вывод. На втором курсе количество обучающихся, негативно относящихся к системе права, значительно больше. В частности, среди юношей второго года обучения 16% относятся к праву нейтрально и считают, что «есть много способов обойти закон», 11% относятся к праву негативно и указывают, на то, что «в идеале закон должен соблюдаться, но в реальности это не так». Среди девушек второго года обучения в целом наблюдается такая же тенденция, однако нейтральное отношение у них к праву отсутствует, при этом 10% относится к праву негативно и 10% имеют свои представления о системе права в нашей стране.

Более того, отличительной особенностью курсантов четвертого года обучения стало то, что они более высоко оценивают уровень своих знаний о законах Российской Федерации и в том числе нормативно-правовой базы УИС.

В целом, подводя итог проведенного исследования, важно отметить, что действительно правосознание играет огромную роль в профессиональной деятельности сотрудника УИС. Сотрудник УИС хорошо должен овладеть зна-

ниями Конституционного права РФ, Уголовно-исполнительного и Уголовного права РФ, а также знать нормативно-правовые акты, регламентирующие деятельность сотрудников УИС, для правомерного применения и недопущения коллизий в правой системе.

В соответствии с полученными результатами целесообразно обозначить следующие рекомендации по формированию профессионального правосознания на этапе вузовского обучения, а также необходимо поставить следующие задачи при отборе или работе с кадрами УИС:

1) определить уровень правосознания у сотрудника УИС, поступающего на службу;

2) исходя из оценки актуального уровня правосознания, проводить с сотрудником УИС работу по повышению его уровня профессионального правосознания;

3) выявить группу риска сотрудников УИС, в число которых входят лица, проявляющие высшую форму отрицания права, и проводить с ними воспитательную работу.

1. Концепция развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 года: Распоряжение правительства РФ [от 14 октября 2010 г. № 1772-р].

К ВОПРОСУ О НАРКОТИЧЕСКОЙ ЗАВИСИМОСТИ ОСУЖДЕННЫХ

А.М. Козина
И.С. Ганишина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Академия ФСИН России
г. Рязань

В настоящее время в учреждениях уголовно-исполнительной системы отбывает наказание в виде лишения свободы значительное количество наркозависимых осужденных. Согласно официальным данным ФСИН России, число лиц, осужденных в нашей стране за преступления, связанные с наркотиками в последние годы неуклонно растет: в 2007 г. – 81194 чел.; 2008 г. – 98430 чел.; 2009 г. – 114508 чел.; 2010 г. – 124168 чел.; 2011 г. – 124747 чел. Подавляющее большинство осужденных за подобного рода преступления сами являются потребителями наркотических средств. По данным переписи 2009 года, доля наркозависимых осужденных составляла 8,4% от общего их количества осужденных.

Говоря о состоянии здоровья осужденных, потребляющих наркотики, следует отметить, что большинство наркозависимых осужденных проходят амбулаторное лечение в специализированных лечебных учреждениях или в коло-

ниях, в которых расположено стационарное учреждение. Следует отметить, что в настоящее время лечение осужденных не является высоко эффективным и фактически сводится к проведению профилактических бесед о вреде наркотиков и их воздержании, поэтому разработка новых подходов к организации психокоррекционной работы с наркозависимыми осужденными представляет чрезвычайную актуальность.

В юридической психологии наркомания понимается как одна из форм отклоняющегося поведения, которое связано с употреблением психоактивных веществ и совершением различных преступлений в результате употребления ПАВ. Следует отметить, что наркомания сопровождается психологической и физиологической зависимостью от наркотических веществ.

Под психической зависимостью в научной литературе понимается стремление (влечение) постоянно принимать наркотический или другой препарат, чтобы вновь испытывать желаемые ощущения либо устранять явления психологического дискомфорта.

Физиологическая зависимость рассматривается как потребность организма в очередной дозе наркотического вещества. В связи с тем, что наркотик входит в процесс обмена веществ, в случае, когда наркотическое вещество перестает поступать в организм, человек переживает тяжелейшее состояние – абстиненцию.

При возникновении психофизиологической зависимости от наркотиков характерны следующие клинические признаки: непреодолимое желание употреблять психоактивные вещества; сниженный контроль за началом, окончанием или общей дозировкой их приема; употребление с целью смягчить синдром отмены (абстинентный синдром); повышение толерантности к наркотику (потребность в более высоких дозах); снижение ситуационного контроля (употребление в непривычных обстоятельствах); игнорирование других удовольствий ради приема наркотиков; психические расстройства или серьезные социальные проблемы вследствие употребления наркотиков.

Потребность в потреблении наркотиков, как и все потребности, обнаруживается в мотивах, влечениях, желаниях, побуждающих человека к деятельности и становящихся формой проявления потребностей. Б.Г. Ананьев, исследуя динамику потребностей при их регулярном воспроизведении, выделял три фазы: напряжение, потребление и насыщение. Первая фаза - напряжение данной потребности, возникает по мере объективного недостатка организма в соответствующих материалах внешней среды (например, питательных веществ). Чем сильнее этот недостаток, тем выше уровень напряжения потребности. В первой фазе резко повышается возбудимость анализаторных систем, усиливаются разнообразные ориентировочные реакции, до непосредственной встречи человека с предметом потребности. Встреча является началом второй фазы – собственно потребления. Наконец, третья фаза динамики данной потребности

– насыщение – характеризуется постепенным снижением чувствительности основного в этой ситуации анализатора, растормаживанием других деятельностей, постепенным повышением чувствительности других анализаторов.

Наркомания, являясь социально значимым заболеванием, разрушительно влияет на систему взаимодействия личности с окружающим миром. Влечение к наркотикам, сопровождающееся отчуждением индивида от системы социально приемлемых связей, ценностей и системы отношений, нередко провоцирует его на совершение правонарушений. Все многообразие противоправных действий, так или иначе связанных с наркотизацией, традиционно рассматривается в двух различающихся, но часто взаимосвязанных плоскостях.

К первой группе относят преступления, связанные оборотом наркотических веществ (ст. 228-233 УК РФ), которые чаще всего совершаются наркозависимыми лицами. Вторую группу составляют преступления, совершенные либо в состоянии наркотического опьянения, либо в процессе изыскания средств на приобретение наркосодержащих веществ: кражи, грабежи, разбой, вымогательство (ст. 158, 161,162, 163 УК РФ). Данный факт подчеркивает важнейшую роль наркотической зависимости в совершении личностью противоправных действий. Как следствие, значительная доля всех наркозависимых оказывается в местах лишения свободы.

Таким образом, развитие психологического сопровождения осужденных и психологическая коррекция психического состояния осужденных, имеющих наркотическую зависимость, в настоящее время представляет чрезвычайную актуальность.

МЕТОД УБЕЖДЕНИЯ В РЕКЛАМЕ

Е.С. Колокольчикова
В.В. Хромов, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

С точки зрения социальной психологии, рекламная деятельность – это, прежде всего, общение и взаимодействие как непосредственное, так и опосредованное, один из видов активности людей и одновременно – сильнейший психологический регулятор социальных отношений между ними.

Убеждение в рекламе основано на апелляции к ценностям и мотивам человека, лежащим в основе принятия решений по совершению тех или иных действий [1].

Именно в средствах массовой информации наиболее активно осуществляется убеждение общества в целях рекламных сообщений, связей с общественностью и информационно-пропагандистской деятельности.

Цель исследования: изучение наиболее убеждающих форм передачи рекламной информации.

Данное исследование посвящено изучению наиболее убедительных форм подачи рекламной информации в виде телевизионного ролика. Условий влияющих на убедительность рекламы, а также на эффективность множество. Но результат рекламной деятельности сводится всегда к узнаваемости товара и желании покупателей его приобрести.

Исключительно большое значение в рекламе имеет язык визуальных образов – он воспринимается быстрее и точнее по сравнению с вербальным языком. В нашем исследовании мы попытаемся выявить влияние на убедительность таких форм рекламной информации как вид обращения (прямой, непрямой) [2].

Проведенный анализ исследований по данной теме показал, что проблема убедительности рекламы остается мало изученной.

1. Науменко Т.В. Психологические методы воздействия на массовую аудиторию / Т.В Науменко // Вопросы психологии. – 2003. – № 6. – С. 63-71.

2. Лебедев-Любимов А.Н. Психология рекламы. Гл. 3. – СПб: «Питер», 2002.

СОТРУДНИК ОВД И НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИЙ ПРАВОНАРУШИТЕЛЬ

О.В. Коноплицкая

И.В. Жданова*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*

Харьковский национальный университет внутренних дел

г. Харьков, Украина

Одним из основных направлений противодействия правонарушениям среди несовершеннолетних является ее предупреждение. Определение установок сотрудников ОВД относительно факторов противоправного поведения несовершеннолетних правонарушителей и выяснение факторов противоправного поведения асоциальных подростков позволит работникам ОВД решить ряд частных задач, связанных с перевоспитанием несовершеннолетних правонарушителей, профилактикой правонарушений среди подростков, планированием и осуществлением профилактических мероприятий в школах, направленных на

формирование правопослушного поведения и повышения правовой осведомленности школьников.

Согласно проведенным исследованиям для многих правонарушителей характерна личностная установка на преступную деятельность (в частности это отмечается у лиц с антиобщественными взглядами и привычками). Личностная установка влияет на противоправное поведение и предполагает выполнение правонарушителями действий, как правило, агрессивного, насильственного характера [1].

Для исследования представлений работников ОВД по факторам противоправного поведения несовершеннолетних нами была разработана анкета. Анкетирование проводилось в УМВД Украины в Ровенской области с работниками таких подразделений: криминальная милиция по делам детей (КМДД), следствие, участковые инспекторы милиции (УИМ). В анкетировании приняли участие 120 работников милиции со стажем работы в органах внутренних дел от 1 до 28 лет. 85% опрошенных сотрудников милиции – мужчины, 15% – женщины.

Результаты исследования показали, что 54% работников всех подразделений ОВД сходятся во мнении о том, что правонарушения среди несовершеннолетних не являются более *серьезной проблемой*, чем правонарушения среди взрослых. Проблему противоправного поведения несовершеннолетних 75% работников ОВД видят, прежде всего, в ненадлежащем воспитании. Следующими *факторами* отмечают (соответственно второе и третье место): 64% – социально-экономическую и политическую нестабильность в обществе и 59% – неблагополучное бытовое окружение.

Результаты проведенного анкетирования указывают, что, по мнению 53% работников милиции, существенное *влияние на противоправное* поведение несовершеннолетних правонарушителей имеют антиобщественные элементы. Положение усугубляется еще и тем, что несовершеннолетние правонарушители обычно с недоверием воспринимают информацию воспитательного характера, которая предоставляется в учебных заведениях и коллективах, нередко трактуют ее ошибочно, стремясь найти в ней лишь то, что в какой-то мере может оправдать их поведение и укрепить статус в неформальных группах. Так, 37% работников милиции считают, что именно недостатки в *организации учебно-воспитательного процесса* в учебных заведениях, бестактность, равнодушие, несправедливость, жестокость педагогов в отношении учащихся толкают ребенка к правонарушению. Поэтому, постепенно отрываясь от учебного коллектива, такие учащиеся ищут занятия вне школы, в кругу случайных уличных знакомых и сравнительно легко попадают под пагубное влияние преступных группировок.

По мнению сотрудников ОВД, для *успешной борьбы* с правонарушениями несовершеннолетних необходима грамотная, последовательная работа по кор-

рекции отклонений в поведении детей, глубокий анализ факторов, причин и обстоятельств, которые обусловливают возникновение правонарушений. Подавляющее большинство всех опрошенных работников подразделений ОВД считают, что нужна специальная работа по воспитанию несовершеннолетних и предупреждения среди них правонарушений (целенаправленная индивидуально-профилактическая работа, привлечение их к общественной жизни учебных коллективов, спортивной и другой внеклассной работы, укрепление связи с родителями и общественными организациями).

Учитывая полученные результаты исследования, мы можем сделать следующие *выводы*:

- на формирование противоправного поведения несовершеннолетнего нарушителя влияет множество обстоятельств. Одни из них играют роль непосредственных причин преступных деяний. Они определяют процесс формирования общественно вредных побуждений и посягательств, а также особенности их воплощения в опасные для окружающих действия и поступки. Другие – выступают как условия, которые определяют сохранение этих причин и облегчают их проявление в преступлениях несовершеннолетних. Они, как правило, усиливают действие причин преступных деяний и становятся тем обязательным фактором, на котором и реализуются причины общественно опасного поведения подростков и юношей;

- неблагоприятная макросреда, недостатки в организации воспитательного процесса, особенности индивидуально-психических процессов, несформированность мотивации поведения и социальных установок, оказывает значительное влияние на становление личности несовершеннолетнего и даёт некоторые объяснения девиантному поведению несовершеннолетних правонарушителей;

- сотрудники органов правопорядка сомневаются, что несовершеннолетние правонарушители в будущем станут законопослушными и правосознательными людьми. Проблему противоправного поведения несовершеннолетних работники ОВД видят, прежде всего, в ненадлежащем воспитании, следующими факторами отмечают (соответственно второе и третье место) социально-экономическую и политическую нестабильность в обществе и неблагополучное бытовое окружение;

1. Бедь В.В. Юридична психологія: Навчальний посібник. – Киев: «Каравелла», 2003. – 376 с.

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ ОСУЖДЁННЫМИ ЖЕНЩИНАМИ

В.В. Коротких
А.В. Сперанская*, научный руководитель, канд. психол. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В условиях нарастания социальных и межличностных конфликтов, сопротивления деструктивных сил общества общепринятым нормам поведения серьёзную тревогу вызывает женская преступность, которая имеет тенденцию к агрессивному росту. Этот рост внушает серьёзные опасения в первую очередь в силу того, что женщина – мать, и ей отводится ведущее место в воспитании детей, которые могут быть втянуты в совершение аморальных поступков и преступлений [2].

Проблема особенностей детско-родительских отношений между осуждёнными женщинами и их детьми носит социальный характер, поэтому она является важной для всего общества в целом. Осуждённые матери, так же как и их дети, переживают сложный период своей жизни, находясь в местах лишения свободы. Для родителей подростков это тоже непростое время, когда все меняется в семейных отношениях [1].

Психологи считают, что именно детско-родительские отношения могут стать тем самым мостиком, который изменит отношение осуждённых-матерей к исполнению наказания, а так же поможет встать женщинам на путь исправления и сократить уровень рецидива.

Осуждённые-матери в связи со специфичными условиями отбывания наказания лишены возможности эмоционального контакта с детьми, воспитательного влияния на них, а так же контроля над их поведением в обществе. Нами было проведен сравнительный анализ оценки детско-родительских отношений осуждённых-женщин и их детей. Мы воспользовались методикой «Анализ семейных взаимоотношений», авторы Э.Г. Эйдемиллер и В.В. Юстицкис, а также критерием Манна-Уитни. В качестве испытуемых выступили осужденные женщины, поддерживающие отношения с собственными детьми, и не поддерживающие их.

В результате исследования было установлено, что особенности оценки детско-родительских отношений осуждённых – женщин, которые поддерживают связь с детьми, и которые не поддерживают связь с детьми, являются схожими и контрастных различий не выявлено.

По шкале «потворствование» у осуждённых женщин, которые общаются с детьми, в отличие от осуждённых матерей, которые не поддерживают связь с детьми, ярко выражено максимальное удовлетворение потребностей ребёнка.

По шкале «недостаточность требований – запретов к ребёнку» в большей степени проявляется отсутствие ограничений и запретов, в отличие от осуждённых женщин, которые поддерживают связь с детьми. У осуждённых матерей, которые общаются с детьми, так же сильно выражен коэффициент по шкале «расширение сферы родительских чувств», что свидетельствует о страхе матерей перед самостоятельностью детей, появляется стремление удержать их с помощью потворствующей или доминирующей гиперпротекции.

У осуждённых матерей обеих групп коэффициент по шкале «воспитательная неуверенность родителя» выражен одинаково. Они боятся упрямства и сопротивления своих детей, тем самым находя множество поводов им уступить. Так же одинаковые показатели выявлены по шкале «неразвитость родительских чувств», что проявляется в нежелании иметь дело с ребёнком, в его плохой переносимости. Для осуждённых женщин с неразвитым родительским чувством характерны эмансипационные устремления и желание любым путем «устроить свою жизнь». Так же схожие показатели определены по шкале «чрезмерность санкций», которая проявляется в приверженности к применению строгих наказаний, а так же в чрезмерном реагировании даже на незначительные нарушения поведения детей.

Осуждённые матери имеют одинаковый коэффициент по шкале «игнорирование потребностей ребёнка». Это подразумевает то, что у родителей нет эмоционального контакта в общении со своими детьми.

В отношениях осуждённых женщин, которые поддерживают связь с детьми, и осуждённых матерей, которые не поддерживают связь с детьми, преобладает доминирующий стиль воспитания, проявляется ограничение самостоятельности, запреты со стороны матерей, опосредованная забота.

В отношениях осуждённых женщин, которые поддерживают связь с детьми, и осуждённых матерей, которые не поддерживают связь с детьми, реже проявляются такие стили воспитания, как повышенная моральная ответственность и потворствующая гиперпротекция. Они выражаются либо в максимальном удовлетворении потребностей детей, либо в пониженном внимании к их потребностям.

Возможно, это связано с тем, что осуждённые женщины, которые не поддерживают связь со своими детьми, были замотивированы в восстановлении взаимоотношений с ними, но по объективным причинам не могут поддерживать связь. Это может быть связано с тем, что семья или же сама осуждённая, не позволяют ребёнку видеться с осуждённой матерью, боясь общественного осуждающего мнения.

Осуждённые, находящиеся в местах лишения свободы, не перестают быть женщинами. При этом их отношение к семье, возможному материнству или уже имеющимся у них детям определяет успешность их дальнейшей ресоциализации и становление на путь исправления.

1. Абызова Е.Р. Меры индивидуально – воспитательного воздействия на лиц женского пола, совершающих преступления/ Человек: преступление и наказание. – 2007. – №2. – С.122 – 125.

2. Женщины в тюрьме (материалы российско-финского семинара). – СПб., 2007. – С. 32.

ОСОБЕННОСТИ СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТИ СОТРУДНИКОВ ГПС МЧС РОССИИ НА РАЗНЫХ СТАДИЯХ ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ

Ю.Н. Кручинина
А.Н. Баламут, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В современных условиях возрастает потребность государственной службы в профессионально подготовленных, компетентных кадрах. Вместе с тем у части работников, приходящих в государственную службу из других сфер деятельности, недостаёт профессиональных знаний и умений, недостаточно сформировано чувство ответственности, что снижает степень психологической готовности к данной профессиональной деятельности и порождает психологические барьеры, неудовлетворённость трудом и его результатами [1].

Согласно О.П. Журавлёвой под стрессоустойчивостью личности следует понимать интегративное свойство человека, которое, во-первых, характеризует степень его адаптации к воздействию экстремальных факторов внешней и внутренней среды и деятельности. Во-вторых, оно определяется уровнем функциональной надежности субъекта деятельности и развития психических и физиологических механизмов регуляции текущего функционального состояния и поведения в этих условиях. И, в-третьих, это свойство проявляется в активизации функциональных ресурсов организма и психики, а также в изменении работоспособности и поведения человека, направленных на предупреждение функциональных расстройств, негативных эмоциональных переживаний и нарушений эффективности профессиональной деятельности.

Рассматривая термин «профессионализация» необходимо отметить, что это одно из направлений развития личности, в рамках которого разрешается специфический комплекс противоречий, присущий социализации личности. Ведущим из этих противоречий является степень соответствия между личностью и профессией. Это соответствие характеризуется, прежде всего, такими понятиями, как профессиональная пригодность и готовность к труду, и высту-

пает в качестве главного условия высокого профессионального мастерства работника, достижения им высокой эффективности деятельности.

В источниках по психологии труда Г.Х. Бороновой, Н.В. Прусовой (2008) выделены следующие стадии профессионализации:

1) первичное становление – на этой стадии работник в достаточной мере освоил необходимые для его профессиональной деятельности навыки, знания, умения. Качество труда и эффективность трудовой деятельности находятся на достаточно высоком уровне, и работник обладает достаточным опытом;

2) стадия опытности – на этой стадии работник не только эффективно работает, но уже может делиться опытом с другими и обучать более молодых специалистов. На этой стадии у человека формируется определенное мнение о некоторых аспектах работы, он вносит коррективы в трудовую деятельность, может привносить в трудовой процесс новшества;

3) стадия экспертности – на этой стадии специалист является авторитетом в определенной области, он сам продуцирует определенные нормы, ценности профессии, может выстраивать тактику и стратегию развития отрасли.

В проведенном исследовании пожарных с учетом возраста и выслуги лет, была определена взаимосвязь уровня стрессоустойчивости и профессионализации личности с помощью проективной методики «Человек под дождем». Нами были получены следующие результаты: сотрудники, находящиеся на стадии первичного становления личности, воспринимают помехи, нежелательные воздействия, как тяжелые и постоянные, большинство из них ожидают неприятностей в повседневной жизни. Следует отметить, что чаще отсутствуют последствия тревожной для человека ситуации. Прошедшие психодиагностическое обследование сотрудники в своих рисунках отметили связь с матерью и отцом.

Испытуемые на стадии опытности воспринимают стрессовые ситуации «с улыбкой», всем, без исключения, требуется дополнительная внешняя опора, поддержка, но при этом сотрудниками, субъективно переживаемые препятствия и нежелательные действия воспринимаются преимущественно как трудные ситуации, требующие мобилизации внутренних сил и постоянных волевых усилий. Все это приводит лишь к одному поведенческому паттерну, сотрудники стремятся уйти от решения проблемы путем переключения внимания и замещающей деятельности. Данные респонденты, также как и испытуемые на стадии первичного становления личности, отражают в своих рисунках связь с матерью и отцом.

Сотрудники, относящиеся к третьей стадии (стадии экспертности), нуждаются в опоре, в стрессовой ситуации стремятся отрешиться от мира, демонстрируют склонность к самозащите, нежелательные воздействия и помехи, побуждают их скрыться, спрятаться от окружающей действительности. Обследуемые сотрудники ищут поддержку в дополнительной внешней опоре, при

этом восприятие окружающей действительности под различными углами зрения существенно ограничено.

Общей чертой для всех обследуемых является игнорирование определенных стереотипов поведения и импульсивность реагирования, что, с одной стороны, помогает пожарным при выполнении их функциональных обязанностей, а, с другой – увеличивает риск получения травм.

1. Психология профессиональной деятельности: лекции. – 2-е изд., стереотип. / Под общ. ред. А.А. Деркача. – М.: Изд-во РАГС, 2008. – 342 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ТРЕНИНГА В ПСИХОКОРРЕКЦИОННОЙ РАБОТЕ С НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ОСУЖДЕННЫМИ БЕЗ ИЗОЛЯЦИИ ОТ ОБЩЕСТВА

Е.В. Крюкова
В.М. Поздняков, *научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России,
г. Вологда

Концепцией развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года определены конкретные задачи по сокращению рецидива преступлений и оптимизации психологической работы. Одним из приоритетных направлений реформирования является разработка базовых программ психологической коррекции личности для формирования просоциальной направленности осужденных, профилактики деструктивных проявлений, их ресоциализации и дальнейшей интеграции в общество.

Психика подростков весьма нестабильна и восприимчива к изменениям и влияниям извне, и поэтому важно вовремя провести коррекцию их представлений о преступном поведении и его последствиях, для того, чтобы не допустить дальнейшей криминализации личности. Кроме того, под воздействием досудебного и судебного производства по уголовным делам и последующего исполнения приговора происходят преимущественно деструктивные изменения личности подростков, проявляющиеся в результате применения государством преимущественно карательных форм реагирования на правонарушения несовершеннолетнего.

Исполнение наказаний, не связанных с изоляцией от общества, в отношении несовершеннолетних осужденных, при отсутствии отлаженной системы социальной, психологической и воспитательной работы с ними, контроля за их

поведением, порождает у них чувство безнаказанности за совершенное и ведет к снижению эффективности данного наказания.

Успешно освоить новые нормы поведения в обществе, разрешить межличностные и внутриличностные проблемы, а также сформировать основные качества личности и характерологические черты подростки могут только в группе. Поэтому для работы с осужденными данного возраста рекомендуется использовать групповую форму – социально-психологический тренинг.

Подростковый возраст – период бурного развития личности, когда на первый план выходит общение со сверстниками, что и становится ведущей потребностью. Для подростка характерна значимость межличностных отношений со сверстниками, желание быть принятым и признанным ими, иметь определенный статус, престиж. В процессе социализации группа сверстников в значительной степени замещает родителей и становится референтной.

Потребность в аффилиации как потребность в принадлежности группе, общности, теплых эмоциональных связях, дружбе и доверительном общении особенно ярко проявляется в подростковом возрасте. Чаще всего компенсация эмоциональной неудовлетворенности у несовершеннолетних происходит за счет самоутверждения, причем особую роль играет референтная группа криминальной направленности.

Блокирование аффилиации может вызвать чувства одиночества, отчужденности, порождает и усугубляет стресс и чувство изолированности. Потребность в аффилиации проявляется также в попытках активизации межличностных отношений с целью установления более тесных социальных уз. Высокая потребность быть принятым в обществе других людей является очень важной для психологической и социальной адаптации человека.

Каждая личность имеет потребность в аффилиации, которая активизируется межличностными навыками и отношениями. Наличие выраженной аффилиативной тенденции, обеспечивает достаточно активное развитие коммуникативных процессов, однако нарушенные межличностные отношения с семьей, друзьями, значимыми другими, низкий уровень восприятия социальной поддержки приводят к направленности поиска социальной поддержки и коммуникативной активности в сторону криминальных микрогрупп, своеобразному развитию аффилиативных поддерживающих взаимоотношений в них с использованием необходимых в этих структурах атрибутов – наркотиков, алкоголя, совершения правонарушений. Все просоциальные поддерживающие сети игнорируются, избегаются, так как они не являются источником искомых контактов. В криминальной же группе аффилиативные отношения с партнерами все больше заменяются правонарушающими действиями, подменяющими собой коммуникативный процесс.

Работа психолога по расширению возможностей установления контакта в различных ситуациях общения, отработке навыков понимания других людей,

себя и поиску новых просоциальных способов удовлетворения аффилиативной потребности в подростковом возрасте особенно актуальна.

Психокоррекционная работа с несовершеннолетними осужденными, состоящими на учете в УИИ, – это сложный, целенаправленный процесс перестройки, ломки уже сложившихся систем поведения и отношения к жизни, что требует от психолога не только базовой фундаментальной подготовки в области психологии, теоретических знаний, но и специальной подготовки в области конкретных методов коррекционного воздействия.

КОМПОНЕНТЫ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ГОТОВНОСТИ СОТРУДНИКОВ УИС К ДЕЙСТВИЯМ В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ СИТУАЦИЯХ

Т.В. Кулемина
Г.Е. Шибаева, *научный руководитель, канд. психол. наук*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

Анализ современного состояния уголовно-исполнительной системы показал, что в последнее время «значительно возросла нагрузка на работников уголовно-исполнительной системы, участились связанные со служебной деятельностью случаи угроз в их адрес и нападений на них» [1]. Это обуславливает актуальность исследования психологической готовности сотрудников УИС к действиям в экстремальных ситуациях с применением средств силового воздействия, а также подчеркивает практическую значимость данной работы для учреждений и органов, исполняющих уголовное наказание. При этом под средствами силового воздействия мы понимаем применение сотрудниками УИС физической силы на основе использования приемов борьбы с учетом специфики деятельности группы спортивного совершенствования.

В исследовании принимали участие сотрудники УИС (n=39), в число которых вошли офицеры (n=5) и курсанты (n=34) Владимирского юридического института ФСИН России в возрасте от 17 до 27 лет, профессионально занимающиеся спортом более полутора лет. Все опрошенные являются участниками и призерами городских, областных, всероссийских и международных соревнований, один из респондентов является чемпионом мира по рукопашному бою.

Организация психологического исследования позволила на диагностической основе изучить следующие компоненты психологической готовности сотрудников УИС, входящих в группу спортивного совершенствования по борьбе самбо и рукопашному бою, к действиям в экстремальных ситуациях с применением средств силового воздействия: 1) уровень социального самоконтро-

ля; 2) уровень эмоциональной возбудимости; 3) уровень нервно-психической устойчивости.

Качественный анализ полученных результатов показал, что показатель социального контроля соответствует среднему уровню у 89% сотрудников УИС исследуемой группы. Они могут контролировать свое поведение практически в любой ситуации, их взаимоотношения с окружающими во многом зависят от ситуации. Они не подстраиваются под ситуацию и поведение других людей как люди с высоким уровнем социального самоконтроля, но и менее зависимы от собственных чувств и эмоций, чем люди с низким уровнем самоконтроля. Показатель эмоциональной возбудимости сотрудников УИС свидетельствует о достаточной готовности данных офицеров и курсантов к действиям в экстремальных ситуациях с применением средств силового воздействия. Данные сотрудники УИС могут не только в полной мере оценить возникнувшую обстановку, но и рационально использовать свои силы для ликвидации возникнувших негативных обстоятельств. Показатель нервно-психической устойчивости соответствует высокому уровню у 10% офицеров и курсантов, у 50% – хорошему, у 30% – удовлетворительному. В целом, данные сотрудники УИС составляют группу, имеющую благоприятный прогноз для осуществления действий в экстремальных и эмоционально сложных условиях. С огромной долей вероятности они не будут подвержены стрессам и нервозам и способны грамотно осуществлять свои должностные обязанности.

В последующем нами была определена взаимосвязь эмоциональной устойчивости и социального самоконтроля. Инструментарием в данной работе выступила процедура корреляционного анализа. Были выявлены следующие значимые корреляционные связи: статистически значимая положительная корреляция показателя социального самоконтроля и показателя «нервно-психическая устойчивость» ($r=0,50$; $p\leq0,01$); статистически значимая положительная корреляция показателя социального самоконтроля и общего показателя эмоциональной возбудимости ($r=0,47$; $p\leq0,01$); статистически значимая отрицательная корреляция показателя социального самоконтроля и показателя «гнев» ($r=-0,48$; $p\leq0,01$). Психологический анализ полученных данных подтверждает выдвинутое нами предположение о том, что сотрудники УИС, входящие в группу спортивного совершенствования по борьбе самбо и рукопашному бою, обладают более высоким уровнем социального самоконтроля, средним уровнем эмоциональной возбудимости, необходимым лишь для мобилизации психических ресурсов при действиях в экстремальной ситуации и оптимальным уровнем нервно-психической устойчивости, позволяющим быть толерантным к стрессам в служебной деятельности. Более того, статистически значимая отрицательная корреляционная взаимосвязь также подтверждает полученные в результате исследования данные и указывает на то, что превышение среднего уровня собственной эмоциональной возбудимости лишь отрица-

тельно сказывается на качестве служебной деятельности и приводит к проявлению деструктивных форм поведения сотрудников УИС: агрессивности, враждебности, нарушениям законности, аддиктивному поведению и т.п.

Практическая значимость исследования заключается в анализе эмпирического материала, на основе которого целесообразно разработать методические рекомендации по формированию психологической готовности сотрудников УИС к действиям в экстремальных ситуациях с применением средств силового воздействия четко в соответствии с планом служебной подготовки личного состава ФСИН России, включив в основные разделы этого служебного документа свои предложения. При этом ключевым элементом данной работы является внесение предложений в Наставление по организации профессиональной подготовки сотрудников УИС от 27 августа 2012 г. [2].

1. Концепция развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 года: Распоряжение правительства РФ [от 14 октября 2010 г. № 1772-р].

2. Об утверждении Наставления по организации профессиональной подготовки сотрудников УИС: приказ Минюста России [от 27 августа 2012 г. № 169].

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ПЯТИКЛАССНИКОВ К УСЛОВИЯМ СРЕДНЕЙ ШКОЛЫ

А.В. Кулякина
***К.Б. Малышев**, научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проблема адаптации учащихся к школе давно волнует как педагогов, так и психологов. Они исследуют особенности адаптационного периода пятиклассников, предлагают свои способы диагностики уровня адаптированности и необходимые коррекционные программы.

В практическом исследовании было выдвинуто предположение о том, что адаптация пятиклассников зависит от учебной мотивации, уровня реактивной тревожности и от сформированности коммуникативных способностей.

В одной из Вологодских школ прошло эмпирическое исследование, в котором приняли участие 28 учащихся. С помощью нескольких методик (опросник С.В. Левченко «Мои чувства в школе», тест для оценки школьной мотивации Н.Г. Лускановой, тест «Шкала оценки уровня реактивной тревожности Ч.Д. Спилбергера в модификации Ю.Л. Ханина, методика «Оценка коммуникативных склонностей» В.В. Синявского, Б.А. Федоришина) была проведена

экспериментальная работа с целью изучения психологических особенностей адаптации учащихся при переходе из начального звена школы в среднее. Результаты исследования были занесены в следующую таблицу (табл.).

Таблица

Результаты исследования, полученные с помощью психодиагностического инструментария

№	Имя Фамилия	Итоги обучения в нач. школе	Успеваемость в 1 четверти в 5 классе	Уровень школьной мотивации	Уровень реактивной тревожности	Уровень коммуникативных склонностей
1.	Ася П.	4-5	3-4	*очень низкий*	*высокий*	очень высокий
2.	Саша С.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	очень высокий
3.	Вадим Р.	3-4	3-4	*низкий*	умеренный	средний
4.	Даша Л.	5	5	высокий	низкий	высокий
5.	Эля П.	4-5	3-4	ниже среднего	умеренный	очень высокий
6.	Настя Кл.	5	4-5	средний	низкий	средний
7.	Настя Я.	4-5	3-4	*низкий*	низкий	*ниже среднего*
8.	Егор Ц.	4-5	4-5	средний	низкий	средний
9.	Альберт Я.	4-5	3-4	*низкий*	низкий	средний
10.	Илья Ш.	3-4	3-4	*низкий*	низкий	очень высокий
11.	Сергей М.	4-5	3-4	ниже среднего	низкий	средний
12.	Роман П.	4-5	3-4	средний	низкий	средний
13.	Сергей У.	4-5	3-4	*очень низкий*	низкий	высокий
14.	Елисей М.	4-5	3-4	ниже среднего	низкий	высокий
15.	Лена К.	4-5	4-5	средний	низкий	очень высокий
16.	Вита П.	4-5	3-4	*низкий*	умеренный	очень высокий
17.	Алина А.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	очень высокий
18.	Катя С.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	очень высокий
19.	Мадина К.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	высокий
20.	Настя Ш.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	средний
21.	Арина Т.	4-5	4-5	средний	низкий	очень высокий
22.	Полина К.	5	4-5	средний	низкий	очень высокий
23.	Саша Л.	3-4	3-4	*очень низкий*	умеренный	*низкий*
24.	Настя К.	3-4	3-4	*низкий*	низкий	очень высокий
25.	Даша О.	4-5	3-4	*низкий*	умеренный	*ниже среднего*
26.	Катя К.	4-5	4-5	ниже среднего	низкий	очень высокий
27.	Женя В.	3-4	3-4	*низкий*	умеренный	*ниже среднего*
28.	Аня Б.	5	5	средний	низкий	очень высокий

На основании полученных результатов можно сделать вывод, что предположение о том, что адаптация пятиклассников зависит от учебной мотивации, уровня реактивной тревожности и от сформированности коммуникативных способностей, подтвердилось частично. Адаптация не зависит от сформированности коммуникативных способностей и уровня реактивной тревожности,

но прослеживается связь зависимости адаптации от учебной мотивации. Вместе с тем эта связь не является достаточным условием, т.е. есть и другие факторы, которые могут влиять на адаптацию. Здесь стоит также изучить личность классного руководителя, ситуация смены учителя, влияние учебных методов и разных требований учителей-предметников. Это представляет комплексную проблему, т.к. подразумевает сотрудничество классного руководителя, учителей, администрацию, родителей и учащихся.

1. Лусканова Н.Г. Диагностика школьной дезадаптации: Для школьных психологов и учителей начальных классов. – М.: Академия, 1995. – 220 с.

«СОЦИАЛЬНЫЕ ЛИФТЫ» КАК ФАКТОР МОТИВАЦИИ ПРАВОПОСЛУШНОГО ПОВЕДЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ

О.С. Куцевич
Ю.М. Филиппова*, научный руководитель*
Академия ФСИН России
г. Рязань

На сегодняшний день Россия находится на стадии модернизации во всех сферах жизнедеятельности. Происходят преобразования во всех структурах, идёт активная реализация реформ и различных законопроектов, эти изменения затронули и Федеральную службу исполнения наказаний, в которой происходит поэтапное продвижение Концепции развития уголовно – исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года. Всё больше уделяется внимание личности осуждённого, процессу его изменения в лучшую сторону в исправительном учреждении, но находясь в условиях изоляции от социума, где люди, в основном, живут в рамках закона и стараются соблюдать его, у осуждённого, при постоянном неизбежном взаимодействии с лицами криминальной направленности, происходят личностные изменения в мотивационной сфере, связанные с переоценкой установок, ценностных ориентаций, убеждений и т.д., в худшую сторону, и только силами тотального изменения облика уголовно-исполнительной системы возможно преображение мотивации осуждённого в положительном векторе.

Проблема мотивации осуждённых привлекала как отечественных, так и зарубежных учёных ещё на рубеже XIX начале XX веков (Э. Кречмер, Ч. Ломброзо, Э. Ферри и т.д.) и в основном это были юристы и реже – психологи, физиологи, философы и врачи, но в связи с эволюцией научных знаний под исправлением подразумевают психические и воспитательные процессы, т.е. воз-

ник социальный заказ для таких наук, которые занимаются психической, физиологической и социальной составляющими личности.

Таким образом, и по сей день ведутся исследования мотивации осуждённых. На сегодняшний период, мерами исправительного воздействия является мотивация правопослушного поведения, о чём свидетельствует система социальных лифтов, построенная на системе стимулов, целями которой является социализация осужденного, профилактика рецидивной преступности и создание условий для позитивного формирования личности.

Что же касается правопослушного поведения, то к осуждённому предъявляются критерии оценки поведения, где основным критерием является соблюдение им порядка отбытия наказания и помимо этого, при определении условий отбытия наказания оценивается: стремление осужденного к психофизической корректировке своей личности и инициативные меры к ресоциализации, а так же иные события и действия, свидетельствующие об активной позитивной позиции осужденного. В свою очередь, необходимо отметить, что данный вид помощи осуждённому для исправления схож с подходом в психологии под названием бихевиоризм, предмет которого – поведение и, как известно, у любого подхода существуют не только положительные, но и отрицательные стороны. Возможно, что предпосылкой подобного выбора стала хорошо отработанная схема исправления асоциального поведения за рубежом или тот факт, что в бихевиоризме ведущим фактором в процессе генезиса является «социальный», так как отрядная система подразумевает исправление через коллектив и у истоков ещё стоят люди, воспитанные в марксистско-ленинских постулатах, которые на уровне бессознательного принимают позицию исправления через общество и окружающий мир. Однако, ещё Б. Скиннер показал несостоятельность методологии бихевиоризма как полностью объективной науки, так как игнорирование промежуточной переменной, т.е. сознания и бессознательного, не давало полного представления о поведении, а введение этой переменой снижало точность исследования, а значит и личность осуждённого невозможно исправить с помощью системы социальных лифтов. Трудности, вставшие не только перед бихевиоризмом, но и перед другими направлениями, привели ученых в последние годы XX в. к мысли о необходимости соединить достижения бихевиоризма с открытиями других школ, создав вновь общую, синтетическую психологию, так и в исправлении осуждённых необходим синтез всех возможных способов воздействия на личность, а не применение отдельно взятых мер исправления.

ПРОБЛЕМА ВЛИЯНИЯ ВНЕШНЕГО ВИДА НА ЭМОЦИОНАЛЬНУЮ АТТРАКЦИЮ

А.С. Лукьянова
В.В. Хромов*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Актуальность проблемы объясняется тем, что от первого впечатления зависит взаимопонимание и успех в общении, а, следовательно, и включение в новую ситуацию социального взаимодействия.

Общей гипотезой исследования стало предположение о том, что девушка вызывающего внешнего вида в большей степени привлекательна для мужской аудитории, чем девушка консервативного внешнего вида, и, наоборот, для женской аудитории.

В ходе эмпирического исследования (в роли испытуемых выступали мужчины и женщины в возрасте 17-20 лет и 33-55 лет), состоящего из двух серий, в первой из которых объектом восприятия выступала девушка вызывающего внешнего вида, а во второй – девушка консервативного внешнего вида, были получены некоторые данные, которые могут быть проинтерпретированы следующим образом:

В первой серии эксперимента, где в качестве объекта восприятия выступала девушка вызывающего внешнего вида, больше половины юношей (64%) 17-20 лет показывают положительное отношение к данной девушке, что может объясняться рядом факторов: большинство юношей в данном возрасте ведут беспечную жизнь, не задумываются о будущем, хотят всего и сразу (юношеский максимализм), такая девушка кажется более раскрепощенной, весёлой, компанейской и доступной, которая не будет требовать серьезности, а будет наслаждаться жизнью вместе с ними, поэтому девушка вызывающего внешнего вида вызывает больше положительных эмоций, чем девушка консервативного внешнего вида.

У большинства девушек 17-20 лет такая девушка вызывает негативные эмоции (в 74% случаев). Это может объясняться рядом факторов: так как девушка подобного вида вызывает у юношей положительные эмоции, то рассматривается молодыми девушками как конкурентка, и поэтому для них более предпочтительно иметь вокруг себя «серых мышек», чтобы на их фоне выглядеть более выигрышно, поэтому при анализе экспериментальных данных второй серии эксперимента девушка консервативного внешнего вида в 100 процентах случаев вызывает положительное первое впечатление у молодых девушек.

У мужчин в возрасте 33-55 лет девушка вызывающего внешнего вида в 77% случаев вызывает отрицательное впечатление, т.к. такие характеристики как «серьезность» и «скромность» для нее явно не подходят, а именно они являются наиболее ценными для мужчин возраста 33-55 лет, судя по данным второй серии эксперимента. Эти характеристики и обнаруживаются в девушке консервативного внешнего вида, которая является более привлекательной для мужчин в возрасте 33-55 лет в 77% случаев.

Чуть больше половины женщин (53%) в возрасте 33-55 лет в первой серии эксперимента показывают отрицательное отношение к девушке вызывающего внешнего вида. Многие из них имеют детей и не хотят иметь дочь, которая бы так выглядела или невестку, которую приведет в дом молодой человек, но, с другой стороны, такая девушка не способна заинтересовать надолго и не подходит для серьезных отношений, так как она «не думает о будущем» и просто «ветреная барби», поэтому данное увлечение недолговременно, чем и объясняется столь малый перевес в сторону отрицательного впечатления. Девушка же консервативного внешнего вида получила положительные отзывы в 90% случаев.

Таким образом, выдвинутая гипотеза подтвердилась частично, т.е. девушка вызывающего внешнего вида более привлекательна для мужчин в возрасте 17-20 лет и менее привлекательна для женщин в возрасте 17-20 лет, чем девушка консервативного внешнего вида. А для мужчин и женщин в возрасте 33-55 лет девушка консервативного внешнего вида является более привлекательной, чем девушка вызывающего внешнего вида.

РОЛЬ ЗАЩИТНЫХ МЕХАНИЗМОВ В ПРОЦЕССЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ СОТРУДНИКОВ УИС

Н.А. Лукьянова
Г.Е. Шибаева, *научный руководитель, канд. психол. наук*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

Актуальность исследования профессиональной адаптации обусловлена реформированием уголовно-исполнительной системы, в ходе которого пристальное внимание уделяется кадровому составу пенитенциарной системы. В обновленной уголовно-исполнительной системе должны остаться наиболее компетентные, инициативные и высоконравственные сотрудников УИС [1].

Однако, как показывает практика, кадровое обеспечение деятельности органов и учреждений ФСИН России может быть организовано только на основе реализации принципа адресности, предполагающего изучение защитных меха-

низмов на уровне личности, позволяющих эффективным образом построить профессиональную деятельность сотрудника уголовно-исполнительной системы.

В исследовании принимали участие сотрудники УИС, занимающие в подразделениях пенитенциарной системы различные должности, такие как инструктор-кинолог, оперативный сотрудник, начальник караула, оперативный дежурный. Общее количество испытуемых составило 34 человека, возрастной диапазон составил от 23 до 34 лет, стаж работы в УИС колеблется в пределах от 4 до 11 лет.

Выявление роли защитных механизмов в процессе профессиональной адаптации сотрудников УИС осуществлялось нами с помощью процедуры корреляционного анализа.

Результаты эмпирического исследования были дифференцированы по трем исследуемым группам сотрудников УИС:

- сотрудники с низким уровнем профессиональной адаптации выбирают в качестве защитных механизмов реакцию замещения ($r=0,54$; $p\leq0,01$) и отрицания ($r=0,37$; $p\leq0,05$), среди копинг-стратегий отдают предпочтение когнитивным стратегиям отрицательной направленности;

- сотрудники со средним уровнем профессиональной адаптации выбирают в качестве защитных механизмов реакцию проекции ($r=0,51$; $p\leq0,01$) и отрицания ($r=0,39$; $p\leq0,05$), среди копинг-стратегий отдают предпочтение когнитивным и поведенческим стратегиям нейтральной направленности;

- сотрудники с высоким уровнем профессиональной адаптации выбирают в качестве защитного механизма реакцию рационализации ($r=0,65$; $p\leq0,01$), среди копинг-стратегий отдают предпочтение когнитивным и поведенческим стратегиям положительной направленности.

В целом, результаты корреляционного анализа указывают на преобладание деструктивных форм психологических защит у сотрудников с низким и средним уровнем профессиональной адаптации, что, безусловно, негативно влияет на эффективность деятельности и психоэмоциональное состояние кадрового состава подразделений уголовно-исполнительной системы. Данный факт требует особого внимания со стороны психологической службы пенитенциарного учреждения.

При этом в группе сотрудников с высоким уровнем профессиональной адаптации преобладающим защитным механизмом является рационализация. Применение данного защитного механизма является положительным фактом, так как этот механизм способствует стремлению дать логически связанное и морально приемлемое объяснение поступку, чувству, идее. Это, несомненно, будет оказывать позитивное влияния на эмоциональное состояние сотрудника, противостоять развитию профессиональной деформации, повышать эффективность деятельности сотрудника УИС, так как, именно, рациональный анализ ситуации позволяет избавиться от излишней эмоциональности и найти ра-

зумный выход из проблемных ситуаций (конфликт с руководством, провокации со стороны осужденных, проблемы в семье, внутриличностный конфликт).

Таким образом, полученные результаты подтверждают выдвинутое нами предположение о том, что сотрудники УИС, использующие конструктивные защитные механизмы личности, имеют более высокий уровень профессиональной адаптации к служебной деятельности.

Практическая значимость исследования представлена несколькими составляющими. Во-первых, определена взаимосвязь процесса профессиональной адаптации сотрудников УИС и защитных механизмов личности, что, в целом, позволило выявить дополнительные психологические инструменты совершенствования процесса профессиональной адаптации сотрудников УИС к служебной деятельности. В частности, формируя у сотрудников УИС конструктивные способы защитных реакций, можно повлиять на качество выполнения ими служебных обязанностей. Во-вторых, внесены конкретные предложения по совершенствованию системы профессиональной адаптации сотрудников УИС, которые основываются на организации процесса обучения различным психологическим защитам, положительно влияющим на психическое состояние сотрудника, а, следовательно, и на его профессиональную деятельность.

1. Концепция развития уголовно-исполнительной системы РФ до 2020 года: Распоряжение правительства РФ [от 14 октября 2010 г. № 1772-р].

ХАРАКТЕРОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ОСУЖДЁННЫХ, ОТБЫВАЮЩИХ УГОЛОВНЫЕ НАКАЗАНИЯ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ И ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ ЛИЧНОСТИ

Я.А. Мигунова
А.Н. Баламут, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Изучение характерологических особенностей личности осужденных, отбывающих уголовное наказание за преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности имеет не только теоретическое, но и прикладное значение. В настоящее время данная проблема активно обсуждается в психологической литературе по пенитенциарной тематике и является одной из актуальных.

Нами разделяется позиция О.А. Майорова о том, что одной из важнейших функций психологической службы УИС является психологическая коррекция осужденных, отбывающих наказания в виде лишения свободы. Эффективность психокоррекционного процесса в существенной мере будет зависеть от познания психологом личности человека и вдвойне определяет необходимость адекватного понимания личности, когда речь идет об осужденных. Несомненно, в процессе психокоррекции личности осужденных необходимо учитывать и черты характера как одного из важнейших ее компонентов.

По мнению О.В. Ковачёва, характер осужденных – это не только набор относительно устойчивых черт личности, но и стойкое поведенческое расстройство, отличающееся крайней ригидностью, проявляющееся в искажении мировоззрения восприятия, а так же возникновением глубоких психологических проблем адаптации в межличностных отношениях. Помимо этого человек, находящийся в условиях социальной изоляции, почти всегда пребывает в состоянии постоянно действующих активных психологических защит, вследствие этого ему достаточно сложно встать на путь самореализации и исправления [1].

Каждая категория преступников обладает своими психологическими особенностями. При характеристике лиц, осужденных за сексуально-насильственные виды преступлений важно учитывать ряд признаков. Отличительные признаки совершивших изнасилования имеют глубинный характер и свидетельствуют, на наш взгляд, об особенностях способов реализации мотивов поведения.

Здесь важно подчеркнуть, что такое преступление, как изнасилование в свете имеющихся данных выступает как явно компенсаторное. Другими словами, за этим преступлением, связанным со стремлением к явному доминированию по отношению к женщине, может стоять субъективно нерешенная проблема. Она заключается в том, что человек бессознательно ощущает склонность к противоположному по содержанию, по существу «женскому» поведению (подчиненному, пассивному и т.д.), которое он стремится преодолеть, чаще всего неосознанно, чтобы соответствовать субъективным представлениям о мужских ролях и качествах. Такие представления и порождаемое ими поведение формируются в процессе социализации индивида.

В рамках данной темы нами было проведено исследование на базе ИУ ИК-14 по Арх. обл., с целью изучения характерологических особенностей личности осужденных, отбывающих уголовное наказание за сексуально- насильственные виды преступлений. Для исследования характерологических особенностей личности осужденных, была проведена комплексная диагностика с помощью 16-ти факторного личностного опросника Р. Кеттелла и методики К. Леонгарда – Н. Шмишека. В исследовании приняли участие 30 человек.

Выборка формировалась из числа осужденных мужчин. Критерием отбора был возраст, уровень образования, постатейный признак (ст. 131 и ст. 158).

Анализ данных полученных в ходе эмпирического исследования свидетельствует о наличии индивидуальных различий между двумя группами осужденных по следующим шкалам: «Педантичность», «Эмотивность», «Демонстративность». Высокие показатели в группе осужденных за сексуально-насильственные виды преступлений по шкалам «Педантичность», «Эмотивность» свидетельствуют о том, что данный тип акцентуированной личности осужденных отличается основательностью, собранностью, пунктуальностью, повышенной чувствительностью. Им свойственна выраженная изменчивость настроения, мотивационная неустойчивость, сентиментальность, стремление к эмоциональной вовлеченности, они впечатлительны. Данные черты характера сопровождаются тревогой и склонностью к избирательным контактам. В ситуации крайне неблагоприятных условий жизни могут впадать в депрессию.

Таким образом, характерологические особенности личности данной группы осужденных (стремление доминировать, конформизм, раздражительность, инфантильная, незрелая, а порою латентно агрессивная позиция, повышенная внушаемость, ослабление сдерживающих «контрольных» механизмов и др.). Всё это необходимо учитывать при применении психодиагностических (преимущественно проективных) и индивидуальных психокоррекционных методов и форм работы (отдельные элементы, блоки базовой типовой программы по работе с осужденными, совершившими преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности), которые будут способствовать более качественному воздействию на процесс адаптации личности в течение всего периода отбывания наказания, помогут осужденным не только снизить конфликты и разногласия, но и встать на путь исправления и избежать рецидива.

1. Ковачев О.В. Характер заключенных, его формирование // Преступление и наказание от «А» до «Я» (словарь по пенитенциарной психологии) / Под общ. ред. Д.В. Сочивко. – М.: МПСИ, 2009. – 456 с.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ЭГОЦЕНТРИЗМА И РЕФЛЕКСИИ У ЛИЧНОСТИ

Е.С. Миронова
В.В. Хромов, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Рефлексия – это процесс самопознания субъектом внутренних психических актов и состояний, а также умение делать самоотчет, увидеть себя со стороны и поставить себя на место другого. Эгоцентризм – это неспособность или неумение индивида встать на чужую точку зрения.

В нашем исследовании была выдвинута гипотеза о том, что «чем выше уровень эгоцентризма, тем ниже будет уровень рефлексии».

С целью выявления уровня эгоцентризма нами был использован проективный тест эгоцентрических ассоциаций. А для определения способности к рефлексии использовалась методика А.В. Карпова для диагностики рефлексии. Контингент испытуемых состоял из 30 человек, из них 15 девушек и 15 юношей. Исследование проводилось с целью изучения различий между уровнями эгоцентризма и рефлексии по гендерным признакам.

В первой методике – проективный тест эгоцентрических ассоциаций – испытуемым предлагался тест, содержащий 40 незаконченных предложений. Экспериментатор предлагал им дописать предложения в свободной форме. Единственное условие – предложение должно содержать законченную мысль.

В методике, направленной на диагностику рефлексии А.В. Карпова испытуемым предлагался тест, содержащий в себе 27 вопросов, и в соответствии с предоставленными утверждениями испытуемый должен был проставить в бланк ответа цифру от 1 до 7.

После получения результатов был проведен корреляционный анализ в соответствии с коэффициентом корреляции Пирсона.

По результатам исследования были сделаны следующие выводы:

1. У группы девушек не наблюдалось связи между эгоцентризмом и рефлексией.

2. У группы юношей связь между эгоцентризмом и рефлексией наблюдается на уровне значимости ($p \leq 0,05$).

ВРЕМЕННАЯ ПЕРСПЕКТИВА ЛИЦ, ОТБЫВАЮЩИХ ПОЖИЗНЕННОЕ ЛИШЕНИЕ СВОБОДЫ

Р.С. Мисюрева
Ю.В. Славинская*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Академия ФСИН России
г. Рязань

Понятие временной перспективы в психологии применяется для обозначения актуальных представлений субъекта о своем прошлом, настоящем и будущем, включающих образ себя и окружающего мира во временном пространстве. Аспекты временной перспективы разнообразными способами вплетаются в наше поведение и определяют некоторые его особенности.

Анализ показателей отчетов по форме 8-ИУ о количестве исправительных колоний, численности, движении и составе осужденных на период с 1.01.2000 г. по 1.01.2011 г., относительно численности осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы на территории Российской Федерации, свидетельствует о ее неукоснительном и неизбежном росте.

Таким образом, наблюдаемый в настоящее время (последнее семилетие) линейный прирост осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы, в значительной мере связан с личностными особенностями убийц: в обществе неизбежно присутствуют индивиды, склонные к решению конфликтных проблем с помощью крайних вариантов насильственных действий. К этой категории относится серийные убийцы, убийцы по заказу, а также различные категории патологических убийц, получающих удовольствие от страданий жертв их преступлений. Последнее утверждение ставит под сомнение возможность исправления лиц подобного склада в связи с глубинными, неосознаваемыми мотивами собственных влечений. Исследования ряда авторов (Г. Аммон, Л. Сонди) свидетельствуют, что ни вытеснение данных мотивов и влечений их числа осознаваемых потребностей, ни гиперконтроль сознания не могут обесценить их значимости для индивида подобного склада.

Таковы основные тенденции роста численности осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы, во времени: с момента его образования как самостоятельного института [1] и до настоящего времени.

Итак, одним из наиболее отличительных признаков пожизненного лишения свободы как вида уголовного наказания, можно считать его неопределенность во времени. Обратимся к анализу субъективного восприятия времени и его течения для лиц, отбывающих данный вид уголовного наказания.

Учитывая абстрактность понятия «субъективное время» мы, в поисках диагностического инструмента, позволяющего количественно измерить эту категорию, остановились на концепции временной перспективы Ф. Зимбардо и

Дж. Бойда. Временная перспектива, по мнению авторов, отражает установки, убеждения и ценности, связанные со временем. Ими были определены следующие шесть временных перспектив: негативное прошлое, позитивное прошлое, фаталистическое настоящее, гедонистическое настоящее, будущее и трансцендентное будущее [2].

Для оценки временной перспективы были опрошены 80 осужденных, отбывающих пожизненное лишение свободы. Предварительно в текст ZTPI были внесены некоторые коррективы, позволяющие, сохранив смысловую нагрузку утверждений, приблизить их содержание к специфическим условиям пожизненного лишения свободы.

В связи с тем, что усредненный профиль дает представление лишь о целостной картине распределения показателей, причем – в самых общих чертах, порой нивелируя и, даже, искажая внутренние тенденции, перейдем к непосредственному анализу выше приведенных типов временных перспектив.

Если оценить усреднённый профиль временной перспективы осуждённых к пожизненному лишению свободы, то самыми низкими оценками являются шкалы гедонистического и фаталистического настоящего. Как правило, лица совершающие преступления, являются пленниками временной перспективы настоящего, часто не принимая во внимание негативные последствия. Как отмечалось в прежних исследованиях «Я-концепции» осуждённых-рецидивистов, у них отсутствует адекватная оценка реальных угроз в ситуации опасности, беспокойство, тревога и опасение за собственное будущее. Подобное поведение связано со значительным недоразвитием Я - функции тревоги. Объективная опасность полностью игнорируется и не воспринимаются как реальность, при этом дефицит переживания тревоги-страха обнаруживает себя в выраженном стремлении к поиску возбуждающих ситуаций, позволяющих ощутить реальную жизнь настоящего, с её эмоциональной наполненностью. Их поведение характеризуется склонностью к рискованным поступкам и игнорированием последствий ближайшего и отдалённого будущего.

1. Казакова Е.Н. Пожизненное лишение свободы в России: история, современное состояние и тенденции развития. – М., 2008.

2. Ф. Зимбардо, Дж. Бойд. Парадокс времени. – СПб., 2010.

ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ И СТУДЕНТОВ О СПОСОБАХ ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ

Г.А. Морева
***Т.П. Маралова**, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Способы воспитательных воздействий на личность студентов играют важную роль в системе взаимодействия «преподаватель-студент».

Общей гипотезой исследования стало предположение о том, что представления преподавателей и студентов не всегда совпадают, что может служить причиной напряженности в их отношениях и даже конфликтов.

В ходе эмпирического исследования были получены некоторые данные, которые могут быть проинтерпретированы следующим образом:

Более единодушны преподаватели и студенты в отношении позитивных средств воздействия, то есть преподаватели считают действенными поощрение, оценку, пример и убеждение; а студенты – поощрение, оценку, убеждение, проявление внимания и просьбу.

Больше разногласий в отношении негативных форм воздействия:

- 8% преподавателей указывают наказание как действенный приём, но как часто применяемый уже 12%. В то же время угрозу как действенный способ воздействия указывают 8% преподавателей, а как применяемый – 4%.
- принуждение, которое 4% студентов считают наиболее действенным, применяется к ним больше в 4 раза (16%), а игнорирование и манипулирование, которые студенты считают вообще не действенными, все же применяются по отношению к ним (8%). В то же время угрозу они считают действенной формой воздействия (12%), а она не применяется по отношению к ним вообще. И наказание считается действенной (16%), хотя применяется очень мало (4%).

Преподаватели считают действенными преимущественно позитивные средства воздействия. При соотношении с используемыми средствами воздействия можно обнаружить, что они практически совпадают, что говорит о последовательности преподавателей. Но в отношении негативных воздействий меньше последовательности, чем в отношении позитивных.

Студенты считают, что наиболее действенными являются позитивные приёмы воздействия, то есть поощрение, оценку, убеждение, проявление внимания и просьбу. В сравнении с применяемыми способами воздействия по отношению к ним, можно обнаружить, что они мало совпадают.

Таким образом, наше предположение о том, что представления преподавателей и студентов не всегда совпадают, подтвердилось.

Также были получены данные о том, как выглядит современный студент в глазах преподавателей и в глазах самих студентов и как представляется современный преподаватель студентам.

Современный студент, по мнению преподавателей: активный (энергичный), ленивый, наглый, любознательный, и в то же время не любознательный.

Современный студент, с точки зрения самих студентов: активный, ленивый, любопытный, умный, целеустремленный.

Современный преподаватель в глазах студентов: строгий, умный, профессиональный, понимающий, коммуникабельный.

О ВОЗМОЖНОСТИ КОРРЕКЦИИ ОТНОШЕНИЯ К СЕМЬЕ У ЖЕНЩИН, ОСУЖДЕННЫХ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ НАСИЛЬСТВЕННОГО ХАРАКТЕРА

Н.О. Морозова
О.Н. Ракитская*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Исследователи семейного насилия сводят детерминацию преступного поведения к господству мужчин в обществе и семье (так называемая феминистическая теория), к передающейся от родителей детям склонности мужчины к насилию над женщиной (теория семейных систем), к неспособности некоторых субъектов жить в обществе вследствие алкоголизма и психических расстройств (психопатологическая теория).

По нашему мнению, отношения в семье выступают одним из факторов преступного поведения, поскольку отношения в семье – это сложный феномен, сложная психическая реальность, включающая и мифологические и современные уровни сознания, и индивидуальные и коллективные, онтогенетические, социогенетические и филогенетические основания [2]. На формирование у человека особенностей характера и его проявлений в поведении, отношение к себе и в конечном итоге к другим людям оказывают влияние значимые другие люди, позиции которых заведомо присущи членам семейных отношений. В условиях, когда отношения личности приобретают особую устойчивость, они становятся типичными для личности и в этом смысле превращаются в черты характера, оставаясь отношениями [1].

Проведенное нами исследование указывает на то, что женщины, осужденные за насильственные виды преступлений, более вспыльчивы, импульсивны, эмоционально неустойчивы. В ситуациях взаимодействия с близкими людьми у женщин, совершивших преступления насильственного характера,

часто напряженные конфликтные отношения, в которых они чувствуют себя неполноценно, подавленно. В большинстве случаев жертвами насильственных преступлений, совершенных женщинами, становятся дети, мужья и другие близкие родственники.

Согласно полученным данным, осужденные за насильственные виды преступлений связывают со своим прошлым конфликты, ссоры, неудачи, угрозу, неприятность, страх. В настоящем они видят печаль, раздражение и злость. В сложившейся ситуации видят угрозу и опасность. Возмущены тем, что на пути достижения цели им постоянно кто-то или что-то мешает (часто это родители или мужчина-муж, реже собственный ребенок). Они отчаиваются из-за ощущения собственного бессилия и невозможности предотвратить или предусмотреть помехи. В то же время эти женщины опасаются лишиться чего-то важного, а то и самого главного в жизни, и поэтому они чрезмерно возбуждены и неспособны взглянуть на ситуацию объективно.

Они легко разражаются, в отношениях с родственниками чувствуют себя загнанными в угол. Подавленное возбуждение иногда проявляется во вспышках импульсивного поведения. Накопленное раздражение грозит разрядиться в агрессивных, страстных и разрушающих действиях.

Отсутствие поддерживающих отношений с семьей у женщин, осужденных за преступления насильственного характера, является травматическим фактором и препятствует исправительному воздействию. Психологическая реконструкция отношения женщины к семье поэтому выступает одной из насущных задач психологического сопровождения процесса ресоциализации осужденных.

В связи с этим нами были организованы индивидуальные коррекционные занятия с осуждёнными (n=46) с использованием методик семейной психотерапии, позволившие достичь положительных изменений в их отношении к семье. Исследование результатов психотехнического воздействия осуществлялось с помощью теста «Кинетический рисунок семьи» Р. Бернса и С. Кауфмана (КРС) и методики цветовых метафор И.Л. Соломина (МЦМ).

Вследствие нашей работы в системе представлений женщин появились новые роли у членов семейных отношений (мать – это учитель, друг; мужчина – муж, любимый; дети – друзья). Эти роли воспринимаются как положительные и более значимые, чем до коррекции. Понятия «превосходство» и «власть» испытуемые связали с категорией «успех», а не «злость», «страх» и «ненависть», как это было до воздействия. Более значимыми стали понятия «каким я хочу быть», «советы», «помощь», «дружба», «любовь».

В результате появилось стремление к удовлетворению своих душевных и телесных потребностей, чтобы обрести чувство успокоения и абсолютной безопасности. Появилась готовность открыто вступать в контакт с другими и принимать активное участие в совместных мероприятиях при сохранении не-

которой настороженности, поскольку женщины остерегаются связывать себя обязательствами и не идут на доверительные отношения пока не гарантируются полная защищенность и личная безопасность.

Женщины, участвующие в программе, стали осознавать свою потребность в гармонии и спокойной обстановке, использовать методы снятия накопленного напряжения, не вступая в борьбу и не конфликтуя, предлагать варианты разрешения противоречий альтернативные насилию. На наш взгляд, полученные результаты подтверждают эффективность использованных психотерапевтических приемов и необходимость их включения в психологическое сопровождение женщин, совершивших насильственные виды преступлений.

1. Ратинов А.Р. Личность преступника как объект психологического исследования. – М., 2000.

2. Шнейдер Л.Б. Психология семейных отношений: курс лекций. – М., 2000.

МЕТОДЫ АРТ-ТЕРАПИИ В ДИАГНОСТИКЕ И ПСИХОКОРРЕКЦИИ ОСУЖДЕННЫХ НАРКОМАНОВ

С.О. Мусиева
Т.И. Савельева *научный руководитель, канд. психол. наук*
Академия ФСИН России
г. Рязань

Наркомания и связанная с ней преступность в Российской Федерации с каждым годом приобретают все более значительные масштабы, и самым существенным образом сказываются на морально-психологической атмосфере в обществе, отрицательно влияют на экономику, политику и правопорядок.

По статистическим данным Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации, судами общей юрисдикции в 2011 году за преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных и сильнодействующих средств, по ст. 228-234 УК РФ осуждено 134 474 лица (103580 лиц, для которых обвинение в этом преступлении являлось наиболее тяжким из вмененных составов обвинения, 30 894 лица – за совершение этих преступлений в совокупности с другим более тяжким преступлением). Количество осужденных за такие преступления в сравнении с 2010 годом практически осталось на прежнем уровне (снижение числа осужденных на 0,9 %). Из числа осужденных 1 826 лиц составили несовершеннолетние, 47 401 лицо в возрасте от 18 до 29 лет, 54 353 лица в возрасте от 30 лет.

В условиях развития уголовно-исполнительной системы актуально говорить о психологической и воспитательной работе с осужденными в направлении обеспечения ресоциализации осужденных, освоения ими основных социальных функций как необходимого условия исправления и успешной адаптации в обществе после их освобождения. В Концепции развития уголовно-исполнительной системы на период до 2020 года особое внимание уделяется поиску и внедрению новых индивидуальных форм работы, обеспечивающих оказание адресной психологической помощи каждому осужденному с учетом его социально-демографической, уголовно-правовой и индивидуально-психологической характеристики. Решение поставленной задачи невозможно без применения в пенитенциарной психологии современных технологий, таких как, например, арт-терапия.

Арт-терапия – метод психотерапии, использующий для лечения и психокоррекции художественные приемы и творчество, такие как рисование, лепка, музыка, фотография, кинофильмы, книги, актерское мастерство, создание историй и многое другое.

Арт-терапевтические занятия способствуют более ясному, «тонкому» выражению своих переживаний, проблем, внутренних противоречий, с одной стороны, а также творческому выражению – с другой. В процессе творчества, осужденный гораздо ярче и нагляднее может проявить себя, чем в письме или в речи. Методы арт-терапии базируются на убеждении, что внутреннее «Я» человека отражается в зрительных образах всякий раз, когда он спонтанно, не особенно задумываясь о своих произведениях, рисует, пишет картину, лепит скульптуру. Причем используются элементарные художественные средства, а для участия в арт-терапии не требуется предыдущего опыта в творческой деятельности.

В контексте проводимого исследования нами запланировано рассмотрение возможностей арт-терапии как основного метода профилактики аддиктивного поведения.

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ОСУЖДЕННЫХ К ЖИЗНИ НА СВОБОДЕ

Е.Н. Низовец
Е.А. Лищинская *научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Черниговский юридический колледж государственной
пенитенциарной службы Украины
г. Чернигов

Решение вопроса эффективной подготовки осужденных к жизни на свободе является одной из ключевых задач пенитенциарной теории и практики, особенно это касается несовершеннолетних осужденных. Принудительная изоляция от общества, разрушение социально-полезных связей, включение индивидов в однополые группы на управленческих началах, жесткая регламентация всей жизнедеятельности, лишение личного пространства – все эти деструктивные условия колонии оказывают негативное влияние на личность несовершеннолетнего. У него формируются такие качества, как безынициативность, низкий самоконтроль, боязнь ответственности, жизненная пассивность, социальный и психологический инфантилизм.

Следовательно, актуальным остается вопрос социально-психологической подготовки несовершеннолетних осужденных к жизни на свободе. Ведь основной задачей такой подготовки является не просто вооружение воспитанников системой знаний, норм и ценностей, а развитие способности и готовности жить в современном обществе, эффективно взаимодействовать с социумом и разрешать жизненные проблемы, то есть формировать социально-психологическую компетентность личности [1].

Нами была разработана и апробирована на практике программа социально-психологического тренинга подготовки несовершеннолетних осужденных к жизни на свободе.

Цель программы – социально-психологическая подготовка несовершеннолетних осужденных к жизни на свободе после освобождения из воспитательной колонии, путем развития социально-психологической компетентности воспитанников.

Задачи программы: развитие и коррекция представлений осужденных о себе («Я-концепция»); формирование способности распознавать собственные личностные качества и качества других людей; осознание и принятие своего негативного прошлого опыта; актуализация позитивных и негативных чувств и ожиданий, связанных с освобождением из колонии; развитие правового сознания воспитанников; пробуждение интереса к общественно-политической жизни страны; формирование навыков ответственного поведения, эмоциональной саморегуляции, эмпатии; формирование умений эффективного общения и кон-

структивного поведения в конфликтных ситуациях; формирование готовности осужденных к принятию собственных решений.

Участниками тренинговой программы являются воспитанники, претендующие на условно-досрочное освобождение и несовершеннолетние, которым до конца срока лишения свободы осталось не более чем на полгода.

Программа социально-психологического тренинга представляет собой 18 трехчасовых занятий. Занятия с несовершеннолетними осужденными проводятся раз в неделю в течение 3 месяцев, однако первые занятия рекомендуется проводить с интервалом в 2-3 дня, для лучшего налаживания психологического климата в группе. Такой режим проведения занятий способствует переносу навыков, приобретенных на тренинге, в реальную жизнь, дает возможность узнать о том, как были использованы эти навыки, что именно удавалось, а где были трудности.

Программа тренинга состоит из четырех основных последовательных этапов реализации:

I. Подготовительный этап – перед началом занятий с потенциальными членами группы тренер проводит индивидуальное собеседование, главными задачами которого являются: информирование воспитанника о целях и задачах программы; разъяснение роли тренера-психолога и участника тренинга в процессе взаимодействия; мотивирование на работу в тренинговой группе; подписание соглашения на работу в программе. Этот факт повышает уровень мотивации к работе самих участников группы.

II. Начальный этап (диагностический). Продолжительность: с 1 по 4 занятие.

Основные задачи второго этапа: самопознание участников тренинга – изучение своих личностных качеств, рефлексия собственного общения и поведения; осознание и принятие своего негативного прошлого опыта (мы имеем в виду принятие прошлого как отрезка жизни, возвращение к которому невозможно); получение «обратной связи» от участников тренинга; внешняя диагностика – раскрытие психологом-тренером особенностей и коммуникативных качеств каждого участника.

III. Коррекционный этап. Продолжительность: с 5 по 17 занятие.

Основные задачи, решаемые на этом этапе: коррекция когнитивных искажений и поведенческих паттернов осужденных; развитие составляющих социально-психологической компетентности.

IV. Завершающий этап. Продолжительность: 18 занятие.

Основная задача – подведение итогов и обсуждение результатов совместной работы.

Как показала практика, реализация программы социально-психологического тренинга в Прилуцкой воспитательной колонии (Украина) на протяжении 2011-2012 г. способствует положительной динамике развития

структурных компонентов социально-психологической компетентности несовершеннолетних осужденных.

1. Низовец Е.Н. Социально-психологическая компетентность несовершеннолетних осужденных как составляющая процесса ресоциализации / Е. Н. Низовец, Е. С. Третьяк // Вестник института: преступление, наказание, исправление / Научно-практический журнал Вологодского института права и экономики Федеральной службы исполнения наказаний. – № 3 (19), 2012. – С.62-65.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЖИЗНЕСТОЙКОСТИ У СОТРУДНИКОВ МЧС РОССИИ

А.В. Образцова
А.В. Сперанская*, научный руководитель, канд. психол. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Важными задачами психологической науки и практики является изучение личности как субъекта профессиональной деятельности, а также продуктивности и эффективности труда. В отечественной психологии большое внимание традиционно уделяется исследованиям субъекта профессиональной деятельности в связи с задачами профессионального отбора, психологического сопровождения, коррекции и реабилитации.

Крайне значимы эти проблемы для специалистов экстремального профиля профессиональной деятельности, именно к ним относятся спасатели и пожарные [2].

Данная работа является очень актуальной, так как она обобщает полученные ранее знания о личностном потенциале сотрудников МЧС, позволяет узнать и понять содержательную сторону направленности личности сотрудников, используя при этом понятие жизнестойкость, которое является важным компонентом потенциала личности.

Жизнестойкость – это личностная переменная, которая характеризует меру способности личности выдерживать стрессовую ситуацию, сохраняя внутреннюю сбалансированность и не снижая успешность деятельности [1].

Целью нашего исследования является изучение жизнестойкости сотрудников ФПС МЧС России. Во время проведения исследования использовалась методика «Жизнестойкости» С. Мадди. Для обработки результатов мы использовали математический метод подсчёта U-критерия Манна-Уитни.

Исследование проводилось в 1-м отряде Федеральной противопожарной службы г. Вологды, выборка составила 30 человек, из них 15 человек – пожар-

ные и 15 человек - работники канцелярий в отряде, в возрасте от 23 до 50 лет, мужского и женского пола. Исследование проводилось во время планового мониторинга данной пожарной части.

Тест жизнестойкости представляет собой адаптацию американского опросника Hardiness Survey.

С помощью теста проверяется выраженность компонентов необходимых для сохранения здоровья, оптимального уровня работоспособности и активности в стрессогенных условиях.

Испытуемым предлагается дать ответ, который наилучшим образом отражает их мнение, на 45 вопросов.

В ходе исследования нами были получены следующие данные:

Таблица

Показатели жизнестойкости в разных группах

Название шкал	**Пожарные**	**Канцелярские работники**	**Значимость различий**
Категории:	Средн. значение:	Средн. значение:	
Жизнестойкость	107,1	94,3	0,05
Вовлечённость	46,7	44,1	-
Контроль	39,6	32,3	0,01
Принятие риска	20,3	18,3	-

Личностное качество жизнестойкость и его компоненты, такие как вовлечённость, контроль, принятие риска в высокой степени представлены у всех сотрудников МЧС. Данный факт напрямую связан с профессиональной деятельностью сотрудников. Выявлены значимые различия между испытуемыми группами по категориям: «Жизнестойкость» и «Контроль». Данные качества более выражены у испытуемых, принимающих непосредственное участие в ликвидации пожаров, это может быть связано с тем, что они ежедневно сталкиваются с чрезвычайными ситуациями, и по долгу службы, рискуя своей жизнью, спасают жизни пострадавших и тем самым до последнего пытаются повлиять на ситуацию, изменить её к лучшему. Испытуемые же, которые занимаются канцелярской работой в части, как правило, встречаются с чрезвычайными ситуациями лишь в теории, тем самым не подвергая свою жизнь реальной опасности.

Мы предполагаем, что данное качество могло сформироваться у сотрудников МЧС в ходе службы и тем самым повлияло на формирование их личности и на их жизненные взгляды. Возможно, это качество было врождённым, и уже оно, непосредственно, могло повлиять на выбор данной профессии.

Учитывая положительное влияние жизнестойкости и её компонентов на личность, можно сказать, что формирование этих качеств является основанием для развития личностного потенциала сотрудников.

Считаем необходимым продолжать дальнейшее глубокое изучение структурных единиц для создания конкретных методов формирования и развития личностного потенциала сотрудников экстремальной профессиональной деятельности.

1. Леонтьев Д.А., Рассказова Е.И. Тест жизнестойкости. Методическое руководство по новой методике психологической диагностики личности с широкой областью применения. – М.: Смысл, 2006. – С.3–63.

2. Рыбников В. Ю., Ашанина Е. Н. Психологические механизмы копинг-поведения специалистов // Психопедагогика в правоохранительных органах. – 2009. – № 2(37). – С. 46.

СЛУХИ КАК ЭЛЕМЕНТ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ

А.А. Погребенко
А.Г. Коновалов, *научный руководитель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

На протяжении всей истории человечества слухи как неформальный канал распространения информации выступают мощным инструментом влияния на мотивацию поведения людей, облегчает субъектам деятельности достижение поставленных задач и целей.

Целью данного исследования является теоретический анализ места и роли слухов в структуре общественной коммуникации.

Теоретико-методологическую основу исследования слухов составляют положения, содержащиеся в работах зарубежных и отечественных специалистов по изучению общественного мнения. Особое значение имеют теоретико-методологические посылки, касающиеся понятия, природы и особенностей циркулирования слухов (А.В. Дмитриев, В.В. Латынов, Г. Олпорт, Л. Постмэн, Р. Росноу, А.В. Толстых, Т. Шибутани).

Слухи – специфический вид межличностной коммуникации, процесс и форма распространения более или менее достоверных сведений о социально-значимом предмете по каналам межличностной коммуникации в обширной диффузной аудитории [2]. Слухи – всегда искаженная, не проверенная информация. Если информация достоверна, ее так и определяют как «информацию». Если недостоверна или в достоверности есть сомнения, это слухи. С течением времени, разумеется, слухи могут подтверждаться фактами. Однако тогда они перестают быть «слухами» и превращаются в знание, в достоверную информацию. Наряду с описываемыми событиями (реальными или воображаемыми)

содержание слухов отражает также общественное мнение и настроение, стереотипы и установки аудитории и, наконец, общую информационную ситуацию [1].

По происхождению слухи бывают «спонтанными» и «сфабрикованными». Также их принято классифицировать по двум основным параметрам. Согласно информационному параметру слухи выстраиваются в шкалу от совершенно ложных до практически совпадающих с действительностью. По экспрессивной характеристике, составляющей тип эмоциональных состояний, отражаемых сюжетом слуха и типом доминирующей эмоциональной реакции, различают три типа слухов. «Слух-желание» содержит сильное эмоциональное желание, отражающее актуальные потребности и ожидания аудитории, в которой он распространяется, «слух-пугало» несет выраженные негативные, пугающие настроения и эмоциональные состояния, отражающие некоторые актуальные, но нежелательные ожидания аудитории, «агрессивный слух» конкретно направлен на стимулирование агрессивного эмоционального состояния и жесткого агрессивного действия [2].

Можно охарактеризовать слух как самотранслируемое сообщение, осуществляющее свою циркуляцию за счет:

а) отражения определенных коллективных представлений, вероятно, коренящихся в бессознательном. Природа самотранслируемого сообщения такова, что его трудно удержать в себе. Человек в любом случае старается передать его дальше, а передав, испытывает психологическое облегчение.

б) устности как иносемиотичной среды функционирования. Слух принципиально принадлежит неписьменной коммуникации, распространяется в устной среде, и попадая на страницы, например газеты, теряет многие свои качества. Там он служит лишь поводом для опровержения или подтверждения, однако не является при этом уже самостоятельной единицей. Устность в сильной степени сориентирована на получателя сообщения. Только то, что интересно, может передаваться, сопротивляясь естественному затуханию.

в) терминальности представленных событий, популярности их героев, отражающихся в яркости. Действующими лицами в терминальных событиях оказываются известные личности. Слух обычно стремится к персонификации и концентрируется вокруг известных людей – писателей, ученых, артистов, спортсменов [2]. Определенная яркость содержания слуха достигается как терминализацией представленных в нем событий, так и популярностью героев этих событий.

г) слухи принципиально анонимны. Здесь имеет место как бы утрированный вариант разговора с самим собой. Только если дневник – это разговор индивидуального сознания, то слух – это разговор коллективного сознания с коллективным же сознанием [1].

Основные факторы циркуляции слухов: интерес аудитории к предмету и дефицит субъективно надежной информации. Второй фактор определяется соотношением количества, доступности официальных сообщений и доверия к источнику сообщений. Знание причин и закономерностей распространения слухов помогает формировать «слухоустойчивые» системы информации, снижая вероятность возникновения опасных слухов и создавая возможность при их возникновении эффективно им противодействовать [2].

Неэффективные способы пресечения стихийно возникающих слухов (с позиции руководителя компании): перекрыть коммуникационные каналы между сотрудниками, жестко ограничивается обеденное время, работников предупреждают о прослушивании и записи телефонных разговоров внутри организации. Данные методы вредны, прежде всего, для самих работников. Действенные меры корректировки слухов: индивидуальная работа с лицами – главными распространителями сплетен (лидерами мнений), явное опровержение слухов, смещение акцентов, подтверждение слуха.

1. Г.Г. Почепцов. Теория коммуникации. – М.: «Рефл-бук», К.: «Ваклер», 2001. – 656 с.

2. Словарь / Под. ред. М.Ю. Кондратьева // Психологический лексикон. Энциклопедический словарь в шести томах / Ред.-сост. Л.А. Карпенко. Под общ. ред. А.В. Петровского. – М.: ПЕРСЭ, 2006. – 176 с.

ПРОБЛЕМА МОНИТОРИНГА РАЗВИТИЯ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА У ДЕТЕЙ И ВЗРОСЛЫХ

О.М. Попова

О.Н. Ракитская, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*

Вологодский институт права и экономики ФСИН России

г. Вологда

Эмоциональный интеллект – совокупность ментальных способностей к пониманию собственных эмоций и эмоций других людей, а также к управлению эмоциональной сферой [1]. В это понятие входит и возможность понимать эмоции, испытываемые другими людьми, по их вербальному и невербальному поведению; дифференцировать истинные и ложные проявления чувств других людей; и умение управлять своими эмоциями (определять источник и причину возникновения эмоции, возможные последствия развития); и умение эффективно действовать и принимать решения на основе эмоций; и способность понимать и сопереживать чувствам другого человека. А как мы знаем, все эти перечисленные компоненты необходимы каждому из нас для

того, чтобы жить полноценной жизнью, реализуя все свои намеченные планы, жить в гармонии с собой и окружающими людьми.

Развитие эмоционального интеллекта является важным фактором адаптации в социальном окружении. Он необходим в любой сфере жизнедеятельности человека: будь то семья или работа. С развитым эмоциональным интеллектом человек будет осознавать свою эмоциональную природу и уметь правильно строить контакты с другими людьми. Высокий уровень эмоционального интеллекта позволяет распознать тонкие эмоциональные реакции человека в условиях стресса такие, как страх, паника, отчаяние; помогает проявить сопереживание, оказать поддержку другому человеку; помогает принятию адекватного решения в сложной жизненной ситуации; обеспечивает контроль негативных эмоциональных реакций; мотивирует к эффективной деятельности. Доказана положительная взаимосвязь эмоционального интеллекта и таких волевых качеств личности, как ответственность, выдержка, энергичность [2].

В условиях современного развития общества эмоциональный интеллект начинает играть всё большую роль, объединяя в самом широком понимании способность личности к эффективному общению за счет понимания эмоций окружающих и умения учитывать их эмоциональное состояние. В связи с этим важным представляется исследовать наличие и сформированность компонентов эмоционального интеллекта как у детей, так и у взрослых. Если в результате проведенного исследования выяснится, что эмоциональный интеллект присутствует у испытуемых в недостаточной мере, то в этом случае можно и нужно заняться его развитием путем специально организованного обучения и воспитания.

Методики измерения эмоционального интеллекта в большинстве своем – иностранные по происхождению, как и сам термин – «эмоциональный интеллект» – впервые были представлены в работах зарубежных психологов Дж. Мейера, П. Сэловея, Д. Гоулмена, Р. Бар-Она. В России на данный момент широко используются только четыре методики для измерения эмоционального интеллекта:

1. Методика М.Холла, представленная Е.П.Ильиным и являющаяся, по сути, опросником.

2. Self Report Emotional Intelligence Test (SREIT), сконструированная Н. Шуте с коллегами на базе ранней модели Дж. Мэйера и П. Сэловея.

3. ЭмIQ-2 – методика, созданная в России в 2004-2006 гг. В.В.Одинцовой под научным руководством А.Г.Шмелева на основе ранней методики Е.А. Орла.

4. Опросник эмоционального интеллекта Д. Люсина, опирающийся на собственную модель эмоционального интеллекта автора. Эмоциональный интеллект им определяется как способность к пониманию своих и чужих эмоций и управлению ими. Эта методика также основана на самоотчете.

В целом данные методики направлены на выявление способностей распознавать эмоции, понимать состав сложных эмоций, переходы одной эмоции в другую, обстоятельства, вызывающие ту или иную эмоцию. Однако методики такого плана не позволяют измерить умение управлять своими эмоциями (определять источник и причину возникновения эмоции, возможные последствия их переживания) и умение эффективно действовать и принимать решения на основе эмоций. Другими словами необходим определенный инструментарий, позволяющий диагностировать весь комплекс составляющих эмоционального интеллекта, адаптированный не только для взрослых испытуемых, но и детей.

Таким образом, разработка психодиагностических средств является первостепенной задачей, обусловливающей саму возможность мониторинга развития эмоционального интеллекта в детском и взрослом возрасте.

1. Андреева, И.Н. О становлении понятия «эмоциональный интеллект» / И.Н. Андреева // Вопросы психологии. – 2008. –№5. – С.83-93.

2. Локтионова, О.С. Эмоциональный интеллект / О.С. Локтионова // Вестник психосоциальной и коррекционно-реабилитационной работы. – 2010. – №3. – С. 78-87.

ОСОБЕННОСТИ РЕПРОДУКТИВНОЙ МОТИВАЦИИ БЕРЕМЕННЫХ ЖЕНЩИН С РАЗЛИЧНЫМ СТИЛЕМ ПЕРЕЖИВАНИЯ БЕРЕМЕННОСТИ

С.Ф. Попова
О.А. Апуневич*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Современная социально-демографическая ситуация в России обострила положение семьи. Несмотря на то что, проблема репродуктивной мотивации беременных женщин изучается, виды классифицируются, недостаточно изученными остаются психологические факторы, как способствующие, так и препятствующие формированию конструктивной репродуктивной мотивации. Поэтому *актуальность нашего исследования* обусловлена в первую очередь тем, что в данное время существует незначительное количество исследований, затрагивающих проблему мотивации рождения ребенка, а также тем, что недостаточно разработанной остается проблема, взаимосвязи мотивации рождения ребенка и протекания беременности, а это составляет стиль переживания беременности. Исходя из вышесказанного, *цель работы* – выявить особенности репродуктивной мотивации беременных женщин с различным стилем пережи-

вания беременности. *Объектом исследования* является репродуктивная мотивация беременных женщин, *предметом исследования* выступают особенности репродуктивной мотивации беременных женщин с различным стилем переживания беременности.

Эмпирическое исследование проводилось в межведомственной службе помощи семье и детям «Восхождение» в проекте «Счастливое родительство». В исследовании приняли участие 70 беременных женщины в возрасте от 23 до 38 лет, со сроком беременности от 28 до 36 недель.

В своем исследовании мы предполагали, что беременные женщины, имеющие конструктивную репродуктивную мотивацию, характеризуются адекватным, амбивалентным и тревожным стилем переживания беременности, и в свою очередь женщины, имеющие деструктивную репродуктивную мотивацию, имеют игнорирующий, эйфорический и отвергающий стиль переживания беременности. С целью выявления репродуктивной мотивации, характерной для каждого стиля переживания беременности была использована анкета «Моя беременность» Магденко О.В. Для обработки данных использовался φ*- угловое преобразование Фишера. На уровне статистической значимости было выявлено, что существуют различия между адекватным стилем переживания беременности и игнорирующим ($\varphi^* = 1{,}74$, $\rho \leq 0{,}05$), а также между амбивалентным и игнорирующим ($\varphi^* = 2{,}75$, $\rho \leq 0{,}01$) и тревожным и игнорирующим ($\varphi^* = 2{,}56$, $\rho \leq 0{,}01$). Исходя из полученных данных мы можем констатировать тот факт, что такие стили, как адекватный, амбивалентный и тревожный имеют конструктивную репродуктивную мотивацию. В свою очередь игнорирующий стиль переживания беременности имеет деструктивную репродуктивную мотивацию. Следует отметить тот факт, что в результате статистической обработки, значимых различий между эйфорическим стилем переживания беременности и другими стилями обнаружено не было, поэтому говорить о том, что данному стилю присуща деструктивная мотивация мы не можем, но, исходя из процентного соотношения, мы можем предположить, что эйфорический стиль переживания беременности имеет тенденцию к конструктивной мотивации.

Второй гипотезой выступало предположение о том, что существует взаимосвязь между стилем переживания беременности и восприятием себя и ребенка. Характер этой взаимосвязи будет иметь свои особенности у женщин с конструктивной и деструктивной репродуктивной мотивацией. Для доказательства выдвигаемой гипотезы нами были описаны характеристики особенностей восприятия себя и ребенка у женщин с различным стилем переживания беременности, выявленные на основе проективной методики «Я и мой ребенок». Для выявления корреляционной связи был использован критерий корреляции Пирсона. На основе корреляционного анализа, мы можем говорить о том, что для женщин с *адекватным стилем переживания беременности* характерно *восприятие ситуации беременности как благоприятной* ($r_{xy} = 0{,}51$,

$\rho \leq 0,01$). Но в тоже время отмечается чувство *недоверия к себе* ($r_{xy} = 0,40$, $\rho \leq 0,05$). У группы женщин с *амбивалентным стилем переживания беременности* была выявлена прямая взаимосвязь с таким параметром как *чувство инфантильности* ($r_{xy} = 0,53$, $\rho \leq 0,01$). Также выявлена обратная взаимосвязь с *недостатком контроля* ($r_{xy} = -0,99$, $\rho \leq 0,01$). Для *игнорирующего стиля* отмечается взаимосвязь с такими параметрами, как *конфликт с ситуацией беременности* ($r_{xy} = 0,39$, $\rho \leq 0,05$) и как следствие она *воспринимается как негативная, мешающая вести привычный образ жизни* ($r_{xy} = -0,36$, $\rho \leq 0,05$). Также была выявлена взаимосвязь с *чувством эмоциональной холодности* ($r_{xy} = 0,69$, $\rho \leq 0,01$). *Эйфорический стиль переживания беременности* коррелирует с чувством незащищенности ($r_{xy} = 0,61$, $\rho \leq 0,01$) и чувством неполноценности ($r_{xy} = 0,50$, $\rho \leq 0,01$) беременной женщины. Также отмечается обратная взаимосвязь *тревожного стиля переживания беременности* с *коммуникативными трудностями матери* ($r_{xy} = - 0,45$, $\rho \leq 0,05$). В выборке исследования было выявлено только 3 испытуемых с *отвергающим стилем переживания беременности*, поскольку этого количества оказалось недостаточным для проведения статистического анализа, поэтому особенности репродуктивной мотивации данного стиля изучались только на основе анализа рисунков, полученных в рамках проективной методики «Я и мой ребенок». В результате анализа рисунков можно отметить, что для группы женщин с отвергающим стилем переживания беременности характерна тенденция к деструктивной мотивации.

ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИОННО-ПОТРЕБНОСТНОЙ СФЕРЫ У ЛИЦ ЮНОШЕСКОГО ВОЗРАСТА С РАЗНЫМ УРОВНЕМ СУВЕРЕННОСТИ

С.А. Потемкина
Е.Л. Перченко*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Юношеский («студенческий») возраст – это начало самостоятельной, взрослой жизни. В юношеском возрасте отмечаются две несколько противоположные тенденции в области общения и взаимодействия с другими людьми: расширение сферы общения, с одной стороны, и растущая индивидуализация, обособление от социума, с другой стороны.

Первая тенденция проявляется в стремлении к идентификации (уподоблению) с другими людьми. Вторая закономерность-психологическое стремление к индивидуализации и к социальному обособлению. Стремление к обособлению – это желание оградить свой внутриличностный уникальный мир от

вторжения сторонних и, даже, близких людей, для того, чтобы сохранить свою индивидуальность, реализовать свои притязания на признание [1].

С этими существенными характеристиками личности тесно связано понятие «жизненное пространство личности». Жизненное пространство личности выражает субъектность и индивидуальность личности и способствует поддержанию этой субъектности и индивидуальности. Способность человека контролировать, защищать и развивать свое жизненное пространство обозначается понятием «психологическая (личностная) суверенность». Противоположная суверенности характеристика обозначается как депривированность, которая проявляется в переживании «подчиненности, отчужденности, фрагментарности собственной жизни и характеризуется затруднениями в поиске объектов среды, с которыми человек себя идентифицирует» [2].

В последнее десятилетие в отечественной психологии усилился интерес к изучению жизненного пространства личности. Значительную долю исследований особенностей суверенности психологического пространства (СПП) составляют исследования личностной суверенности детей, подростков, супружеских пар и детско-родительских отношений.

Однако, практически упущен возрастной период соответствующий юношескому возрасту, что на наш взгляд является упущением, особенно в связи с возросшим интересом к специфике развития личности на данном возрастном периоде. Также в ходе анализа источников по проблеме исследования, не были выявлены работы посвященные изучению особенности мотивационно-потребностной сферы у лиц юношеского возраста с разным уровнем суверенности психологического пространства.

Общая гипотеза исследования: существуют особенности потребностно-мотивационной сферы у лиц юношеского возраста с разным уровнем суверенности психологического пространства.

Таблица

	СПП		СФТ	СТ		СС	СЦ
уровни	низ.	сред.	сред.	низ.	сред.	низ.	низ.
Мотив.дост.				-0,506			
Мат.потреб.			-0,305	-0,505			
Потр.безоп.				-0,504			
Потреб. призн.	-0,551			-0,525			
Потреб. самовыр.		0,281	0,392				
эгоизм				-0,549			
Результат	0,553					0,571	0,535
Власть				-0,51			
Труд				-0,496	-1,686		
Деньги				-0,458			
Потреб.одобр.				-0,455			

На основании анализа полученных результатов осуществлено распределение респондентов по типам суверенности психологического пространства: высокий (15%); средний (67%); низкий (18%).

Были выявлены следующие тенденции (t – критерий Стьюдента, φ^* Фишера): 1) у лиц с низким СПП выше потребности в безопасности и материальные потребности, преобладает степень выраженности социально-психологической установки «свобода»; 2) у лиц с высоким СПП преобладает степень выраженности социально-психологических установок «альтруизм», «власть», а также потребность в одобрении; 3) у лиц с низким СПП потребность в самовыражении и степень выраженности социально-психологической установки «свобода» выше, чем у лиц со средним уровнем СПП; 4) у лиц с высоким СПП потребность в безопасности выше, чем у лиц со средним и низким уровнем СПП.

По результатам корреляционного анализа (ранговая корреляция Спирмена r_s) было выявлено наличие значимых корреляционных связей между показателями СПП и рядом характеристик потребностно-мотивационной сферы. Проблема психологической суверенности изучается сравнительно недавно. К настоящему времени сложился весьма существенный междисциплинарный контекст изучения психологической суверенности. Однако данная проблема продолжает оставаться дискуссионной, и нуждается в дальнейшей разработке.

1. Леонтьев А.Н. Потребности, мотивы, эмоции: конспект лекций. – М.: Изд-во МГУ, 1971.

2. Нартова-Бочавер С.К. Человек суверенный: психологическое исследование субъекта в его бытии. – СПб.: Питер, 2008.

НАПРАВЛЕНИЯ ПРОФИЛАКТИКИ ПРАВОНАРУШЕНИЙ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, СОСТОЯЩИХ НА УЧЕТЕ В УИИ

А.К. Прокофьева
Е.С. Ткаченко, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

Развитие личности в подростковом периоде характеризуется двумя противоположными тенденциями: с одной стороны, устанавливаются все более тесные межиндивидуальные контакты, усиливается ориентация на группу; с другой – происходит рост самостоятельности внутреннего мира и формирование личностных свойств. Все подростки вбирают в себя воздействие окружающего мира, но каждый из них пропускает его через свою призму воспри-

ятия и ценностей. В сознании у подростка создается определенный образ человека, к которому он стремится. Этот образ может быть продиктован разными факторами, как своими собственными убеждениями, так и веяньем моды, общественным мнением, авторитетом родителей, друзей. Нередко большое влияние оказывают яркие личности музыкантов, актеров, героев прочитанных книг или фильмов, политиков и ученых. Стремление подражать их внешнему облику, манере поведения, умениям, объясняется авторитетом данной личности в обществе, которым подросток на своем этапе развития еще не обладает, но искренне желает этого.

Профилактика отклоняющегося поведения предполагает систему общих и специальных мероприятий на различных уровнях социальной организации: общегосударственном, правовом, общественном, экономическом, медико-санитарном, педагогическом, социально-психологическом. Условиями успешной профилактической работы являются ее комплексность, последовательность, дифференцированность, своевременность.

Профилактические программы предполагают целенаправленное планирование и организацию работы по предупреждению отклоняющегося поведения личности. Целями данных программ являются следующие:

1) повышение социальной успешности и компетентности личности в жизненно значимых сферах активности;

2) включение личности в поддерживающую социальную группу, имеющую позитивные социальные цели;

3) воспитание ценности социальных норм;

4) развитие навыков продуктивной саморегуляции прежде всего за счет повышения осознанности собственного поведения, планирования и оценки его последствий поведения, продуктивных стратегий совладания со стрессом;

5) своевременная коррекция нарушенных межличностных отношений и формирование межличностной компетентности.

Ведущие цели работы с криминальным поведением несовершеннолетних правонарушителей, состоящих на учете в УИИ:

– снижение частоты и степени выраженности противоправных действий;

– ресоциализация через качественно-количественные изменения в мотивационной сфере личности (усиление позитивно-конструктивных ценностей, формирование ориентации на выполнение социальных требований, изменение нормативного сознания, активизация инстинкта самосохранения и заботы о себе);

– выявление и коррекция неконструктивных стилей межличностных отношений; обучение социально важным навыкам;

– выявление дефектов в структуре личности, определение более адекватных способов их компенсации, выбор деятельности, по своим функциям заменяющей девиацию;

– совершенствование саморегуляции (снижение степени выраженности негативных аффектов, снижение активности архаичных защит; расширение ресурсов личности);

– коррекция образа родителей и объектных отношений;

– расширение социальных связей и позитивного социального опыта личности;

– повышение уровня социальной успешности и адаптации.

При разработке профилактических программ важно понимать, на какую категорию несовершеннолетних направлено воздействие, каковы его временные рамки, осуществляется ли оно на саму личность или на окружающую ее среду и в какой форме это происходит.

Среди всех существующих форм работы с криминальным поведением (консультирование, психотерапия, социально-психологическая реабилитация, психокоррекционная работа) поведенческая коррекция в сочетании с социальной реабилитацией признается одной из наиболее адекватных и эффективных форм психологического воздействия на личность с отклоняющимся поведением.

Психологическая интервенция может осуществляться в форме консультирования, педагогической коррекции, тренингов, психотерапии, деловой игры и компьютерных игр-стратегий. Кроме того, она может иметь вид индивидуальной, семейной или групповой работы. В настоящее время в поведенческой психологии используются следующие основные группы методов: стимулирования мотивации изменения поведения, коррекции эмоциональных нарушений, саморегуляции, когнитивного переструктурирования, устранения нежелательного поведения, методы формирования позитивного поведения.

У несовершеннолетних правонарушителей назревает острая потребность в уважении и принятии как в отношениях с сотрудниками уголовно-исполнительных инспекций, так и в отношении с другими подростками. В данном случае речь в первую очередь идет о возможностях сотрудников уголовно-исполнительных инспекций быть эмоционально ближе к несовершеннолетним правонарушителям, вникать в их нужды, переживания, выслушивать и помогать в разрешении межличностных и иных проблем. В связи с этим, по нашему мнению, в качестве отдельной и очень важной задачи по профилактике правонарушений несовершеннолетних следует выделить психологическую подготовку сотрудников уголовно-исполнительных инспекций.

ХАРАКТЕРИСТИКА ПЕРЕЖИВАНИЙ У ОСУЖДЕННЫХ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ НА ДЛИТЕЛЬНЫЙ СРОК

В.Г. Рогач
В.М. Поздняков, *научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России,
г. Вологда

В настоящее время ученые и специалисты в области уголовно-исполнительных правоотношений все чаще говорят о существенном влиянии длительных сроков на психическое самочувствие осужденного. Все чаще вопросы о смысле, содержании, целях и иных аспектах исполнения наказания в виде лишения свободы, сроки которого можно определить как «длительные», привлекают пристальное внимание различных специалистов не только в силу своей сложности и дискуссионности, но и исключительной практической значимости.

Лишение свободы на длительный срок, по мнению В.Ф. Ширяева, доминирующее в правоприменительной практике, в большинстве случаев не только не достигает целей «исправления осужденных» и «предупреждения преступлений», а наоборот, оказывает влияние регрессивное. С такой точкой зрения согласны и другие исследователи. Например, Л.И. Кузьминых отмечает закономерность, согласно которой максимальный срок, в течение которого мужчины, осужденные на длительные сроки лишения свободы, способны сохранять свои положительные характеристики, позитивно воспринимать средства и методы воспитательного воздействия, а также активно участвовать в исправительном процессе и общественной жизни ИК, поддерживать социально-полезные связи, сохранять свою социальную активность, противостоять негативным воздействиям условий и порядка отбывания наказания, а также обычаям и традициям колонийской субкультуры, составляет 4-5 лет изоляции от общества [1].

Факт длительной изоляции от общества вызывает у большинства осуждённых глубокие переживания. Эти переживания чаще всего связаны с последствиями наказания в виде невозможности осуществления привычных контактов с семьей, трудовым коллективом и т.д., проводить свободное время по своему усмотрению, избежать воздействия тюремной субкультуры. Чувство вины в совершенном преступлении и перед потерпевшей стороной, чувство стыда за содеянное или какой-нибудь другой вид морального самоупрека, как правило, у осуждённых данной категории не переживаются. Более того отсутствие идеологических, моральных и психологических ориентиров на покаяние

в исправительных учреждениях выступает главной причиной оправдательной позиции по отношению к совершенному преступлению [2].

Продолжительные негативные переживания осужденных чаще всего вызывают стресс, эмоциональное напряжение, чувства одиночества, незащищенности, отчаяния, обреченности. Данные переживания выступая личностной субъективной стороной процесса осознания существования в новых условиях, ведут к формированию неадекватных психологических защит и психических отклонений.

Таким образом, негативные переживания у осужденных, отбывающих длительные сроки наказания, оказывают существенное влияние на психологическое самочувствие, в связи с чем психологическое сопровождение данной категории осужденных характеризуется как наиболее сложное. Психологическое воздействие на осужденных в исправительных учреждениях должно иметь своей целью укрепление и формирование в заданном направлении положительных качеств личности осужденного с учетом его психологических особенностей. Деятельность практического психолога должна быть направлена на осознанное изменение поведения личности с учетом вида переживаемых проблем, смещение фокуса сознания осужденных с настоящих актуальных переживаний на ближайшую и отдаленную перспективу / будущее.

1. Лишение свободы на длительный срок и пожизненно: нормотворчество, правоприменение, правосознание: Материалы научно-практической конференции. – Вологда: ВИПЭ Минюста России, 2002. – С. 36.

2. Антонян Е.А. Психологические особенности наказания в виде лишения свободы // Юридическая психология. – М., 2007. – С.18-20.

ИНИЦИАТИВНОСТЬ КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНОЕ КАЧЕСТВО ЛИЧНОСТИ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА

Е.О. Родичева
В.Г. Маралов*, научный руководитель, д-р психол. наук, профессор*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

В современном мире, ориентированном на индивидуальность каждого человека, личный успех в экономической деятельности, обусловленном необходимостью постоянного, непрерывного развития своего внутреннего потенциала, наиболее остро становится проблема человека как профессионала в своей деятельности. Вопросы карьерного роста напрямую связаны с особенностями обучения в высших образовательных учреждениях и развития тех специфиче-

ских качеств личности, которые обеспечивают субъектную активность человека в профессиональном поле [2]. Безусловно, одним из таких качеств является инициативность (Крупнов В.И., Абульханова-Славская К.А., Качалова С.М., Ковалев А.Г., Высоцкий А.И и др.). Проблемам формирования и развития инициативности личности посвящены работы многих выдающихся психологов 20 века, продолжаются они и сейчас в работах современных авторов (Frease M., FayD., Baer, Качалова С.М. Журавлева Н.П., Польская А.Ю., Борисова Т.С). Несмотря на очевидный интерес к данной теме, все же можно выделить ряд моментов, требующих уточнения и развития:

1. В современном обществе возросло внимание к грамотности будущего специалиста. XXI век – век раскрытия и реализации собственных возможностей, но для их максимального использования необходимо обладать таким качеством, как инициативность.

2. Адаптация к работе является одним из стрессогенных факторов молодого специалиста. В силу действия (особенно в условиях нашей страны) определенных стереотипов или же, наоборот, узкого представления о профессиональных функциях, вхождение в рабочий коллектив и приспособление к новой среде может сопровождаться значительными трудностями. Справиться с такими ситуациями и не потерять интерес к работе поможет инициативность.

3. В современном образовании существует необходимость уделения внимания развитию не только познавательного компонента, но и личностного.

Инициативность рассматривается нами как интегральное свойство личности, характеризующееся способностью к самостоятельной постановке цели деятельности: решительностью в выработке конкретных предложений, нахождении путей и средств их реализации, а также умением соизмерять свои возможности с масштабом решаемых проблем [1].

Развитие личности, ее компонентов, а, следовательно, и инициативности происходит в деятельности. Возможность выявить механизмы формирования инициативности дает нам личностно-деятельностный подход. Согласно этому подходу, структурными компонентами деятельности являются: целеполагание, содержание, мотивы, способы и результаты деятельности. Содержание как структурный компонент деятельности является важнейшим источником воспитания инициативности. Оно постоянно обновляется, углубляется, усложняется и потому содержит богатейший потенциал для формирования познавательной инициативы.

Процесс воспитания инициативности зависит от формирования учебно-творческой деятельности, осуществляемой с помощью включения будущих специалистов в решение актуальных проблем. Важное значение имеет моделирование ситуаций продуктивной деятельности.

Педагогическим условием, обеспечивающим воспитание инициативности в процессе обучения, является профессиональная готовность педагога,

которая включает в себя: профессиональные способности - способность преподносить материал, вызывая интерес к предмету и возбуждая у студентов активную самостоятельную мысль, способность организовать коллектив, нацелить его на решение поставленной задачи, способность обращаться к мотивам и целям учащихся и через них управлять поведением и др.; профессиональные качества – педагогическое мышление, интуиция, импровизация, оптимизм, рефлексия, общительность, активность и инициативность, стремление к творчеству, интерес к ученику и т.д.; знания – знание закономерностей формирования личностных свойств и воспитания личности в группе и коллективе, знание характера затруднений каждого учащегося, знание способов и стилей общения, структуры личности и т.д.; умения и навыки – умение изучать и преобразовывать педагогические ситуации, различать успеваемость и личностные качества и т.д.

1. Крупнов А.И. Психологические проблемы целостного анализа личности и ее базовых свойств// Психолого-педагогические проблемы формирования личности в учебной деятельности. – М., 1998.

2. Маралов В.Г Основы самопознания и саморазвития: учеб. пособие. – М., 2004.

ХАРАКТЕРИСТИКА КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СОТРУДНИКОВ УИС, НЕПОСРЕДСТВЕННО ВЗАИМОДЕЙСТВУЮЩИХ С РАЗЛИЧНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ ОСУЖДЕННЫХ

О.В. Сидорук

А.Н. Баламут, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*

Вологодский институт права и экономики ФСИН России

г. Вологда

Особую актуальность проблема формирования коммуникативной компетентности приобретает в процессе профессиональной подготовки сотрудников уголовно-исполнительной системы, что обусловлено, во-первых, отнесенностью этих профессий к типу «человек – человек»; во-вторых, ярко выраженной спецификой межличностных взаимодействий в условиях профессиональной деятельности.

Согласно концепции развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года, одной из задач является развитие социальной, психологической и воспитательной работы с осужденными в направлении обеспечения ресоциализации осужденных, освоения ими основных социаль-

ных функций как необходимого условия исправления и успешной адаптации в обществе после освобождения [1].

Сотруднику УИС в силу специфики профессиональной деятельности приходится взаимодействовать с наиболее трудной в социальном отношении категорией лиц, для которых характерно наличие асоциальных установок, неуправляемость, агрессивность, скрытный характер преступной деятельности, противоборство и враждебное отношение к представителям администрации учреждения. Коммуникативная компетентность выступает в качестве одной из составляющей общей структуры профессиональных способностей человека. Выполняя свои повседневные обязанности, сотрудник ИУ общается с различными категориями осужденных с различным уровнем психолого-педагогической запущенности. Это, в свою очередь, обуславливает необходимость наличия у сотрудников развитых коммуникативных способностей и знаний основ эффективного общения.

Таким образом, процессы коммуникации играют огромную роль в деятельности сотрудника УИС и могут являться профессионально-важным качеством личности. Каждый сотрудник, реализуя свою деятельность в служебном коллективе, должен уметь организовать информационный обмен, координировать свою деятельность с другими сотрудниками, определить межличностные позиции. Знание коммуникативных причин конфликтов, умение вести переговоры – все это необходимо сотруднику для эффективной работы в служебном коллективе.

В то же время в данной системе часто работают люди, не имеющие должной теоретической и практической подготовки к деятельности в системе «человек – человек», они выполняют свои функции, используя сложившиеся стереотипы, которые не всегда эффективны в сложных условиях деятельности.

В этой связи цель нашего исследования состоит в изучении коммуникативной компетентности сотрудников отдела безопасности, непосредственно взаимодействующих с различными категориями осужденных, и на этой основе определение возможных путей ее формирования и оптимизации в дальнейшем.

В исследовании приняли участие сотрудники ФКУ ИК-1 УФСИН России по Вологодской области. На основном этапе эмпирического исследования, был осуществлён сбор эмпирических данных с помощью методик «Коммуникативные и организаторские склонности» (Синявский В.В., Федоришин Б.А.), «Шкала коммуникативной толерантности» (Бойко В.В.), «Оценка коммуникативных деструктивных установок)» (Бойко В.В.).

В формате профессионального общения, коммуникативная компетентность, обеспечивающая процесс общения в профессиональной деятельности, сформирована недостаточно. Это определяется, прежде всего, недостаточной разработанностью психолого-педагогических методов формирования комму-

никативных способностей у будущих сотрудников уголовно-исполнительной системы и актуализирует проблему совершенствования этого направления профессиональной подготовки.

Несмотря на многочисленные теоретические и экспериментальные исследования, недостаточная изученность возможностей формирования и оптимизации коммуникативной компетентности сотрудников УИС с учетом особенностей соответствующей структуры коммуникативной компетентности требует дальнейшего изучения, что и обусловило выбор темы нашего исследования.

В результате исследования предполагаемая гипотеза подтвердилась, а именно то, что коммуникативная компетентность сотрудников со стажем службы более 5 лет будет значительно выше, чем у сотрудников с меньшим стажем службы. В качестве рекомендаций предложено проведение цикла тренинговых занятий с молодыми сотрудниками и с сотрудниками с различным стажем службы для повышения уровня коммуникативной компетентности. Результаты отдельных научных исследований показывают, что если у сотрудников высокий уровень развития коммуникативных способностей, то они менее подвержены конфликтам в коллективе сотрудников и в общении с осужденными.

1. Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года (утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 14.10.2010 г. №1772-р).

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МОТИВИРОВАННОГО ПОВЕДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Т.В. Скибенко
А.Г. Коновалов*, научный руководитель*
Донецкий национальный университет
г. Донецк, Украина

В научных исследованиях изучению мотивов уделяется большое внимание. Выполнены многочисленные теоретические и экспериментальные работы по вопросам побуждений в поведении человека и животных.

Откуда берутся и как возникают мотивы и цели индивидуальной деятельности? Что они собой представляют? Разработка этих вопросов имеет огромное значение не только для развития теории психологии, но и для решения многих практических задач.

Следует отметить, что понятие «мотив» рассматривали такие ученые, как А. Шопенгауер, В.К. Вилюнас, К.К. Платонов, Р.С. Немов, А.А. Реан, А.Н. Леонтьев, С.Л. Рубинштейном и др.

О мотивации говорят много. С некоторых пор это слово проникло и в обыденную речь. Им пользуются, чтобы сказать, что человек делает что-то охотно и по своей воле.

Мотивация является одной из фундаментальных проблем как в зарубежной, так и в отечественной психологии. Ее значимость для разработки современной психологии связана с анализом источников активности человека, побудительных сил его деятельности, поведения [1].

Мотивация – это динамический процесс внутреннего, психологического и физиологического управления поведением, включающий его инициацию, направление, организацию, поддержку [1].

Мотив (лат. moveo – двигаю) – это материальный или идеальный предмет, достижение которого выступает смыслом деятельности. Мотив представлен субъекту в виде специфических переживаний, характеризующихся либо положительными эмоциями от ожидания достижения данного предмета, либо отрицательными, связанными с неполнотой настоящего положения [2].

Со временем ведущие мотивы поведения человека становятся настолько характерными для человека, что превращаются в черты его личности:

- мотив достижения успеха;
- мотив избегания неудач;
- мотив власти;
- альтруизм (мотив оказания помощи);
- агрессивные мотивы;
- мотив познания и другие.

Доминирующие мотивы начинают входить в «ядро» характера человека и оказывают воздействие на поведение, и влияют на формирование других психических свойств.

Существует такой важный и, можно сказать, сквозной мотив поведения, как мотив аффилиации (стремление к общению) [2].

Также существуют агрессивные мотивы. Агрессия – сложное и многоплановое явление. Часто выделяют мотивированную агрессию и немотивированную. Различие этих видов агрессии – в степени очевидности мотивов [2].

Мотив идентификации с другим человеком – стремление быть похожим на героя, кумира, авторитетную личность (отца, учителя и т. п.). Этот мотив побуждает работать и развиваться. Он является особенно актуальным для подростков, которые пытаются копировать поведение других людей [2].

Мотив саморазвития – стремление к саморазвитию, самоусовершенствованию. Это важный мотив, который побуждает индивида много работать и

развиваться. По мнению А. Маслоу, это стремление к полной реализации своих способностей и желание ощущать свою компетентность [2].

Мотив власти – это стремление личности влиять на людей. Мотивация власти (потребность во власти) – одна из самых главных движущих сил человеческих действий, это стремление занять руководящую позицию в группе (коллективе), попытка руководить людьми, определять и регламентировать их деятельность [2].

Мотивы – это побудители деятельности. Все побудительные источники активности личности объединяются понятием мотивационной сферы. Она включает потребности личности, интересы, стремления, убеждения, влечения, установки и т.п. Вместе с тем, мотивирующей силой могут обладать также социальные нормы и правила, жизненные принципы, цели, ценности, система мировоззрения в целом. Однако важнейшим источником мотивов являются потребности, в которых отражается зависимость человека от условий существования и развития. Через потребности осуществляется регуляция поведения человека.

Результативность поведения человека нередко рассматривается как функция от взаимодействия способностей и мотивации [2]. Если один из компонентов недостаточно выражен, деятельность потеряет свою эффективность. Так, наиболее способные дети часто отнюдь не являются лучшими учениками в школе. В то же время многие люди с очень средними способностями настойчивыми повседневными усилиями добиваются значительных успехов.

1. Психология: в 3-х кн. Кн.1 / Р.С. Немов. – М.: Владос, 1998. – 271 с.
2. Общая психология / А.Г. Маклаков. – СПб.: Питер, 2008. – 308 с.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АДДИКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ: ДИАГНОСТИКА И КОРРЕКЦИЯ

Е.Е. Смирнова
Т.И. Савельева *научный руководитель, канд. психол. наук*
Академия ФСИН России
г. Рязань

Аддиктивное, или зависимое поведение (табакокурение, алкоголизм, наркомания, интернет-зависимость, пристрастие к азартным играм), является одним из наиболее распространенных типов девиантного поведения и выражается в стремлении к уходу от реальности путем изменения своего психического состояния посредством приема некоторых веществ или постоянной фиксации внимания на определенных предметах или активностях (видах деятельности),

сопровождающихся развитием интенсивных эмоций. Суть аддиктивного поведения заключается в том, что, стремясь уйти от реальности, люди пытаются искусственным путем изменить свое психическое состояние, что дает им иллюзию безопасности, восстановления равновесия. Этот процесс настолько захватывает личность, что начинает управлять ее существованием. Человек становится беспомощным перед своим пристрастием.

Распространение наркомании на территории России и стран СНГ происходит угрожающими темпами. За последние пять лет количество наркоманов в стране возросло примерно в три с половиной раза и, по мнению специалистов, при сохраняющейся тенденции в России уже в следующем году оно превысит уровень в три миллиона.

Большинство ученых подчеркивают важность изучения движущих сил, приводящих к аддиктивным изменениям в личности осужденного. Эта проблема требует специального научного исследования, так как осужденных, употреблявших психоактивные вещества, становится все больше, и проблема их реадаптации в современном российском обществе стоит все более остро. В работе рассматривается только один из видов аддиктивного поведения – употребление психоактивных веществ (далее ПАВ). Выбор данного вида аддиктивного поведения обусловлен тем, что оно является социально опасным и может иметь такие последствия как совершение преступления, заболевание СПИДом и опасными инфекциями. Исследование психодинамики личности осужденных, употреблявших ПАВ и имеющих психологическую зависимость, позволяет раскрыть внутренние движущие силы аддиктивного поведения осужденных с учетом экстремальности условий жизнедеятельности, которые складываются в местах лишениях свободы. Все это обусловливает актуальность темы настоящего исследования.

В ходе эмпирического исследования были обследованы осужденные, имеющие опыт употребления психоактивных веществ, не имеющие опыт употребления психоактивных веществ. Исследование проводилось на базе ФГУ ИК-2 УФСИН России по Рязанской области. В исследовании приняло участие 45 осужденных, имеющих опыт употребления психоактивных веществ, 45 осужденных, не имеющих опыт употребления психоактивных веществ.

Целью психодиагностики было изучение психологических особенностей личности осужденных, склонных к аддиктивного поведению и имеющих опыт употребления психоактивных веществ.

Подбирая методический инструментарий для эмпирического исследования поставленной проблемы, мы учитывали характер требования вербальных методик Я-структурный тест Аммона, в виду того, что они могут спровоцировать защитную реакцию на процедуру обследования. Поэтому помимо вер-

бальных методик использовали невербальные, оригинальный проективный тест «экспериментальной диагностики побуждений» Л. Сонди.

По результатам исследовании можно сделать вывод что, вследствие взаимодействия двух факторов – опыта употребления психоактивных веществ и нахождения в местах лишения свободы – у осужденных, проявляющих признаки аддиктивного поведения, на фоне внешнего благополучия происходит повышение показателей психологических защит и акцентуаций характера.

Уровень психологических защит у осужденных, проявляющих признаки аддиктивного поведения, повышен не только вследствие экстремальности нахождения в местах лишения свободы под действием аддикции. Поэтому следует ожидать, что уровень защит у осужденных аддиктов выше, чем у осужденных.

Одним из основных направлений работы психологов уголовно-исполнительной системы является психокоррекционная работа. Под психокоррекцией принято понимать систему мероприятий, направленных на исправление недостатков психологии или поведения человека с помощью специальных средств психологического воздействия.

Предлагаемая нами программа психокоррекции аддиктивного поведения осужденных направлена на осознание осужденными тех причин, которые привели их к употреблению психоактивных веществ. Поэтому данная программа состоит из нескольких блоков.

При прохождении программы обязательным условием для осужденных является ведение журнала аналитических мотивационных заданий.

1 блок «Арт – терапия». Это специализированная форма психотерапии, основанная на искусстве, в первую очередь, изобразительном и творческой деятельности. Основной техникой этого блока является метод песочной терапии, вторая техника – рисование герба.

2 блок Психологический тренинг, направленный на формирование навыков ответственного поведения. В психологическом тренинге используются ролевые игры. Участникам предлагается участие в ситуациях, где требуется умение аргументировано отстаивать свое мнение и навыки отказа.

О ТРУДНОСТЯХ КОНСТРУКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ ОБЩЕНИИ СОТРУДНИКОВ УИС

Д.А. Стальмахович
***О.Н. Ракитская**, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Все мы постоянно находимся в ситуациях общения – дома, на работе, на улице. Необходимость и потребность в общении определена совместной жизнедеятельностью людей. Чтобы жить, люди вынуждены взаимодействовать друг с другом, ведь именно посредством взаимодействия людей происходит общение, выступающее основой в дальнейшей профессиональной, научной, бытовой деятельности человека и его развитиив целом. Общение является средством организации сотрудничества в решении профессиональных задач через взаимодействие и воздействие в процессе совместной согласованной профессиональной деятельности [1]. Без него немыслимы процесс воспитания, межличностные контакты, а также управление, обслуживание, научная работа и иная деятельность во всех сферах, где необходимы передача, усвоение информации и обмен ею.

Вопрос «конструктивного общения» весьма сложен. Нельзя дать точное определение этого понятия, так как обзор имеющихся в литературе данных показал, что конструктивность общения не является однозначным понятием в определении авторов, а разные его стороны изучаются различными науками. Многоаспектность в изучении данного вопроса является одной из проблем в определении понятия конструктивное общение, и может быть исследована объективно (посредством фиксации социальных и межличностных проявлений конструктивности) и субъективно (на языке самих партнеров по общению). В психологии, педагогике, философии, социологии большая часть литературы по данному вопросу носит описательный характер, не раскрывая внутренних процессов личности, основной смысл которых сводится к контексту конфликтного поведения и выходу из него.

По нашему мнению, сама конструктивность имеет более широкие границы и ее рассмотрение возможно как со стороны взаимосвязи между свойствами и чертами, качествами личности, так и качеством общения в целом. Можно предположить, что конструктивность в общении может основываться на личностных качествах человека и развиваться в процессе взаимодействия и деятельности человека.

Профессиональная деятельность УИС сложное комплексное образование, где стержневым компонентом выступает уголовно-исполнительная деятельность (обеспечение режима и охраны, оперативно-розыскные, воспитательные, социально-реабилитационные мероприятия, дисциплинарное производство и

др.). Специфика такой деятельности заключается в том, что сотрудники УИС не только осуществляют свою профессиональную деятельность в социуме, но и постоянно взаимодействуют с людьми недостаточно социализированными, дезадаптированными, имеющими криминальные ценности. Социально-психологические условия такой деятельности несколько отличаются от условий работы в другой сфере и детерминируют трудности, влияющие на конструктивное взаимодействие в профессиональном общении, как между сотрудниками, так и в процессе решения профессиональных задач со спецконтенгентом (осужденными, подозреваемыми и обвиняемыми). Следовательно, общение из фактора, сопровождающего служебную деятельность, превращается в категорию кардинальную, профессионально значимую [2].

Любая профессиональная деятельность и общение напрямую будут зависеть от текущего психического состояния человека, которое так или иначе будет влиять на взаимодействие между партнерами, особенно если это состояние несет в себе далеко не положительные эмоции. А если учесть, то, что деятельность сотрудника рано или поздно подразумевает под собой переживание негативных эмоций, то одной из причин возникновения трудностей конструктивного взаимодействия между сотрудниками будет внутреннее состояние человека, влияющее на профессиональное общение.

Трудности, возникающие при взаимодействии, во многом обусловлены тем, что в служебной деятельности сотрудников не созданы условия, которые обеспечивали бы психологическую готовность к диалогу, позволяющую быть уверенным в себе, эмпатийным и способным к самоанализу своего поведения в процессе общения и решения профессиональных задач. Элементарная неграмотность, некомпетентность, неумение вести диалог, недостаток образования, личностные качества человека, стиль социальной ориентации – все это барьеры, преодоление которых невозможно без специальной психологической подготовки человека.

Следует отметить дефицит соответствующих программ как в общем образовании, так и профессиональной подготовке, обуславливающий отсутствие опыта в решении вопросов конструктивного взаимодействия. Такой дефицит надлежит устранять в системе дополнительного образования и служебной подготовки для обеспечения качественного профессионального общения в деятельности сотрудников УИС.

1. Бескровная Е.А. Деловое общение как условие успешного взаимодействия в профессиональной деятельности // Психолого-педагогический журнал. Гаудеамус. – 2012. – Т. 1. – № 19. – С. 131-137.

2. Шерменёв М.А. Понятие «деформация правосознания»: историко-теоретический аспект // Юридическая наука в трудах молодых ученых: сб. науч. ст. / ВЮИ Минюста России. – Владимир, 2004.

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ОСУЖДЕННЫХ В ТЮРЬМАХ НОВОГО ТИПА

Ю.А. Тюпинова
Т.И. Савельева *научный руководитель, канд. психол. наук*
Академия ФСИН России
г. Рязань

Система исполнения уголовных наказаний в России находится в стадии развития. На наш взгляд, проводимая реформа должна качественно изменить сами подходы к исполнению наказаний. Система исполнения уголовных наказаний должна стать более открытой, менее формализованной, а главное – ориентированной на решение основной задачи: исправление осужденных и полноценное их включение в жизнь общества после отбытия наказания.

Реформирование системы учреждений предполагает изменение видов исправительных учреждений для содержания осужденных в местах лишения свободы с фактическим прекращением их коллективного содержания.

Деятельность учреждений и органов, исполняющих наказания, осуществляется в цивилизованных формах, оказывая эффективное антикриминогенное воздействие на всю социальную систему. В современный период развития УИС в совершенствовании нуждаются теоретические положения не только управленческого характера, но и работа психологической службы [1].

Психологическая работа заключается в повышении эффективности исправительного воздействия на осужденных, в оказании им психологической помощи, осуществление психологической коррекции и развития личности. Одним из направлений работы с осужденными в пенитенциарном учреждении является психотерапия.

Под психотерапией мы будем понимать «особый вид межличностного взаимодействия, при котором осужденным оказывается профессиональная помощь психологическими средствами при решении возникающих у них проблем или затруднений психического характера. Для работы с каждым осужденным рекомендуем использование определенного психотерапевтического подхода. В силу того, что тюрьмы предполагают покамерное содержание, с осужденными следует проводить индивидуальную работу. В рамках психотерапии, на наш взгляд, эффективно работает методика сказочных карт «Проективные сказочные карты».

В настоящее время метафорические ассоциативные карты – уникальный и эффективный инструмент, необходимый в работе практического психолога. Если в процессе психотерапии использовать метафорические проективные карты, которые могут наглядно символизировать актуальную проблему, то осужденный волей-неволей начинает рассказывать о том, что он видит на кар-

тинке, и связывать это со своим психологическим состоянием и своей проблематикой.

Работа с картами позволяет легко и быстро создать атмосферу безопасности и доверия, что немало важно в пенитенциарном учреждении. Как любой проективный метод, он позволяет осужденному через перенос собственных психологических феноменов на карточное изображение, через приписывание своих мыслей и чувств персонажам, изображенным на картах, путем создания общего контекстного пространства, общего для двоих смысла, общей для участников терапевтического процесса «виртуальной реальности» установить контакт и создать общий, понятный им обоим язык. Работа с картами обычно включает несколько этапов.

1. Фокусировка на теме.

2. Выбор карты (несколько карт).

3. Работа с образами (интерпретация; «дорисовывание» картины, включающей образ(ы); эмоциональное содержание образа; телесная проработка образа; сочинение истории с выбранным образом; постановка спектакля, создание масок и д.р.).

4. Ассимиляция полученного опыта.

Мы предлагаем мультимодальную модель консультативного процесса, используемую при подготовке психологов к работе в формате индивидуального консультирования и психотерапии. Искусство консультанта состоит в творческом приспособлении модели по потребности и личностным особенностям конкретного осужденного [2].

Таким образом, в условиях лишения свободы, в изоляции от общества, личность осужденного претерпевает значительные изменения, в результате которых наибольшую значимость для него приобретают ценности, обеспечивающие индивидуальное, как бы внесоциальное существование, а ценности, отображающие деятельностную и социальную сущность человека, уходят на второй план. Осужденный по окончании срока наказания снова попадает в общество, законы которого он должен соблюдать, но в силу ряда причин не всегда в состоянии им следовать, так как у него затруднена социальная адаптация. Именно поэтому на первый план в работе учреждений, исполняющих уголовные наказания, выдвигается проблема ресоциализации осужденных.

1. Барабанов Н.П., Нарышкина Н.И. Функционирование тюрем в условиях реформирования уголовно-исполнительной системы (организационный и правовой аспект): монография. – Рязань: Академия ФСИН России, 2010.

2. Проективные сказочные карты: методическое руководство / Н.И. Олифирович, Г.И. Малейчук. – СПб.: Речь, 2013.

КРИЗИСНЫЕ СИТУАЦИИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОСН ФСИН РОССИИ

Ю.М. Хлебосолова
Е.Е. Гаврина*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Академия ФСИН России
г. Рязань

Сотрудникам Федеральной службы исполнения наказаний (далее ФСИН России) очень часто приходится сталкиваться с экстремальными условиями деятельности, которые, с точки зрения психологии, характеризуются как имеющие сильное психотравмирующее действие на психику человека, что во многом объясняется спецификой службы в УИС, в частности деятельности отделов специального назначения (далее ОСН).

Возникающие экстремальные ситуации в профессиональной деятельности сотрудников ОСН (массовые беспорядки в исправительных учреждениях, задержание вооруженного преступника, захват заложников, применение оружия, несение службы в регионах вооруженных конфликтов, насильственные преступления в учреждениях УИС и др.) оказывают на них сильное психологическое воздействие и могут вызвать кризисные ситуации. Следовательно, одной из центральных задач психолога-практика является формирование психологической и психофизиологической устойчивости к экстремальным ситуациям у сотрудников ОСН ФСИН России, а также разработка мероприятий по подготовке их к действиям в экстремальных условиях.

Актуальность изучения заявленной проблематики также связана с тем, что возникновение кризисной ситуации в жизни сотрудника очень часто сопровождается эмоциональным и интеллектуальным стрессом, а также предполагает значительное изменение за короткий промежуток времени представлений о мире и о себе. В научной литературе выделяют два типа кризисных ситуаций, различающихся по степени оставляемой ими возможности реализации внутренней необходимости жизни. При возникновении первого типа кризиса сотрудник ОСН способен самостоятельно справиться с личностными проблемами, сохранив свой жизненный замысел. При кризисной ситуации второго типа у него возникают серьезные проблемы, как в профессиональной деятельности, так и в личном плане. В данном случае чаще всего происходит перерождение сотрудника, принятие им новых жизненных стратегий, нового Я-образа [1].

Поведение сотрудника ОСН ФСИН России в особых условиях деятельности определяется, прежде всего, его профессиональной компетентностью, мотивацией, высокой эмоциональной устойчивостью и личной психологической подготовленностью к преодолению трудностей. Эффективность профессио-

нальной деятельности сотрудников зависит от субъективного понимания сложившейся ситуации, оценки ее экстремальности и способов разрешения данной ситуации.

Проведенное нами исследование показало, что у сотрудников ОСН ФСИН России, принимавших участие в боевых действиях, после возвращения к мирной жизни обнаруживаются нарушения способности адекватно участвовать в построении межличностных отношений как с коллегами, так и с окружением, начиная от ближайших родственников и заканчивая случайными знакомыми. Изменения в межличностной сфере данной категории сотрудников проявляются и в снижении интереса к общественной жизни, вплоть до решения собственных проблем. У многих участников боевых действий появилось чувство разочарования в своем ближайшем окружении, потеря уверенности в будущем, возникло недоверие к правительству. Схожие результаты получила в своем исследовании Ю.Ю. Красикова, которая выявила, что у многих из сотрудников (участников боевых действий) нередко наблюдаются утрата способности к сопереживанию и снижение потребности в душевной близости с другими людьми. Половина опрошенных участников боевых действий в Чечне жалуются на то, что они не могут найти понимания ни в обществе, ни в семье. Почти каждый четвертый находится в разводе [2].

Полученные результаты обозначают проблему, возникающую вследствие влияния кризисных ситуаций, а именно нарушения в межличностной сфере сотрудников ОСН ФСИН России, которые, в свою очередь, оказывают негативное влияние и на личные, и на профессиональные отношения. Кроме того, они могут привести к различным трагедиям (суицид, убийство или избиение мирных граждан и т.д.). Именно поэтому психолог-практик должен разрабатывать и реализовывать в своей профессиональной деятельности целый комплекс мероприятий, включающий в себя профилактику формирования кризисных состояний у сотрудников ОСН ФСИН России, обучающий их самостоятельно преодолевать кризисные моменты в своей жизни и, безусловно, обеспечивающий их активное участие в оказании квалифицированной психологической помощи в случае возникновения кризисных ситуаций в жизни сотрудников.

1. Психология экстремальных ситуаций: хрестоматия / Сост. А.Е. Тарас, К.В. Сельченок. – Минск: Харвест; М.: АСТ, 2000.

2. Красикова Ю.Ю. Психодинамика личности сотрудников спецподразделений ФСИН России, участвовавших в выполнении служебно-боевых задач: дис. … канд. психол. наук. – Рязань, 2007.

ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ ДОСТИЖЕНИЯ ЮРИСТОВ С РАЗЛИЧНЫМ ТИПОМ ЛОКУСА-КОНТРОЛЯ

Е.П. Чернос
О.А. Апуневич*, научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Интерес психологов к проблеме мотивации юристов и особенностей их деятельности на различных этапах профессиональной реализации обусловлен, прежде всего, тем, что представители юридических специальностей наделены значительными властными полномочиями и включены в сложные социально-правовые отношения в силу специфики профессии, где одна сторона решает жизненно важные вопросы другой. В связи со спецификой юридической деятельности довольно часто возникают расхождения между истинным содержанием деятельности и тем, к чему действительно стремится субъект профессионально-юридической деятельности, повышается риск возникновения самых серьезных и неблагоприятных последствий, связанных с ущемлением интересов граждан, или, напротив, с необоснованным, а иногда и противозаконным преодолением законодательно-правовых барьеров, предусмотренных обществом.

Проблеме мотивации достижения успеха посвящено большое число теоретических и эмпирических исследований как в отечественной психологии (К.А. Абульханова-Славская, Т.О. Гордеева, Е.В. Козиевская, Г.В. Литвинова, Е.Е. Лушникова, А.К. Маркова, В.М. Манохина, Т.А. Саблина, А.В. Сальков, В.И. Степанский, М.Ю. Орлов, В.В. Шипилина и др.), так и в зарубежной (М. Ворверг, А. Маслоу, Д. Мак-Клелланд, Г. Мюррей, К. Роджерс, Х. Хекхаузен, М. Хэнел, Р. де Чармс и др.). Несмотря на то, что проблема мотивации достижения стала предметом исследований многих ученых в области психологии, еще недостаточно раскрыты специфика и условия развития этого психологического образования у представителей юридической сферы. Разработки психологических подходов к формированию мотивации достижения успеха ориентированы в основном на сферу менеджмента, представителей деловой среды. До настоящего времени не сложилась целенаправленная научно обоснованная система психологического сопровождения развития мотивации достижения юристов с учетом различного типа локуса-контроля.

Цель настоящего исследования – теоретическое и эмпирическое изучение особенностей мотивации достижения специалистов юридической сферы с различным типом локуса-контроля, *объект исследования* – мотив и мотивация, *предмет исследования* – особенности мотивации достижения юристов с различным типом локуса-контроля.

В настоящем исследовании приняли участие 60 представителей различных юридических специальностей как гражданской, так и уголовной специа-

лизаций. В результате определения типа локуса-контроля с помощью психологических методик «Диагностика локуса-контроля Дж. Роттера» и «Диагностика парциальных позиций интернальности-экстернальности личности (Е.Ф. Бажин, Е.А. Голынкина, А.М. Эткинд)», было выделено две группы – специалисты юридической сферы с интернальным типом локуса-контроля и специалисты юридической сферы с экстернальным типом локуса-контроля. Дальнейшее исследование с помощью батареи психологических тестов, а именно «Методика диагностики мотивации избегания неудач Т. Элерса», «Методика диагностики мотивации к достижению успеха Т. Элерса», «Методика диагностики степени готовности к риску Шуберта», «Опросник «Мотивация, азартность, социальный престиж» (МАС) М.Л. Кубышкиной» показало, что специалисты юридической сферы с интернальным типом локуса-контроля характеризуются мотивом стремления к успеху, а с экстернальным типом локуса-контроля – мотивом избегания неудач. В результате исследования было выявлено, что юристы, умеренно и сильно ориентированные на успех, предпочитают средний уровень риска, а те же, кто боится неудач, предпочитают малый или, наоборот, слишком большой уровень риска. Чем выше мотивация человека к успеху, тем ниже готовность к риску.

Теоретическая актуальность исследования обусловлена тем, что мотивационный аспект личности у специалистов юридической сферы в контексте принадлежности личности к тому или иному типу локуса-контроля мало изучен. Исследования в этой области носили описательный характер и мало систематизировались.

Практическая актуальность исследования обусловлена значимостью для решения практических задач в юридической сфере, так как выпускники юридических вузов работают и в правоохранительных органах, и в судопроизводстве, и в системе органов юстиции.

Данные о мотивации достижения юристов имеют важное значение для понимания не только движущей, но и регулирующей функции профессионального правосознания, его сущности и содержания. Отсюда необходимость их последующего более обстоятельного и всестороннего исследования, причем как в целом у профессионально-юридической группы, так и у отдельных групп юридических работников: судей, прокуроров, адвокатов, следователей, нотариусов и др. Представляется, что особенно плодотворным могло бы стать уяснение факторов, влияющих на формирование мотивов профессиональной деятельности, выработка на их основе научных рекомендаций для практики.

1. Ильин Е.П. Мотивация и мотивы. – СПб.: Питер, 2011. – 512 с.

2. Гордеева Т.О. Психология мотивации достижения. – М.: Смысл; Академия. 2006. – 336 с.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОСУЖДЕННЫХ, ОТНЕСЕННЫХ К ГРУППЕ СУИЦИДАЛЬНОГО РИСКА

И.В. Чиров
А.А. Кулакова, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

Предупреждение самоубийств весьма актуально для пенитенциарной науки и практики. В специфических условиях функционирования уголовно-исполнительной системы эта проблема приобретает особое значение для всех категорий сотрудников учреждений и органов, исполняющих наказания.

Вместе с тем до настоящего времени еще полностью не изучено психологическое содержание этого явления, нуждаются в дополнении и критическом анализе психологические характеристики лиц, совершающих попытки самоубийства, категориальный аппарат и методики обследования, критерии и основания классификации суицидентов и т.д.

Как в зарубежной, так и в отечественной психологии авторы, анализируя личность и поведение суицидентов, первостепенное внимание обращают на следующие наиболее типичные признаки: средний возраст осужденных, совершавших попытки суицида и покончивших жизнь самоубийством; социальное происхождение суицидентов; национальную принадлежность; семейное положение и наличие психических расстройств; количество судимостей; вид совершенного суицидентом преступления; время пребывания суицидента в местах лишения свободы и время, оставшееся до освобождения; время, место и способ совершения суицида.

Таким образом, в исследовании суицидального поведения осужденных в зарубежной и отечественной пенитенциарной психологии можно выделить две основные тенденции:

– изучение социально-правовых особенностей осужденных-суицидентов, влияющих на его социальный статус в местах лишения свободы. Социально-правовая оценка позволяет выделить ряд общих психологических черт, присущих определенной возрастной категории, однако не дает полной характеристики осужденного с учетом его индивидуальных свойств, что затрудняет выявление склонности к самоубийству в период адаптации в условиях пенитенциарного учреждения;

– изучение индивидуально-психологических особенностей осужденных-суицидентов. Данный подход в достаточно полной мере раскрывает возможности диагностики суицидентов с учетом биографических данных, социального статуса, семейного положения, криминологической характеристики.

В результате проведенного А.Р. Ратиновым и О.Д. Ситковской исследования были выделены следующие элементы в структуре личности суицидентов:

- низкий уровень самооценки;
- неуверенность в собственных силах;
- потребность в самореализации, искренности взаимоотношений;
- высокая значимость труда и профессионального статуса;
- пассивность;
- тенденция к самообвинению;
- несамостоятельность, симбиотичность;
- аутоагрессия;
- высокий уровень тревожности.

Теоретико-эмпирическое изучение проблемы суицидального поведения осужденных в местах лишения свободы позволяет классифицировать суицидентов по трем основным критериям: достоверность суицидального поведения и наличие выраженных психологических характеристик; мотивы совершения суицидальных попыток; социально-правовая характеристика.

Опыт практической деятельности показывает, что эффективное воздействие на личность осужденных, склонных к суицидальному поведению можно проводить лишь комплексно, сочетая методы индивидуальной и групповой работы с выработкой общей стратегии поведения персонала ИУ в отношении данных осужденных.

Таким образом, психолого-педагогическая работа с осужденными данной категории должна вестись на протяжении всего срока наказания (с момента прибытия в данное учреждение и до освобождения) на четырех уровнях, а именно:

- на уровне учреждения;
- на отрядном уровне;
- на групповом уровне;
- на индивидуальном уровне.

Важно отметить, что правильное распределение осужденных изучаемой категории по отрядам с учетом их личностных особенностей является залогом успешного психологического сопровождения отбывания ими наказания. При этом необходимо использовать весь спектр методов психологии – психодиагностику, психологическое консультирование и коррекцию, просветительскую и психопрофилактическую деятельность, психогигиенические мероприятия.

Так, предложенный комплекс методов в таком сочетании позволяет совмещать в дальнейшем индивидуальные методы воздействия с групповыми, находить наиболее эффективные приемы воздействия и контролировать психологический фон в группе осужденных в целом.

СТРУКТУРА МОТИВАЦИОННОЙ СФЕРЫ ЛИЧНОСТИ СОТРУДНИКОВ ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Д.А. Шайтанов
Е.С. Ткаченко, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

Эффективность функционирования исправительных учреждений во многом зависит от профессиональной компетентности и психологической пригодности персонала. Поэтому в пенитенциарной психологии как отечественной, так и зарубежной, уделяется существенное внимание обоснованию психологических требований, предъявляемых к сотрудникам данной системы.

Мотивы являются системообразующими компонентами структуры личности, оказывающими влияние на формирование эффективной профессиональной деятельности. Мотивация служебной деятельности сотрудников уголовно-исполнительной системы – это система внутренних побуждений сотрудника, основной компонент его самосознания, определяющий его поведение в труде и реакции на конкретные условия службы и применяемые формы стимулирования.

На основе анализа психологической литературы сделан вывод о том, что мотивационная структура личности применительно к профессиональной деятельности сотрудника должна и в идеале представляет собой непротиворечивую совокупность личностных и профессиональных потребностей, интересов, стремлений и мотивов, сформированную в процессе профессионального обучения и развивающуюся в период повышения профессионального мастерства. Неадекватность данных компонентов может привести к деформации как в личностной, так и профессиональной сфере.

Поэтому важно своевременно скорректировать процесс формирования мотивационной системы профессионала.

Изучение структуры мотивации профессиональной деятельности сотрудников УИС осуществлялось на базе ФКУ «Следственный изолятор №1» УФСИН России по Владимирской области, с помощью анкеты, вопросы которой отражали различные стороны жизнедеятельности коллектива, в том числе отношение сотрудников к методам стимулирования их профессиональной деятельности со стороны руководства учреждения. В исследовании приняли участие 40 сотрудников подразделения охраны и режима, имеющих различный стаж работы.

В результате собственного экспериментального исследования, выявили и описали структуру мотивов профессиональной деятельности сотрудников ис-

правительного учреждения, что позволило расширить и углубить представление о мотивационной системе профессионалов. Стимулирование деятельности сотрудников является фактом, повышающим производительность работы. Если сотрудник видит и понимает, что его ценят и заботятся о его интересах, то он и работает с большей самоотдачей. Подавляющее большинство опрошенных сотрудников подразделения охраны считают, что такие меры поощрения, как премия (63%) или благодарность (35%) используются редко. 48% считают, что наиболее перспективные сотрудники выдвигаются на вышестоящие должности редко. 53% из опрошенных считают, что взыскания применяются часто. 62% опрошенных сотрудников не собираются менять место работы в ближайшее время. 63% считают, что достойны к продвижению по службе, проявляют стремление к служебному росту и надеются в будущем занять вышестоящую должность. 43% высказывают желание поступить на учебу в высшие учебные заведения ФСИН России.

Исходя из полученных результатов, можно констатировать, что одним из способов оказания корректирующего воздействия на систему профессиональных мотивов сотрудников и устранения внутреннего конфликта «личность-профессионал» является целенаправленное воздействие на систему потребностей, стремлений и интересов сотрудника посредством специальных психологических мероприятий в форме теоретических и практических занятий. Данное воздействие способствует ускоренному и более интенсивному развитию профессионально важных качеств и ценностей и совершенствованию профессиональных навыков, что мобилизует сотрудников на более продуктивную профессиональную деятельность. А это является позитивным достижением.

Проведённое теоретическое и экспериментальное исследование системы профессиональной мотивации сотрудников учреждения позволяет предложить следующие практические рекомендации:

1. Сведения о мотивационной структуре сотрудников и её динамике в процессе профессиональной деятельности, целесообразно учитывать при мотивации деятельности каждого сотрудника организации и использовать в деятельности кадровой и психологической служб организаций с практическими работниками.

2. В программу специальной подготовки сотрудников рекомендуется включать спецкурс, направленный на формирование устойчивой личностной и профессиональной мотивационной структуры посредством целенаправленного воздействия на процесс осознания смыслового содержания профессиональной деятельности и повышения субъективной значимости общечеловеческих ценностей.

3. Рекомендуется использовать в системе служебной подготовки сотрудников психологические практикумы по повышению уровня профессиональной подготовки.

4. Необходимо разработать систему индивидуальных психологических консультаций для сотрудников учреждения, опираясь на полученные результаты исследования.

Это поможет не только оптимизировать процесс личностного и профессионального становления, но и сформировать профессионально важные качества, развить умение и потребность в познании других людей, сформировать субъективную необходимость принимать на себя ответственность за свои поступки, понимая их последствия для себя и окружающих.

ФОРМЫ САМОАКТУАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ ОСУЖДЕННЫХ ПО РАЗЛИЧНЫМ СТАТЬЯМ УГОЛОВНОГО КОДЕКСА

Н.В. Шарова
Е.С. Ткаченко, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

В условиях лишения свободы, в изоляции от общества, личность осужденного претерпевает значительные изменения, в результате которых наибольшую значимость для него приобретают ценности, обеспечивающие индивидуальное, как бы внесоциальное, существование, а ценности, отображающие деятельностную и социальную сущность человека, уходят на второй план. Этот факт подтверждается многочисленными исследованиями как зарубежных, так и отечественных ученых. Осужденный по окончании срока наказания снова попадает в общество, законы которого он должен соблюдать, но в силу ряда причин не всегда в состоянии им следовать, так как у него затруднена социальная адаптация. Именно поэтому на первый план в работе учреждений, исполняющих уголовные наказания, выдвигается проблема ресоциализации осужденных.

Ресоциализация осужденных – это целенаправленный процесс возвращения осужденного и приобретения им необходимых возможностей и способностей к жизни в обществе с соблюдением норм права. Ресоциализация может быть весьма глубокой, приводящей к радикальным переменам в образе жизни осужденных. Ресоциализация осуществляется изменениями установок индивида, целей, норм и ценностей жизни. Эффективность ресоциализации опреде-

ляется, в первую очередь, личностными особенностями осужденных, в частности, уровнем развития их самоактуализации.

Понятие самоактуализации включает в себя всестороннее и непрерывное развитие творческого и духовного потенциала человека, максимальную реализацию всех его возможностей, адекватное восприятие окружающих, мира и своего места в нем, богатство эмоциональной сферы и духовной жизни, высокий уровень психического здоровья и нравственности.

Исследование самоактуализации осужденных проходило на базе ФКУ ИК – 7 УФСИН России по Владимирской области, с помощью самоактуализационного теста (САТ).

На основе комплексного анализа анкет и применения математико-статистических процедур были получены следующие данные.

Всего в исследовании принимало участие 68 осужденных мужского пола, отбывающих наказание по статьям: 105 (Убийство), 111 (Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью), 116 (Побои), 158 (Кража), 159 (Мошенничество), 161 (Грабеж), 162 (Разбой), 228 (Незаконные приобретение, хранение, перевозка, изготовление, переработка наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, а также незаконные приобретение, хранение, перевозка растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества) и 260 (Незаконная рубка лесных насаждений). Как мы видим, большую часть преступлений составляют преступления против личности и преступления в сфере экономики.

Средний возраст осужденных в обследуемой выборке составил 35,7 лет, при этом минимальный возраст – 21 год, максимальный – 65 лет.

Период времени нахождения осужденных в местах лишения свободы на момент проведения тестирования – от двух месяцев до шестнадцати лет.

Полученные результаты мы разделили на две группы: результаты исследования лиц, совершивших преступления против личности (ст. 105, 111, 116 УК РФ) и результаты исследования лиц, совершивших преступления против собственности (ст.158, 159, 161, 162 УК РФ).

Между рассматриваемыми группами можно выделить следующие различия:

1) У осужденных, совершивших преступления против собственности наблюдаются высокие показатели по Шкалам Контактности, Креативности и Гибкости поведения. Это показывает, что данная категория лиц способна к быстрому установлению глубоких и тесных эмоционально-насыщенных контактов с окружающими, обладает выраженностью творческой направленности личности, и способна быстро и адекватно реагировать на изменяющуюся ситуацию.

2) У осужденных, совершивших преступления против личности имеются ярко выраженные показатели по Шкале Представление о природе (58%), что свидетельствует о склонности осужденных воспринимать природу человека в целом как положительную («люди в массе своей скорее добры») и не считать деление мужественности – женственности, рациональности – эмоциональности и т.д. несовместимыми и непреодолимыми.

Также имеются высокие показатели по Шкале Принятие агрессии (46,9%). Высокий балл по данной шкале свидетельствует о способности осужденного принимать свое раздражение, гнев и агрессивность как естественное проявление человеческой природы. Чаще всего осужденные, совершившие преступления против личности, таким образом оправдывают свое антисоциальное поведение.

Таким образом, иерархия личностных ценностей, представляющих образование ценностно-смысловой сферы осужденного, имеет различия в зависимости от вида совершенного преступления. Ценностно-смысловая сфера личности осужденных закономерно подвергается в условиях лишения свободы значительным изменениям, в результате которых наибольшую значимость для личности приобретают ценности, обеспечивающие индивидуальное, как бы внесоциальное существование.

АУДИО- И ВИДЕОЗАПИСЬ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССАХ

Е.С. Азарова
Н.А. Афанасьева*, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

С принятием в 2002 году новых ГПК РФ и АПК РФ в гражданском и арбитражном судопроизводстве появилось новое средство доказывания - аудио- и видеозапись. Разносторонне изучив аудио- и видеозаписи и их применение в качестве средств доказывания и средств организации судопроизводства в гражданском и арбитражном процессах, мы выяснили следующее:

Во-первых, нормативное понятие аудио- и видеозаписей в гражданском и арбитражном процессе отсутствует. В связи с этим можно дать следующие определения, которые, на наш взгляд, необходимо закрепить в ГПК и АПК РФ:

Аудиозапись – это электронный документ, в котором звуковая информация, предназначенная для слухового восприятия, воспроизводится посредством необходимых технических устройств.

Видеозапись – это электронный документ, в котором динамическая изобразительная информация, предназначенная для зрительного восприятия, воспроизводится посредством необходимых технических устройств.

Во-вторых, при представлении аудио- и видеозаписей в гражданском и арбитражном процессе немаловажным являются следующие положения:

1) любое лицо, обладающее аудио- и видеозаписью по рассматриваемому делу, может представлять её в суд на любом носителе (как на аналоговом, так и на цифровом);

2) при представлении аудио- и видеозаписи необходимо прикладывать письменное ходатайство о приобщении записи в качестве доказательства к материалам дела вместе с её подробной расшифровкой;

3) аналоговую аудио- или видеозапись необходимо представлять в подлиннике, а цифровую возможно в виде любой оригинальной копии.

Считаем целесообразным включить в статью 77 ГПК РФ обязанность лиц, представляющих аудио- и видеозаписи, в соответствии с которой они должны вместе с записью прикладывать их подробные расшифровки, с указанием когда, кем и в каких условиях и с помощью каких технических средств они осуществлялись; при этом отсутствие указанной информации не является основанием для отказа в принятии аудио- или видеозаписи в качестве доказательства. Подобные изменения, по нашему мнению, необходимо включить в указанную статью 89.1 АПК РФ.

В-третьих, следует отметить, что при собирании аудио- и видеозаписей в гражданском и арбитражном процессах порой возникают проблемы, вызванные как объективными, так и субъективными причинами, а именно: отсутствием правил исследования и оценки подобных материалов, учитывающих специфику данного средства доказывания; низким уровнем технической грамотности судей, а также недостаточной оснащённостью судов и судебных департаментов, обеспечивающих функционирование судебной системы.

В-четвертых, оценка аудио- и видеозаписей в гражданском и арбитражном процессе вызывает наибольшее количество сложностей. По этому вопросу необходимо знать и учитывать следующие моменты:

1) по общему правилу в качестве доказательства допускается использование любой аудио- и видеозаписи, за редкими исключениями, установленными законом для лиц, обладающих специальным статусом, а также для сохранения охраняемой законом тайны [1];

2) определение достоверности аудио-, видеозаписи на практике является наиболее проблематичным вопросом, связанным с возможностью легкого внесения изменений в цифровые аудио- и видеоматериалы, но не являющийся основанием для отказа в использовании аудио- и видеозаписей в качестве доказательств в гражданском и арбитражном процессе;

3) при определении достоверности важен вопрос легализации произведённой аудио-, видеозаписи, и лучшим вариантом будет сдача записи в конверте на хранение нотариусу, что прямо влияет на оценку её достоверности судом.

В-пятых, порядок хранения и возврата аудио- и видеозаписей достаточно полно урегулирован в гражданском и арбитражном процессе, но перед законодателем стоит ряд нерешённых вопросов, связанных с порядком копирования рассматриваемых материалов, требующих своей правовой регламентации. Для частичного разрешения данных вопросов, мы предлагаем внести в статьи 333.19 и 333.21 Налогового кодекса РФ правило, устанавливающее госпошлину за выдачу копий с аудио- и видеозаписей, хранящихся в материалах дела.

Таким образом, закрепив возможность использования аудио- и видеозаписи, законодатель не довёл до конца необходимое правовое регулирование. Представляется, что внесение предложенных нами изменений поможет усовершенствовать исследуемый институт, что станет основой для его постоянного использования в правоприменительной практике.

1. Боннер А.Т. Аудио- и видеозаписи как доказательства в гражданском и арбитражном процессе // Арбитражный и гражданский процесс. – 2008. - № 3.

НОВОЕ ГЛОБАЛЬНОЕ КЛИМАТИЧЕСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ: ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ

А.К. Акопян
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, профессор РАЕ*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Одним из самых опасных и противоречивых вызовов современности, чьи последствия невозможно предугадать до конца, является изменение климата. Проблема эта не новая, однако лишь к концу 20 века человечество обеспокоилось ею всерьёз. На второй Всемирной климатической конференции, проходившей в Женеве в ноябре 1990 года, в качестве одной из основных целей провозглашалась подготовка к началу ведения переговоров по принятию конвенции об изменении климата, которую планировалось подписать во время встречи на высшем уровне в Рио-де-Жанейро в 1992 году. Таким образом, 9 мая 1992 г. была принята Рамочная конвенция ООН об изменении климата (РКИК). Конвенция призвана объединить усилия по предотвращению опасных изменений климата и добиться стабилизации концентрации парниковых газов в атмосфере на относительно безопасном уровне. В Конвенции дано определение понятия «изменение климата», под которым понимается такое «изменение климата, которое прямо или косвенно обусловлено деятельностью человека, вызывающей изменения в составе глобальной атмосферы, и накладывается на естественные колебания климата, наблюдаемые на протяжении сопоставимых периодов времени».

Принятие Конвенции, несомненно, стало важным шагом в правовом регулировании вопросов изменения климата. Однако механизм данного регулирования был нечётким и слабо разработанным. Поэтому в развитие основных положений РКИК ООН в декабре 1997 г. был принят Киотский протокол, закрепляющий количественные обязательства развитых стран и стран с переходной экономикой по ограничению и снижению поступления парниковых газов в атмосферу.

Киотский протокол – первый международный акт, использующий рыночный механизм для решения глобальных экологических проблем[1]. Для снижения выбросов экономически целесообразным способом Протокол установил 3 механизма взаимодействия между странами (т.н. механизмы гибкости): совместное осуществление проектов, механизм чистого развития и торговля выбросами.

Несмотря на преимущества Киотского протокола, он содержит в себе ряд серьёзных недостатков. Во-первых, Протокол налагает жесткие обязательства на экономику стран, тем самым ограничивая экономический рост. По расчётам американских экспертов выполнение целей протокола привело бы к сокращению ВВП США на 106 млрд. долл. [1]. Во-вторых, финансовый выигрыш от торговли квотами на эмиссию призрачен. В-третьих, Протокол не распространяет своё действие на многих основных эмитентов парниковых газов, в частности на США, Китай, Индию, Бразилию, Индонезию. Поэтому необходимость заменить Киотский протокол новым соглашением стала очевидна.

В дальнейшем все проводимые конференции (Копенгаген-2009, Дурбан-2011, Рио+20) можно охарактеризовать как попытку заменить действующее правовое регулирование и найти новый правовой инструмент в борьбе с изменением климата. К сожалению, на сегодняшний день консенсуса по данному вопросу страны так и не смогли достичь. Все принимаемые в последующем соглашения носят больше политический, нежели юридический характер. Они не содержат конкретных количественных обязательств и ответственности.

Тем не менее, в Дурбане по итогам сессии страны договорились о создании новой рабочей группы, которая к 2015 году разработает новый инструмент регулирования, призванный сменить Киотский протокол. Планируется, что новые меры по борьбе с выбросами парниковых газов вступят в силу лишь в 2020 г. [2].

Нам представляется, что новое глобальное климатическое соглашение должно содержать следующие ключевые положения. Несомненно, данное соглашение должно распространять своё действие на все крупнейшие страны-эмитенты парниковых газов. Оно должно содержать конкретные юридически значимые обязательства и предусматривать ответственность, при этом в нём должны устанавливаться количественные ориентиры по сокращению парниковых газов для стран/групп стран. Необходимо будет обозначить вопросы, связанные с реализацией принятых решений, отчетностью, периодичностью, а также промежуточным анализом. Актуален вопрос совершенствования системы сбора статистических данных, который также следует осветить в данном соглашении. Считаем, что целесообразно сохранить использование рыночных механизмов и секторальный подход.

Таким образом, заключение нового глобального климатического соглашения, определение его условий является одной из главных задач, предстающих перед государствами и человечеством в целом, решение которой не терпит промедления.

1. Авдеева Т.Г. Киотский протокол: за и против // Мировая экономика и международные отношения. - 2004. - № 11. - С. 88-91.

2. Блинов В.Г. Реализация Росгидрометом Экологической и Климатической доктрин РФ и участие в международных переговорах по климату в связи с подготовкой к Конференции ООН по устойчивому развитию «Рио+20» // Бюллетень «Использование и охрана природных ресурсов России». - 2012. - №. 3. - С. 42-45.

ТАЙМШЕР: СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

К.А. Андреева
Е.А. Шелепина*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В условиях нестабильного состояния рынка туристических услуг особое значение приобретает защита прав туристов. Одним из законодательно неурегулированных до настоящего времени вопросов остаются отношения по договору на право пользования курортной жилой площадью (таймшер).

Директива Европейского Парламента и Совета Европейского Союза 2008/122/ЕС от 14 января 2009 года определяет таймшер как договор со сроком действия более одного года, согласно которому потребитель за плату приобретает право круглосуточного пользования одним или большим количеством жилых помещений в течение нескольких периодов бронирования.

Особенностью работы туристических фирм, предоставляющих услуги по данному договору в Российской Федерации, является активное использование методов, вводящих потребителей в заблуждение. В результате чего нередки случаи, когда граждане подписывают документы, будучи убежденными в том, что им предложена стандартная туристическая путевка по сниженным в рамках рекламной акции ценам.

При желании расторгнуть договор выясняется, что туристическая фирма занимается оказанием лишь посреднических услуг по договору поручения. Таким образом, при расторжении договора клиент будет вынужден оплатить вознаграждение поверенному, а также возместить расходы по бронированию курортной жилой площади.

На территории Вологодской области распространением таймшеров занимается ООО "Азимут СПб". Возникающие между компанией и потребителям споры привели к формированию в регионе определенной судебной практики, в

рамках которой суды зачастую вынуждены прибегать к расширительному толкованию закона.

Статья 410 ГК РФ предусматривает, что граждане и юридические лица свободны в заключении договора. Стороны могут заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами.

Однако специальное законодательство в сфере защиты прав потребителей ограничивает данную свободу, предоставляя гражданам определенный уровень гарантий. Так, статьей 10 Закона РФ «О защите прав потребителей» на исполнителя возложена обязанность своевременно предоставлять потребителю необходимую и достоверную информацию об услугах, обеспечивающую возможность их правильного выбора.

Согласно пункту 1 статьи 12 Закона РФ «О защите прав потребителей», если потребителю не предоставлена возможность незамедлительно получить при заключении договора информацию об услуге, он вправе в разумный срок отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной суммы и возмещения других убытков.

Установив, что при заключении договора поручения до сведения истца как потребителя ответчиком не была доведена необходимая и достоверная информация об оказываемой услуге, обеспечивающая возможность ее правильного выбора, суд расторгает заключенный договор поручения, взыскивая с ответчика уплаченную по договору сумму в полном объеме (Постановление Вологодского областного суда от 25 февраля 2013 года № 44Г- 10/2013).

В ряде других дел сделка, заключенная между сторонами, признается недействительной в силу статьи 178 ГК РФ. Судом установлено наличие заблуждения относительно правовой природы сделки, не соответствующее действительности представление об элементах совершаемой сделки и её правовых последствиях (Постановление Вологодского областного суда от 21 января 2013 года № 44Г- 2/2013, Постановление Вологодского областного суда от 21 января 2013 года № 44Г- 3/2013).

В целом, можно сделать вывод о том, что судебная практика Вологодской области идет по пути защиты нарушенных прав потребителей, однако отсутствие законодательного регулирования приводит к возникновению и иных трактовок.

С целью увеличения юридической определённости и достижения максимальных преимуществ для потребителей и предприятий на внутреннем рынке необходимо внесение изменений в соответствующие законодательные акты.

Полагаем, что потребителям должно быть предоставлено право на ознакомление с преддоговорной информацией и договором. С целью предоставления возможности полного понимания прав и обязанностей по договору необходимо установить срок, в течение которого потребители могут отказаться от исполнения договора без каких-либо издержек со своей стороны и без необходимости обоснования такого отказа.

Граждане должны располагать эффективными средствами судебной защиты в случае нарушения продавцами положений о преддоговорном информировании или договоре. Для обеспечения эффективной защиты потребителей необходимо установление результативных, соразмерных и превентивных санкций за нарушение положений закона.

Внесение соответствующих изменений в законодательство Российской Федерации позволит достигнуть надлежащего функционирования внутреннего рынка и высокого уровня защиты потребителей.

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ЛИЦ, ПРОЖИВАЮЩИХ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

В.М. Атрошкина
Н.Д. Потапова, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

При устройстве на работу в районах Крайнего Севера возможно развитие трех наиболее часто возникающих ситуаций:

1) трудоустройство гражданина, возрастом более 30 лет, не проживающего ранее в данной местности;

2) трудоустройство молодого специалиста, моложе 30 лет, который с рождения проживал на Севере;

3) трудоустройство молодого специалиста, моложе 30 лет, не проживающего ранее в данной местности, но приехавшего для дальнейшего проживания.

Рассмотрим первую ситуацию. Данная ситуация разрешается со ссылкой на Указ Президиума ВС СССР "Об упорядочении льгот для лиц, работающих в районах Крайнего Севера и в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера" и на Указ Президиума ВС СССР "О расширении льгот для лиц, работающих в районах Крайнего Севера и в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера"[2].

Так, гражданин, приехавший в районы Крайнего Севера, в частности в Мурманскую область, но не проживавший в данном районе ранее будет получать надбавку к его месячному заработку 10 процентов по истечении первых шести месяцев работы, с увеличением на 10 процентов за каждые последующие шесть месяцев работы, а по достижении шестидесятипроцентной надбавки - 10 процентов за каждый последующий год работы. Если сложить все надбавки, то работник должен отработать 5 лет, чтоб получать восьмидесятипроцентную надбавку, как и все «северяне».

Предел восьмидесяти процентов установлен в Указе Президиума ВС СССР и данная норма не была изменена последующим указом, следовательно, имеет свою силу: «Общий размер выплачиваемых работнику надбавок во всех случаях не может быть выше: в районах Крайнего Севера 80 процентов заработка…»

Важным условием во второй ситуации является то, что работник – молодой специалист, то есть относящийся к категории молодежи, в возрасте младше 30 лет.

Для молодежи установлен повышенный процент надбавки, нежели для работника уже старше 30 лет. Так, неизменной остается норма, указанная в Постановлении Совмина РСФСР № 458 и в Приказе Минтруда РСФСР №2, которая закрепляет, что: «для молодежи, прожившей не менее одного года в районах Крайнего Севера и вступающей в трудовые отношения, надбавки к заработной плате устанавливаются с 1 января 1991 г. в размере 20% по истечении первых шести месяцев работы с увеличением на 20% за каждые последующие шесть месяцев, и по достижении 60% надбавки - последние 20% - за один год работы…» [1].

При третьей ситуации гражданин не являющийся уроженцем, например, Мурманской области не может претендовать на надбавку к заработной плате на общих условиях с «северянином». Для таких категорий лиц также действуют указанные выше акты СССР: Постановление Совмина РСФСР № 458 и в Приказ Минтруда РСФСР № 2 [1].

А значит, положение «для молодежи, прожившей не менее одного года в районах Крайнего Севера и вступающей в трудовые отношения, надбавки к заработной плате устанавливаются с 1 января 1991 г. в размере 20% по истечении первых шести месяцев работы с увеличением на 20% за каждые последующие шесть месяцев, и по достижении 60% надбавки - последние 20% - за один год работы…» распространяется и на граждан, приехавших из других областей или городов, но не входящих в перечень районов Крайнего Севера.

Только непременным условием является то, что указанное лицо должно прожить не менее одного года на Крайнем Севере.

В связи с рассмотренными ситуациями можно предложить следующие пути решения:

1) Принять Постановление Правительства РФ, которое указанно в ст. 316 Трудового кодекса РФ.

2) Добавить в Трудовой кодекс РФ дополнительную самостоятельную статью по начислению надбавок.

3) Внести изменения в Закон РФ «О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях», в котором четко и подробно регламентировать положения, закрепленные в актах Советского Союза.

4) Признать все ранее действовавшие акты СССР утратившими силу и принять отдельный акт, посвященный выплатам и компенсациям, лицам, работающим в районах Крайнего Севера и приравненного к ним местностям.

1. Приказ Минтруда РСФСР от 22.11.1990 N 2 «Об утверждении Инструкции о порядке предоставления социальных гарантий и компенсаций лицам, работающим в районах Крайнего Севера и в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера, в соответствии с действующими нормативными актами» [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».

2. Указ Президиума ВС СССР от 26.09.1967 N 1908-VII «О расширении льгот для лиц, работающих в районах Крайнего Севера и в местностях, приравненных к районам Крайнего Севера»// Ведомости ВС СССР. – 1967. – № 39. Ст. 519.

ПРАВОВАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ ПРОЦЕНТНОГО ЗАЙМА НА РУСИ В XVI-XVII ВВ.

А.В. Баскова
***И.А. Исаев**, научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Договор займа в средневековой Руси оформлялся посредством кабал. Согласно юридическому словарю, кабала – (от араб. кабала – расписка в получении чего-либо, обязательство) – тяжелая форма личной зависимости, обычно связанная с займом. На Руси термин кабала появился на рубеже XIV-XV вв. Кабалами назывались также юридические акты, оформлявшие долговые обязательства.

Сторонами кабалы были заемщик и должник. В качестве заемщика выступал монастырь или частное лицо, а в качестве должника – частное лица. Чаще всего это был крестьянин, проживающий на монастырской земле. Должниками в монастыре кроме крестьян могли быть также половники, батраки, монастырские слуги и сами старцы, занимающие деньги друг у друга. По кабале мог быть один должник, а могло быть несколько. Хлебные «кабалы 1550-х гг. составлены обычно на 2-3 должников, но никаких данных о том, сколько занимал каждый из них, нет. Если должников было несколько, то каждый платил только свою часть. При коллективном займе указывали только общую сумму долга, но возврат был всегда поименный. Кабала оформлялась письменно. В кабале описывались основные условия заемного обязательства: объ-

ект, проценты (если предусматривались), способ исполнения, место и сроки исполнения, способы защиты интересов заимодавца. Объектом кабалы могли быть деньги и товары: зерно, лес, лошадь и др. Допускалось составление кабал одновременно на два разных товара, например, на одновременную ссуду денег и хлеба. Чаще всего в долг передавали деньги или зерно. Монастыри за выданный заем, как правило, брали процент. Обычный ростовой процент был «на пять шестой», то есть 20 процентов. Иногда сам процент даже не называли, а писали как о том, что всем хорошо известно и обычно: «как в людях ходит». В нескольких кабалах конца 1560-х годов установлен иной процент – «по две деньги на неделю» или «по деньге на неделю»; «деньги вдвое».

Вообще, вопрос о праве монастырей взимать проценты по займам представляет собой отдельную тему. Церковное право очень рано выступило против такой практики. «Впервые запрещение процентов было сформулировано на нескольких Вселенских соборах и введено было в капитулярий 23 марта 789 г. Запрещение брать проценты касалось, прежде всего, духовных лиц: в этом смысле гласило определение Никейского собора; то же значение имеет и капитулярий Карла Великого 789 г. Впоследствии же оно распространяется на всех с соответствующей довольно суровой санкцией» [1].

Первый прямой запрет на взимание процентов на Руси появился только в 1551 г. в приговоре Стоглавого Собора, который установил запрет взимания процентов монастырями. На Стоглавом Соборе Царь Иван Грозный задал вопрос: «О церковной и о монастырской казне, еже в росты дают. Угодно ли се богови, и что писание о сем глаголет? Божественное писание и миряном резоимство возбраняет, нежели церквам божиим денги в росты давати, а хлеб в наспы, где то писано во святых правилех». В результате в гл. 76 в качестве ответа было включено правило, установившее запрет на ростовщичество. В ответе, между прочим, подчеркивается, почему монастыри должны быть заинтересованы в выдаче беспроцентных ссуд, а именно потому, что благодаря этим ссудам крестьяне обживаются на их землях и земли их не пустуют.

Законодательный запрет на взимания роста был установлен почти через 100 лет – в Указе 1646 г. Этот запрет был подтвержден в Соборном Уложении 1649 г., в котором определено: «А править заемныя деньги по кабалам и по духовным на заемщиках истцом истину, а росту на те заемные деньги не править по тому, что по правилам святых Апостол и святых Отец росту на заемныя деньги имать не велено».

Запрещение монастырям взимать проценты по займам не привело к прекращению подобной деятельности в жизни. Монастыри вынуждены были искать обходные пути. И такие пути были найдены. В практике Спасо-Прилуцкого монастыря известны два способа, с помощью которых монастыри получали проценты несмотря на запреты. Первый способ – это включение размера процентов в «убытки», которые необходимо выплатить в случае несвое-

временного возврата долга. В результате было изменено соответствующее условие договора: «а полягут деньги по сроце и мне заимщику платить убытки» [2]. Погашение долга после истечения оговоренного срока было очень распространенным явлением, поэтому монастыри почти всегда получали проценты, завуалированные под убытки. Второй способ, позволявший взять проценты в обход требования, установленного Стоглавым Собором, состоял в следующем. Рост включался в размер долга, и формально ссуда считалась неростовщической. Рост «вдвое» составлял 100% и соответствовал 20-процентному росту за пять лет ростовой кабалы.

1. Удинцев Вс. (Проф.) История займа. Киев. Типография И.И. Чоколова, Фундулеевская ул., № 22. 1908. – 258 с.

2. Дадыкина М.М. Кабалы Спасо-Прилуцкого монастыря второй половины XVI - XVII вв.: Дипломатическое исследование. Дис. ... канд. ист. наук / Санкт-Петербург, 2005. – 172 с.

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ ЭВТАНАЗИИ

Е.И. Безуглая
Е.В. Герасимова, *научный руководитель, канд. юрид. наук*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Проблемы правового статуса человека и гражданина в последнее время приобретают особую значимость. Одним из основополагающих и неотъемлемых прав личности является право на жизнь. Оно закреплено во многих международных актах, таких как Всеобщая декларация прав человека 1948 г., Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г., Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г., а также в основных законах государств.

В тесной связи с правом на жизнь рассматриваются правовые проблемы, связанные с эвтаназией. Право на эвтаназию в современном понимании — это возможность умереть по собственному желанию. Вопрос о допустимости или запрете эвтаназии связан с признанием либо отрицанием обязанности человека жить. В юридической науке нет единой точки зрения на проблему эвтаназии, в связи с чем в некоторых государствах она разрешена, в то время как в большинстве стран находится под строгим запретом. В настоящее время к их числу относится и Российская Федерация.

В переводе с греческого «эвтаназия» означает «легкая, безобидная смерть». Данный термин был введен английским философом Френсисом Бэконом в XVI столетии.

В юридической науке существует большое количество определений эвтаназии. Одни авторы понимают под ней «легкую, безболезненную смерть, избавляющую человека от невыносимых страданий, вызванных болезнью, не поддающейся излечению и находящейся в терминальной либо предтерминальной стадии», другие исследователи дают определение с позиции уголовного права, оценивая эвтаназию как: «умышленные действия или бездействие медицинского работника, которые осуществляются в соответствии с явно и недвусмысленно выраженной просьбой информированного больного или его законного представителя с целью прекращения физических и психических страданий больного, находящегося в угрожающем жизни состоянии, и в результате которых наступает его смерть» [1].

В настоящее время отношение к эвтаназии является неоднозначным, что нашло свое отражение в правовом регулировании данного вопроса. Во многих европейских странах эвтаназия считается преступлением, что обусловлено общепризнанным приоритетом человеческой жизни.

В Великобритании, Турции, Чехии, Греции, Хорватии, Боснии, Сербии, Польше, а также во многих странах СНГ эвтаназия запрещена. Лица, совершившие процедуру эвтаназии, подвергаются уголовному преследованию.

Более чем в 40 государствах мира разрешена пассивная форма эвтаназии. Также существуют страны, где легализована и активная форма эвтаназии: Нидерланды, Бельгия, Люксембург.

Сторонники осуществления эвтаназии, говоря о необходимости ее легализации, приводят следующие аргументы:

1. Эвтаназия применяется с гуманной целью помочь больному человеку избавиться от страданий, достойно уйти из жизни.

2. Несомненная доказанность невозможности спасти жизнь, установленная коллегией врачей.

3. Невозможность облегчить страдания имеющимися медицинскими средствами, поскольку на разработку любых препаратов уходят годы.

4. Эвтаназия все равно существует вне правового поля, а специальный закон разрешит проконтролировать этот процесс [2].

5. Человек имеет право на жизнь, которая включает возможность распоряжаться данным правом по собственному усмотрению.

В свою очередь, противники эвтаназии говорят о том, что:

1. Право на жизнь – неотчуждаемое, поэтому никто не может им распоряжаться, в том числе и сам человек.

2. Возможны диагностические ошибки при констатации факта неизлечимости.

3. Вероятные злоупотребления со стороны врачей своим положением.

4. Противоречие эвтаназии принципу ответственности врача за жизнь больного.

5. Религиозные убеждения.

Таким образом, в настоящее время в науке не сложилось единого подхода в отношении проблемы эвтаназии.

Разных позиций придерживаются и государства, одни из которых идут по пути легализации права на смерть, другие же ставят осуществление эвтаназии под строгий запрет.

Необходимо отметить, что проблема эвтаназии имеет не только юридическую, но и ярко выраженную нравственную окраску. Все увеличивающаяся тенденция разрешения процедур эвтаназии позволяет сделать вывод об изменении правового сознания граждан, понимания того факта, что медицина в настоящее время еще не может помочь всем людям, страдающим неизлечимыми заболеваниями.

1. Крылова, Н. Эвтаназия: уголовно-правовой аспект/ Н.Крылова // Вестник МГУ. – Сер. 11. Право. – 2002. – № 2. – С. 20.

2. Олейник, А. Эвтаназия - актуальная проблема биомедицинской этики / А. Олейник // В кн.: Актуальные проблемы правового регулирования медицинской деятельности. Материалы 2-й Всероссийской научно-практической конференции / Под общ. ред. С.Г. Стеценко. – С. 326.

ПРИМЕНЕНИЕ ПРЕЮДИЦИИ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ УКРАИНЫ

А.М. Буряченко

***Р.Д. Ляшенко**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*

Житомирский национальный агроэкологический университет

г. Житомир (Украина)

Актуальность данной темы заключается в том, что в современной юридической науке много нерешенных вопросов относительно сущности категории «преюдиция», ее места в законодательстве Украины и практического применения, что обусловило необходимость нашего обращения к этой проблематике.

Преюдиция как правовое понятие впервые появилось в римском праве. Термин «преюдиция» происходит от латинского слова «praejudicium» и означает предварительно принятое решение.

В уголовно-процессуальной доказательной деятельности возникают такие ситуации, когда определенные обстоятельства, подлежащие доказыванию, уже

установленные в судебном решении в другом процессе. В таких случаях возникает проблема оснований и границ использования преюдициальных фактов в следующих уголовно-процессуальных решениях. В связи с отсутствием должного нормативного регулирования использования преюдиций в уголовном процессе Украины, в судебной практике возникают трудности с обоснованием необходимости учета преюдициальных фактов, а в некоторых случаях в судебных решениях имеются ошибочные ссылки на преюдициальность судебных решений.

В уголовном процессе Украины о применении преюдиции можно утверждать в следующих случаях: при использовании по делу относительно соучастника фактов и правовых выводов, установленных в ранее вынесенном решении, что касается других соучастников; при использовании по делу о даче заведомо ложных показаний, ложного вывода по фактам, установленных в ранее вынесенном решении по делу, в рамках которого имели место показания свидетеля или заключение эксперта, при использовании по уголовному делу в производстве по вновь открывшимся обстоятельствам тех решений, которыми эти обстоятельства установлены.

Преюдициальные факты входят в предмет доказывания, если они касаются тех обстоятельств, которые должны быть установлены по уголовному делу. Проблема в данном случае возникает потому, что эти факты могут по-новому не доказываться в следующем уголовном деле, если они не вызывают сомнения у следователя, прокурора, поскольку они уже доказаны в рамках уголовного дела, приговор по которому вступил в законную силу. Однако наличие преюдициальных фактов должно быть подтверждено соответствующими источниками доказательств.

Допустимость преюдициальных фактов - это признак, который указывает, что этот факт получен из надлежащего источника, уполномоченным на то субъектом доказывания. Достоверность преюдициальных фактов заключается в их соответствии объективной действительности. Достаточность преюдициальных фактов позволяет сделать вывод о том, что обстоятельства, входящие в предмет доказывания, установлены в необходимых пределах [2].

Что касается достоверности преюдициальных фактов, при ее определении используются сущностные, а не формальные критерии, как и при определении допустимости доказательств. Достоверность преюдициально установленных фактов, связана с достоверностью приговора, решения или постановления, имеющего преюдициальную силу. Сомнения вызывает утверждение, что если предыдущее решение является достоверным, то и установлены на его основе преюдициальные факты являются достоверными [1]. Оценивая достоверность преюдициальных фактов, суд может поставить под сомнение их достоверность. На практике возникают ситуации, когда установлены судом ранее обстоятельства, что положены в основу приговора, противоречат внутреннему

убеждению суда по делу, которое рассматривается. И тогда, если суд принимает решение по своему внутреннему убеждению, он не принимает преюдициальные факты как достоверные.

Итак, в уголовном процессе Украины есть проблема оснований и границ использования преюдициальных фактов. В связи с отсутствием должного нормативного регулирования использования преюдиций в уголовном процессе, в судебной практике возникают трудности с обоснованием необходимости учета преюдициальных фактов, а в некоторых случаях в судебных решениях есть ошибочные ссылки на преюдициальность судебных решений.

Для решения данных проблем необходимо дополнить содержание ст. 90 УПК Украины, определив дефиницию преюдиции и условия ее применения, а именно: решение суда имеет преюдициальное значение, если касается фактов, установленных в отношении подсудимого и / или других соучастников.

1. Белкин А.Р. Теория доказывания: научно-методическое пособие / Белкин А.Р. – М., 1999. – 429с.

2. Левченко О.В. Общеизвестные, преюдициально установленные и законом презюмируемые факты и особенности их использования в уголовно-процессуальном доказыванни: дис. … канд. юрид. наук: спец. 12.00.09 «Уголовный процесс и криминалистика; судебная экспертиза» / Левченко О.В – Казань, 1994. – 268 с.

ПРЕДЕЛЫ АДВОКАТСКОЙ ТАЙНЫ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

М.А. Власова
Ю.И. Соловьева, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Один из самых дискуссионных вопросов адвокатской деятельности - вопрос о пределах обязанности адвоката хранить профессиональную тайну. Рассмотрев позиции как сторонников, так и противников относительности адвокатской тайны, можно сделать вывод о том, что эта вечная проблема актуальна и в настоящее время и нуждается в обсуждении в рамках адвокатской корпорации.

«Адвокатская тайна зачастую предстает в виде неразрешимой проблемы, вызывает оживленные диспуты, острые споры. Это один из вечных вопросов адвокатской деятельности, объявляемый неразрешимым подобно квадратуре круга», - писал А. Цыпкин.

Определение термина адвокатская тайна по-прежнему неоднозначно и вызывает полемику. М.С. Строгович считал этот термин неудачным:

«Суть вопроса не в тайне адвоката, а в том, чтобы обвиняемому и его близким, пользующимся помощью адвоката, гарантировать возможность свободно говорить адвокату все, что они считают нужным, без опасения, что сказанное будет обращено во вред обвиняемому».

И.Л. Петрухин обозначает адвокатскую тайну выражением «тайна судебного представительства», поскольку судебная защита - разновидность представительства.

М.Ю. Барщевский считает так: «С того момента, как гражданин переступил порог офиса адвоката, все дальнейшие события - суть адвокатская тайна» [1].

В России на сегодняшний день не стоит вопрос о необходимости существования адвокатской тайны, вопрос стоит о ее пределах. Интерес к проблемам доверительных отношений между адвокатом и клиентом, к адвокатской тайне существенно возрос в России в силу развития гражданского общества, создания правовых механизмов [2].

Анализ существующей юридической литературы по проблеме адвокатской тайны позволяет говорить о том, что и в современных условиях вопрос об относительности или абсолютности адвокатской тайны находится в центре исследовательского интереса.

Авторы, не считающие этот запрет абсолютным, называют следующие предполагаемые основания для правомерного разглашения адвокатской тайны.

1. Если адвокату в связи с исполнением профессиональных обязанностей стало известно о совершенном серьезном преступлении.

2. Если адвокату в связи с исполнением профессиональных обязанностей стало известно о готовящемся преступлении. Чаще всего указываются лишь случаи готовящихся тяжких и особо тяжких преступлений, но иногда встречается и расширительное толкование, распространяющееся на любое уголовно наказуемое деяние.

Интересно замечание М.Ю. Барщевского о том, что «разглашение конфиденциальной информации, необходимое для предотвращения преступления, будет законным, если у адвоката имеются достаточные основания предполагать, что существует реальная вероятность совершения преступления и неизбежно складывается ситуация, когда предупреждение преступления путем разглашения информации является единственной возможностью его предотвращения... поскольку адвокатская тайна не есть «величина самоценная» и само понятие адвокатской тайны возникло в интересах общества, то и степень ее охраны должна соотноситься с теми же интересами общества». При этом М.Ю. Барщевский считает, что раскрытие информации в таком случае не просто будет законным - адвокатская тайна должна быть раскрыта «в обязательном порядке».

Э. Бенедикт писал, что «адвокат, перешедший на роль свидетеля, лишает обвиняемого его последней опоры, данной ему законом в лице защиты... то, что должно служить ему, обращается против него же».

По мнению И.Л. Трунова и Л.К. Труновой, адвокат должен довести до сведения клиента принцип неотвратимости наказания, предупредить его о возможных последствиях, а в случае если они наступили, принять все меры по защите интересов своего клиента [2].

3. Если возникла необходимость совещания с коллегами относительно путей ведения того или иного дела. Аргументы против этого возможного основания обычно сводятся к тому, что информация доверена адвокату сугубо лично и другие адвокаты не связаны обязанностью хранить молчание по данному делу.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что вопрос о пределах адвокатской тайны требует более полного нормативного регулирования. Это может быть обеспечено путем внесения изменений в Федеральный закон «Об адвокатуре и адвокатской деятельности в РФ», Кодекс профессиональной этики адвоката.

На сегодняшний день представляется целесообразной выработка разъяснений Федеральной палаты адвокатов. Эти разъяснения необходимы для того, чтобы дать адвокатам четкие ориентиры, поскольку дисциплинарная практика выявила значительное число коллизий, требующих разрешения.

1. Трунов И.Л., Трунова Л.К. Соблюдение адвокатской тайны с позиции защиты прав граждан / И.Л. Трунов, Л.К. Трунова // Журнал российского права. – 2002. - № 8. - С. 42-47.

2. Пшуков А.М. Адвокатская тайна / Пшуков А.М. - М., 2008. - С. 8.

ПОНЯТИЕ И ПРИРОДА ПРЕЗУМПЦИИ ЗАКОННОСТИ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ

М.В. Власюк
Р.Д. Ляшенко*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Житомирский национальный агроэкологический университет
г. Житомир (Украина)

Важной составляющей исследования проблемы презумпции законности судебного решения является выяснение сущности и содержания этой категории.

Актуальность исследования данной презумпции обусловлена тем, что появление этой категории права связано еще со становлением древнеримской юриспруденции, но римские юристы не оставили нам ее теоретического обос-

нования. Понятие презумпция образовалось от слова "praesumptio" и в переводе из латинского языка означает предположение. Предположение - это догадка, предыдущая мысль, предыдущие намерения.

Правовая презумпция это - предположение о наличии или отсутствии определенных фактов, которое базируется на предыдущем опыте и связи между фактами, что условно считается истинным, пока не будет доказано противоположное [1].

Презумпция законности судебного решения является одной из классических правовых презумпций, и как неопровержимая она была воспринята французским законодательством. Согласно ст. 1351 Французского гражданского кодекса, законная сила судебного решения имеет силу законной презумпции, для опровержения которой не допускается предоставления никаких доказательств.

В отечественной процессуальной науке по отношению к этой презумпции сложились два противоположных подхода, одни ученые признают ее существование, другие, напротив, отрицают ее наличие в праве. Основные дискуссии по вопросу презумпции законности судебного решения велись со второй половины 40-х по 60-е годы прошлого столетия [1].

Проблема презумпции законности судебного решения главным образом сводится к вопросу о том, что именно отображает решение, и что в это понятие вкладывают конкретные авторы. Сторонники данной презумпции считают, что суд по результатам судебного разбирательства приходит к установлению объективности и законности в судебном решении. Судебное решение потенциально может содержать недостатки относительно анализируемых правоотношений, поэтому для их устранения предусмотрены институт судебного надзора и институт пересмотра дел по новым обстоятельствам [2].

В криминальном процессе в качестве аргумента наличия презумпции законности приговора приводится принцип "non bis in idem" (нельзя дважды притягивать за одно и тоже деяние). Согласно этому правилу, уголовное дело не может быть возбуждено против лица по тому же обвинению, относительно которого есть приговор суда, который вступил в законную силу [2].

Презумпция законности судебного решения имеет большое значение в сфере судопроизводства и своим наличием освящает итоговый акт суда, требуя от всех лиц признания его в качестве истинного, а, следовательно, справедливого и законного.

На наш взгляд, презумпция законности судебного решения - это признанное на уровне закона положение о том, что решение суда отображает объективную законность и является обязательным для всех субъектов, чьих прав, обязанностей и законных интересов оно касается. Опровергнуть это положение возможно лишь в исключительных случаях и с помощью экстраординарных методов, установленных законом.

Таким образом, презумпцию законности судебного решения можно определить как решение суда, которое признается справедливым и законным до тех пор, пока не будет отменено судом высшей инстанции в порядке установленном законом. С судебным решением можно соглашаться и не соглашаться, и даже обосновывать в установленном законом порядке необходимость его отмены, однако необходимо строго выполнять его предписания. Данная презумпция опровержимая, поскольку после вынесения судебного решения могут открыться новые обстоятельства, которые свидетельствуют о явном нарушении закона. Поэтому аннулирование законной силы судебного решения является необходимым, для того чтобы исправить судебную ошибку, возобновить нарушенные права и законные интересы граждан и установить истину по делу.

1. Алиев Т. Т. Принцип презумпции истинности приговора, вступившего в законную силу / Алиев Т. Т., Белоносов В. О., Громов Н. А. // Российский судья. - 2003. - № 7. - С. 18-24.

2. Либус И. Презумпция истинности приговора и право на защиту / И. Либус // Советская юстиция. - 1987. - № 11. - С. 22-24.

КОРРУПЦИЯ В УКРАИНЕ

Н.В. Волкович
Р.Д. Ляшенко*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Житомирский национальный агроэкологический университет
г. Житомир (Украина)

По мнению многих международных и украинских экспертов коррупция сегодня в Украине является важнейшей проблемой, более того, главной угрозой нормального развития общества. В условиях тотальной коррумпированности всех ветвей власти на всех уровнях принципиально невозможно решить ни одной социальной, экономической, политической проблемы. Негативные последствия, порождаемые этим явлением, не только препятствуют прогрессивному, поступательному развитию общества, но и представляют серьезную угрозу интересам национальной безопасности страны. Наиболее проблемной характеристикой явления коррупции есть то, что оно начало восприниматься на повседневном уровне как общественная норма, хотя на уровне вербальных высказываний большинство населения декларативно поддерживает мнение об опасности этого явления.

В правовом отношении коррупция представляет собой совокупность различных по характеру и степени общественной опасности, но единых по своей сути действий (уголовных, административных, гражданско-правовых, дисцип-

линарных), а также нарушений этических норм поведения должностных лиц, связанных с совершением этих деяний. Такое широкое понимание коррупции указывает на то, что не все коррупционные проявления являются уголовно-наказуемыми, и чаще всего это зависит от традиций и обычаев определенного общества и совершенства законодательной базы (как, например, сейчас в Украина, когда нет правовой базы для осуждения коррупционеров негосударственных служащих) [1]. Но обычно наибольшую общественную опасность представляют коррупционные преступления.

Особенностью коррупционных преступлений является то, что, они могут быть преступлениями против основ национальной безопасности государства, против собственности, против избирательных, трудовых и других личных прав и свобод человека и гражданина, против правосудия в сфере хозяйственной деятельности и служебной деятельности. По некоторым признакам коррупционные преступления могут быть причастны к экономической, профессиональной, организованной и другим видам преступности. Коррупционные преступления имеют свою специфическую социальную сущность.

В Законе Украины «О принципах предотвращения и противодействия коррупции», вступившем в силу с 01.01.2011 года, дается расширенное определение коррупции: «Использование лицом предоставленных ему служебных полномочий и связанных с этим возможностей с целью получения неправомерной выгоды или принятие обещания / предложения такой выгоды для себя или других лиц или соответственно обещание / предложение или предоставление неправомерной выгоды такому лицу или по его требованию другим физическим или юридическим лицам с целью склонить это лицо к противоправному использованию предоставленных ему служебных полномочий и связанных с этим возможностей» [2] . Преимущество этой редакции закона в том, что он расширяет круг лиц, подпадающих под его действие: если в предыдущем законе это были только государственные служащие, то под его действие попадают все лица, имеющие служебные полномочия.

На наш взгляд, к числу антикоррупционных мер можно отнести: максимальное сокращение объема управленческих решений, зависящих от госслужащего, ограничение его компетенции формализованными функциями; ограничения власти бюрократии; резкое сокращение прав государственных служащих по «регулированию» экономики, образования, науки. Формирование гражданского общества, сокращение управленческого аппарата, особенно с параллельными функциями, повышение требовательности к государственным служащим, обеспечение реальной ответственности государственных служащих за правонарушения и преступления по службе, обеспечение независимости суда (судей), максимальная прозрачность деятельности власти для общественности, населения, наличие реальной, а не декларативной политической воли по осуществлению этих и других мер.

1. Кирпичников А.И. Взятка и коррупция в России. — СПб.: Альфа, 1997. – 293 с.

2. Закон Украины «О принципах предотвращения и противодействия коррупции» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL// http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi? nreg = 1506-17 (Дата обращения: 01.03.2013).

ПРОБЛЕМЫ ЗАПРЕЩЕНИЯ ПРОТИВОПЕХОТНЫХ МИН: ОПЫТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Н.С. Габец
А.И. Зыбайло, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы,
г. Гродно (Республика Беларусь)

С момента подписания Конвенции о запрещении применения, накопления запасов, производства и передачи противопехотных мин и об их уничтожении прошло уже 15 лет, однако практика деятельности государств показала, что реализация положений Оттавской конвенции сопряжена с целым рядом проблем.

Основными участниками Оттавской конвенции являются так называемые страны «третьего мира». Вместе с тем, многие страны, являющиеся крупнейшими производителями и хранителями противопехотных мин, к документу не присоединились, что не позволяет в должной мере вести речь об универсальности территориальной сферы данного документа. В числе стран, не подписавших Конвенцию, в том числе и 3 постоянных члена Совета Безопасности ООН – США, Китай и Российская Федерация. Не ратифицировали Оттавскую конвенцию и такие государства, как Индия, Иран, Ирак, Куба, Израиль, Индия, КНДР.

Одной из проблем, с которыми государства сталкиваются при выполнении обязательств по Оттавской конвенции, – это несоблюдение сроков уничтожения запасов противопехотных мин. Так, в докладе, опубликованном ООН в 2008 г., отмечалось, что среди стран, не выполнивших своих обязательств согласно ст. 5 Оттавской конвенции, – Греция, Турция и Беларусь. В 2009 году уже 15 стран, которые должны уничтожить свои запасы этого оружия к этому сроку, обратились с просьбой о его продлении [1].

Республика Беларусь присоединилась к Оттавской конвенции 3 сентября 2003 г. Конвенция является бессрочной и вступила в силу для Республики Беларусь 1 марта 2004 г.

Согласно Оттавской конвенции Республика Беларусь была обязана до 1 марта 2008 г. уничтожить свои арсеналы противопехотных мин, что составляет около 3,7 млн. штук. В 2006 году была завершена реализация проекта между Республикой Беларусь и Организацией НАТО по техническому обеспечению и снабжению «Демилитаризация противопехотных мин в Беларуси», в рамках которого ликвидировано около 300 тыс. противопехотных мин тротилового наполнения [2, с. 45]. Одна из проблем ликвидации оставшихся противопехотных мин (около 3,4 млн. шт.) заключается в том, что они технологически не подлежат разборке. Их утилизация методом открытого подрыва влечет вредные последствия для населения и окружающей среды. Международное сообщество пока не имеет опыта уничтожения больших количеств мин данного типа с использованием экологически чистых технологий.

В этой связи Республика Беларусь нуждается в иностранной помощи для решения финансовых и технологических проблем, связанных с утилизацией оставшихся минных запасов. Так, 22 января 2008 г. Республика Беларусь и Европейская комиссия подписали Финансовое соглашение о реализации проекта международной технической помощи «Ликвидация боеприпасов, содержащих мины типа ПФМ-1 в Беларуси». Согласно данному соглашению Европейская комиссия выделила на практическую реализацию проекта 4 миллиона евро. В октябре 2010 г. по результатам проведенного тендера в качестве подрядчика по Проекту была объявлена компания «Explosivos Alaveses SA» (Испания). В настоящее время компания «Explosivos Alaveses SA» осуществляет на территории Республики Беларусь подготовительный этап в рамках реализации проекта, который позволит выполнить обязательства белорусской стороны по Оттавской конвенции.

Вместе с тем, на конец 2012 года Республика Беларусь, как и ряд других стран-участниц Оттавской конвенции, не смогла выполнить своих обязательств.

Таким образом, проблема противопехотных мин остается сложной для разрешения для многих стран. Основные сложности, с которыми сталкиваются государств при реализации положений Оттавской конвенции можно свести к следующему:

– отсутствие достаточного финансирования процесса разминирования;

– нежелание противоборствующих сторон отказаться от применения мин или допуска специальных подразделений к заминированным участкам;

– отсутствие законодательных норм по применению, транспортировке, экспорту и импорту противопехотных мин, поддержке пострадавших в некоторых странах;

– усложнение вопросов организационного и политического характера, связанных с разминированием (не осуществлена делимитация и демаркация

границ, нет специалистов по разминированию, техники по утилизации боеприпасов и т.д.);

– нехватка средств, оборудования для реабилитации пострадавших от мин.

1. Греция, Турция и Беларусь нарушили положения Оттавской конвенции // Центр новостей ООН [Электронный ресурс] // Режим доступа: // URL: http://www.un.org/russian/news/story.asp?newsID=10728#.URqXYh1FXko (Дата обращения: 01.02.2013).

2. Козик А.Л. Обязательства государств в области вооружений – опыт стран региона (СНГ, Грузия) / А.Л. Козик // Научный сборник трудов института государственной безопасности Республики Беларусь. – 2011. – № 30. – С. 39–50.

ЛИТЕРАТУРНОЕ ПРОИЗВЕДЕНИЕ КАК ОБЪЕКТ АВТОРСКОГО ПРАВА

А.П. Глазова
О.К. Борисов*, научный руководитель*
Вологодский государственный педагогический университет
г. Вологда

Анализируя историю становления норм авторского права, можно сделать вывод о том, что идея копирайта формировалась постепенно, но, несмотря на такое поступательное развитие, мы можем выявить довольно обширные пробелы, которые касаются ключевых моментов авторского права.

Статья 1259 Гражданского кодекса Российской Федерации относит к числу объектов авторского права литературное произведение. Однако он, ГК РФ, не даёт нам определения литературного произведения, которое хотя бы обозначило рамки, позволявшие судам РФ на них ориентироваться при рассмотрении споров. Действовавший ранее Закон РФ от 9 июля 1993 г. N 5351-I "Об авторском праве и смежных правах" также такого определения не давал. Таким образом, российским судам при рассмотрении данного вопроса приходится обращаться к международным актам, подписанным РФ и ратифицированным на территории РФ. Самым известным международным актом, регулирующим вопросы копирайта и ратифицированным на территории РФ, является Бернская конвенция. Данная конвенция даёт достаточно развёрнутое и удобное в правоприменении определение литературного произведения, однако, его единственным, хотя и практически незаметным минусом является то, что Конвенция не разделяет литературное и художественное произведение [1]. Из контекста нам понятно отличие, однако формально его нет.

Несмотря на то, что в нашей стране существует довольно обширная судебная практика по вопросу авторского права, ни одно постановление или определение суда не даёт нам понятия литературного произведения как объекта, охраняемого авторским правом. Таким образом, мы обречены при рассмотрении дела в суде полагаться на решение конкретного судьи, на то толкование, которое он предложит, исходя из своей практики и опыта работы. И хотя мы не ставим под сомнение квалификацию судей в нашей стране, предугадать исход дела в данном случае адвокату, защищающему интересы истца или ответчика по делу о нарушение авторского права, будет довольно сложно. А это огромный минус, так как данные споры относятся к категории таких споров, когда именно адвокат позволит определить насколько вообще заинтересованные стороны смогут удовлетворить свои требования. Вот и выходит, что из-за несовершенства законодательства авторы либо вообще не защищают свои интересы, так как услуги адвоката, «разбирающегося в таких тонкостях» непомерно высоки, либо становятся заложниками подчас субъективного мнения правоведов, которые не помогают своим клиентам, а пытаются увеличить количество своего дохода.

Если изучать труды классиков российской цивилистики, таких как Г. Ф. Шершеневича, А. Я. Конторовича, то даже у этих авторов мы не сможем найти конкретного определения литературного произведения, на которое суд смог бы опираться в правоприменительной практике. Таким образом, автор, изучив данный вопрос с различных точек зрения, предлагает следующее определение литературного произведения – результат творческой словесной деятельности автора (соавторов), облечённый в письменную или устную форму, доступную для восприятия человеком и допускающую возможность воспроизведения.

При этом очень важной характеристикой литературного произведения является объём текста, которое оно в себя включает. Данный вопрос довольно хорошо рассмотрен в статье Ю. Брумштейна и М. Бичаровой. Учёные выделяют такую категорию литературных произведений, как «малые произведения, содержащие текст» с верхней границей 150-200 слов [2]. При этом данные авторы предлагают создать для данных категорий отдельные нормы правового регулирования. Как нам кажется, это довольно рациональное предложение, так как, несмотря на положительные аспекты развития авторского права, может оказаться так, что за использование общеупотребительных слов в устной или письменной речи необходимо будет выплачивать авторское вознаграждение.

Из сказанного ранее можно сделать вывод, что вопрос о литературном произведении как объекте авторского права - это довольно сложный вопрос, который требует тщательной доработки и постоянного совершенствования законодательства в соответствии с реалиями своего времени.

1. Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.internet-law.ru/law/avt/bern.htm (дата обращения: 16.01.2013).

2. Брумштейн Ю., Бичарова М. Малые произведения, содержащие текст. Общие вопросы регламентации и фактического соблюдения авторских прав // Интеллектуальная собственность. Авторские и смежные права. - 2008. - № 6. - С.52-63.

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ДЕНЕЖНОЙ ОЦЕНКИ ЗЕМЛИ

И.Н. Голыбина
Т.Н. Чурилова*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Сумской национальный аграрный университет
г. Сумы (Украина)

До 90-х годов правовое регулирование земельных отношений осуществлялось в условиях существования исключительной государственной собственности на землю и плановой экономики. Принятием в 1992 году закона Украины «О форме собственности на землю», чуть позже Земельного кодекса Украины, был введён институт права частной собственности на землю. Законодательное признание, наряду с государственной собственностью на землю, также и частной, создало правовое поле и условия для реформирования земельных отношений и экономики в целом. Это привело к процессу проведения приватизации государственного имущества и земли. И в свою очередь всё это требовало определения реальной стоимости земли, что способствовало началу процесса формирования законодательства, регулирующего оценочную деятельность такого специфического объекта недвижимости как земля.

Следует заметить, что методические основы проведения оценки земли, нормативно-правовые акты по оценки земли разрабатывались во второй половине 1990-х годов. А в настоящее время, безусловно, не в полной мере отвечают сложившимся общественным отношениям.

В соответствии с Законом Украины «Об оценке земель», оценка земель – это процесс определения качественных характеристик экономической ценности и стоимости земель в соответствии с процедурами, установленными законодательством в сфере оценки земель. Правовое регулирование оценки земель осуществляется Конституцией Украины, Земельным кодексом Украины, законом Украины «Об оценке имущества, имущественных прав и профессиональной оценочной деятельности в Украине», «Об оценке земель» и другими нормативно-правовыми актами, принятыми в соответствии с ними.

Оценка земель проводится для сравнительного анализа и прогноза эффективности использования земли как природного ресурса и основного средства производства, а также при осуществлении гражданско-правовых соглашений, для определения размера земельного налога, потерь сельскохозяйственного и лесохозяйственного производства, расчёта государственной пошлины, определенных законодательством Украины. Согласно пункту 1 статьи 5 закона Украины «Об оценке земель», в зависимости от цели и методов проведения, оценка земель делится на такие виды как: 1) бонитировка почвы; 2) экономическая оценка земель; 3) Денежная оценка земельных участков [1].

В соответствии с Законом Украины «Об оценке земель» бонитировка почвы должна проводиться не реже чем один раз в 7 лет. Между тем, последний раз она была проведена в 1993 году, в результате чего был определён балл бонитета каждой области. Статьёй 17 того же закона предусмотрено, что экономическая оценка земель сельскохозяйственного назначения проводится не реже одного раза в год. Последний раз экономическая оценка земель в Украине осуществлялась ещё в советское время – в 1988 году. Безусловно, результаты такой оценки нельзя считать адекватными к современным условиям ведения хозяйства. К тому же, учитывая существование денежной оценки земельных участков, экономическая оценка земель является достаточно сомнительной. Что же касается нормативной денежной оценки сельскохозяйственных угодий, то последний раз она была проведена в 1995 году в соответствии с Методикой нормативной денежной оценки земель сельскохозяйственного назначения и населённых пунктов.

Кроме того, такая оценка земель значительно устарела. А современная нормативная денежная оценка земельных участков сельскохозяйственного назначения содержит ряд недостатков с точки зрения методики проведения.

Принимая во внимание важность деятельности по оценке земли в современных земельных отношениях, и учитывая особенности и порядок проведения действующих видов оценки земель, необходимы меры, которые усовершенствуют оценку земель, в первую очередь, сельскохозяйственного назначения.

Так, важным является увеличение финансирования мероприятий по проведению бонитировки почвы.

Учитывая наличие как сельскохозяйственных, так и несельскохозяйственных угодий в составе земель сельскохозяйственного назначения, следует усовершенствовать методику нормативной денежной оценки земель сельскохозяйственного назначения и населенных пунктов, а также регламентировать оценку несельскохозяйственных угодий.

Недостатком, который существенно влияет на реализацию прав собственников земли, является невозможность использования для оценки земель сельскохозяйственного назначения наиболее объективного и достоверного мето-

дического подхода, который заключается в сопоставлении цен продажи подобных земельных участков, ввиду отсутствия их рыночного обращения.

Важным и необходимым фактором при разработке методики является использование зарубежного опыта, а именно международных стандартов. В международных стандартах методика оценивания земель постоянно совершенствуется в соответствии с экономическими условиями. А особенно это происходит в сфере сельскохозяйственного землепользования.

1. Об оценке земель: Закон Украины от 11.12.2003 № 1378-IV [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://zakon1.rada.gov.ua/ laws/ show/1378-15 дата обращения: 16.01.2013).

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЯТРОГЕННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ В МЕДИЦИНЕ

Е.Д. Дмитриева
Е.Б. Шмакова, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Ежегодно в России только при оказании медицинской помощи в стационаре причиняется вред здоровью около 150 тыс. пациентов. Причина этого – медицинские вмешательства ненадлежащего качества. Уже более 40 лет Международный классификатор болезней имеет раздел статистического учета факторов случайного причинения вреда больному при выполнении терапевтических и хирургических процедур [1]. Однако неправильно оказанные медицинские услуги могут дать о себе знать и спустя много лет после обращения к врачу. Как быть в этом случае? Как защитить себя и своих близких?

В медицинской литературе вмешательства ненадлежащего качества зачастую именуются термином «ятрогененные патологии». Согласно Международной статистической классификации болезней и проблем, связанных со здоровьем (Далее – МКБ), ятрогении — это неблагоприятные последствия лечебных и диагностических мероприятий. В России данное нормативное определение применяется с 1997 года на основании приказа Министерства здравоохранения от 27.05.1997 № 179 [2].

С точки зрения юридической практики важно, что предлагаемое определение ятрогений полностью согласуется с правовыми нормами "вред здоровью", "определение степени вреда здоровью", "ненадлежащее оказание медицинской помощи", появившимися в Уголовном кодексе РФ и Гражданском ко-

дексе РФ. Унификация определения, углубленное изучение и разработка медико-правовой классификации ятрогений важны и для формирующейся сейчас судебной практики по искам пациентов к врачам. Врачи оставляют тампоны, инструменты в ходе тех или иных медицинских действий. Оставленные операционные элементы могут дать о себе знать, как и сиюминутно, так и спустя несколько лет. Безусловно, как предлагают американские специалисты, можно к каждому тампону присоединить специальный чип. Но ведь есть возможность технической ошибки. Да и затраты велики.

На наш взгляд, все медицинские вмешательства должны быть зафиксированы с помощью видеосъемки. А как же хранение такой информации? И соотношение данного действия с Федеральным законом «О персональных данных»?

Во-первых, пациенту предстоит подписать специальное соглашение о видеосъемке. Этот документ должен закрепить всю процедуру и невозможности передачи такой информации третьим лицам. Появится архив таких записей (эти расходы соизмеримы с суммами компенсации за ненадлежащим образом оказанные медицинские услуги).

В-вторых, в законодательстве нашей страны должны появиться не только отсылочные нормы и нормы уголовного права относительно рассматриваемой темы, а также гражданско-правовые акты о компенсации вреда и усиленном механизме защиты пациента. Великий древнегреческий врач Гиппократ утверждал: «Искусство медицины включает три вещи: врача, болезнь и больного». За 2500 лет, прошедших со времен Гиппократа к трем названным составляющим присоединяется и надежный механизм правовой защиты пациента.

1. Стороженко О.С., Петрова А. И. Внимание: медсестринская ошибка // Медицинская сестра. – 2007. – № 11. – С. 30 - 32

2. Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 27 мая 1997 года № 170 «О переходе органов и учреждений здравоохранения Российской Федерации на международную статистическую классификацию болезней и проблем, связанных со здоровьем» // Здравоохранение. – 1997. – № 7. – С. 75 – 79.

ОТКАЗ В СОГЛАСОВАНИИ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА: ПРАВОВЫЕ ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Е.И. Едемская
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Российское законодательство на сегодняшний день, к сожалению, не содержит определение понятия «граница земельного участка», однако предпринимаются попытки дать такое определение в теории. Чаще всего для этого используют аналогию с термином «государственная граница Российской Федерации», содержащимся в соответствующем законодательном акте, а границу земельного участка понимают как линию и проходящую через неё вертикальную поверхность, определяющие земельный участок как объект имущественных отношений и устанавливающие предел распространения права, которым обладает соответствующий участник земельных отношений [1]. Местоположение границ земельных участков подлежит обязательному согласованию с лицами, обладающими смежными земельными участками на правах собственности, пожизненного наследуемого владения, постоянного (бессрочного) пользования и аренды, именуемыми Федеральным законом «О государственном кадастре недвижимости» заинтересованными лицами в случае, если в результате кадастровых работ уточнено местоположение границ земельного участка, в отношении которого выполнялись соответствующие кадастровые работы, или уточнено местоположение границ смежных с ним земельных участков, сведения о которых внесены в государственный кадастр недвижимости.

Согласование проводится кадастровым инженером по его выбору посредством проведения собрания заинтересованных лиц или в индивидуальном порядке с заинтересованным лицом. В случае, если межевой план содержит возражения смежного землепользователя по вопросу согласования местоположения границ земельного участка, орган государственного кадастрового учёта отказывает в утверждении межевого плана, и, как следствие, в осуществлении государственного кадастрового учёта в целом. Такие возражения должны быть сняты либо путём проведения повторного согласования местоположения границы, либо в порядке, предусмотренном законодательством РФ для разрешения земельных споров.

Решить вопрос согласования местоположения границ земельного участка при отказе заинтересованных лиц в таком согласовании, возможно, на наш взгляд, тремя путями.

1. Заинтересованное лицо, отказавшее в согласовании границ, может добровольно снять возражения, на которых был основан её отказ, в процессе про-

ведения процедуры повторного согласования. акт согласования, являющийся составной частью межевого плана должен обязательно содержать указание на отказ заинтересованного лица от выдвигавшихся им ранее возражений в отношении согласования местоположения границ земельного участка.

2. Лицо, являющееся правообладателем земельного участка, в согласовании местоположения границ которого правообладателями смежных земельных участков отказано, вправе обратиться в суд с требованием о признании возражений заинтересованных лиц и их представителей необоснованными. Если в результате рассмотрения дела суд принимает решение о признании возражений заинтересованного лица или его представителя необоснованными, указанное судебное решение является составной частью межевого плана и наряду с иными документами представляется в орган кадастрового учёта, который обязан на основании судебного решения осуществить учёт соответствующего земельного участка. Если же суд откажет в таком признании, лицо имеет право обжаловать судебный акт в соответствии с действующим процессуальным законодательством.

3. Лицо обращается в судебные органы с требованием об обязании заинтересованного лица согласовать местоположение границ земельного участка. В судебной практике данный вопрос решается по-разному. Удовлетворяя заявленные требования, судебные органы исходят из фактических обстоятельств дела, указывают на обязательность согласования границ смежными землепользователями в силу закона, а также на отсутствие объективных обстоятельств, препятствующих такому согласованию. Отказывая в удовлетворении заявленных требований, суды ссылаются на то, что согласование границ земельного участка предполагает совершение его в добровольном порядке и является правом, а не обязанностью лица.

Орган кадастрового учета обязан объективно оценить отказ заинтересованного лица в согласовании местоположения границ земельного участка и решить вопрос об утверждении межевого плана в силу того, что, получив межевой план с отказом смежного землепользователя в согласовании, данный орган не утверждает его, что фактически означает отказ в осуществлении государственного кадастрового учета. Практикующие юристы отмечают, что ситуации отказа в согласовании местоположения границ земельного участка связаны с тем, что сейчас акт согласования, к сожалению, становится способом ведения недобросовестной конкуренции и источником получения больших денег [2].

1. Церклевич О.В. Граница земельного участка – что это? [Электронный ресурс] // Режим доступа URL: http://www.to01.rosreestr.ru/news/media/1094365/ (дата обращения 17.03.2013).

2. Ткаченко Д. Акт согласования – инструмент нелегального бизнеса. Способы преодоления противодействия // Юрист. – 2009. - № 3. – С. 62.

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ АДВОКАТСКОЙ ТАЙНЫ

Е.В. Елескина
Ю.И.Соловьева, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Адвокатская тайна – это один из тех вопросов адвокатской деятельности, который привлекает большое внимание, по поводу которого усиленно спорят, о котором много писали и пишут. Адвокатская тайна предстает зачастую в виде неразрешимой проблемы, вызывая оживленные диспуты, острые споры. Это один из «вечных» вопросов адвокатской деятельности [1]. Нет, кажется, ни одного крупного юриста-теоретика в области уголовного права и процесса, который не касался бы этого вопроса.

Так, например, заслуженный юрист РФ М. Барщевский пришел к такому выводу, что адвокатская тайна – сродни тайне исповеди. Только если тайна исповеди это религиозный, духовный атрибут, то адвокатская тайна это атрибут светского общества. Но принцип и назначение то же самое. Схожую точку зрения имеет и А.Ф.Кони, который считал, что «Слепая Фемида должна быть и глухой» [2].

Ряд адвокатов и в РФ, и в зарубежных странах были навсегда отстранены от права на осуществление адвокатской деятельности именно в связи с разглашением адвокатской тайны. Бесспорно, разглашение адвокатской или любой другой профессиональной тайны является нарушением и ущемлением прав других лиц, в данном случае – прав доверителя. Исходя из анализа нормативно-правовых актов, действующих на территории РФ, можно сделать вывод, что адвокатская тайна носит абсолютный характер и является гарантией права на защиту любого лица, обратившегося за помощью к адвокату.

Но если взглянуть на абсолютный характер адвокатской тайны с другой стороны: легко представить себе следующий случай. Один подсудимый оговаривает другого в совершении преступления. Другому грозит осуждение, быть может, очень тяжелое, а подсудимый признается своему адвокату, что он ложно оговаривает другого для того, чтобы самому оправдаться, и что другой совершенно невиновен. Возможно ли требовать от адвоката молчания, когда грозит осуждение невиновному, когда угрожает наказание, а может быть и казнь невинной жертве чужой клеветы? Возможно ли разрешать такое молчание? А если тайна касается не только подсудимого, но и его укрывшихся сообщников, продолжающих совершать преступления? Кто может заставить адвоката молчать, когда в результате его молчания будут продолжать безнаказанно орудо-

вать преступники, будут грабить, убивать? Сможет ли адвокат утверждать, что он в этой вновь пролитой крови не виновен?

Отвечая на данные вопросы, считаю, что проблемы современного общества диктуют необходимость изменения статуса адвокатской тайны с абсолютной на относительную. Это обусловлено следующим: повышение уровня преступности, появление новых видов преступления, таких как терроризм, экстремизм и др.

Наличие адвокатской тайны ставит защитника в необычное положение. Он не может раскрыть суду известные ему, но скрытые по делу обстоятельства, он должен их скрывать и действовать так, как будто он их и не знает. Адвокатская тайна представляет собой исключение из обычного хода процесса, редкий и тягостный для адвоката эксцесс в профессиональной деятельности.

Абсолютность адвокатской тайны, закрепленная и охраняемая законом, ставит адвоката перед выбором, нарушить ли закон и лишиться своего статуса, тем самым, предотвратив страшное преступление, или же следовать предписаниям Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» и Кодексу профессиональной этики адвоката, при этом оставив на своей совести те жертвы и потери, которые повлечет его молчание.

1. Бенедикт Э. Адвокатура нашего времени. Избранные главы / Пер. с нем. // Русский адвокат. – 1999. – № 5. –С. 74.

2. Кони А.Ф. Уголовный процесс: нравственные начала // Журнал Министерства юстиции. – 1902. – № 1. – С.18.

ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРАВОВОГО РЕЖИМА ОХРАННЫХ ЗОН ЗЕМЕЛЬ АВТОМОБИЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

А.С. Ипатова
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Автомобильные дороги имеют стратегическое значение для Российской Федерации. Они связывают обширную территорию страны, обеспечивают жизнедеятельность всех городов и населенных пунктов и во многом определяют возможности развития регионов, по ним осуществляются самые массовые автомобильные перевозки грузов и пассажиров. В настоящее время протяженность автомобильных дорог общего пользования составляет 790,5 тыс. км [1].

В соответствии с Земельным кодексом Российской Федерации (далее – ЗК РФ) земли автомобильного транспорта являются разновидностью земель транспорта и предназначены для размещения автомобильных дорог; размещения объектов дорожного сервиса, объектов, предназначенных для осуществления дорожной деятельности, стационарных постов органов внутренних дел; установления полос отвода автомобильных дорог, а также для установления придорожных полос автомобильных дорог [2].

Придорожные полосы устанавливаются для создания необходимых условий использования автомобильных дорог и их сохранности, обеспечения соблюдения требований безопасности дорожного движения и обеспечения безопасности граждан. Исходя из существующего определения, создание придорожных полос направлено на защиту дорожного полотна от разрушения, а не на защиту окружающей среды.

Про охранные зоны автомобильных дорог в ЗК РФ ничего не говорится. А тем временем и сам автомобильный транспорт, и автомобильные дороги в процессе своего строительства и эксплуатации оказывают вредное воздействие на окружающую среду. Дороги способствуют разрушению ландшафта, загрязнению среды обитания, изменению микроклимата. А норм законодательства, позволяющих защитить природу от негативного воздействия, нет.

Про необходимость проведения мероприятий по охране окружающей среды при проектировании автомобильных дорог говорится лишь в СНиП 2.05.02-85 «Автомобильные дороги». В Федеральной целевой программе «Развитие транспортной системы России (2010 - 2015 годы)» также не затрагиваются вопросы предотвращения или уменьшения вреда наносимого окружающей среде в процессе строительства и эксплуатации автомобильных дорог.

На наш взгляд, необходимо законодательно закрепить дефиницию охранной зоны автомобильных дорог либо изменить существующее определение придорожной полосы автомобильных дорог на следующее: придорожные полосы автомобильной дороги - территории, которые прилегают с обеих сторон к полосе отвода автомобильной дороги и в границах которых устанавливается особый режим использования земельных участков (частей земельных участков) в целях обеспечения экологической безопасности окружающей среды, требований безопасности дорожного движения, а также нормальных условий реконструкции, капитального ремонта, ремонта, содержания автомобильной дороги, ее сохранности с учетом перспектив развития автомобильной дороги.

1. Постановление Правительства РФ от 05.12.2001 года № 848 «О Федеральной целевой программе «Развитие транспортной системы России (2010 - 2015 годы)» // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 51. – Ст. 4895.

2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2001. – № 44. – Ст. 4147.

К ВОПРОСУ О ВВЕДЕНИИ ЮВЕНАЛЬНОЙ ЮСТИЦИИ В РОССИИ

Ю.В. Каракулова
Ю.А. Перебинос, *научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В настоящее время в России активно обсуждается вопрос о ювенальной юстиции и перспективах ее применения. Термин «ювенальная юстиция» ежедневно используется в газетах, журналах, на радио и телевидении, в Интернет-источниках и других средствах массовой информации. Между тем, среди российских ученых, общественных и государственных деятелей нет единства не только по вопросу о необходимости введения данного института у нас в стране, но существуют разные точки зрения и о том, что под ним понимать.

Имеет место несколько подходов к понятию «ювенальная юстиция». Первой подход, которого придерживается большинство авторов, предполагает, что ювенальная юстиция – это сеть специализированных судебных органов. Сторонники второго подхода, которых меньшинство, предлагают включить в систему ювенальной юстиции более широкий круг органов: комиссии по делам несовершеннолетних, уполномоченного по правам ребенка; специализированные органы и учреждения, в чью компетенцию входит решать те или иные задачи, связанные с молодежной политикой, обеспечением прав несовершеннолетних, борьбой с подростковой преступностью и т. п. Также предлагается объединить в рамках ювенальной юстиции органы опеки и попечительства над несовершеннолетними, ювенальные органы следствия и дознания, органы по делам семьи и несовершеннолетних, воспитательные колонии и др.

С нашей точки зрения, под ювенальной юстицией следует понимать весь спектр социальных институтов, осуществляющих работу с несовершеннолетними. В связи с этим, представляется наиболее приемлемым следующее определение: «Ювенальная юстиция – международный термин, который обозначает специализированную систему правосудия в отношении несовершеннолетних, а также государственных и негосударственных структур, контролирующих процессы исправления и реабилитации подростков, профилактику детской преступности, социальную защиту семьи и прав ребенка» [1].

Вопрос о необходимости введения ювенальной юстиции на данный момент является наиболее острым. Очередной виток бурных споров был вызван внесением в марте 2012 г. Правительством в Государственную Думу РФ законопроекта № 42197«О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам осуществления социального патроната и деятельности органов опеки и попечительства». Данный законопроект предполагает внесение изменений в ранее существующие нормативно правовые акты,

в которых содержались нормы, касающиеся несовершеннолетних, а также вводит понятие «социальный патронат». Под ним понимается форма осуществляемой органом опеки и попечительства индивидуальной профилактической работы, направленной на предотвращение утраты родительского попечения путем оказания семье, находящейся в социально опасном положении, помощи в воспитании несовершеннолетнего. Согласно законопроекту, социальный патронат устанавливается органом опеки и попечительства в случае, если по результатам обследования установлено, что родители или иные его законные представители создают плохие условия или отрицательно влияют на его поведение, но при этом отсутствуют достаточные основания для ограничения или лишения их родительских прав. Именно вопрос о введении социального патроната в частности, и ювенальной юстиции, в целом, поделил российское общество на два блока: одни выступают «за» введение данной системы, другие – «против».

Сторонники утверждают, что российское законодательство не отвечает международным нормам, существующая правовая система РФ не справляется с защитой прав детей, а потому необходимо введение ювенальной юстиции как системы [2]. При аргументации своей точки зрения они опираются на опыт Ростовской области, где с 2001 г. запущен проект «Поддержка осуществления правосудия в отношении несовершеннолетних». Так, в ходе его реализации уровень рецидива среди подростков, чьи дела рассматривал ювенальный суд, составляет 3 – 4%; удельный вес лиц, осужденных к лишению свободы, - около 8%, что в 2 раза меньше общероссийского показателя. Одновременно ювенальные судьи широко применяют принудительные меры воспитательного воздействия, в каждом третьем случае несовершеннолетний направляется в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа (в 3 раза больше, чем по России в целом). Ювенальные технологии, применяемые в Ростовской области, помогают снять многие проблемы, с которыми сталкивались работники уголовно – исполнительных инспекций, например, при трудоустройстве осужденных подростков, возвращении их в образовательные учреждения и т.п.

Противники же указывают на то, что введение социального патроната и ювенальной юстиции для России приведет к тому, что возрастет вероятность неконтролируемого вмешательства данных структур в дела отдельных семей. При этом отмечается, что ювенальные суды на Западе часто допускают ошибки при решении вопросов, связанных с передачей ребенка одному из родителей, от чего будут не застрахованы и российские родители. В целом, полагают противники изучаемого института, с созданием ювенальных судов возрастет количество решений о лишении родительских прав [2].

Изучив аргументы «за» и «против» и исходя из того, что, прежде всего, необходимо защищать интересы ребенка, полагаем, что введение ювенальной

юстиции в России не нужно, т.к. эта система на данный момент противоречива и недостаточно проработана.

1. Ганишина И. Обращаясь к истории и опыту / И. Ганишина // Преступление и наказание. – 2012. – № 1. – С. 16-18.

2. Хананашвили Н. Л. Ювенальная юстиция – «против» и «за» [Электронный ресурс] / Н. Л. Хананашвили // Вопросы ювенально юстиции. – 2010. – №10. – Режим доступа: URL: http://www.juvenjust.org/txt/index.php/t1503.html (дата обращения: 16.03.2013).

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ОБОСОБЛЕННОСТЬ ФИЛИАЛОВ, ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ И ИНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Л.В. Карпикова
О.В. Гутников*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Институт законодательства и сравнительного правоведения
при Правительстве РФ
г. Москва

Вопрос об определении признаков обособленных подразделений юридических лиц, в частности филиалов и представительств, неоднократно исследовался в научной литературе. Чаще всего анализируются признаки именно филиалов и представительств как наиболее распространенных разновидностей обособленных подразделений юридических лиц. Однако и тут нет единства мнений ученых. Выделяют следующие признаки филиалов и представительств: 1) территориальная обособленность; 2) организационная обособленность; 3) имущественная обособленность. Некоторыми авторами отдельно выделяется также функциональная обособленность филиала (представительства). И.В. Перевалова рассматривает функциональную обособленность в рамках организационной обособленности, так как, по её словам, одним из критериев последней является наличие определенной цели образования и функционирования организации (подразделения), что и составляет сущность функциональной обособленности [1].

На основании предыдущих научных исследований мы пришли к выводу, что в гражданском законодательстве (статья 55 ГК РФ) закреплены не что иное, как два «правовых режима» осуществления юридическим лицом деятельности вне места своего нахождения – филиал и представительство. Только они с точки зрения гражданского права имеют полномочие по представлению интересов юридического лица, а относительно филиалов – еще и выполнять

его функции или их часть. Данные категории не являются субъектами права, не обладают самостоятельной правосубъектностью. Филиалы и представительства являются правовой формой распространения этой деятельности на территорию, отличную от той, на которой действует само юридическое лицо. Иные обособленные подразделения являются лишь «обеспечителями» деятельности юридического лица. Поэтому признаки филиалов и представительств и иных обособленных подразделений юридических лиц будут качественно отличаться, в чем-то пересекаясь.

Расположение вне места нахождения юридического лица (территориальная обособленность) – необходимый признак как филиала и представительства, так и иного обособленного подразделения юридического лица, который характеризует основную цель создания юридическим лицом подобных образований – расширение территории осуществления своей деятельности и осуществление ее вне места своего нахождения. Под местом нахождения юридического лица в настоящее время понимается место его государственной регистрации, которая, в свою очередь, осуществляется по месту нахождения постоянно действующего исполнительного органа юридического лица, а в случае отсутствия последнего – иного органа, имеющего право действовать от его имени без доверенности.

Законодатель не связывает место нахождения юридического лица с понятием «административно-территориального образования». Поэтому можно признать необоснованным мнение некоторых ученых [2], определяющих территориальную обособленность филиала (представительства) как расположение за пределами населенного пункта, в котором находится юридическое лицо, либо применительно к той территории, на которой действует определенный налог, зачисляемый в региональный или местный бюджет. И.В. Перевалова считает целесообразным признание иным местом, отличным от места нахождения юридического лица территорию, на которую распространяется юрисдикция иного регистрирующего юридические лица органа, нежели зарегистрировавшего само юридическое лицо. С этим вряд ли можно согласиться, ведь в отдельных случаях юрисдикция той или иной налоговой инспекции распространяется не на один муниципальный район в пределах субъекта РФ, а применительно к некоммерческим организациям, регистрирующим органом которых является соответствующее Управление Министерства юстиции РФ в субъекте РФ, на территорию целого субъекта РФ. В результате сложится ситуация, когда созданные филиалы и представительства в пределах того или иного муниципального района, а в случае с некоммерческими организациями – субъекта РФ – нельзя признать территориально обособленными от создавшего их юридического лица.

На наш взгляд, территориальную обособленность филиала и представительства, да и иного другого структурного подразделения юридического лица

необходимо определять по отличному от места нахождения юридического лица почтовому адресу, под которым согласно п. 2 Правил оказания услуг почтовой связи, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2005 г. № 221 «Об утверждении Правил оказания услуг почтовой связи», понимается местонахождение пользователя с указанием почтового индекса соответствующего субъекта почтовой связи. Реквизиты адреса в соответствии с п. 23 Правил указываются в следующей последовательности: название улицы, номер дома, номер квартиры; название населенного пункта (города, поселка и т.п.); название района; название республики, края, области, автономного края (области); название страны, почтовый индекс.

1. Перевалова И.В. Правовое положение филиалов и представительств по законодательству Российской Федерации: дис. …канд. юрид. наук: 12.00.03: Екатеринбург, 2005 – 200 с. – Библиогр.: с.187 – 200. – С. 41.

2. Хузин Р.З. Обособленные подразделения юридических лиц: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03: Казань, 2002 – 175 с. – Библиогр.: с. 160 – 175. – С. 14.

ОЦЕНКА ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ НОРМ, ДЕЙСТВУЮЩИХ В ОТНОШЕНИИ БЕЗРАБОТНЫХ

О.Н. Киселёва
Г.И. Наумова*, научный руководитель*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Рынок труда представляет собой особую совокупность экономических и правовых отношений, связанных с обеспечением эффективной трудовой занятости граждан, удовлетворением спроса и предложения на рабочую силу. Субъектами отношений являются безработные граждане, работодатели и государство.

Безработными признаются граждане, которые трудоспособны, не имеют работы и заработка (дохода), зарегистрированы в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы, ищут работу и готовы приступить к ней, не трудоустроены в течение 10 дней со дня их регистрации.

Порядок регистрации безработных граждан определяется Правительством РФ. Решение о признании гражданина, зарегистрированного в целях поиска подходящей работы безработным, принимается органами службы занятости по месту жительства гражданина не позднее 11 дней со дня предъявления органам службы занятости паспорта, трудовой книжки или документов, удостоверяющих его профессиональную квалификацию, справки о среднем заработке

за последние три месяца по последнему месяцу работы, а для впервые ищущих работу, не имеющих профессии, - паспорта и документа об образовании.

Правовую основу регламентации отношений, возникающих в сфере занятости и трудоустройства, составляют ст. ст. 34, 37 Конституции, гарантирующие гражданину свободное распоряжение своими способностями к труду, включая свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещённой законом экономической деятельности. Конституционным нормам должны соответствовать положения всех нормативных правовых актов, регламентирующих отношения в области занятости и трудоустройства.

Если спрос на рабочую силу падает и её предложение испытывает избыток, то это соотношение вызывает серьёзные социально-трудовые диспропорции, влекущие обострение проблем занятости и трудоустройства. Наиболее часто встречаются ситуации, когда число не имеющих работы граждан пополняют увольняемые из предприятий, организаций, учреждений работники. Согласно ст. 81 ТК РФ работники могут быть высвобождены в связи с ликвидацией предприятий, сокращением штатной численности работающих. Под высвобождением работников понимают освобождение работников от участия в трудовом процессе и увольнения, порождённые нестабильностью производственной деятельности, неблагоприятной конъюнктурой рынка товара, работ.

Законом установлены льготы и компенсации высвобождаемым работникам. Согласно ст. 178 ТК РФ таким работникам при сокращении численности штата выплачивается выходное пособие в объёме средней месячной оплаты труда, сохраняется тот же размер зарплаты на период трудоустройства, но не более чем за два месяца со дня увольнения работника.

Анализ законодательства РФ о занятости в области социально – правовой защиты безработных позволяет сделать вывод, что действующие правила в данной области, по своей сути, приближены ко многим международно-правовым нормам, хотя и требуют последующих доработок.

Применение закона РФ «О занятости населения в РФ» поставило ряд вопросов, выявило пробелы некоторых положений, а также неточности, требующие своего внимания. Необходимо отметить, что он не устанавливает обязанности безработных. По нашему мнению, данный пробел должен быть восполнен в законе. Одновременно с этим, необходимо закрепить, какие правовые последствия наступают при невыполнении данных обязанностей.

Анализируя проблемы занятости, следует обратить внимание на некоторые несогласованности законодательства. Так, под статус безработного попадают граждане, достигшие 16-летнего возраста, в связи с Законом о занятости. А ст. 63 ТК РФ устанавливает 15-летний возраст, с которого предусмотрена возможность приёма на работу, в связи с чем данные лица в течение года ли-

шаются права на трудоустройство и не получают пособия по безработице. Полагаем, что эти нормы должны быть приведены в соответствие друг с другом.

В целом же Закон РФ «О занятости населения в РФ» является неплохой попыткой урегулировать общественные отношения в столь специфической области, хотя законодательно предстоит ещё большая работа для того, чтобы данный закон соответствовал реальной жизни.

1. Технология работы с гражданами, обратившимися в службу занятости. – Вологда, 2005. – 88 с.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭМФИТЕВЗИСА В УКРАИНЕ

Я.В. Ковальская
Н.В. Бондарчук*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Житомирский национальный агроэкологический университет
г. Житомир (Украина)

Украинское законодательство предусматривает право пользоваться чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей (эмфитевзис).

К эмфитевзису, как правило, прибегают землевладельцы, которые сами не способны обрабатывать землю, однако которые не желают избавляться от права собственности на нее.

В римском праве дается определение эмфитевзиса (лат. emphyteusis - насаждение) - это долгосрочное, отчуждаемое и наследуемое вещное право на чужое имущество, которое заключается в предоставлении лицу права владения и пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей с целью получения плодов и доходов от нее с обязанностью эффективно ее использовать в соответствии с целевым назначением [1].

Некоторые ученые определяют эмфитевзис как имущественное право, один из видов права пользования чужой землей. В.Уркевич под эмфитевзисом (от лат. emphyteusis - врастание) понимает основанное на договоре, долгосрочное, отчуждаемое и наследуемое право пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей.

По мнению П.Кулинича, эмфитевзис - это личный земельный сервитут, который заключается в предоставлении лицу, в пользу которого он установлен, права владения и пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей.

Следовательно, объектом эмфитевзиса могут быть лишь земельные участки сельскохозяйственного назначения. Это значит, что землепользователем по договору эмфитевзиса могут быть лишь лица, которые согласно Земельно-

му кодексу Украины (далее – ЗКУ) имеют право приобретать в собственность землю сельскохозяйственного назначения. Следовательно, иностранные граждане и лица без гражданства не могут приобретать эмфитевзиса, кроме случаев его наследования.

Приобретение и осуществление эмфитевзиса регулируется ЗКУ(ст. 102-1 и некоторыми другими) и главой 33 ЦКУ (ст. ст. 407-412). Согласно ст. 407 Гражданского кодекса Украины, право пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей устанавливается договором между владельцем земельного участка и лицом, которое выразило желание пользоваться этим земельным участком (дальше - емфитевт, землепользователь). Кроме того, настоящей статьей установлено, что право пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей (эмфитевзис) может отчуждаться и передаваться в порядке наследования.

Срок договора о предоставлении права пользования чужим земельным участком для сельскохозяйственных потребностей устанавливается самими сторонами и фиксируется в договоре. Отношения эмфитевзиса предусматривают, что землепользователь обязан использовать земельный участок по назначению, установленному в договоре. Однако, это не означает, что стороны по такому договору имеют право самостоятельно устанавливать ее целевое назначение. Согласно Земельному кодексу Украины право установления и изменения целевого назначения земельного участка является исключительным правом соответствующих органов власти [2]. Следовательно, эмфитевзис предоставляет землепользователю значительную независимость от владельца земельного участка. Владелец земельного участка обязан не препятствовать землепользователю в осуществлении его прав. Однако по условиям эмфитевзиса землепользователь обязан платить владельцу участка плату за пользование ею. Размер платы, ее форма, условия, порядок и сроки ее выплаты устанавливаются договором (ст. 409 Гражданского кодекса Украины).

С момента приобретения статуса емфитевта у землепользователя возникают и обязанности перед государством.

Во-первых, он обязан вносить плату за пользование земельным участком, а также платить другие платежи, установленные законом.

Во-вторых, землепользователь обязан эффективно использовать земельный участок в соответствии с ее целевым назначением, повышать ее плодородие, применять природоохранные технологии производства, воздерживаться от действий, которые могут привести к ухудшению экологической ситуации (ст. 410 Гражданского кодекса Украины).

Эмфитевзис предоставляет землепользователю не только правомочия относительно владения и пользования земельным участком, но и правомочия относительно ее отчуждения. По нашему мнению, такое отчуждение не лишает владельца земельного участка его титула. Более того, оно предусматривает

возможность возвращения ему и правомочий относительно владения и пользования земельным участком.

1. Покровский И. А. История римского права / И. А. Покровский. - Петроград, 1918. – 430 с.

2. Кулинич П. Личные земельные сервитуты по законодательству Украины / П.Кулинич // Юридический журнал. - 2004. - № 10. - С.27- 31.

ПРИМЕНЕНИЕ ЗАКОНА «О ЗАЩИТЕ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ» К ОТНОШЕНИЯМ В СФЕРЕ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ

О.А. Максимова
Е.Б. Шмакова*, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В п.9 ст.4 Федерального закона от 30 декабря 2004 года № 214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторых законодательные акты Российской Федерации» (далее – ФЗ №214), прямо говорится: «К отношениям, вытекающим из договора, заключенного гражданином - участником долевого строительства исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, применяется законодательство Российской Федерации о защите прав потребителей в части, не урегулированной настоящим Федеральным законом». Несмотря на прямое установление в законе, на практике часто возникают проблемы, в том числе и при рассмотрении споров в судах.

Следует отметить, что уже задолго до принятия ФЗ № 214 Постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 сентября 1994 года «О практике рассмотрения судами дел о защите прав потребителей» было установлено, что законодательство о защите прав потребителей регулирует отношения между гражданином, имеющим намерение заказать или приобрести либо заказывающим, приобретающим или использующим товары (работы, услуги) исключительно для личных и семейных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, с одной стороны, и организацией либо индивидуальным предпринимателем, производящим товары для реализации потребителям, реализующим товары, с другой стороны. Позже эта позиция была поддержана Роспотребнадзором и Верховным судом РФ (далее – Суд).

В частности, Суд указал, что «к отношениям, возникающим из договора, заключенного гражданином-инвестором, являющимся участником долевого строительства многоквартирного дома, в целях приобретения в собственность жилого помещения для личных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, применяется законодательство о защите прав потребителей»[1]. Кроме того, Верховным судом РФ было дополнительно указано, что к отношениям в сфере долевого строительство многоквартирных домов, когда дольщиком выступает лицо, приобретающее жилье для личных нужд, применяются также положения ГК РФ и Закона «О защите прав потребителей», согласно которым, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее свои обязанности при осуществлении им предпринимательской деятельности освобождается от ответственности, если докажет, что надлежащее исполнение было невозможным вследствие непреодолимой силы. Как дополнительно указал суд со ссылкой на ГК РФ, «к таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств»[2]. Указанное уточнение представляется необходимым, так как долгое время суды при рассмотрении подобного рода споров, приходили к иным выводам. Так, суд отказал в иске, обосновав это тем, что несмотря на то, что к возникшим правоотношениям применяется Закон «О защите прав потребителей», но иск не подлежит удовлетворению, так как нарушение сроков произошло не по вине ООО, а по вине застройщика. Все инстанции, рассматривающие дело, поддержали позицию суда первой инстанции, и только Верховным Судом дело было направлено на новое рассмотрение.

ФЗ №214 содержит оговорку: «К отношениям, вытекающим из договора, заключенного гражданином - участником долевого строительства исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, применяется законодательство Российской Федерации о защите прав потребителей в части, не урегулированной настоящим Федеральным законом». Действительно, Законом «О защите прав потребителей» гражданину предоставлено такое право, и предъявление требования о возмещении морального вреда не будет противоречить нормам Закона 2004 года. Для того чтобы суд удовлетворил требования о взыскании морального вреда, истцы должны доказать его наличие. В данном случае представляется разумным внести соответствующие изменения в ФЗ №214 и установить компенсацию морального вреда, причиненного дольщику при наличии вины застройщика, с учетом фактических обстоятельств дела, но и установить при этом минимальный размер компенсации, зависящий от материального положения застройщика, размера внесенного им вклада и длительности нарушения его прав. В связи с вышеизложенным, предлагаем дополнить ст. 10 п. 2 ФЗ

№214 следующего содержания: «В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения застройщиком своих обязательств по договору и при наличии его вины, установленной судом, суд может взыскать с застройщика в пользу гражданина компенсацию морального вреда, с учетом фактических обстоятельств дела, материального положения дольщика и размера внесенного им вклада, в размере, не меньше 1% от размера внесенного вклада.».

1. Обзор Верховного Суда Российской Федерации от 01.02.2012 года «По отдельным вопросам судебной практик о применении законодательства о защите прав потребителей при рассмотрении гражданских дел» [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс».

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ФСИН РОССИИ С РЕЛИГИОЗНЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

Д.О. Матвеев
***А.М. Кононов**, научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Взаимодействие религиозных объединений с учреждениями и органами, исполняющими наказание, является важной предпосылкой совершенствования воспитательной работы с осужденными, способствует возвращению их в общество правопослушными гражданами.

Конституция РФ гарантирует каждому гражданину страны свободу совести и вероисповедания (ст. 28).

Систему нормативных правовых актов, составляющих основу взаимодействия ФСИН России и религиозных конфессий, условно можно разделить на три уровня.

На первом уровне располагаются международные правовые акты.

Всеобщая декларация прав человека (1948) и Международный пакт о гражданских и политических правах (1966) провозглашают, что «Каждый человек имеет право на свободу мысли, совести и религии...»

Минимальные стандартные правила обращения с заключенными (1955). В разделе «Религия» записано: «В пенитенциарных заведениях с достаточным количеством лиц, лишенных свободы, исповедующих одну и ту же религию, должен быть назначен квалифицированный служитель данного культа, или чтобы ему разрешили проводить соответствующие обряды.»

Второй уровень составляет законодательство Российской Федерации, а также ведомственные правовые акты Минюста и ФСИН России.

Так, Федеральный закон «О свободе совести и о религиозных объединениях», закрепляет положение о том, что «Религиозные организации вправе проводить религиозные обряды … в учреждениях, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы…»;

В Уголовно-исполнительском кодексе РФ данному вопросу посвящена статья 14 «Обеспечение свободы совести и свободы вероисповедания осужденных»: «Осужденным гарантируется свобода совести и свобода вероисповедания».

Среди ведомственных нормативных правовых актов можно выделить следующие:

- Инструкция об организации воспитательной работы с осужденными в воспитательных колониях уголовно-исполнительной системы Министерства юстиции Российской Федерации (утв. приказом Министерства юстиции РФ от 28 февраля 2000 г. № 77);

- Правила внутреннего распорядка исправительных учреждений, (утв. приказом Министерства юстиции от 12 мая 2000 года №148);

- Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года (утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 14.10.2010 № 1772-р) и др.

И, наконец, на третьем уровне располагаются договоры и соглашения между Федеральной службой исполнения наказаний и зарегистрированными в установленном порядке религиозными организациями. Например, Соглашение от 22 февраля 2011 года о сотрудничестве между ФСИН России и Русской Православной Церковью. Подобные соглашения существуют также с представителями исламского, буддийского, иудейского и др. вероисповеданий.

Руководством ФСИН России в обзорах о взаимодействии с религиозными и общественными организациями неизменно подчеркивается, что сегодня нет сомневающихся в том, что религиозное образование лиц, лишенных свободы, осуществляется в рамках социальной адаптации к жизни на свободе, помогает духовно возродить оступившихся, внести успокоение в души осужденных [1].

Вместе с тем на сегодняшний день существует ряд нерешенных вопросов, препятствующих в целом плодотворному сотрудничеству учреждений ФСИН России с религиозными организациями, в числе которых:

- отсутствие в учреждениях, исполняющих наказание в виде лишения свободы, службы пенитенциарного священства. Решить данную проблему позволило бы принятие закона «О военном и пенитенциарном священстве в Российской Федерации»;

- материальная неподготовленность епархий к созданию такой службы;

- сложности материально-технического характера в учреждениях ФСИН России по обеспечению права на свободу вероисповедания;

- стремление ряда чиновников уравнивать в значимости представителей традиционных конфессий и новых религиозных объединений, а также сект [2].

В заключение добавим, что с 2010 года в пяти исправительных учреждениях Вологодской области проводится эксперимент по включению священнослужителей в деятельность исправительных учреждений на штатной основе. Для достижения поставленных задач требуется привлечения больших материальных, правовых, а, главное, человеческих ресурсов. Считаем, что принятие Закона Вологодской области «О содействии ФСИН России и Вологодской епархии в создании службы пенитенциарного священства на территории Вологодской области» поможет решить эту проблему.

1. Зауторова, Э.В. Взаимодействие пенитенциарных учреждений и Русской православной церкви как одно из направлений уголовно-исполнительной политики // Вестник института: преступление, наказание, исправление. – 2007. – № 3. – С. 52.

2. Тонконогов, А.В. Положительный опыт сотрудничества учреждений ФСИН России с Русской православной церковью // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. – 2006. – № 5. – С. 23.

ЭКОЛОГО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ АВТОТРАНСПОРТА НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ И ПРАВОВЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ВОЛОГДЫ)

М.А. Машинова
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, профессор РАЕ*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Научно-технический прогресс вызвал коренные перемены в структуре производственных сил и характере труда, в связи с чем процесс урбанизации приобрел всемирный характер. Приток людей в города, и желание обеспечить себя всеми «необходимыми» удобствами породил такую проблему, как автомобилизация городов. В целом человечество рассматривает автомобиль как благо и необходимость, однако все острее встает проблема его отрицательного воздействия на окружающую среду, а также истощения природных топливных ресурсов. Среди основных проблем, вызванной ростом автомобилей в городах являются: химическое и шумовое загрязнение окружающей среды. Проблема высокой концентрации выхлопных газов особо остро проявляется в централь-

ных частях даже небольших городов (города-миллионеры находятся ещё в более бедственном положении). Химическое и физическое загрязнение воздуха или воды, непосредственно влияют на здоровье и жизнедеятельность организма, не только человека, но и животных, растений. «Зелёные лёгкие» городов не способны справиться с нарастающим объёмом выхлопных газов, в результате чего окружающая среда отравляется множеством химических соединений и постепенно умирает. Не стоит забывать и про негативное воздействие шумового загрязнения, следствием которого является нарушение жизнедеятельности живых организмов и естественного баланса в экосистемах.

Основной причиной последствий автомобилизации является неправильность городского планирования: расположения крупных дорог в жилых районах, маленькая пропускная способность улиц городов, пробки, проблема парковок и т.п.

Некоторые причины и последствия автомобилизации можно рассмотреть на примере нашего города. Дорожная сеть в центральной части города Вологды имеет преимущественно прямоугольную сетку улиц, сформированную генеральным планом еще в XVIII веке. Естественно, тогда никто не мог предположить, что в XXI веке по улицам города хлынет колоссальный поток автомобилей. С развитием НТР стали формироваться основные городские магистрали в центре города: в 1950–1980-е года были расширены улицы: Мира, Чернышевского, Зосимовская, Ленинградская, Октябрьская, Герцена, Проспект Победы. Дальнейшая история развития транспортной системы г. Вологды говорит о том, что никаких глобальных изменений более не происходило. В результате бурного развития города, увеличения числа жителей, город стал застраиваться хаотично. Отсутствие четкого разграничения на промышленные, жилые, деловые части (зоны) города породило те проблемы, которые наблюдаются в городе сейчас. В некоторых частях города главные улицы сформированы путепроводами через железную дорогу (например, улица Ленинградская) и мостами через реки Вологда, Шограш, Содема и Золотуха (например, улица Чернышевского). В общей сложности через реки и железные дороги построено 34 моста. Суть проблемы заключается в следующем: учитывая количество автомобилей сейчас и его ежегодный рост, уже сейчас ощущается острая нехватка мостов через реки и железнодорожные пути. Маленькая пропускная способность путепроводов создаёт многочисленные пробки, которые с каждым годом будут только расти. По некоторым данным, в Вологде ежегодно на 20-30% увеличивается количество личного автотранспорта. Другой проблемой транспортной системы г. Вологды является отсутствие путепроводов через некоторые железнодорожные пути: т.е. автолюбителям и тем гражданам, которые предпочитают общественный транспорт личному, приходится простаивать длительное время на переездах. И вновь известная нам проблема: быстрое образование пробок со всеми вытекающими антиэкологическими последствиями.

С 1980-х годов говорили о необходимости разработки генерального плана развития города. Он был составлен, но тут же потребовалась его переработка, однако в результате недостаточного финансирования эту проблему отодвинули на второй план. В 2000 году всё-таки был разработан и утверждён решением Вологодской городской Думы Генеральный план застройки города, но в виду резкой автомобилизации необходимо разрабатывать уже новый генплан с учетом постоянно растущего транспортного потока (план с перспективой).

В 2012 году городские власти всерьёз решили заняться транспортным вопросом. Департамент Градостроительства совместно с Администрацией города Вологды было принято решение внести изменения в генеральный план застройки Вологды от 2000 г. Изменения в первую очередь касаются вопросов парковок, применения строительных решений для облегчения нагрузки на дороги.

В проекте изменений активно пропагандируется использование велосипедов, как альтернатива личному автомобилю. Разрабатываются схемы велодорожек и велостоянок. Изменения затрагивают и один из самых важных вопросов города – строительство развязки, соединяющую центр города и Лукьяново (Белозерский путепровод).

Однако все эти мероприятия носят перманентный характер. Эффективную правовую основу охраны окружающей среды в городских поселениях может создать только комплексная программа охраны окружающей среды в поселениях от негативного воздействия на окружающую среду.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ

Р.Э. Меджидов
Н.А. Мельникова*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В Российской Федерации последовательно проводиться государственная антикоррупционная политика. Помимо целого ряда федеральных законов, направленных на противодействие коррупции, ратифицированы и многие международные правовые акты, целью которых является снижение уровня коррупции.

Выявление и устранение коррупциогенных факторов в рамках нормотворчества компетентных субъектов государственной власти выступает важной задачей для Российской Федерации. Своевременность, полнота и точность нормотворческих решений, качество нормативных правовых актов становятся во мно-

гом определяющим фактором политического, экономического, социального, духовного развития общества. Как справедливо отмечает А.Н. Миронов, несовершенство правовой регламентации способно ослабить общество [1].

В Послании Федеральному Собранию Российской Федерации от 12.12.2012 В.В. Путин назвал коррупцию одним из главных барьеров развития общества. По его мнению, для борьбы с ней необходимо как совершенствование действующего законодательства, так и проведение качественной антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и их проектов и привлечение к этому общества посредством усиливания общественного контроля.

Для эффективного проведения антикоррупционной политики, в целом, и антикоррупционной экспертизы, в частности, необходимо в первую очередь, чтобы сами правовые акты, регулирующие эту политику, отвечали всем требованиям юридической техники.

Отсутствие общей концепции института экспертизы и стихийность нормотворчества в этой области привели к тому, что накоплен значительный правовой материал при отсутствии единых законодательно закрепленных задач и функций экспертной деятельности, ее четких отграничений от смежных видов деятельности. В настоящее время ни один нормативный правовой акт не содержит дефиниций «экспертиза нормативного правого акта», «антикоррупционная экспертиза нормативного правого акта». Предлагаем закрепить в Федеральном законе от 17.07.2009 № 172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» следующее определение *антикоррупционная экспертиза нормативного правого акта – это проводимое специалистом (экспертом) в закрепленном процессуальном порядке исследование по выявлению и описанию коррупциогенных факторов, относящихся к действующим правовым актам и их проектам; разработке рекомендаций, направленных на устранение или ограничение действия таких факторов.*

Анализ методики проведения антикоррупционной экспертизы, утвержденной Постановлением Правительства РФ от 26.02.2010 № 96 позволил выявить недоработки, в частности, нарушение принципов обоснованности, объективности и проверяемости при установлении коррупциогенных факторов; использование двусмысленных терминов (п.п. а, в части 3 Методики) и категорий оценочного характера и на многие другие нарушения, которые имеют место быть в методике проведения антикоррупционной экспертизы. При этом в Федеральном законе № 172-ФЗ определено, что результаты антикоррупционной экспертизы должны быть обоснованы, объективны и проверяемы.

Не менее важным, на наш взгляд, является вопрос о том, несовершенство ли нормативных актов выступает главной причиной процветания коррупции. Одна из проблем, которая обсуждается в литературе в этом отношении, связана с оценкой эффективности закона с точки зрения социальной действительно-

сти. Отмечается, что экспертиза нормативных правовых актов имеет лишь правовое значение [2]. Полагаем данное толкование очень узким, ограниченным, так как не учитываются исторически сложившиеся общественные отношения и социальная действительность.

Так, истории законодательства известны случаи, когда норма отвечает требованиям юридической техники и правовой действительности, но остается «мертвой» либо функционирует в отношении лишь одной части граждан. Например, в ч. 4 ст. 290 УК РФ предусмотрена достаточно суровая санкция до 12 лет лишения свободы за получение взятки, что нисколько не останавливает профессиональных коррупционеров. Как и сто лет назад нисколько не останавливало профессиональных воров, активно совершающих кражи в толпе во время процесса публичной казни их, так называемых, «коллег». Таким образом, закон может быть эффективен с точки зрения его юридической разработанности, но не отвечать требованиям социальной реальности.

Исходя из вышесказанного следует отметить, что действия, направленные на снижение потенциала коррупции в нашем обществе должны носить разносторонний характер. Решение описанных выше проблем, конечно, не смогут обеспечить эффективную антикоррупционную политику в полной мере, но являются ориентиром по ее совершенствованию.

1. Миронов А.Н. Административные процедуры технологии подготовки нормативных правовых актов федеральными органами исполнительной власти: монография / Под ред. А.С. Дугенца. – Владимир: Транзит-ИКС, 2012. – С.8.

2. Павленко О.В. Проблемные аспекты реализации антикоррупционной экспертизы // Вестник Тюменского государственного университета. – Тюмень: ТюмГУ, 2010. – С. 23.

ПОНЯТИЕ «РАБОТНИК» В ПРАВЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Д.С. Мельникова
Н.С. Габец, *научный руководитель, магистр юрид. наук*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно (Республика Беларусь)

Свобода движения работников – одна из четырех базовых свобод внутреннего рынка Европейского Союза. Основы правового регулирования движения работников и членов их семей содержатся в ст. 45 Договора о функционировании Европейского Союза (далее – ДФЕС), а также ст. 39 Договора о Европейском Союзе (далее – Договор о ЕС). Так, указанные учредительные договоры закрепляют свободу движения работников, которая предполагает «отме-

ну любой дискриминации по признаку национального гражданства между работниками государств-членов в вопросах трудовой деятельности, вознаграждения и других условий труда».

Данные положения получили дальнейшее развитие во вторичном праве Европейского Союза, например в Регламенте 1408/71 от 14июня 1971 года «О применении схем социальной безопасности к наемным работникам, самонанятым лицам и к членам их семей, передвигающимся в рамках Сообществ». Вместе с тем ни в одном из указанных выше документов понятие «работник» применительно к европейскому праву не раскрывается.

На практике такие обстоятельства нередко приводили к трудностям при применении норм европейского права о свободе движения работников. Так, в Регламенте 1408/71 работник рассматривался как лицо, подпадающее под схему социального страхования. В другом Регламенте № 1612/68 «О свободе передвижения работников в Сообществе» определением «работник» охватывались граждане государств-членов ЕС, осуществляющие трудовую деятельность в качестве работников по найму.

Практика деятельности Суда ЕС со всей очевидностью показала, что категория «работник» зачастую трактуется весьма широко. При этом Суд признал, что толкование определения работника является исключительно прерогативой европейского права, а не права государств-участников ЕС, поскольку это абсолютно необходимо для единообразного применения свободы передвижения работников по территории всех государств-участников.

Так, в деле Lawrie-Blum v. Land Baden Суд определил, что под работником понимается лицо, которое оказывает услуги экономического характера для и под руководством другого лица, а взамен он (она) получают вознаграждение. В последующем Суд ЕС признал, что под определение работника подпадают также:

а) лица, занятые неполное время;

б) лица, получающие заработную плату ниже установленного минимума;

в) все лица, осуществляющие «эффективную и реальную экономическую деятельность».

Последний признак применялся Судом ЕС в разрешении споров вплоть до принятия Лиссабонского договора 2007 года. С принятием Лиссабонского договора указанная норма была отменена, что представляется вполне логичным. Использование критерия осуществления «эффективной и реальной экономической деятельности» не всегда было просто использовать. Так, работа в религиозной общине вообще может не составлять экономическую деятельность.

В решении по делу Levin Суд определил круг лиц, к которым не применимо определение «работник» - таковыми не являются лица, работа которых столь незначительна, что может рассматриваться исключительно как вспомогательная и несущественная.

Итог многочисленной практике определения понятия «работник» Суд подвел в деле Kurz. По мнению Суда, для определения того, является ли конкретное лицо работником, не имеет значение ни особая природа отношений найма по национальному законодательству, ни происхождение фондов, из которых выплачивается денежное вознаграждение лицу, ни уровень продуктивности заинтересованного лица. Более того, Суд расширил понятие «работник», включив в него и тех лиц, которые на данный момент ищут работу.

Таким образом, определение понятия «работник» в праве Европейского Союза не зафиксировано ни в одном учредительном договоре, ни в актах вторичного права. Судебная практика по определению категории «работник» представляется разрозненной и нуждается в дальнейшей унификации.

К ВОПРОСУ О ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ИСКЛЮЧЕНИЯ ПРИНЦИПА ДЕЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬ НА КАТЕГОРИИ ПО ЦЕЛЕВОМУ НАЗНАЧЕНИЮ

С.В. Морозова
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент, профессор РАЕ*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Согласно ст. 7 Земельного кодекса Российской Федерации (далее - ЗК РФ) земли подразделяются на семь категорий:

- земли сельскохозяйственного назначения;
- земли населенных пунктов;
-земли промышленности, энергетики, транспорта, связи, радиовещания, телевидения, информатики, земли для обеспечения космической деятельности, земли обороны, безопасности и земли иного специального назначения;
- земли особо охраняемых территорий и объектов;
- земли лесного фонда;
- земли водного фонда;
- земли запаса.

В связи с данным положением земли, отнесенные к той или иной категории, имеют свой правовой режим и используются согласно их целевому назначению и разрешенному использованию.

Согласно Основам государственной политики использования земельного фонда РФ на 2012 - 2017 годы, утвержденным Распоряжением Правительства Российской Федерации от 3 марта 2012 года № 297-р, в качестве одного из направлений государственной земельной политики на ближайшие годы обозна-

чено совершенствование порядка определения правового режима земельных участков путем исключения из земельного законодательства принципа деления земель по целевому назначению на категории.

Во исполнение данного направления разработан проект федерального закона «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации в части отмены отдельных категорий земель и признании утратившим силу Федерального закона «О переводе земель или земельных участков из одной категории в другую».

Согласно данному законопроекту пункт 1 статьи 7 ЗК РФ планируется изложить следующим образом:

«1. В целях защиты окружающей среды и охраны природы устанавливаются особо охраняемые категории земель:

1) земли лесного фонда;

2) земли водного фонда;

3) земли особо охраняемых природных территорий».

В связи с этим законодательным предложением возникает вопрос о целесообразности отказа от нескольких категорий земель: земель сельскохозяйственного назначения, земель населенных пунктов, земель специального назначения и земель запаса.

Земельное законодательство основываются на ряде принципов, одним из них является деление земель по целевому назначению на категории, согласно которому правовой режим земель определяется исходя из их принадлежности к определенной категории и разрешенного использования в соответствии с зонированием территорий и требованиями законодательства. Также в ст. 1 ЗК РФ устанавливается приоритет использования земель сельскохозяйственного назначения для нужд сельского хозяйства. Таким образом, земельное законодательство устанавливает деление земель на категории, исходя из их целевого назначения. При этом следует отметить, что юридическое и экономическое выделение различных категорий земель, дифференциация их правовых режимов обусловлены объективными факторами: наличием групп относительно однородных человеческих потребностей, деятельность по удовлетворению которых необходимо обеспечивать территориальной базой. Это имеет важнейшее значение для жизнедеятельности государства, общества, личности.

Ведущие ученые России, и мы разделяем их точку зрения, против отказа от принципа деления земель на категории. Отказ от таких важнейших категорий земель, как земли сельскохозяйственного назначения, земли населенных пунктов, земли специального назначения и земли запаса приведет к выбытию земель сельскохозяйственного назначения из сельскохозяйственного оборота, к застройке пригодных для использования в сельском хозяйстве земель объектами, хозяйственное назначение которых далеко от АПК. Возникает вопрос, а каким образом тогда Россия сможет обеспечить свою продовольственную

безопасность, отстоять государственные интересы в ВТО, обеспечить экобезопасность?

Таким образом, исключение принципа деления земель на категории по целевому назначению не имеет ни экономической, ни правовой целесообразности.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОМЕРНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ОБЪЕКТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ) В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

Н.А. Мустафаева
Т.Н. Тимофейчик, *научный руководитель*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно (Республика Беларусь)

Институт ответственности в международном праве занимает центральное место. Это объясняется, прежде всего, тем, что он является неотъемлемым юридическим средством, гарантией обеспечения соблюдения норм международного права, а также средством восстановления нарушенных международных отношений.

Актуальность рассматриваемой темы заключается в том, что в современных реалиях процесс развития науки и техники и внедрение их достижений в жизнь носит глобальный характер, то есть затрагивает интересы не столько отдельного государства, сколько международного сообщества в целом. При этом зачастую для получения необходимых результатов в той или иной области производства государства непосредственно используют так называемые источники повышенной опасности, иначе говоря, такие объекты, которые ввиду своих специфических свойств, при наступлении непреодолимых чрезвычайных ситуаций могут выходить из-под контроля и причинять материальный ущерб другим субъектам международного права.

Концепция объективной ответственности государства возникла и получает все более широкое применение в целях решения проблемы возмещения невиновно причиненного материального ущерба, вызванного источником повышенной опасности, к оперированию которым причастно государство [1, с. 249]. При этом стоит отметить, что объем возмещения причиненного вреда устанавливается специальными международными соглашениями. Причем первоначально такие соглашения устанавливали не международно-правовую ответственность государств, а гражданско-правовую ответственность субъектов национальной правовой системы (операторов источников повышенной опасности). К примеру: Конвенция об ответственности перед третьей стороной в об-

ласти ядерной энергии 1960 года, Конвенция об ответственности операторов ядерных судов 1962 года, Конвенция о гражданской ответственности за ядерный ущерб 1963 года и другие.

Впервые соглашение о международно-правовой ответственности государств за ущерб в связи с правомерной деятельностью появилось в международном космическом праве. Таковым является Конвенция о международной ответственности за ущерб, причиненный космическими объектами, принятая 29 марта 1972 года.

В статье 2 Конвенции устанавливается, что запускающее государство «несет абсолютную ответственность за выплату компенсации за ущерб, причиненный его космическим объектом на поверхности Земли или воздушному судну в полете». Из содержания этой и других статей конвенции, вытекает, что в упомянутых случаях ответственность государства возникает как тогда, когда ущерб был нанесен помимо воли запускающего государства, так и тогда, когда ущерб является результатом его деятельности, которая не соответствует международному праву, т. е. представляет собой международное правонарушение. Именно поэтому в конвенции говорится об абсолютной ответственности государства – охватывающей как виновную, так и невиновную, объективную ответственность [1. С. 251].

Вред, причиненный при осуществлении правомерной деятельности, возмещается посредством компенсации либо реституции. Однако, как отмечает белорусский юрист-международник Щукин А.В., указанная конвенция «среди форм возмещения называет лишь компенсацию, что является неточным и не должно служить препятствием обращению к другим формам, позволяющих добиться полного возмещения». Тем не менее, ученый обращает внимание, что «использованию подлежат исключительно материальные формы возмещения, поскольку невиновное причинение вреда никоим образом не может посягать на честь и престиж потерпевшего государства и, в частности, быть основанием требования о предоставлении сатисфакций» [2. С. 427].

Следует особо подчеркнуть, что государство, возмещающее «невиновный» ущерб, выполняет обязанность, которая не сопряжена с негативной ответственностью. Лишь отказ выполнить эту обязанность порождает его международно-правовую ответственность, ибо такой отказ есть уже не что иное, как международное правонарушение [1. С. 252].

В заключении делаем вывод о том, что объективная ответственность государств есть определенный комплекс международно-правовых отношений, основное содержание которых образуют: в первую очередь, обязанность государств (предусмотренная специальными соглашениями) возместить невиновно причиненный ущерб, сопряженный с правомерной деятельностью, а также право пострадавших государств в установленном специальными соглашениями порядке требовать возмещения такового. Стоит также отметить, что объек-

тивная ответственность представляет собой формирующийся институт международного публичного права, что с одной стороны свидетельствует о новизне и важности темы исследования, а с другой – требует дальнейшей разработки и комплексного подхода.

1. Курс международного права: в 7 т. / редкол.: В.Н. Кудрявцев (гл. ред.) [и др.]. – М.: Наука, 1989-1993. – Т. 3: Основные институты международного права / М.М. Аваков [и др.]. – 1990. – 260 с.

2. Международное публичное право. Общая часть: учеб.пособие / Ю.П. Бровка [и др.]; под ред. Ю.П. Бровки, Ю.А. Лепешкова, Л.В. Павловой. – Минск: Амалфея, 2011. – 496 с.

ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОЛЛЕГИИ ПРИСЯЖНЫХ ЗАСЕДАТЕЛЕЙ В ИСТОРИИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

А.Ю. Никитина
Ю.А. Перебинос, *научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Сегодня в России по-прежнему ведутся острые дискуссии по вопросу о необходимости суда присяжных. Противники данного судебного института указывают на его низкую эффективность, среди причин которой называются проблемы при формировании коллегии присяжных, в частности, набор критериев, предъявляемых к кандидату на должность заседателя. В этой связи стоит обратиться к историческому опыту зарубежных стран, к тому пути, который прошли западные аналоги суда присяжных.

Предшественницей современного суда присяжных была древнеафинская гелиэя, которая выполняла переходную роль между судом народного собрания и судом присяжных. В состав гелиэи входили граждане не моложе 30 лет, имеющие значительный жизненный опыт и существенные знания в сфере правосудия. Уровень профессионализма повышался также и за счет того, что членам суда можно было избираться несколько раз [1, с. 6]. Таким образом, уже в античности большое внимание уделяли уровню подготовки, профессионализму присяжных в области отправления правосудия.

Англо-саксонская модель суда присяжных берет свое начало с 1166 г. – издания Кларендонской Ассизы. Присяжным заседателем в Англии в тот период мог быть английский подданный, проживающий на территории Англии не менее 5 лет, в возрасте от 18 до 70 лет. При этом первоначально присяжные являлись свидетелями обвинения. Примерно с начала XVI в. произошло раз-

граничение функций свидетелей и присяжных: первые сообщали известные им сведения, а вторые постановляли вердикт – решали вопрос о виновности. К середине XIX века в состав английского суда присяжных могли входить только мужчины – британские подданные от 21 до 60 лет, проживающие постоянно на данной территории не менее 2 лет и имеющие ежегодный доход от 30 до 50 фунтов стерлингов; не допускались неграмотные, слепые, глухие, немые, лишенные рассудка. Таким образом, в англо-саксонской модели к кандидатуре присяжного не предъявлялось каких-либо специальных требований по образованию и подготовке.

Сегодня в англо-американской модели по-прежнему сохраняется принцип участия в отправления правосудия обычных граждан, при этом от присяжных не требуют специальных знаний и обладания профессиональным опытом [2].

Складывание континентальной модели связывают с возникновением суда присяжных во Франции. Здесь он был создан в годы революции XVIII в. и к середине XIX в. рассматривал уголовные, политические и дела о печати. Система отбора присяжных была многоступенчатая. Присяжными заседателями могли быть только мужчины, граждане Франции, но не жители колонии, в возрасте от 30 лет, а в конце XIX века от 30 до 70 лет, они должны быть не опороченными по суду, уметь читать и писать по-французски. Кандидаты выбирались из членов избирательных коллегий; из должностных лиц в префектуре; докторов факультетов права и других ученых, имеющих высокий статус; банкиров, купцов, торговцев, имеющих патент одного из первых классов, государственных служащих, с окладом не менее 4000 франков. Таким образом, к присяжным заседателям, с точки зрения их готовности качественно оценить обстоятельства совершенного преступного деяния, предъявлялись более высокие требования, чем в Великобритании.

Во Франции сейчас суд присяжных в его классической форме фактически заменен на суд ассизов – смешанный суд народных и профессиональный заседателей. При этом народным представителям оказывается всемерное содействие со стороны профессиональной части суда, они получают дополнительное обучение для более качественного отправления правосудия [2].

Итак, на современном этапе существуют две модели суда присяжных – англо-американская и континентальная, которые различаются в том числе и по порядку формирования корпуса присяжных. Причем, если в англо-американском варианте по-прежнему сохраняется подход к присяжным как к непрофессионалам, то в континентальном образце на сегодняшний момент подготовке народных представителей в суде уделяется большое внимание.

С нашей точки зрения, второй подход на данной стадии развития общества более приемлем. Во время судебного заседания присяжные заседатели должны вынести свое решение о виновности подсудимого в совершении общественно опасного деяния. Для того чтобы присяжные смогли ответить на

этот вопрос, они должны, по нашему мнению, обладать хотя бы минимумом знаний в области уголовного и уголовно-процессуального законодательства страны. Полагаем, что необходимо согласиться с рядом исследователей, которые считают, что в России в целях повышения качества выносимых коллегией присяжных заседателей вердиктов возможно ввести дополнительный образовательный ценз для кандидатов в присяжные заседатели. С целью повышения подготовленности присяжных к выполнению ими функции осуществления правосудия следует ввести специальную досудебную подготовку присяжных.

1. Бернэм, У. Суд присяжных заседателей / У.Бернэм. – М.: Изд-во Моск. независимого ин-та междунар. права, 1995 . – 127 с.

2. Паргачёва, И.П. Осуществление правосудия непрофессиональными судьями в зарубежных странах [Электронный ресурс] / И.П. Паргачёва // Аналитический вестник Совета Федерации ФС РФ. – 2009. – № 19 (386). – Режим доступа: http://www.budgetrf.ru/Publications/Magazines/VestnikSF/2009/VSF_NEW200912011904/VSF_NEW200912011904_p_004.htm (Дата обращения 19.03.2013)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА ОГОВОРКИ О ПУБЛИЧНОМ ПОРЯДКЕ В РОССИИ

А.С. Нифантова
Ю.А. Валетова*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Северо – Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В связи с увеличением контактов России с зарубежными странами и возникновением между ними правовых конфликтов стали актуальными вопросы, связанные с применением института оговорки о публичном порядке.

Основная цель оговорки о публичном порядке – ограничение действия коллизионной нормы, отсылающей к иностранному закону, то есть не всякий иностранный закон, вступающий в силу действия коллизионной нормы данного государства, должен применяться его судами, а только тот который не противоречит его публичному порядку.

В России законодательно оговорка о публичном порядке закреплена в статье 1193 Гражданского кодекса: «Норма иностранного права, подлежащая применению в соответствии с правилами настоящего раздела, в исключительных случаях не применяется, когда последствия ее применения явно противоречили бы основам правопорядка (публичному порядку) Российской Федерации. В

этом случае при необходимости применяется соответствующая норма российского права. Отказ в применении нормы иностранного права не может быть основан только на отличии правовой, политической или экономической системы соответствующего иностранного государства от правовой, политической или экономической системы Российской Федерации».

Проблемой данного института является несовершенство законодательного закрепления, и для решения законодателем предпринимаются различные меры, например, разработан проект в развитие Концепции совершенствования раздела VI ГК РФ, согласно которому ст. 1193 ГК должна быть изложена следующим образом: «Норма иностранного права, подлежащая применению в соответствии с правилами настоящего раздела, в исключительных случаях не применяется, когда последствия ее применения явно противоречили бы основам правопорядка (публичному порядку) Российской Федерации с учетом характера отношений, осложненных иностранным элементом. В этом случае при необходимости применяется соответствующая норма российского права» [1]. Однако предлагаемая редакция статьи не является совершенной, не касается вопросов, действительно концептуальных, требующих внимания и решения. Следует обратить внимание на некоторые из них.

Во-первых, законодатель, употребляя термины «публичный порядок», «основы правопорядка», не дает их определения и не указывает, являются ли они равнозначными или различны по содержанию. Целесообразно было бы, на наш взгляд, определить значения данных категорий или еще лучше использовать какую-нибудь одну из них, чтобы избежать в дальнейшем противоречий в законодательстве и в практике применения.

Во-вторых, включение ст. 1193 ГК в главу «Общие положения» раздела «Международное частное право» (далее - МЧП), должно касаться и других видов отношений, регулируемых МЧП - семейных, трудовых и иных. Между тем, например, ст. 167 Семейного кодекса России говорит следующее: «Нормы иностранного семейного права не применяются в случае, если такое применение противоречило бы основам правопорядка (публичному порядку) Российской Федерации. В этом случае применяется законодательство Российской Федерации». Различия данной статьи с положениями ГК РФ очевидны, поскольку само применение норм иностранного семейного права не может противоречить основам правопорядка РФ, ему могут противоречить только последствия такого применения. Кроме того, в СК РФ отсутствует указание на то, что отказ в применении нормы иностранного права не может быть основан только на отличии правовой системы Российского государства и иностранного государства.

Возникает вопрос: как надлежит судам и другим компетентным органам применять данный институт при рассмотрении брачно-семейных отношений? Обращение к нормам ГК РФ очевидно. В этом случае приоритет ст. 1193 ГК

обусловлен правилом «более поздний акт отменяет предыдущий» - в результате сфера действия оговорки о публичном порядке будет закономерно сужена. С другой стороны, СК РФ представляет собой специальный акт, предназначенный для регулирования особой разновидности отношений, который в силу этого должен применяться на основе принципа «общие законы отменяются специальными» [2].

Таким образом, институт оговорки о публичном порядке является эффективным средством ограничения применения иностранного права и защиты интересов России и ее граждан, другое дело, что на практике его применение для российских судов является затруднительным. Основными причинами являются несовершенство российского законодательства, в том числе отсутствие правовой дефиниции оговорки о публичном порядке и, как следствие, ненадлежащее толкование и применение. Указанных проблем можно было избежать принятием отдельного акта по международному частному праву, разрешающего проблему оговорки о публичном порядке на других принципах: положения ГК РФ обладали бы качеством и акта специального, содержащего нормы, посвященные МЧП, даже если вопрос касается регулирования семейных или иных отношений, и одновременно акта, принятого позднее, и их приоритет по нескольким направлениям одновременно был бы несомненен.

1. Портал российского частного права [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: // http:// www.privlaw.ru/ (Дата обращения: 12.03.2013).

[2] Абраменко М.С., Журавлев И.В. Оговорка о публичном порядке в международном частном праве России [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: // http://www.justicemaker.ru (Дата обращения: 12.03.2013).

ВЕЧНЫЙ ВОПРОС АДВОКАТУРЫ: ПРЕДЕЛЫ ОБЯЗАННОСТИ ХРАНИТЬ АДВОКАТСКУЮ ТАЙНУ

О.Н. Онучина
В.Д. Хабалев, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В современном мире огромное значение придается оказанию квалифицированной юридической помощи, что невозможно без существования института адвокатуры. Адвокатская тайна - отличительная особенность адвокатской деятельности. Однако проблема соблюдения адвокатской тайны вызывает острые споры, именно поэтому она актуальна и в настоящее время.

Исследованию адвокатской тайны посвящено много работ. Однако большинство авторов касаются лишь решения определенных проблем адвокатской тайны. Научная новизна исследования заключается в том, что оно посвящено комплексному и всестороннему описанию и анализу пределов соблюдения адвокатской тайны.

Теоретическая значимость изучения пределов соблюдения адвокатской тайны заключается в том, что результаты исследования могут: способствовать расширению и углублению знаний о данном правовом институте, послужить основанием для проведения дальнейших исследований. В практической деятельности результаты исследования могут быть использованы в деятельности адвокатов и в учебном процессе.

Согласно ч. 1 ст. 8 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» адвокатской тайной являются любые сведения, связанные с оказанием адвокатом юридической помощи своему доверителю [1].

Сохранение адвокатской тайны - одна из основных обязанностей, которую должен соблюдать адвокат в своей деятельности.

Разглашением являются случаи, когда полученные адвокатом сведения становятся известны хотя бы одному постороннему лицу. Способы разглашения различны: сообщение в беседе или частном письме, в докладе или публикации и т.п. Правила сохранения профессиональной тайны должны соблюдаться как самими адвокатами, так и их помощниками и стажерами, а также иными сотрудниками адвокатских образований.

Иногда сохранение адвокатской тайны может повлечь за собой негативные последствия. Доверитель может рассказать адвокату о готовящемся преступлении или об уже совершенном.

О пределах разглашения адвокатской тайны в том случае, когда адвокату стало известно об уже совершенном преступлении, мнения ученых едины. М.Ю. Барщевский утверждает, что адвокат не имеет права помогать следствию раскрыть преступление. В противном случае мы лишаем людей возможности получать юридическую помощь. Как заметил С. Ария: «При состоявшемся действии сообщение о нем может преследовать единственную цель – кару, и адвокат не может выступать как помощник карательных органов государства» [2, с. 37].

Вызывает острые споры в мире юриспруденции вопрос о пределах разглашения адвокатской тайны, когда доверитель рассказал адвокату о готовящемся преступлении. Что же делать адвокату в данном случае? Необходимо приоритет отдавать общественным интересам, считает Ю.Е. Жиронкина. Т.П. Кулиш также полагает, что адвокат обязан разгласить адвокатскую тайну при реальной угрозе совершения преступления. А.С. Таран отмечает, что можно опираться на зарубежный опыт, в частности на п. 1.6 Типовых правил профессиональной этики Ассоциации американских юристов, где четко определяется

возможность разглашения адвокатской тайны для недопущения совершения клиентом преступных действий, могущих, по мнению адвоката, привести к смерти или тяжким телесным повреждениям. Однако С.В. Лукошкина возражает против исключений из адвокатской тайны, обосновывая это тем, что невозможно знать наверняка, совершится ли преступление, а раскрыв тайну доверителя, адвокат нарушит его право на профессиональную защиту.

Имеет место и иная проблема в рамках «вечного вопроса адвокатуры». Возможны ли консультации по обстоятельствам, которые стали известны адвокату от доверителя, с коллегами-адвокатами? И.Л. Петрухин считает, что такие консультации невозможны. По мнению М.Ю. Барщевского, такие консультации возможны, но нежелательны. В затруднительных случаях адвокат имеет право обращаться в Совет адвокатской палаты за консультацией.

Право на адвокатскую тайну неоднократно комментировалось Европейским судом (ЕС) по правам человека. В частности, по делу «Ремен и Шмит против Люксембурга» ЕС признал, что в результате обыска у адвоката нарушена ст. 10 Европейской конвенции. Неоднократно Конституционный суд РФ анализировал нормы законодательства об адвокатской тайне. Все это свидетельствует о важности и необходимости дальнейшего изучения института адвокатской тайны.

1. Федеральный закон от 31 мая 2002 года № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Российская газета. – 2002. – № 100.

2. Ария С. Об адвокатской тайне // Российская юстиция. – 1997. – № 2.

ФИКЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ И СЕМЕЙНОМ ПРАВЕ УКРАИНЫ

Л.В. Ореховская
Р.Д. Ляшенко*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Житомирский национальный агроэкологический университет
г. Житомир (Украина)

Проблема определения юридических фикций в настоящее время является достаточно актуальной для юридической науки, поскольку данный вопрос не получил достаточного научного обоснования в юридической литературе. Невзирая на неопределенность дефиниции и признаков фикций в теории права, на практике законодатель их использует, а потому интерес к исследованию этой категории растет. К сожалению, ученые по большей части уделяют внимание анализу фикций лишь в пределах конкретных отраслей права, не оставляя места в своих разработках изучению данного вопроса в целом. А это часто

обусловливает ошибочность в понимании и использовании данного понятия учеными.

Исследуя исторический генезис фикций было установлено, что первые фикции встречаются уже в праве Древнего Востока. Фикции также использовались еще в римском праве, что неудивительно. Ведь, фикция, как средство юридической техники, была выработана именно римскими юристами.

Содержание категории "фикция" заключается в том, что это своеобразная умственная операция, цель которой – дать искусственную основу аналогичного применения юридических положений.

На наш взгляд, юридическая фикция - правовой прием, который заключается в предположении факта, вопреки его действительности. Суть данного приема заключается в том, что несуществующий факт признается существующим, или наоборот. Многие ученые трактуют понятие "фикция" по-другому, поскольку считают, что эта категория является многоаспектным явлением, сущность которого не может сводиться лишь к приему юридической техники.

Изучая данный вопрос, было установлено, что фикции как средство юридической техники используется как в материальном, так и в процессуальном праве Украины. Все же более широкого применения фикции получили в материальном праве Украины.

К фикциям, которые содержатся непосредственно в Гражданском кодексе Украины можно отнести: момент признания гражданина безвестно отсутствующим (ст. 18 ГК Украины) и момент объявления гражданина умершим (ч. 3 ст. 46 ГК Украины) [1].

В Семейном кодексе Украины [2] есть несколько юридических фикций. Первым примером фикции может быть правило статьи 135 СК Украины относительно записи в Книге регистрации рождений фамилии отца внебрачного ребенка за фамилией матери. В этой ситуации через недостаточность информации для принятия привычного, стандартного решения избирается выдуманный, искусственно созданный его вариант.

В современном семейном законодательстве Украины фиктивную ситуацию создает реализация положения ч. 1 статье 29 Семейного кодекса Украины, которая предусматривает, что лицо, которое подало заявление об усыновлении, может выразить желание быть записанной в Книге регистрации рождений матерью, отцом ребенка или совершеннолетнего лица. К фикциям принадлежит изменение даты и места рождения усыновленного ребенка, предусмотренная статьей 230 Семейного кодекса Украины.

Используются фикции в семейном праве в связи с применением новейших репродуктивных технологий и суррогатного материнства. Статья 123 Семейного кодекса Украины устанавливает: «В случае рождения женой ребенка, зачатого в результате применения вспомогательных репродуктивных технологий, осуществленных по письменному согласию ее мужа, он записывается от-

цом ребенка. В случае перенесения в организм другой женщины эмбриона человека, зачатого супругами в результате применения вспомогательных репродуктивных технологий, родителями ребенка являются супруги. Супруги признаются родителями ребенка, рожденного женой после перенесения в ее организм эмбриона человека, зачатого ее мужем и другой женщиной в результате применения вспомогательных репродуктивных технологий» [2].

В целом фикции служат средствами необходимой формализации права, дают правую возможность полнее и эффективнее объективироваться. Это средство юридической техники используется также для отражения той или другой идеологии, формирования разных правовых технологий.

Таким образом, фикции играют значительную роль в праве. Они являют собой движущую силу в процессе регулирования общественных отношений поведения субъектов. С помощью фикций право способно регулировать отношения, неподвластные традиционным нормам.

1. Гражданский кодекс Украины: с изменениями и доп. по сост. на 10 февр. 2010 г.: (отвечает офиц. тексту) / «Правовое единство», всеукраинская ассоциация издателей. – Киев: Алерта, 2010. – 258 с.

2. Семейный кодекс Украины: по сост. на 15 февр. 2012 г.: отвечает офиц. тексту. – Х.: Право, 2012. – 99 с.

ГЕНЕЗИС СОЦИАЛЬНОЙ ПРИРОДЫ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА

Ю.Ю. Осокина
Д.В. Пожарский*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Владимирский юридический институт ФСИН России
г. Владимир

В настоящее время Россия провозглашает себя социальным государством. Что же такое социальное государство, и какие функции оно должно выполнять, чтобы считаться таковым?

На первый взгляд, введение нового термина не является столь существенным событием в теории государства, поскольку данная наука, как и все прочие, постоянно рождает новые определения и теории, но в данном случае мы имеем дело с более значимым понятием, чем кажется на первый взгляд.

Связано это с иным пониманием роли государства. Изначально возникнув, государство было призвано удовлетворять интересы определенной группы людей, постепенно круг данных субъектов расширялся, но не был всеохватывающим.

Начальная стадия развития социального государства – ответственность за предоставление каждому гражданину прожиточного минимума[1]. Только социальное государство призвано удовлетворять потребности всех без исключения граждан, проживающих на его территории, поскольку все сферы деятельности данного государства и политика, и экономика, и право обеспечивают каждому человеку достойное существование.

Социальное государство расширяет сферу своего влияния на общество, экономику и политику. Одна из основных его функций заключается также в том, чтобы быть гарантом тех социальных прав, которые им законодательно сформулированы. При его построении изменения должны происходить не только в сфере социально-экономической политики, но и во всех остальных институтах государства, именно государства, поскольку реальность построения социального государства зависит от внутригосударственных изменений политики, экономики, гражданского общества.

Социальное государство формируется на определенном этапе эволюции общества, когда возникают соответствующие политические и социально-экономические условия. Следовательно, феномен социального государства мог сформироваться на определенном этапе развития общества под воздействием развития функций государства и определенного положения человека в государстве.

В этом отношении Н. В. Щербакова отмечает, что современное государство, обладает большим созидательным действием, нежели государство предыдущих эпох [2].

Для социального государства характерно не просто наличие развитой экономики, а наличие рыночной экономики, поскольку данный тип государства появился сравнительно недавно, и рыночная экономика являлась неизменным атрибутом, сопровождающим развитие данного государства.

Важные задачи социальной политики – определение пределов вмешательства государства в экономическую и социальную сферы, расширение социальной функции государства, возрастание ответственности государства перед гражданином за создание достойных условий его жизни.

Таким образом, экономический пласт в функционировании социального государства приобретает все большую значимость в современных условиях, поскольку переход России к рыночной экономике повлек изменения и в существовавшей долгие годы социальной сфере.

Наряду с преобразованием экономики, необходимо создать условия для развития личности, которая была бы способна пользоваться благами социального государства и новыми экономическими преобразованиями. Поэтому параллельно с развитием социальных прав необходимо развивать права личные. Причем данный путь развития социального государства является характерным именно для России.

Общие интересы общества в социальном государстве должны сводиться к возможности реализации определенного уровня социальных прав единого для всех, вместе с тем, каждая личность, с учетом своих возможностей и потребностей на основании общеустановленных прав может реализовывать свой индивидуальный социальный интерес на более высоком уровне. Это будет личный выбор каждого члена общества.

Роль права в социальном государстве очень велика, поскольку предоставление всех благ и гарантий для человека, являющихся неизменными атрибутами социального государства невозможно без четкой правовой регламентации.

С помощью правовой регламентации осуществляется реализация всех предоставляемых социальным государством прав и полномочий. Вместе с тем, необходимо отметить, что реализация государством социальных функций часто выходит за рамки традиционной правовой регламентации. Это обусловлено характерными особенностями социального государства и не является противоречием традиционной правовой природы. Если мы говорим, что в правовом государстве государство подчинено праву, то в социальном государстве - наоборот, право выполняет служебную роль, способствуя регламентации определенных обязательств, которые принимает на себя государство. Государство выполняет первичные функции, по сравнению с правом. Именно государство, являясь субъектом правоотношений с обществом, с конкретным человеком, принимает на себя определенные функции по обеспечению достойного уровня существования. Безусловно, данная обязанность реализуется посредством права, но право выполняет служебную роль по отношению к государству.

В отношении России можно констатировать, что она стоит на пути строительства социального государства.

1. Права человека: учебник для вузов / Отв. ред. чл.-корр. РАН, д.ю.н. Е. А. Лукашева. – М., 2012. – С. 208.

2. Щербакова Н. В. Конституционно-правовая ответственность: проблемы России, опыт зарубежных стран. – М., 2001. – С. 116.

«ЗАОЧНОЕ» РАССМОТРЕНИЕ ЖАЛОБ НА ОПРЕДЕЛЕНИЯ СУДА ПЕРВОЙ ИНСТАНЦИИ

А.А. Павлова
***Н.А. Афанасьева**, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Согласно изменениям, внесенным в ст. 333 ГПК РФ Федеральным законом от 9 декабря 2010 N 353-ФЗ, частная жалоба, представление прокурора на определение суда первой инстанции, за исключением определений о приостановлении производства по делу, о прекращении производства по делу, об оставлении заявления без рассмотрения, рассматриваются без извещения лиц, участвующих в деле.

Теперь суд первой инстанции, принимая частную жалобу, отвечающую предъявляемым к ней требованиям, извещает лиц, участвующих в деле о принесении жалобы и одновременно сообщает, что частная жалоба будет рассмотрена без извещения сторон. При таком подходе значительный объем определений как препятствующих дальнейшему движению дела (об отказе в принятии искового заявления, о возвращении искового заявления, об оставлении искового заявления без движения), так и иных (об обеспечении иска), рассматривается без участия заинтересованных лиц.

Следует отметить, что несмотря на неизвещение участников процесса, апелляционный суд обязан рассмотреть частную жалобу/представление в судебном заседании с соблюдением всех установленных правил. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 19.06.2012 года № 13 «О применении судами норм гражданского процессуального законодательства, регламентирующих производство в суде апелляционной инстанции» особо обращается внимание на то, что информация о времени и месте рассмотрения частной жалобы, представления прокурора на определение суда первой инстанции должна размещаться на интернет-сайте суда апелляционной инстанции, а также в занимаемых судом апелляционной инстанции помещениях, независимо от того, в каком порядке будут рассматриваться частная жалоба, представление прокурора (с извещением лиц, участвующих в деле, или без их извещения) (п. 48).

Нет сомнений, что заинтересованные лица, узнав о дате, времени и месте рассмотрения дела, могут явиться в суд и присутствовать в судебном заседании при рассмотрении частной жалобы/представления, однако, лишь в качестве общественности, без дачи соответствующих объяснений.

Представляется, что данное положение нарушает принцип непосредственности гражданского процесса, согласно которому суд при вынесении судебных актов основывается на доказательствах, проверенных и исследованных

в судебном заседании (в том числе объяснениях сторон). При рассмотрении жалобы без вызова сторон суд лишается такой возможности.

Конституционный Суд РФ, проверяя положения ГПК РФ в этой части в постановлении от 30.11.2012 г. № 29-П «По делу о проверке конституционности положений ч.5 ст. 422.6 и ч.2 ст. 333 ГПК РФ в связи с жалобами граждан А.Г. Круголова, А.В. Маргина, В.А. Мартынова и Ю.С. Шардыко» указал, что проведение судебного заседания без извещения сторон призвано оптимизировать сроки рассмотрения гражданских дел, а порядок разрешения судом дела без проведения слушания призван создать условия для максимально быстрого и эффективного рассмотрения поставленного перед судом вопроса, не требующего присутствия в судебном заседании лиц, участвующих в деле.

Признавая положения ст. 333 ГПК РФ конституционными, Конституционный Суд РФ, однако, дает несколько расширительное толкование процессуальных норм, разъясняя, что суд, рассматривающий во второй инстанции частную жалобу, представление, вправе по собственной инициативе вызвать лиц, участвующих в деле, в судебное заседание. Категоричность анализируемого нововведения, конечно, несколько смягчается данными разъяснениями. Это же касается и отдельных проявлений судебной практики (например, Вологодского областного суда), в соответствие с которыми не вызванные, но явившиеся участники в отдельных случаях все же дают с разрешения суда «неформальные» объяснения либо отвечают на задаваемые судом вопросы (чем, несомненно, нарушается принцип процессуального равноправия).

Однако, по нашему мнению, отказ законодателя от извещения и участия лиц, участвующих в деле, при рассмотрении частной жалобы/представления неоправдан. Список исключений объяснить также крайне трудно. Такое упрощение сделано законодателем исключительно с целью решить проблему перегруженности. Между тем, упрощения и ускорения разбирательства можно добиться и иными путями: 1) использовать существующую законодательную конструкцию, согласно которой лица, участвующие в деле, извещаются о времени и месте судебного разбирательства, однако их неявка не является препятствием к рассмотрению и разрешению процессуального вопроса; 2) вспомнить о возможности сочетания коллегиального и единоличного рассмотрения жалоб [1] 3) сделать исключением применение, а не неприменение «заочного» порядка в отношении отдельных определений [2].

Представляется, что все из предложенных вариантов могли бы найти закрепление в действующем законодательстве.

1. Борисова Е.А. Модернизация проверочных производств // Совместное заседание кафедр уголовного процесса МГУ и МГЮА от 22 апреля 2011 года.

2. Смагина Е.С. О некоторых новеллах и перспективах развития апелляционного производства в гражданском процессе // Юрист. – 2001. – № 4.

ДОВЕРИТЕЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫМИ ДОЛЯМИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

К.А. Плетнева
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Использование земель, которые находятся в общей долевой собственности, обладает большим значением для сельскохозяйственного производства. Главным способом вовлечения в хозяйственный оборот этих земель является аренда.

В статье 607 ГК РФ предусмотрено, что в аренду могут быть переданы земельные участки и другие обособленные природные объекты, которые не теряют натуральных свойств в процессе их использования. Следовательно, ГК РФ не допускает заключение договора аренды на имущественные права, одним из которых является земельная доля.

Федеральный закон от 24.07.2002 N 101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» (далее ФЗ №101-ФЗ) также не содержит среди правомочий собственника земельной доли права передачи ее в аренду.

Таким образом, заключение договоров аренды земельных долей в будущем будет невозможно, хотя до недавнего времени он являлся наиболее распространенным видом договора относительно земель сельскохозяйственного назначения.

В статье 16 ФЗ № 101-ФЗ указывается, что договоры аренды земельных долей, заключенные в течение двух лет со дня вступления в силу данного закона, необходимо привести в соответствие с нормой пункта 2 статьи 9 ФЗ № 101-ФЗ, предписывающей, что в аренду должны передаваться не земельные доли, а земельные участки, находящиеся в общей долевой собственности.

Но для переоформления договоров аренды земельных долей в договоры аренды земельных участков, находящихся в общей долевой собственности, участникам долевой собственности предварительно необходимо обеспечить определение на местности границ земельного участка, что связано с организационными и иными проблемами, а также финансовыми затратами.

Законодательный отказ от аренды земельных долей целиком отвечает принципам гражданского законодательства, однако изъятие договоров аренды земельных долей из юридической практики не кажется реально осуществимым.

ФЗ № 101-ФЗ гласит, что в случае, если требование о приведении договоров аренды земельных долей в соответствие не будет выполнено, то к таким

договорам будут применяться правила договоров доверительного управления имуществом, государственная регистрации которых не требуется.

На первый взгляд договор доверительного управления земельной долей не вступает в противоречие с действующим законодательством: ГК РФ не содержит запрета на передачу в доверительное управление имущественных прав, каким является земельная доля. Но автоматическое применение правил ГК РФ о доверительном управлении имуществом к договорам аренды земельных долей может инициировать трудности в правоприменительной практике, так как существенные условия этих договоров и соответствующий правовой режим не совпадают.

Передача имущества в доверительное управление выступает реализацией собственником правомочия распоряжения имуществом. Лишь собственник правомочен определять цель учреждения доверительного управления и объем правомочий доверительного управляющего. При этом ГК РФ прямо предусматривает учреждение доверительного управления лишь в случаях, когда собственник не может самостоятельно реализовать соответствующие правомочия, а имущество нуждается в управлении.

Учреждение доверительного управления в силу закона, когда собственник может самостоятельно реализовать свое право, можно квалифицировать как нарушение права собственности, поскольку это не отвечает принципу свободы установления гражданских прав и обязанностей, который закреплен в ст. 1 ГК РФ.

Из статьи 16 ФЗ № 101-ФЗ не ясно, что будет являться предметом доверительного управления в случае непереоформления договора аренды земельных долей: земельный участок, который находится в общей долевой собственности, или же земельные доли. Определение данного предмета обладает принципиальным значением для установления правомочий доверительного управляющего, которым будет являться сельскохозяйственная организация. В первом случае управляющий правомочен использовать земельный участок в соответствии с его целевым назначением. Во втором случае управляющий может использовать земельные доли, совершая с ними сделки, но использовать земельный участок он не вправе. Сельскохозяйственным же товаропроизводителям, наоборот, необходимо использовать земельный участок.

Согласно ст. 1016 ГК РФ существенным условием договора доверительного управления имуществом является размер и форма вознаграждения управляющему, если выплата вознаграждения предусмотрена договором. Однако договоры аренды земельных долей не включают условия о размере вознаграждения арендатору, по смыслу договора не получающему вознаграждения. Напротив, арендатор уплачивает арендную плату за использование земли.

Таким образом, применение договора доверительного управления к договорам аренды земельных долей, не приведенных в соответствие с действую-

щим законодательством, является, на наш взгляд, прямым нарушением прав собственников земельных долей, поэтому не может использоваться для решения вопросов юридической судьбы земельных долей.

МЕЖВЕДОМСТВЕННОЕ ИНФОРМАЦИОННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРИ ПРЕДОСТАВЛЕНИИ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

А.А. Плешакова
Р.В. Нагорных*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Вопросы повышения качества и оптимизации процедуры предоставления гражданам и организациям государственных и муниципальных услуг являются одними из приоритетных направлений совершенствования государственного управления на современном этапе развития российской государственности.

В рамках проведения административной реформы был принят Федеральный закон от 27 июля 2010 года «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» № 210-ФЗ (далее – Федеральный закон от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ), который содержит определения таких ключевых в данной сфере понятий, как «государственная услуга», «муниципальная услуга», «межведомственное информационное взаимодействие», «межведомственный запрос» и др.; определяет основные принципы предоставления государственных и муниципальных услуг; закрепляет основы взаимодействия органов государственной власти, органов местного самоуправления, предоставляющих услуги, подведомственных органам власти организаций и многофункциональных центров между собой и с заявителями в процессе предоставления услуг, что отражается в правах заявителей и обязанностях органов, предоставляющих государственные услуги [1].

Согласно Федеральному закону от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ, органам, предоставляющим услуги, запрещается требовать от заявителя:

– представления документов и информации, осуществления действий, если это не предусмотрено нормативными правовыми актами;

– представления документов и информации, которые находятся в распоряжении органов государственной власти, органов местного самоуправления, подведомственных этим органам организаций;

– осуществления действий, в том числе согласований, необходимых для получения услуг и связанных с обращением в иные государственные органы, органы местного самоуправления, организации.

В целях обеспечения соблюдения указанных запретов Федеральный закон от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ содержит ряд положений, закрепляющих обязанность органов, предоставляющих услуги, во-первых, в рамках межведомственного информационного взаимодействия направлять в органы, которые располагают необходимыми для предоставления услуги сведениями, межведомственные запросы на бумажном носителе или в форме электронного документа, во-вторых, предоставлять в иные органы, оказывающие услуги, в подведомственные органам власти организации, участвующие в предоставлении услуг, многофункциональные центры по межведомственным запросам таких органов и организаций документы и информацию. Требования к составу сведений, передаваемых в межведомственном запросе, также установлены названным Федеральным законом от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ. Таким образом, регулирование отношений, возникающих в связи с предоставлением государственных и муниципальных услуг, направлено на создание системы предоставления услуг по принципу «одного окна», согласно которому предоставление услуги должно осуществляться после однократного обращения заявителя в соответствующий орган власти, а взаимодействие органов власти – без участия заявителя. Реализация данного принципа позволит обеспечить снятие для граждан и организаций препятствий к получению услуг в виде необходимости многократного обращения в различные органы и организации в целях сбора большого пакета документов и осуществления необходимых согласований, сокращение временных и финансовых затрат заявителей, снижение риска проявления коррупции благодаря уменьшению числа взаимодействий граждан с органами власти. Данные тенденции следует оценивать положительно.

Тем не менее, существует ряд несовершенств института межведомственного информационного взаимодействия и пробелов в правовом регулировании, на устранение которых должна быть направлена работа по совершенствованию законодательства в рассматриваемой сфере в ближайшее время [2]. Так, например, Федеральный закон содержит перечень документов, которые не подлежат получению по каналам межведомственного взаимодействия, следовательно, представляются заявителем самостоятельно (т.н. документы «личного хранения»). Данный перечень содержит в себе документы и сведения, которые необходимы для получения гражданами большого количества услуг, а также неточные формулировки, которые не позволяют однозначно решить вопрос о возможности получения некоторых документов межведомственно (например, формулировка «удостоверения и документы, подтверждающие право гражданина на получение социальной поддержки» может быть истолкована чрезмерно широко). Еще одним препятствием реализации принципа «одного окна» в полной мере можно назвать наличие услуг, которые являются необходимыми и обязательными для предоставления государственных и муниципальных услуг (ст. 9 Федерального закона от 27.07.2010 г. № 210-ФЗ), т.е. та-

ких услуг, за которыми заявителю приходится дополнительно самостоятельно обращаться в различные организации.

1. Федеральный закон «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» от 27 июля 2010 года № 210-ФЗ // Собрание законодательства. – 2010. – № 31. – Ст. 4179.

2. Кнутов А.В., Синятуллина Л.Х., Чаплинский А.В. Межведомственное информационное взаимодействие при предоставлении государственных (муниципальных) услуг: постановка проблемы // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2011. – № 3. – С. 5-22.

МЕДИЦИНСКИЕ РАБОТНИКИ – СУБЪЕКТЫ ДОЛЖНОСТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

А.В. Порохова
Е.В. Герасимова, *научный руководитель, канд. юрид. наук*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Действующая редакция уголовного кодекса предусматривает две статьи, устанавливающие уголовную ответственность за неправомерное использование должностных полномочий: ст. 285 «Злоупотребление должностными полномочиями» и ст. 286 «Превышение должностных полномочий». Данные составы преступления предполагают наличие специального субъекта – должностного лица. В соответствии с примечанием к ст. 285, должностными лицами признаются лица, постоянно, временно или по специальному полномочию осуществляющие функции представителя власти либо выполняющие организационно-распорядительные, административно-хозяйственные функции в государственных органах, органах местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждениях, государственных корпорациях, а также в Вооружённых Силах Российской Федерации, других войсках и воинских формированиях Российской Федерации [1].

Организации, осуществляющие оказание медицинской помощи, в большинстве случаев создаются в форме государственных и муниципальных учреждений. Возникает вопрос: следует ли признавать их сотрудников субъектами должностных преступлений? Для ответа на данный вопрос следует разобраться, что стоит понимать под организационно-распорядительными и административно-хозяйственными функциями. Под организационно-распорядительными функциями следует понимать полномочия должностного лица, которые

связаны с руководством трудовым коллективом государственного и муниципального учреждения или находящимися в их служебном подчинении отдельными работниками, с формированием кадрового состава и определением трудовых функций работников, с организацией применения мер поощрения или наложения дисциплинарных взысканий. Как административно-хозяйственные функции надлежит рассматривать полномочия должностного лица по управлению и распоряжению имуществом и денежными средствами, находящимися на балансе и банковских счетах организаций, учреждений, а также по совершению иных действий [2]. Несмотря на наличие данных разъяснений, в судебной практике достаточно часто возникают трудности привлечения к уголовной ответственности медицинских работников как должностных лиц.

Таким образом, под должностным лицом в сфере медицинской деятельности следует понимать лицо, обладающее властными полномочиями в сфере медицинской деятельности, осуществляющее организационно-распорядительные и административно-хозяйственные функции в органах управления здравоохранением, лечебно-профилактических, санаторно-гигиенических и других учреждениях государственной и муниципальной систем здравоохранения. Часто данные лица не обладают признаками специального субъекта в контексте должностных преступлений. Это ситуации выполнения профессиональных обязанностей – осуществления лечения граждан.

Анализ судебной практики позволяет сделать вывод, что субъектами преступлений предусмотренных статьями 285 и 286 УК РФ признаются заведующий отделением, главный врач больницы, поликлиники, санатория или иного медицинского учреждения, главные и старшие медицинские сёстры, а также врачи, являющиеся членами врачебных комиссий. Должностные обязанности данных категорий лиц напрямую связаны с осуществлением должностных полномочий. Иные врачи и медицинские сёстры признаются субъектами в случае совершения таких действий, как составление и выдача листков временной нетрудоспособности, документов об инвалидности, справок, дающих право на льготы и освобождения, выдача рецептов, дающих право на получение в аптечных учреждениях лекарственных средств, а также принимают решение о госпитализации, направлении на санаторно-курортное лечение.

В судебной практике возникают вопросы разграничения превышения должностных полномочий и злоупотребления должностными полномочиями. Единая сфера общественных отношений, которым данным преступлением причиняется вред, общность субъекта, сходство некоторых элементов объективной и субъективной сторон усложняют задачу проведения между ними различий. Их основным разграничительным признаком следует признать характер действий. При превышении должностных полномочий действия состоят в присвоении полномочий другого должностного лица или органа либо совершаются без законных на то оснований. При злоупотреблении должностны-

ми полномочиями, это действия, которые никто и ни при каких обстоятельствах не вправе совершить.

На наш взгляд, конструкция составов преступлений, предусмотренных ст. 285 и 286 УК РФ, в целом может быть оценена положительно. Следует отметить, что применительно к рассматриваемой группе субъектов данных преступлений положительными могли бы стать изменения, направленные на введение единого для уголовного, административного, а возможно и для всех отраслей российского права понятия должностного лица.

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13 июня 1996 года № 63-ФЗ (ред. от 04.03.2013) // Собрание законодательства РФ.- 1996. – № 25. – Ст. 2954.

2. "О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий": Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19// Российская газета. – 2009. – № 207.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА СИСТЕМНОСТИ В ТЕХНОЛОГИИ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОДИФИКАЦИИ

Е.С. Савичева
В.Н. Карташов, *научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
г. Ярославль

В юридической науке вопрос о принципах правосистематизирующей практики не был предметом самостоятельного исследования. Нередко под принципами понимаются критерии или основания юридической систематизции.

Принципы – это фундаментальные идеи и общеобязательные требования (юридические императивы), реализация которых обеспечивает высокое качество и эффективность правосистематизирующей деятельности. Отдельные принципы формулируются учеными – юристами и существуют в качестве научных идей и идеалов. В случае закрепления их в праве они уже выступают в качестве общеобязательных требований, юридических императивов, то есть принципов права.

Одним из наиболее значимых принципов юридической систематизации является принцип системности.

Принцип системности – обусловлен системностью права, правосознания, юридической практики и правовой системы общества в целом. Данный прин-

цип нацеливает субъектов юридической систематизации на устранение коллизий и пробелов, противоречий и иных недостатков в законодательстве, на создание достаточно цельных, внешне и внутренне согласованных собраний, сборников, кодексов с учетом действующей системы законодательства и перспектив ее развития.

Согласно принципу системности при осуществлении кодификации каждая норма должна быть соотнесена с другими нормами права. В процессе кодификационной деятельности осуществляется пересмотр действующего законодательства. Каждый новый этап законодательства представляет собой отрицание предыдущего, однако учитывает и воспринимает имеющиеся достижения, а также создает новые правовые ценности, отвечающие современным условиям социального развития. Кодификация норм права представляет собой также реальное средство решения поставленных задач по приведению в порядок правовой системы, резкому сокращению количества инструкций, разъяснений, методик и т.п., не всегда соответствующих действующему законодательству [1].

Правовые же предписания, прошедшие проверку временем, доказавшие свою жизнеспособность, отвечающие сложившимся общественным отношениям, органически включаются в состав нормативного акта, который создается в результате последующей кодификации правового материала.

Впервые принцип системности был использован в Кодексе Феодосия, где все императорские конструкции были распределены по шестнадцати книгам в зависимости от сферы регулирования. Книги в свою очередь делились на титулы. Некоторое время спустя тот же систематический подход к плану был воспринят при проведении кодификации Юстиниана. Скажем, Юстиниановские институции основывались на фундаментальном разграничении между лицами, вещами и исками. Дигесты первую книгу отводили под источники права, делению вещей, статусу высших сановников, переходя затем к вопросу о судебном производстве, потом - к регламентации других институтов. Нет сомнения, что сегодня мы наблюдаем подавляющее господство систематического метода построения общего плана кодекса.

Если заглянуть внутрь систематического плана кодекса, то мы видим, что структура последнего определяется хрестоматийным делением на части (когда в них есть необходимость) и уж во всяком случае - на книги, титулы, главы, отделы и параграфы. Современные кодификаторы по-прежнему, как правило, придерживаются такого рода традиционной разбивки, хотя в ее использовании порой мало здравого смысла. В «непрерывных кодификациях права», куда одновременно включаются нормативно-правовые акты, имеющие законодательную природу, и нормативно-правовые акты, имеющие регламентарную (подзаконную) природу, главы каждой из частей должны соответствовать друг другу.

Исходной структурной единицей в духе римской традиции остается статья, составляющая «базовый элемент законодательного текста» и являющаяся для кодекса тем, чем атом является для материи. В идеале одна статья призвана выражать одну идею, причем в основе этого идеала лежат сугубо юридические соображения, поскольку голосование по законодательному тексту должно происходить постатейно, но надо признать, что в реальной действительности данный принцип соблюдается редко.

Идея разбивки текста кодекса на отдельные элементы была теоретически объяснена в духе рационализма где-то в 17 в. под влиянием школы естественного права. Так цивилист Дома предлагал «сначала разграничить между собой правовые отрасли, а затем собрать их воедино в том порядке, в котором они естественно образуют единое тело права, разбить все отрасли на части и, наконец в каждой части четко и детально упорядочить соответствующие определения, принципы и нормы [2].

Не все теоретики склоняются к классическому построению кодекса, которое идёт, как правило, от общего к частному, не выдвигая ничего, что «не было бы ясно само по себе или что не было бы предварительно объяснено так, как это необходимо для надлежащего разумения» [2].

По-нашему мнению, наиболее правильным будет придерживаться классического построения кодекса, т.к. данное построение будет более близко и понятно простому человеку.

1. Костенников М.В., Куракин А.В. Правовая кодификация норм административного права // Государство и право. – 2006. – № 8. – С. 42.

2. Реми Кабрияк Кодификации / Пер. с фр. Л. В. Головко. – М.: Статут, 2007. – 476 с.

ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ СМЕРТНОЙ КАЗНИ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Р.Р. Сакаева
Ю.А. Перебинос, *научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Проблема смертной казни в настоящее время по-прежнему остается одной из самых актуальных не только в России, но и в других странах. Дискуссии ведутся вокруг таких вопросов, как: является ли это наказание гуманным, какие цели преследует при этом государство, необходима ли смертная казнь вообще?

В настоящее время свое продолжение и развитие получили идеи эпохи Просвещения, в соответствии с которым наказание в современном уголовном праве государств Европы преследует следующие цели: во-первых, это лишение свободы преступника, что позволяет обществу получить моральное удовлетворение, почувствовать, что государство адекватным образом прореагировало на совершенное преступление; во-вторых – восстановление нарушенных прав, исправление осужденного и предупреждение и пресечение преступлений и, в третьих – причинение минимума страданий приговоренному [1, с.156]. В резолюции 1984/50 Экономического и Социального Совета ООН от 25 мая 1984 г. «Меры, гарантирующие защиту прав тех, кто приговорен к смертной казни» говорится: «В случае приведения смертного приговора в исполнение эта процедура должна осуществляться таким образом, чтобы причинять как можно меньше страданий».

Что касается способов смертной казни, в современном законодательстве зарубежных стран предусмотрены такие формы приведения в исполнение смертного приговора, как расстрел, повешение, отравление газом, смертельная инъекция. Таким образом, наказание является своего рода социальным последствием преступления, а не местью и причинением мучений преступнику, как это было в древности или средневековье.

На современном этапе против смертной казни выступают различные международные организации, как общественные («Международная амнистия»), так и межгосударственные (Совет Европы). Под их влиянием количество стран, юридически или фактически отказавшихся от смертной казни, постоянно растет. По данным Международной амнистии, за последние 10 лет исключительная мера наказания была отменена законодательно либо на практике в 31 стране мира. При этом среди главных палачей по-прежнему числятся Китай, Иран, Саудовская Аравия, США и Йемен [2].

В зависимости от практики применения смертной казни государства можно разделить на четыре группы. Первую группу составляют страны, законодательство которых не предусматривает смертной казни за совершение любых преступлений. К началу XXI в. этот список насчитывал уже более 80 стран (европейские государства, Австралия, ряд латиноамериканских стран и пр.). Можно не сомневаться, что важную роль в этом сыграл Совет Европы, 28 апреля 1983 года принявший Протокол № 6 к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 г.

Во вторую группу входят страны, в которых смертная казнь может быть применена лишь за преступления, относящиеся к особо тяжким или совершенным в особых обстоятельствах, например во время войны.

В странах, принадлежащей третьей группе сохраняют смертную казнь в законодательстве, но не применяют ее на практике в течение 10 и более лет (Чили, Конго, Гватемала, Турция и др.).

Наконец, в четвертую группу входят страны, которые применяли смертную казнь за общеуголовные преступления (ряд бывших республик СССР, Вьетнам, Китай, Куба, Пакистан, все арабские государства, целый ряд азиатских и африканских государств). В США смертную казнь применяют в 38 штатах.

В 2010 году Международная амнистия отметила снижение количества смертных приговоров, о которых официально известно, что они приведены в исполнение: с 714 (как минимум) казней в 2009 году до 527 (как минимум) в 2010 году. Считается, что в 2010 году в Китае казнили тысячи человек, однако тема смертной казни в этой стране по-прежнему укутана плотной завесой секретности.

В США – единственной стране на обоих континентах, где продолжают казнить людей – в 2010 году вынесли не менее 110 смертных приговоров. При этом в середине 1990-х годов их число было примерно в три раза выше. Кроме того, в марте 2011 года Иллинойс стал 16 штатом, где отменена исключительная мера наказания [2].

При назначении смертной казни в зарубежных странах особое внимание обращают на то, что это наказание носит необратимый характер, а потому, если допускается судебная ошибка, возврата к прежнему состоянию нет. В связи с этим в зарубежных странах, где еще применяется смертная казнь, пытаются решить главную дилемму: либо смертная казнь признается принципиально допустимой, и тогда требуется тщательно продуманная регламентация ее назначения и применения, либо она признается анахронизмом, отживающим свой век явлением, и тогда общество, государство должны настраиваться на ее ликвидацию. Исходя из сказанного ясно, насколько важна тщательность проверки обоснованности назначения данной меры с учетом общественной опасности содеянного, личности преступника, всех обстоятельств дела. Подобный подход к проблеме смертной казни необходимо учитывать и у нас в России.

1. Назаренко Г. В. Уголовное право: курс лекций / Г. В. Назаренко. – М.: Ось - 89, 2005. – 256 с.

2. Смертная казнь в 2010 году: за последнее десятилетие стран-палачей осталось гораздо меньше: Пресс релиз Amnesty International от 28 марта 2011 года [Электронный ресурс] // Amnesty International. Официальный сайт. – Режим доступа: http://amnesty.org.ru/node/1804 (дата обращения 18.03.2013)

УЧАСТИЕ АДВОКАТА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

И.В. Сигова
Ю.И. Соловьева, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Одной из форм оказания адвокатом юридической помощи является участие в качестве представителя или защитника доверителя в уголовном судопроизводстве. В уголовном судопроизводстве адвокат может выступать на стороне как защиты, так и обвинения.

Кроме того, в УПК создана новая форма участия адвоката в уголовном судопроизводстве. В ч.5 ст.189 УПК говорится о праве свидетеля явиться на допрос с адвокатом, приглашённым им для оказания юридической помощи. При этом отношения между адвокатом и его доверителем строятся на основании п.3 ст.2 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ» [1].

Защитник - это лицо, осуществляющее в установленном законом порядке защиту прав и интересов подозреваемых и обвиняемых и оказывающее им юридическую помощь при производстве по уголовному делу (ч. 1 ст. 49 УПК РФ).

В качестве защитника выступают - адвокаты. Статья 47 УПК РФ указывает, что помощник адвоката не может быть защитником. Адвокат - член коллегии адвокатов допускается к участию в деле на основании ордера выданного юридической консультацией, и необходима копия лицензии. Ст. 49 УПК устанавливает обязательные случаи участия защитника.

Процессуальное положение адвоката в уголовном судопроизводстве определяется его статусом защитника обвиняемого (подозреваемого, подсудимого) или представителя потерпевшего (частного обвинителя, гражданского истца, гражданского ответчика, свидетеля). Ч.1 ст. 53 закрепляет основные права защитника.

Согласно подп. 5 п. 2 ст. 2 Федерального закона "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" адвокат, оказывая юридическую помощь, выступает в качестве представителя или защитника доверителя в уголовном судопроизводстве и производстве по делам об административных правонарушениях. В этой законодательной формулировке ключевым словом, позволяющим определить, является защитник представителем или нет, выступает союз "или". Он является пояснительным и употребляется для соединения разных названий одного понятия [2]. Таким образом, поскольку о представителе и о защитнике можно и должно говорить как о разных названиях (явлениях) одного понятия - адвокат, следовательно, законодатель вкладывает в каж-

дое из них различный смысл и значение. Ни УПК РФ, ни Закон об адвокатуре не отождествляют, а различают понятия защитника и представителя.

Представителем гражданского истца - физического лица - адвокат, а если дело подсудно мировому судье, то и иное лицо, но только на основании постановления мирового судьи. Представителем гражданского ответчика - физического лица может быть адвокат, а также иное лицо, если оно допущено к участию в деле на основании определения суда или постановления судьи, прокурора, следователя и дознавателя. Таким образом, представителем гражданского ответчика - физического лица может быть "иное лицо" (не являющееся адвокатом), даже если дело подсудно районному суду или суду республики, края, области, автономного округа, автономной области, города федерального значения.

Столь узкий круг лиц, которые могут быть представителями в уголовном процессе, и различный подход законодателя к регулированию этого вопроса в отношении представителей различных участников уголовного судопроизводства приводит к выводу о том, что соответствующими нормами УПК РФ нарушается право граждан на выбор представителя. Однако стоит отметить и то, что законодатель пошел по пути увеличения гарантий по обеспечению права граждан на квалифицированную юридическую помощь, обозначив в качестве лиц, имеющих право быть представителями в уголовном судопроизводстве, прежде всего адвокатов.

В контексте п. 2 ч. 3 статьи 56 УПК РФ законодатель «участие в производстве по уголовному делу» рассматривает как одну из форм оказания юридической помощи. Положение, содержащееся в ст. 48 Конституции РФ, предусматривает право свидетеля в случае, если ему необходима юридическая помощь, являться на допрос со своим адвокатом. Участие адвоката на стороне свидетеля ограничивается его присутствием и наблюдением за соблюдением прав и законных интересов свидетеля при его допросе.

Достижение целей адвокатской деятельности - деятельности компетентных юристов возможно при условии, что она должна быть регламентирована законом и пронизывать все аспекты уголовного судопроизводства, в том числе и включая деятельность по оказанию квалифицированной юридической помощи лицам, которые в силу закона или по не зависящим от них обстоятельствам не являются участниками процесса.

1. Федеральный закон от 31 мая 2002 года № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 23. – Ст. 2102.

2. Уголовный процесс: учебник / Под ред. Енаева Л. К. – М., 2007. – С. 97.

ПРЕДПОСЫЛКИ ВВЕДЕНИЯ ИНСТИТУТА КОМПЕНСАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

И.Д. Симонов
А.В. Юдин, *научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Самарский государственный университет
г. Самара

Цель исследования – изучение предпосылок введения производства по делам о присуждении компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок.

В пункте 1 статьи 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод (далее – Конвенция) право на судопроизводство в разумный срок рассматривается как необходимое условие реализации права на справедливое судебное разбирательство.

Кроме того, в соответствии с пунктом 10 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 10 октября 2003 г. № 5 «О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации» (далее Постановление №5) применение судами Конвенции должно осуществляться с учетом практики Европейского суда по правам человека (далее так же ЕСПЧ).

Судебная практика, зачастую бывает, полезна и для совершенствования государственных институтов. Афанасьев С.Ф., говорил, о том, что: «…иногда постановления страсбургских судей не только влияют на судьбу конкретного физического лица или организации, но и понуждают власти стран кардинальным образом менять внутреннюю правовую политику, в том числе судоустройственную и судопроизводственную…» [1].

Очевиден факт того, что международные судебные организации по защите их прав и свобод являются более авторитетными, чем внутригосударственные институты правовой защиты граждан, в том числе в силу того, что международные судебные организации являются последней инстанцией, «оплотом справедливости». Граждане нуждаются в качественном, профессиональном, а главное беспристрастном и справедливом правосудии, после исчерпания всех внутренних средств правовой защиты россияне вынуждены обращаться в межгосударственные органы. Ратифицированная российским государством Конвенция предусматривает не только право граждан на справедливое судебное разбирательство, но и на возмещение ущерба, понесенного в результате нарушения разумных сроков рассмотрения дела.

В отношении Российской Федерации Европейский суд неоднократно констатировал нарушение Конвенции в связи с повторяющейся невыплатой государством своих долгов по судебным решениям, ввиду чего, согласно устояв-

шейся практике суда, пострадавшие не имели эффективных внутригосударственных средств правовой защиты.

Примером могут послужить известные дела №59498/00 «Бурдов против России» и «Бурдов против России» № 2.

Европейский суд, в частности указал, что российская правовая система не имеет эффективного компенсационного средства правовой защиты от чрезмерной длительности исполнительного производства, и что возможность получения компенсации морального вреда в связи с длительным исполнением судебного решения является проблематичной.

Вскоре средство защиты было создано в виде Федерального закона от 30.04.2010 № 68-ФЗ «О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок» (вступил в силу 4 мая 2010 г., далее – ФЗ № 68-ФЗ), практика его применения сразу приобрела повсеместность, что позволяет говорить о готовности судей применять данный институт.

Считаем, что принятие ФЗ №68-ФЗ было обусловлено необходимостью выполнения требований Европейского суда по правам человека о создании эффективного средства правовой защиты в связи с выявленными системными нарушениями, выражающимися в несоблюдении разумных сроков судопроизводства и исполнения судебных актов. Таким образом, фактически инициатором разработки и принятия данного нормативно – правового акта стал межгосударственный орган по защите прав и свобод граждан, который четко указал на несовершенство действующего российского законодательства. Принятие данного закона предполагает значительного сокращения количества жалоб поступающих от россиян в Европейский суд по правам человека, поскольку согласно законопроекту граждане будут иметь возможность получить компенсацию за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок посредством обращения во внутригосударственные органы правовой защиты.

Изучение данного вопроса актуально, поскольку, принятие этого института было объективно необходимо, для создания действенных гарантий эффективного механизма защита прав, свобод и интересов человека и гражданина, а также возможности их реализации, в частности, в соответствии с ч. 1 ст. 6 Европейской Конвенции о защите прав человека и основных свобод, права на справедливое и публичное разбирательство дела в разумный срок независимым и беспристрастным судом, созданным на основании закона. Что также связано с развитием гражданского общества и "прозрачности" действий судебной системы для общества.

1. Афанасьев С.Ф. Право на справедливое судебное разбирательство: теоретико-практическое исследование влияния Европейской Конвенции о защите прав человека и основных свобод на российское гражданское судопроизводство: автореф. дис. … д-ра юрид. наук. – Саратов, 2010. – С. 5.

АДВОКАТСКАЯ МОНОПОЛИЯ: АРГУМЕНТЫ ПРОТИВ

Е.В. Сковородникова
Ю.И. Соловьева, *научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В Российской Федерации неоднократно высказывались предложения о введении ограничений на представительство в судах, предполагающее внедрении так называемой адвокатской монополии. Факт наличия таких предложений и возможность изменения законодательства подтверждают актуальность данной работы. В ней представлены аргументы против введения ограничения на представительство в судах. Новизна представленной работы заключается не только в приведении положений, которые дискриминируют адвокатскую монополию, но и в критическом анализе основных аргументов ее сторонников.

Эти предложения ориентируются на зарубежный опыт, в частности, Великобритании, Германии, США. Но они не учитывают российской действительности, наследия советского времени, когда институт адвокатуры был дискредитирован и воспринимался как формальный элемент процесса, также не учитывается уровень жизни граждан.

Воплощением таких идей стало положение ст.59 Арбитражного процессуального кодекса РФ в редакции от 2.11.2004 года, которое предусматривало ограничение на представительство в арбитражном процессе. Согласно данной статье интересы гражданина, юридического лица, органа государственной власти помимо их самих или соответствующих должностных лиц могли представлять только адвокаты. Но постановлением Конституционного суда от 16 июля 2004 года №15-П [2] данная норма была признана противоречащей ряду конституционных положений, в частности, о равенстве всех перед законом и судом, о гарантиях каждому судебной защиты его права и свобод, об осуществлении судопроизводства на основе состязательности и равноправия сторон и другие.

Основным аргументом против введения адвокатской монополии, по-нашему мнению, является неизбежное повышение стоимости услуг адвоката, которая и в данный момент для большинства граждан является непомерно высокой. В данной ситуации эти лица будут фактически лишены возможности обратится к профессионалу, который обладает необходимыми знаниями. В таком случае граждане будут вынуждены защищать свои интересы самостоятельно, что еще больше усложнит ситуацию.

В целом, качество оказываемых на рынке юридических услуг не повысится. Не предусматривается никакого механизма контроля качества и методик

его определения, что в принципе логично, ведь проблематично определить стандарт, когда каждая ситуация индивидуальна и требует своего подхода. Также некорректным является сравнение профессионализма адвокатов и юристов без такового статуса, либо вообще лиц, не имеющих юридического образования. Как верно отметил С.Астахов, «при отсутствии фактов и цифр утверждения о недостаточном профессионализме юристов, не имеющих адвокатских «корочек», не могут восприниматься иначе как голословные». Аргументом сторонников адвокатской монополии является то, что адвоката в отличие от всех остальных можно привлечь к дисциплинарной ответственности. Но лучший контролер качества это потребитель. Деятельность большинства лиц, осуществляющих представительство, направлена на неоднократное оказание юридической помощи. Такое лицо само заинтересовано в том, чтобы оказывать услуги надлежащего качество и иметь стабильный доход от постоянной клиентской базы, а не перебиваться случайными заработками. Лица, осуществляющие представительство не в качестве основного вида деятельности (например простая жизненная ситуация когда мы просим знакомого юриста представлять нас в суде), связаны личными отношениями с представляемым, которые выступают контролером качества.

Также интересно рассмотреть предложение о постепенном внедрении адвокатской монополии. Начать предполагается с арбитражного процесса. Но интересно отметить тот факт, что предлагают запретить представительство лицам, не имеющим статуса адвоката, но сохраняется возможность защищать свои права самостоятельно, либо с помощью юристов числящихся в штате данной организации. Мы разделяем недоумение С.Астахова: «в чем же принципиальное различие между профессионализмом юриста, числящегося в штате организации, и юриста работающего в юридической компании».

Таким образом, мы приходим к выводу, что в Российской Федерации не должна иметь место адвокатская монополия, это не учитывало бы современной действительности, лишало бы огромное количество людей права на судебную защиту, и в целом явилось бы прямым нарушением Конституции РФ.

1. Постановлением Конституционного суда РФ от 16 июля 2004 года №15-П «По делу о проверке конституционности части 5 статьи 59 Арбитражного процессуального кодекса РФ в связи с запросами Государственного собрания – Курултая республики Башкортостан, Губернатора Ярославской области, Арбитражного суда Красноярского края, жалобами ряда организаций и граждан» // Собрание законодательства РФ. – 2004. – № 31. – Ст. 3282.

2. Астахов С. Адвокаты-монополисты // ЭЖ-Юрист. – 2010. – № 20. – С. 5.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА АДВОКАТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Ю.И. Соловьева
***О.В. Поспелов**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Основой построения правового государства является институт прав человека. Согласно Конституции РФ признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина - обязанность государства. Человек, его права и свободы являются высшей ценностью.

Вопросы, связанные с правовым статусом адвоката, актуальны в настоящее время, в условиях создания в России основ правового государства и гражданского общества. Однако Федеральный закон от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» не содержит понятия «правовой статус адвоката». Нет его и в других нормативно-правовых актах, регулирующих вопросы, связанные со статусом адвоката. Если обратиться к учебной литературе с целью выяснения содержательной характеристики данного понятия, то можно найти достаточно разнообразные, разобщенные его трактовки. В некоторых изданиях такого понятия вообще не содержится. Так, согласно «Большому юридическому словарю», статус (лат. status – положение, состояние) – это правовое положение субъекта права – гражданина или юридического лица, характеризуемое и определяемое его организационно-правовой формой, уставом, свидетельством о регулировании, правами и обязанностями, ответственностью, полномочиями, вытекающими из законодательных и нормативных актов [1]. Адвокат (лат. advocatus, от advoco – приглашаю) – лицо, получившее в установленном законом порядке статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность. Адвокат является независимым советником по правовым вопросам. Правовой статус адвоката в Российской Федерации определяется ФЗ от 31 мая 2002 года № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1. С.13]. Таким образом, автор дает отсылку к нормам законодательства, содержание указанного понятия не раскрывается. Таким образом, в научной литературе отсутствует содержательная характеристика понятия «правовой статус адвоката», нет единообразного представления о том, что понимать под статусом адвоката.

В Федеральном законе от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ содержится определение понятия «адвокат». Это лицо, получившее в установленном законом порядке статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность. Адвокат является независимым профессиональным советником по правовым во-

просам. Вместе с тем, на законодательном уровне не закреплено понятие «квалифицированная юридическая помощь», которое имеет прямую связь с вопросами эффективности адвокатской деятельности. Квалифицированной в соответствии с мировой практикой может считаться помощь, оказываемая лицами, имеющими юридическое образование, при этом на данных лиц распространяется требование об обязательном соблюдении профессиональных стандартов и этических норм. Основными международными правовыми актами, в которых устанавливаются стандарты качества юридической помощи, являются: Основные положения о роли адвокатов [2] и Основные принципы, касающиеся роли юристов [3]. Согласно указанным документам, адвокаты, оказывая помощь своим клиентам при осуществлении правосудия, должны добиваться соблюдения прав человека и основных свобод, признаваемых национальным и международным правом, и должны всегда действовать свободно и настойчиво в соответствии с законом и признанными профессиональными стандартами и этическими нормами. Введение на законодательном уровне понятия квалифицированной юридической помощи и, как следствие, единообразное понимание его содержания поможет наиболее эффективно использовать нормы права при применении Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации».

Таким образом, отсутствует однозначность в понимании норм законодательства об адвокатской деятельности и адвокатуре, что препятствует их эффективному применению. Целесообразно совершенствование законодательства в контексте указанной проблемы. Для этого следует внести соответствующие поправки в Федеральный закон от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации», в котором должна быть выделена отдельная статья, содержащая исчерпывающий перечень определений и ключевых понятий. В их число должны войти: «адвокат», «правовой статус адвоката», «квалифицированная юридическая помощь», «конфиденциальность оказания квалифицированной юридической помощи», «адвокатская тайна», «доверитель». Это необходимо сделать в целях единообразного восприятия и толкования указанных понятий.

Представляется необходимым дополнить нормы Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» и ввести следующее определение: «Правовой статус адвоката – это система установленных законодательством об адвокатской деятельности и адвокатуре прав, обязанностей, гарантий и ответственности адвоката, позволяющая осуществлять адвокатскую деятельность в соответствии с предусмотренными законом профессиональными стандартами и этическими нормами».

1. Барихин А.Б. Большой юридический словарь. – М.: Книжный мир, 2007. – С. 567.

2. Основные положения о роли адвокатов (приняты восьмым Конгрессом ООН по предупреждению преступлений в августе 1990 г. в Нью-Йорке) // http://www.bibliotekar.ru/kodex-9/21.htm (Дата обращения: 19 октября 2012 г.).

3. Основные принципы, касающиеся роли юристов (приняты восьмым Конгрессом ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями 27 августа - 7 сентября 1990 г. в Гаване) // http://www.fparf.ru/international/role_lawyer.htm (Дата обращения: 19 октября 2012 г.).

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Н.А. Статьин
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Жилищная проблема – одна из центральных в каждом государстве, которую оно решает с целью удовлетворения потребностей людей в жилье.

К сожалению, правовое регулирование предоставления земельных участков для жилищного строительства в России далеко от совершенства, поэтому на практике возникает немало проблем, связанных с порядком предоставления земельных участков для строительства.

Данный порядок регламентирован, прежде всего, Земельным кодексом РФ, который закрепляет процедуру предоставления, раскрывая особенности отдельных этапов.

Вопросы предоставления земельных участков решаются компетентными органами исполнительной власти субъектов или органами местного самоуправления. В этой связи возникают правовые неопределенности. В частности, отсутствует срок, в течение которого исполнительные органы государственной власти или органы местного самоуправления должны принять решение о предварительном согласовании места размещения объекта. Также отсутствует срок заключения договора купли-продажи или аренды предоставленного для строительства земельного участка [1].

Без законодательного определения сроки остаются на усмотрение государственных органов, что в конечном итоге приводит к затягиванию процесса получения земельного участка для строительства.

Также следует отметить, что законодательно не определена ответственность органов государственной власти и органов местного самоуправления за нарушение таких сроков.

Проблемой является неинформирование граждан о передаче земель для строительства в аренду. Это связано с грубыми нарушениями со стороны должностных лиц, что приводит к тому, что на один земельный участок будет претендовать несколько лиц.

Так, например, по результатам проведенной проверки, которая проводилась по поручению Генерального прокурора РФ, в сфере исполнения законодательства, регламентирующего порядок предоставления земельных участков для строительства внесено более 4,5 тыс. представлений об устранении выявленных нарушений закона, принесено более 6,6 тыс. протестов на незаконные решения органов местного самоуправления, объявлено 1,3 тыс. предостережений о недопустимости нарушений закона, по требованию прокуроров привлечено к дисциплинарной ответственности около 500 должностных лиц, возбуждено 3,7 тыс. дел об административных правонарушениях и более 600 уголовных дел [2].

Органы власти зачастую незаконно отказывают в предоставлении земельного участка для строительства ввиду отсутствия объективных причин для этого.

Так, в Тверской области предприятию «Тверьстройзаказчик» было незаконно отказано в предоставлении земельного участка для строительства при соблюдении всех условий для этого. В частности, в ходе рассмотрения дела в Арбитражном суде Тверской области было установлено, что предприятие исполнило обязательства по договору с Комитетом по управлению имуществом Тверской области: осуществило снос капитальных объектов и расселение жильцов снесенных домов, поставило испрашиваемый земельный участок на кадастровый учет [3]. Следовательно, отказ в предоставлении земельных участков незаконен.

В России еще не сформирована прозрачная законодательная база, которая бы гарантировала 100-процентное исполнение государственными органами своих полномочий. По-прежнему велик процент необоснованных и незаконных действий со стороны соответствующих органов в связи с неправильным толкованием тех или иных положений законодательства или с отсутствием норм, которые бы регламентировали то или иное действие, которое должны совершить должностные лица.

Таким образом, на наш взгляд, необходимо законодательно закрепить:

- сроки рассмотрения вопроса о предварительном согласовании места размещения объекта,

- ответственность органов государственной власти и органов местного самоуправления за нарушение сроков принятия решений или не предоставление информации гражданам о предоставлении земельных участков для строительства.

1. Чергинская С.В. Проблемы обеспечения прав граждан при предоставлении земельных участков для строительства // Экологическое право. – 2010. – № 1. – С. 19 - 24.

2. Справка об итогах проверки исполнения законодательства, регламентирующего предоставление земельных участков для жилищного строительства, их использования и осуществления на них строительства, размещена на официальном сайте Совета при Президенте России по реализации приоритетных национальных проектов и демографической политике [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: // www.rost.ru (Дата обращения: 12.03.2013).

3. Грачева И.Л. Споры, связанные с предоставлением земельных участков для строительства // Арбитражные споры. – 2011. – № 1. – С. 63 - 81.

ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ГРАЖДАНСКОГО И АРБИТРАЖНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В РФ

В.В. Тарасова
Н.А. Афанасьева*, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Информатизация коснулась многих институтов современного общества, она не обошла стороной и судебную систему. Внедрение современных технологий и методов диктуется в первую очередь необходимостью расширения информирования общества о деятельности судов как одного из условий справедливого судебного разбирательства. Активное обсуждение вопроса электронизации правосудия началось примерно с 2007 года и приобрело особую актуальность в связи с реализацией федеральных целевых программ о развитии судебной системы.

Понятие «электронное правосудие» очень широкое по своему значению - это и возможность проведения судебного заседания с использованием видеоконференц-связи, и электронный документооборот, и создание баз данных на электронном носителе, и возможность представлять процессуальные документы через телекоммуникационные системы.

В наибольшей степени информатизация пока коснулась арбитражного судопроизводства. Так, на сайте ВАС РФ начал функционировать специальный подраздел «Мой Арбитр», в котором реализована возможность подачи искового заявления и иных процессуальных документов в электронном виде посредством заполнения форм, размещенных на официальном сайте ВАС РФ в сети Интернет в соответствие с Временным порядком подачи документов в арбитражные

суды РФ в электронном виде (утв. приказом ВАС РФ от 12.01.2011 №1). Интересно отметить, что за первые 9 месяцев работы системы в арбитражные суды было подано 105 844 документов, из них 92 301 признано поступившим.

Нововведением стало и то, что участники арбитражного процесса узнают о дате, времени и месте рассмотрения дела на сайтах арбитражных судов. Уже длительное время в открытом доступе находятся базы судебных актов арбитражных судов.

Еще одним свидетельством активной информатизации арбитражных судов является внедрение системы видеоконференц-связи. В настоящий момент судьи и работники аппаратов 53 арбитражных судов обеспечены возможностью проведения видеоконференций как между судами, так и с подключением внешних абонентов. Система позволяет организовать сеансы для любых двух участников и многоточечные видеоконференции. Кроме того, нельзя не упомянуть и обязательную аудиозапись, которая с недавнего времени является основным средством фиксации судопроизводства по конкретному делу.

Что касается судов общей юрисдикции, то их информатизация происходит в ходе внедрения ГАС РФ «Правосудие», предназначенной для формирования единого информационного пространства и обеспечивающей информационную и технологическую поддержку судопроизводства; включающей в себя банки данных решений судов общей юрисдикции и одноименный интернет-портал.

Что касается дальнейшей информатизации гражданского и арбитражного судопроизводства, то в рамках реализации ФЦП «Развитие судебной системы России на 2013-2020 годы» предусматривается выполнение комплекса мероприятий по дальнейшей информатизации судебной системы.

Так, приоритетными направлениями развития информационно-коммуникационных технологий в судах общей юрисдикции определены: создание условий для электронного судопроизводства, предусматривающего упрощение процедур подачи в суд исковых заявлений, жалоб в электронном виде, получения копий документов и ознакомления с материалами дела; создание технических условий для обеспечения взаимодействия судов общей юрисдикции с информационными системами Генпрокуратуры РФ, МВД РФ, ФССП, ФСИН и других; повышение качества работы судов за счет применения систем видео- и аудиопротоколирования хода судебных заседаний, программно-технических средств оцифровки документов и оборудования видеоконференц-связи.

В целях развития информационных технологий в судебно-арбитражной системе предполагается: расширение возможностей использования мобильных устройств в качестве доступа к информационным ресурсам, программным комплексам и базам данных арбитражных судов РФ посредством использования «облачных» технологий для судей и работников аппарата судов – «мобильного правосудия»; создание мобильных подвижных офисов судей с при-

менением видеоконференц-связи для проведения выездных заседаний в географически удаленных населенных пунктах страны. В качестве технической базы предполагается использование специального пассажирского микроавтобуса с расширенными функциональными возможностями; организация входного сканирования всех поступающих в арбитражные суды документов и формирование электронных дел (пилотный проект «Электронное дело»).

Кроме того, планируется внедрение современных технологий и в систему исполнения судебных актов, актов других органов и должностных лиц, включая создание единой автоматизированной информационной системы ФССП и создание электронного архива для хранения электронных документов с целью перехода на принудительное исполнение в электронном виде.

Использование современных технологий способно существенно сократить временные затраты на решение проблем, возникающих в повседневной деятельности судов, сделать правосудие максимально доступным и прозрачным, что, несомненно, положительно скажется на его качестве.

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ, ПРЕДОСТАВЛЕННЫХ ПОД ЛИЧНОЕ ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО И ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЖИЛИЩНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Е.Г. Тарасова
Н.П. Воронина, *научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Вплоть до 1936 года такой термин, как личное подсобное хозяйство (далее – ЛПХ) отсутствовал. Легальное признание личного подсобного хозяйства связано с принятием Примерного устава сельскохозяйственной артели 1935 года. Впоследствии этот термин был введён в оборот Конституцией СССР 1936 года [1].

Личные подсобные хозяйства оказались одной из самых распространенных и самой многочисленной формой использования земли, получившей динамичное развитие в результате земельной реформы.

Сегодня личное подсобное хозяйство - форма непредпринимательской деятельности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции.

Правовое регулирование ведения гражданами личного подсобного хозяйства осуществляется в соответствии с Конституцией Российской Федерации,

Федеральным законом «О личном подсобном хозяйстве», другими федеральными законами, иными правовыми актами Российской Федерации, а также принимаемыми в соответствии с ними законами и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации и нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

В Российскоё Федерации личное подсобное хозяйство имеет более 16 миллионов сельских семей, получающих от своего подворья не только продукты для своего пропитания, но и доходы для своего проживания. В отличие от городских семей, ведущих домашнее хозяйство, личное подсобное хозяйство является не просто семейным, а семейно- трудовым объединением, в котором посильный вклад в производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции вносят гражданин, имеющий земельный участок, и все совместно проживающие с ним и (или) совместно осуществляющие с ним ведение личного подсобного хозяйства члены его семьи, как подростки, так и престарелые [2].

Личные подсобные хозяйства и занятые в них люди остро нуждаются в поддержке и вправе ждать помощи: население, переместившееся из коллективного сектора в приусадебный, производит нужную стране продукцию, сельское подворье, даже снабжая только себя, облегчает для государства решение общей продовольственной проблемы.

Для ведения личного подсобного хозяйства могут использоваться земельный участок в черте населенных пунктов (приусадебный земельный участок), который имеет правовой режим категории земель населенных пунктов, и земельный участок за чертой населенных пунктов (полевой земельный участок), который имеет правовой режим земель сельскохозяйственного назначения [3].

При подаче зявления о предоставлении земельного участка на территории сельских поселений многие граждане затрудняются в определении разрешенного использования испрашиваемого земельного участка. В последнее время граждане предпочитают оформлять земельные участки под индивидуальное жилищное строительство (далее – ИЖС). На первый взгляд, кажется, что разницы между разрешённым использованием ЛПХ и ИЖС практически нет, поскольку оба вида разрешенного использования земельных участков присущи земельным участкам, расположенным на землях населенных пунктов. Но это не так. Во-первых, ЛПХ можно осуществлять и на землях сельскохозяйственного назначения (полевой земельный участок). Во-вторых, приусадебный земельный участок позволяет строить жилой дом, хозяйственные постройки, осуществлять производство с/х продукции. Земельные участки под ИЖС выделяется только на землях населенных пунктов и не предназначено для ведения ЛПХ и производства с/х продукции, поэтому должны использоваться только под строительство жилых строений [3], что существенно ограничивает возможности по использованию земельного участка.

Не стоит забывать и о мерах возможной государственной поддержки ЛПХ, предусмотренных Федеральным законом «О развитии сельского хозяйства».

Значительно различаются и размеры земельных участков под ЛПХ и ИЖС. Размеры участков под ИЖС определяются правилами землепользования и застройки и, как правило, не превышают 1500 кв.м, а размер земельного участка ЛПХ – до 0,5 га (в Вологодской области до 2,5 га).

Таким образом, правовой режим земельных участков под ЛПХ является наиболее приемлемым для жителей сельских поселений, чем ИЖС.

1. Быстров Г.Е. Проблемы правового регулирования личного подсобного хозяйства граждан СССР// Вестник МГУ. Серия 11 «Право». – 1982. – № 2. – С. 37.

2. Панкова Н.И. Личные подсобные хозяйства - возможное будущее // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий: ежемес. теорет. и науч.-практ. журн. – 2011. – № 8. – С. 59-62.

3. Выхаев М.Х. Вопросы охраны природы при использовании земель в сельском хозяйстве: Российская и зарубежная практика // Аграрное и земельное право. – 2006. – № 9.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНО - АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ В УКРАИНЕ

В.В. Цуркан

Т.Н. Чурилова*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*

Сумский национальный аграрный университет

г. Сумы (Украина)

В процессе осуществления аграрной и земельной реформы в Украине, важное значение приобретает такая форма землепользования, как аренда.

Центральное место в системе законодательства об аренде земель, вместе со статьей 93 Земельного кодекса Украины относительно права аренды земельного участка, которая имеет в основном бланкетный характер, занимает специальное законодательство об аренде земель, основой которого является Закон Украины «Об аренде земли». Это специализированный нормативно-правовой акт высшей юридической силы, который определяет правовые, организационные, экономические и социальные условия аренды земель в Украине.

Также был разработан ряд нормативно-правовых актов, цель которых - создать реальный механизм реализации специализированного закона. К таким актам принадлежит, в частности, Закон Украины «О государственной регистрации вещественных прав на недвижимость и их ограничений».

Статьей 13 Закона Украины «Об аренде земли» договор аренды земли определяется как договор, по которому арендодатель за плату передает аренда-

тору земельный участок во владение и пользование на определенный срок, а арендатор обязан использовать земельный участок в соответствии с условиями договора и требованиями земельного законодательства [1].

Законом Украины «Об аренде земли» установлены требования, соблюдение которых является необходимым при заключении договоров аренды земли, для того чтобы они могли порождать для его сторон права и обязанности относительно владения и пользования землёй, предоставляемой в аренду. Такие требования в основном касаются: 1) необходимости согласования установленных законом всех существенных условий, 2) необходимости соблюдения установленной законом формы, 3) необходимости проведения государственной регистрации.

Закрепление в законах явно избыточного количества условий договоров аренды приводит к многочисленным спорам о признании недействительными этих договоров по самым разным основаниям. Между тем, во многих случаях существенные условия договора аренды предусмотрены действующим законодательством. Отсутствие же текстуального отображения в договоре определенного условия, и без того определенного законодательно, должно означать лишь то, что стороны согласились с положениями закона.

Что касается формы договора аренды, то согласно статье 14 Закона Украины «Об аренде земли» типовая форма договора аренды земли утверждается Кабинетом министров Украины. Между тем, существующий Типовой договор, утвержденный Постановлением Кабинета министров Украины 03.03.2004 года № 220, является не чем иным, как типовой формой договора, так как не определяет содержания соответствующих условий, а есть лишь набор реквизитов.

Порядок государственной регистрации договоров аренды земли урегулирован Законом Украины «О государственной регистрации вещественных прав на недвижимость и их ограничений». В статьи 4 указанного закона определено, что обязательной государственной регистрации подлежит право аренды земельного участка.

Новым органом регистрации права аренды земли с 01.01.2013 года является Государственная регистрационная служба Украины (Укргосреестр) Министерства юстиции Украины. Государственное земельное агентство Украины, в ведении которого находится Государственный земельный кадастр (геоинформационная система сведений о землях, их целевом назначении, ограничений в их использовании, а также данные о количественной и качественной характеристике земель, их оценке), будет выполнять функцию государственной регистрации земельных участков. В соответствии с изменениями ст. 79-1 Земельного кодекса Украины регистрация земельного участка в Государственном земельном кадастре предшествует регистрации права аренды Укргосреестром.

Следует отметить, что и законы «О Государственном земельном кадастре» и «О государственной регистрации вещественных прав на недвижимость и их ограничений» в новой редакции вступают в силу одновременно с

01.01.2013 года, что, безусловно, не будет безболезненным для сельскохозяйственных предприятий - арендаторов земель - и однозначно не упростит процедуру государственной регистрации договоров аренды земли, по меньшей мере в первый год ее внедрения.

К тому же следует учесть, что Укргосреестр - вновь созданный орган, поэтому обмен информацией с Госземагентством, вероятно, будет влиять на интенсивность процедуры государственной регистрации права аренды земли.

Таким образом, можем констатировать, что излишняя зарегулированость земельно-арендных отношений, с одной стороны, а также отсутствие действенных механизмов реализации норм земельного законодательства в области аренды земель, с другой стороны, не способствует эффективному использованию земельных ресурсов, тем более основного средства производства в сельском хозяйстве - земель сельскохозяйственного назначения.

1. «Об аренде земли»: Закон Украины от 06.10.1998 № 161-XIV – [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/161-14 (дата обращения: 25.03.2013).

РЕГИОНАЛИСТСКОЕ ГОСУДАРСТВО КАК ФОРМА ГОСУДАРСТВЕННОГО УСТРОЙСТВА

С.Ю. Швец
Е.В. Кузнецова, *научный руководитель, канд. юрид. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России,
г. Вологда

Специфика государственно-правового развития современных государств, необходимость учета исторических, этнических, культурных и иных особенностей регионов порождают и соответствующие особенности территориальной организации. Традиционные формы политико-территориального устройства – унитарная, федеративная, конфедеративная – не охватывают всего многообразия территориального устройства. Так, например, в политологии предлагается выделять такой тип государства как регионалистское (региональное) [1, с. 167-171]. К ним относят Испанию, ЮАР, Италию, Великобританию и др.

Особый характер организации регионалистских государств проявляется в том, что территории таких государств состоят из единиц, обладающих высокой степенью автономии, системой законодательства, выборными органами.

Регионалистское государство – это разновидность унитарного государства, в котором фактически все административно-территориальные единицы наделены достаточно широкими правами и полномочиями и обладают значительной степенью самостоятельности в решении государственных вопросов, в чём проявляется сходство с субъектами федерации.

Регионалистское государство обладает следующими чертами:

- в конституции закреплена унитарная форма государственного устройства;

- территориальные единицы обладают автономией и наделены правом создавать свои администрации, избирать региональные парламенты;

- регионы вправе принимать собственные законодательные акты, однако пределы правотворчества определяются центральным парламентом, он же вправе контролировать региональное правотворчество.

- центральная администрация обычно назначает своего представителя в регионе - губернатора или комиссара, что является признаком унитарного государства;

- регионы могут иметь свое административно-территориальное деление, а также могут отличатся этническим составом и языком;

- регионы вправе решать самостоятельно ряд вопросов, касающихся организации внутренней жизни. Так, например, Конституция Испании содержит схему распределения полномочий между государством и автономными сообществами, закрепляя предметы исключительного ведения государства и вопросы, самостоятельно решаемые автономным сообществом, что указывается опять же на сходство с федеративным государством.

Более того, для регионалистских государств характерна тенденция к дальнейшей децентрализации, вплоть до отделения (состоявшиеся и будущие референдумы о независимости в Шотландии и Каталонии).

Следовательно, регионалистское государство обладает чертами сходства и с унитарным государством, и с федеративным государством.

При этом недостаточно его считать сложным унитарным государством, поскольку в последнем, как правило, автономией обладает одна или несколько областей, основная же часть государства единая и централизованная.

В теории государства выделяется специфическая классификация государств в зависимости от формы правления: номинальные и реальные республики и монархии [2, с. 71-102]. На наш взгляд данная классификация может быть применена и к формам государственного устройства. Характерными чертами реальных унитарных государств является централизация власти, т.е. во главе местных органов государственной власти стоят назначенные из центра чиновники, которым подчинены местные органы самоуправления, а основными признаками номинальных унитарных государств является децентрализация власти, т.е. местные органы государственной власти избираются населением и пользуются значительной самостоятельностью в решении вопросов местной жизни. Ярким примером номинальных унитарных государств является охарактеризованное выше регионалисткое государство.

Такую же классификацию можно предложить и для федераций. Так, например, реальные федерации объединяют государственные образования, обладающие высокой степенью самостоятельности. Примером реальных федера-

ций является США, Германия. Номинальные же федерации напротив отличаются высокой степень централизации, низкой самостоятельностью субъектов, фактически функционируют как унитарные государства (РСФСР, например).

1. Туровский Р.Ф. Политическая регионалистика: учеб. пособие. – М.: ГУ ВШЭ, 2010. – 234 с.

2. Симонишвили Л.Р. Формы правления : история и современность : учеб. пособие. – М.: Флинта: МПСИ, 2007. – 280 с.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕУПЛАТУ НАЛОГОВ В ИСТОРИИ РОССИИ

Н.А. Шестакова
Ю.А. Перебинос*, научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Уплата различных налогов является одной из основных обязанностей граждан России и фактически главным источником доходов государственной казны. Однако на сегодняшний день перед властью стоит острая проблема уклонения граждан от уплаты налогов. Рассмотрим историю налогов и связанных с ними преступлений и ответственности за их совершение.

В соответствии с Налоговым кодексом РФ под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный, безвозвратный платеж, взимаемый в форме денежных средств в целях финансирования деятельности государства и муниципальных образований. Свои корни налогообложение берет еще в Киевской Руси с периода правления князя Олега, который обязал новгородцев, а затем и другие славянские племена платить дань [1, с. 13]. Она взималась на нужды содержания князя и дружины, на военные расходы. Княгиня Ольга, после убийства Игоря древлянами за жестокость в сборе «налогов», впервые урегулировала этот процесс введением «уроков» (фиксированного размера дани) и «погостов» (установленных мест сбора дани).

Завоевание Руси монголо-татарами привело к тому, что народ поголовно платил налоги не только князьям, но и ханским посланникам (баскакам). В случае невыплаты или несвоевременной выплаты податей баскаки обладали правом осуществить сбор принудительно, с применением физической силы. С ростом недовольства народа (восстание 1290 г.) татары изменили порядок взимания налогов, предоставив это право русским князьям. Данное обстоятельство послужило предпосылкой для становления самостоятельной системы налогообложения в России. Вместе с тем, в тот период законодательстве в от-

сутствовала специальная ответственность (в том числе - уголовная) за неуплату податей, но фактически сбор налогов в пользу государства обеспечивался силой принуждения.

В XV - XVI вв. правила взимания налогов и пошлин были описаны в Судебниках Ивана III и Ивана IV. Прежние неопределенные натуральные сборы превратились в денежные. Из частного дохода сбор стал государственным налогом, вследствие чего его неуплата влекла за собой ответственность, прежде всего, в форме телесных наказаний. Так, Соборное уложение 1649 г. содержит упоминания о так называемом правеже, которому подвергались неплатежеспособные должники и налогоплательщики. Правеж (битье батогами - тонким гибким прутом) осуществлялся публично у приказа, на торгу. Ответчика били розгами по обнаженным икрам. Длительность правежа зависела от суммы долга или неуплаченной пошлины и налога. Обычно за 100 руб. на правеже стояли месяц.

В эпоху Петра I значительно увеличилось количество налогов. Для их изыскания создали специальный институт «прибыльщиков», «вымышленников», которые выдумывали объекты обложения – от имущества до бороды. В итоге, общие сборы, поступавшие в казну, увеличились примерно в 3 раза. Однако рост обложения сопровождался и ростом недоимок. Указом от 15 января 1718 г. предписывалось всех осужденных должников «на правеже» не держать, а заставлять отрабатывать задолженность. За неуплату налогов и долгов неплательщиков, «так и поручиков их» указано было отсылать на работу в Петербург, в Адмиралтейство, в галерную работу, в Азов и в Сибирь на строительство городов-крепостей, а женщин – в прядильный дом и давать корм наравне с каторжными.

По Уложению о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. за налоговые преступления предусматривалось взыскание с виновного подати или акциза, в несколько раз превышающих утаенную сумму (ст. 623 - 625, 670, 674), заключение в смирительный дом на непродолжительные сроки (ст. 623), денежное взыскание в различных суммах (ст. 668). В Уголовном уложении 1903 г. статьи 327, 328 предусматривали штраф, арест, лишение свободы за уклонение от уплаты налогов [2].

В советское время в период нэпа налоговые преступления приравнивались к преступлениям против порядка управления и наказывались, такими санкциями, как административный штраф, лишение свободы, принудительные работы, конфискация имущества (ст. 78-80 УК РСФСР 1922 г.). После проведения социалистической модернизации исчезло понятие частной собственности и соответственно из системы преступлений выпадают налоговые преступления. Составы налоговых преступлений были включены в УК РСФСР 1960 г. лишь в 1986 г. За них следовали следующие санкции: штраф, исправительные работы, а также лишение свободы. В УК РФ 1996 г. уклонение от уплаты налогов карается штрафом, принудительными работами, лишением свободы (ст. 198).

Итак, рассмотрев историю системы наказаний за неуплату налогов в России, следует отметить, что она эволюционировала от телесных наказаний до штрафных санкций, принудительных работ и лишения свободы. Причем последние виды наказаний получили широкое распространение в XIX – XX вв. Между тем, необходимо указать, что, вероятно, система наказаний за налоговые преступления не столь эффективна, раз они совершались и продолжают совершаться. Вместе с тем, с нашей точки зрения, наиболее действенными методами воздействия на неплательщика являются принудительные работы, широко использовавшиеся еще в XVIII в. Возможно, стоило бы обратить внимание на более широкое применение принудительных работ, но учитывая современные реалии.

1. Вернадский, Г.В. Киевская Русь / Г.В. Вернадский. – М.: Аграф, 1999. – 448 с.

2. Глушко, Д.Е. К вопросу о налоговых правонарушениях и преступлениях: основные аспекты / Д.Е. Глушко // Налоги. – 2007. – № 2. – С. 5-11.

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ СОЗДАНИЯ И ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗЕМЕЛЬНОГО БАНКА УКРАИНЫ

Д.И. Шоломий
Т.Н.Чурилова*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Сумский национальный аграрный университет
г. Сумы

Как и в большинстве стран СНГ процесс передачи земель в частную собственность в Украине начался в начале 90-х г. 18 декабря 1990 года Верховная Рада Украины приняла Постановление № 563-XII "О земельной реформе" [3], согласно которой все земли республики были объявлены объектом реформы. Однако частная собственность на землю была провозглашена с принятием в 1992 году закона Украины «Про формы собственности на землю» и Земельного кодекса Украины, что позволило начать процессы разгосударствления, паевания и приватизации земель.

Земли сельскохозяйственного назначения имеют приоритетное значение среди других категорий земель, учитывая свое природное, экономическое и социальное значение. В Украине купля-продажа сельскохозяйственных земель началась с 1994 года в виде покупки сертификатов на право на земельный пай, без принятия соответствующих законов, которые законодательно закрепляли бы движение земельных сертификатов. Такое движение сертификатов осуществлялось до января 2001 года. Принятый в 2001 году Земельный кодекс Ук-

раины в новой редакции ввел мораторий как временную меру на право распоряжения землями сельскохозяйственного назначения.

Однако пути и методы формирование рынка земель и сегодня является наиболее дискуссионным и заполитизированным вопросом аграрной политики в Украине.

Одним из инструментов обеспечения эффективного механизма регулирования в сфере оборота земель сельскохозяйственного назначения является Государственный земельный банк Украины. Идея создания кредитно-финансового учреждения для земельного кредита сельскому населению не нова для Украины. Свидетельством этого является деятельность Крестьянского поземельного банка в 1882-1917 гг., который создавался с целью устройства доступного крестьянам кредита для покупки земли путем правительственного посредничества между продавцами и покупателями через предоставление льготного ипотечного кредита.

Инициатива украинских парламентариев в создании земельного банка была "зафиксирована" на законодательном уровне еще в ч.4 раздела IX "Заключительных положений" Земельного кодекса Украины в 2001 г. и содержит поручение Кабинету министров Украины в течение 6 месяцев разработать и представить на утверждение Верховной Рады Украины проект закона Украины "О государственном земельном (ипотечном) банке" [1]. Однако данное поручение в течение более 10 лет выполнено не было, хотя на рассмотрение Верховной Рады Украины соответствующие законопроекты вносились неоднократно. 6 сентября 2012 года Верховная Рада Украины приняла решение о создании в Украине Земельного банка, и в октябре 2012 года Президент подписал соответствующий закон о внесении изменений в Закон Украины "О банках и банковской деятельности" относительно Государственного земельного банка. На выполнение закона правительством приняты соответствующие постановления № 609 «О создании Государственного земельного банка» и № 934 «Об утверждении Устава ПАО «Государственный земельный банк». В соответствии с Постановлением КМУ от 2 июля 2012 года № 609 банк является открытым акционерным обществом, 100 % акций которого в собственности государства. Земельный банк будет выполнять две функции: коммерческую - выдавать аграриям кредиты под 10-12 % годовых под залог земли, и хозяйственную - распоряжаться государственной землей.

При этом научный эксперт, д-р юрид. наук, доцент, ведущий научный сотрудник Института государства и права им. В.М. Корецкого НАН Украины П.Ф.Кулинич, отмечает некие коллизионные вопросы [2]. Одним из которых является право государства передавать собственные земли в уставной капитал Государственного земельного банка. Согласно ст. 92 Земельного кодекса Украины земли государственной собственности могут предоставляться государственным юридическим лицам, к которым относится и Государственный земель-

ный банк, исключительно в постоянное пользование. Однако постоянный землепользователь наделен только двумя правомочиями - по владению и пользованию землей. А распоряжаться ею путем продажи или совершения других действий он не имеет права. Решением этой проблемы ученый считает включение в земельное законодательство Украины института права хозяйственного ведения имуществом, который закреплен в Хозяйственном кодексе Украины. В таком случае, если в Земельный кодекс Украины будет введен институт права хозяйственного ведения землей, предназначенный для легализации деятельности Государственного земельного банка, то последний имеет право отчуждать земельные участки государственной собственности. При этом отпадет необходимость в передаче государством земельных участков в уставный капитал этого банка.

Это не единственная правовая проблема, связанная с деятельностью Земельного банка. В уставе Государственного земельного банка право осуществлять операции с землей не предусмотрено. Банк создается как структура, которая может накапливать земли, но не может распоряжаться путем передачи их в собственность. Не менее весомой проблемой является и отсутствие реальной оценки земельных ресурсов в Украине.

1. Земельный кодекс Украины: Закон от 25.10.2001 № 2768-III // Официальный вестник Украины. - 2001.- № 46. - Ст. 2038.

2. Кулинич П.Ф.Создание Государственного земельного банка / П.Ф. Кулинич // Земельное право Украины. – 2012.–№ 11.– С.20.

3. О земельной реформе: постановление Верховной Рады Украины от 8.12.1990 г. № 563-XII // Голос Украины официальное издание.-1991.- № 10, Ст.100.

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО КОНТРОЛЯ

Ю.В. Шумилова
С.М. Зубарев*, научный руководитель, д-р юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Уважение личности, ее физической и психологической целостности, лежит в основе защиты прав человека. Обращение с лицами, лишенными свободы, является безошибочным показателем степени уважения страной человеческого достоинства, когда она сталкивается с такими практическими соображениями, как необходимость поддерживать безопасность и надлежащий порядок. Таким образом, встает вопрос о том, как проверить соблюдаются ли на территории конкретного государства права человека.

Государства подписывают и ратифицируют на своей территории международные договоры, в рамках которых предусмотрена система контроля соблюдения и защиты прав человека для усиления существующих внутренних государственно-правовых мер. Международный контроль предусмотрен международными правовыми актами о правах человека. Исходя из закрепленных в этих документах положений, контрольными органами являются Комитет по правам человека ООН, Комитет ООН против пыток, Европейский суд по правам человека (ЕСПЧ), Европейский комитет по предупреждению пыток.

Контроль за деятельностью персонала пенитенциарной системы предназначен для повышения эффективности исполнения уголовных наказаний, улучшения процесса управления учреждениями и органами, их осуществляющими, укрепления законности и правопорядка как среди сотрудников, так и осужденных, а также для обнаружения и устранения выявленных в деятельности персонала недостатков. Деятельность сотрудников учреждений и органов УИС должна находиться под пристальным вниманием всего общества, стать более «прозрачной» для представителей общественных объединений, средств массовой информации, отдельных граждан [1]. Обзор наиболее часто встречающихся проблем пенитенциарной системы поможет лучше изучить сложившуюся ситуацию.

Проанализировав результаты работы вышеперечисленных международных органов по контролю, были выявлены следующие проблемы в пенитенциарной системе: отсутствие эффективного расследования случаев смертей, пыток, исчезновений; ненадлежащее медицинское обслуживание в СИЗО и колониях (увеличение числа случаев); провокации преступлений. За период работы ЕСПЧ жалобы из России составляют около 28 процентов от общего числа жалоб, сейчас их число сократилось до 22 процентов, это произошло в связи с изменениями в работе ЕСПЧ и усиленной работой юристов ЕСПЧ по жалобам против России: обращаться в суд россияне меньше не стали. По-прежнему основными обращениями в Страсбург являются жалобы по статьям 2 (убийства), 3 (пытки) и 5 (произвольные аресты) Европейской конвенции по правам человека, что отличает Россию от других стран. Все эти проблемы имеют системный характер и должны решаться комплексно как на законодательном уровне, так и в правоприменительной практике.

Таким образом, разносторонне развитая система контроля играет важную роль в обеспечении законности, целесообразности и эффективности как государственного управления в целом, так и такой специфической сферы, которой является исполнение уголовных наказаний.

1. Зубарев С. М. Контроль за деятельностью персонала пенитенциарной системы в механизме обеспечения прав осужденных к лишению свободы // Гражданин и право. – 2006. – № 2. – С.33-46.

К ВОПРОСАМ О РАССЛЕДОВАНИИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Н.А. Ягольницкий
О.В. Челышева*, научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Санкт-Петербургский университет МВД России
г. Санкт-Петербург

Согласно статистическим данным ежегодно на российских дорогах происходят сотни тысяч дорожно-транспортных происшествий (далее – ДТП).

По официальной статистике ГУ ОБДД МВД России, в 2012 году в нашей стране произошло 203597 ДТП, в которых 27991 человек погибли, и 258618 человек получили травмы различной степени тяжести [1].

В 2012 году на территории Республики Коми в сравнении с прошлым годом отмечено увеличение количества зарегистрированных преступлений, связанных с дорожно-транспортными происшествиями.

Проведенный анализ показал, что за этот период в регионе возбуждено на 28% больше уголовных дел по признакам состава преступлений, предусмотренных ст. 264 УК РФ.

По нереабилитирующим основаниям прекращается незначительное количество уголовных, поводами к которым явились отсутствие в деянии состава преступления и смерть обвиняемого.

Увеличились показатели по расследованию уголовных дел с нарушением сроков.

Основными причинами нарушения сроков расследования, установленных УПК РФ являются те, при которых на проведение экспертиз (автотехнических, судебно-медицинских, трасологических и др.) затрачивается большой объем времени. Судебно-медицинские эксперты, проводя экспертизы трупов и живых лиц, как правило, готовят заключения лишь по окончанию стационарного лечения пострадавших. В некоторых случаях, имеет место длительное проведение автотехнических экспертиз, а также проблемой является и отдаленность экспертных подразделений, проводящих автотехнические экспертизы, от районов, где происходят ДТП. Еще одной причиной нарушения сроков расследования является причина возобновления уголовных дел из ранее приостановленных по различным основаниям. К другим причинам имеет смысл отнести выполнение требований ст. ст. 215-217 УПК РФ. Такое положение дел свидетельствует о необходимости принятия мер по усилению контроля над своевременностью назначения экспертиз и полнотой представления исходных данных для производства необходимых исследований.

Основной проблемой при назначении автотехнических экспертиз является отсутствие специальной подготовки у следователей, закрепленных за расследованием уголовных дел данной категории. Зачастую, в установочной части по-

становления о назначении автотехнической экспертизы кроме кратких обстоятельств происшествия не указываются данные, которые необходимы для проведения соответствующих расчетов, что в свою очередь не дает процессуальной возможности эксперту-автотехнику самостоятельно выбирать из материалов уголовного дела исходные данные и оценивать их параметры для расчетов.

Как правило, еще до направления уголовного дела эксперту с постановлением о назначении автотехнической экспертизы следователь обязан провести все необходимые следственные действия (допросы свидетелей и подозреваемого, следственные эксперименты с целью установления темпа движения пешехода, конкретной видимости в направлении движения, видимости препятствия для водителя в период, предшествующий ДТП и т.п.).

Результат следственного эксперимента, проведенного следователем, например, с целью установления темпа движения пешехода, позволит эксперту-автотехнику, проводя расчеты установить расстояние от автомобиля до пешехода в момент выхода последнего на проезжую часть перед происшествием, а также в тех случаях, когда скорость движения транспортного средства известна (данные можно получить из показаний водителя), рассчитать имел ли водитель техническую возможность предотвратить ДТП.

Акцентируя внимание на повышении качества и эффективности раскрытия преступлений, предусмотренных ст. 264 УК РФ, на наш взгляд существует объективная необходимость, во-первых, обеспечить обязательный выезд следователя в составе следственно-оперативной группы на все случаи совершения ДТП, повлекших смерть человека, либо причинение тяжкого вреда здоровью пострадавшему и проводить в полном объеме следственные действия, предусмотренные уголовно-процессуальным законодательством, во-вторых, в обязательном порядке проводить следственные эксперименты в случаях назначения судебных автотехнических экспертиз, на разрешение которых поставлены вопросы по определению технической возможности водителя транспортного средства не допустить совершения ДТП, в том числе во избежание наезда на пешехода.

1. Официальный сайт ГУОБДД МВД России: [сайт] URL: http://www.gibdd.ru/stat (дата обращения: 19.03.2013).

МАРКУШЕВСКОЕ СЕЛЬСКОЕ ПОСЕЛЕНИЕ (ТАРНОГСКИЙ РАЙОН): ОЧЕРК ИСТОРИИ

А.В. Анкудинова
И.Д. Попов, *научный руководитель, канд. ист. наук*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Территория Маркушевского сельского поселения Тарногского района издавна входила в состав Важского уезда. Первоначальным центром этих земель являлся Маркушевский Агапитов монастырь, основанный в 1576 г. преподобномучеником Агапитом Маркушевским. Это место называлось чудскою пустыней (в последствие Агапитовой). После смерти Агапита окрестные земли стали принадлежать монастырю. В 1621 г. в монастыре было два храма и 12 келий для монахов и 1 для приезжих. В 1685 г. деревни Маркуши насчитывали 13 населённых пунктов, состоявших из 57 жилых и 28 пустующих дворов. Самые крупные населённые пункты – починки Милогорский (14 дворов), Крицульский (12 дворов) и Середний (7 дворов). Остальные поселения насчитывали от 1 до 4 дворов.

В 1680-е гг. из-за неурожая наблюдается массовый исход монастырских крестьян. Если в 1685 г. во всей чети числилось 1827 дворов, то по переписи 1710-1711 гг., их осталось 938. Однако окрестности монастыря очень быстро оправились от удара стихии, и Маркушевский монастырь превратился в большое производственно-торговое предприятие феодального типа. В 1732 г. монастырь полностью сгорел и был перестроен. В дни православных праздников здесь проходили Прокопьевская (21 июля – Прокопьев день) и Никольская (19 января – Николин день) ярмарки. Продавали разнообразные товары: от детских свистулек до «красного товара» (ситцы, шелка).

В 1744 г. монастырь владел 290 крестьянами. Однако в ходе секуляризации, проведённой Екатериной II, монастырь был закрыт, а приписанные к нему пустыни были упразднены, главный храм обители (Никольская церковь) обращён в приходской. В конце XVIII в. в результате губернской реформы Екатерины II маркушевские земли вошли в состав Тотемского уезда Вологодского наместничества (с 1796 г. – Вологодской губернии). Относились эти деревни к Бережнослободской волости. Параллельно в Тотемском уезде вводились земские органы, а после Февральской революции в Бережнослободской волости было создано волостное земство.

После Октябрьской революции волостные земства ликвидировались, и власть перешла к местным сельсоветам. На базе маркушевских деревень был образован Маркушевский сельсовет. Сельсовет состоял из деревень Заваргаиха, Сосновая Слободка, Баклановская, Андреевская, Шевелевская, Нестери-

ха, Захариха, Заречье, Скотный Двор, Угор, Мельница, Савельевская, Сорокино, Обушница, Труфаниха, Пар, Милогорская, Кривуля, Черепаниха, Кузнецовская, Дуброва толчея, Золотухи, Черняково, Соловьево, Соколова и 2 хутора: Ромашевский и Коржа. В результате нового районирования территория сельсовета последовательно входила в Кокшеньгский (1929 г.), Нюксеницкий (1931 г.) и Тарногский (1935 г.) районы.

Коллективизация крестьянских хозяйств Маркушевского сельсовета произошла в период с 1929 по 1931 гг. Были созданы колхозы «Земледелец», «Пробуждение», «Красный Перекоп» – объединение «Прожектор»; колхозы «Красный пахарь», «им. Калинина» – объединение «Искра»; «Прожектор» и «12-й Октябрь» – объединение «Новый путь». В те же годы был закрыт Никольский Маркушевский храм. Разрушена церковь была в 1946 г.

Во время Великой Отечественной войны на фронтах погибло 233 жителя сельсовета. Каждую военную весну около двух тысяч женщин и подростков пахали конными плугами. Многие из них ежедневно вспахивали по гектару и более. Так, Мария Фёдоровна Ермолинская из маркушевского колхоза им. Калинина за 18 дней вспахала 19,5 га. Наталья Арсеньевна Вячеславова в 1944 г. выжала конной жаткой 16 га хлебов.

Процесс укрупнения колхозов в послевоенное время не обошёл стороной и Маркушевский сельсовет. Объединение старых колхозов в один совхоз состоялось 15 мая 1964 г. (сейчас это СПК "Тарногский"). В 70-80-е гг. была построена ремонтная мастерская, тёплые стоянки для тракторов, автогараж (в 1980 г. 46 тракторов, 26 машин, 13 комбайнов), склад запчастей, газовый склад, нефтебаза, пилорама, столярка. Для сравнения в настоящее время автогараж состоит из 13 тракторов, 3 машин, 3 комбайнов. Выкармливали более 3000 голов и отправляли по р. Сухоне на мясокомбинаты области более 40 барж. В деревнях сельсовета развивалась и культурная жизнь. На тот момент в сельсовете имелась школа, которая была основана ещё в дореволюционное время (1890 г.), школьный лагерь, детский сад, медпункт, музей.

В 1990-е гг. начался отток населения из деревень и упадок сельского хозяйства. Много площадей заросло травой, из имеющихся 3 телятников занят лишь один. Посевная площадь на 2012 г. составила всего 607 га. (т.е.в 5 раз меньше чем в 1970-е гг.). Выкармливание телят также производится в довольно скромных масштабах: так, в 2012 году сдали 37 телят, т.к. неупитанных телят не сдают.

1 января 2006 г., как и по всей области, территории сельсовета были охвачены муниципальной реформой. Маркушевский сельсовет был объединён с Раменским сельсоветом (деревни Раменье, Великое, Дор-Сухонский, Сергиевская и Кленовая) в единое Маркушевское сельское поселение. Центром поселения стала д. Заречье. Центром культурной жизни, как и раньше, являются ДК (с библиотекой) и школа (с 2011 г. стала основной). В декабре 2008 г. на

территории бывшего монастыря был открыт святой источник. В ночь на 19 января (Крещение) у источника собирается особенно много народа. Транспорт предоставляют частные предприниматели и СПК "Тарногский", являющийся по-прежнему главным предприятием. Рабочие совхоза (ок. 50 человек) занимаются откормом скота (действует убойный пункт), заготовкой леса и дров, выращиванием ржи, овса, ячменя на фураж и клевера.

ОБРАЗ ЖЕНЩИНЫ В ВОЛОГОДСКИХ КНИГАХ А.М. РЕМИЗОВА

Н.С. Белова
***Ю.В. Розанов**, научный руководитель, д-р филол. наук, профессор*
Вологодский государственный педагогический университет
г. Вологда

Суть женственности как таковой на разных этапах развития общества рассматривалась по-разному. Вслед за традиционным подходом женственность – несамостоятельность, кротость, привлекательность, с другой стороны, женщина – воплощение эмоциональности, чувственности. В настоящее время женщина – скорее сильный пол, свободная, уверенная в себе и независимая. Таковы, во многом, и ремизовские героини. Проблемы дискриминации и эмансипации злободневны и, несомненно, близки и понятны современному читателю. Это и определяет актуальность нашего исследования.

Образ женщины как собирательный тип в вологодских книгах А.М. Ремизова в критической литературе не рассматривался. Отдельные наблюдения над гендерной проблематикой, над ролью женщины в социуме и жизни мужчины в произведениях Алексея Михайловича мы находим в исследованиях К.Сёке, Г. Слобин, А.М. Грачевой, И.П. Карпова, однако системного анализа персонажного уровня конкретных произведений в этом аспекте в работах о творчестве Ремизова не представлено. Мы предлагаем выявить значимость образа женщины в книгах писателя для понимания его мировоззренческих установок. В этом состоит научная новизна работы.

Цель исследования – выявить основные черты, присущие женским персонажам вологодских произведений А.М. Ремизова («Пруд», «Часы»), и на их основе составить типологический портрет женщины в его книгах. При этом не следует забывать, что книги Ремизова часто автобиографичны. Поэтому немаловажным является выявление прототипов женских персонажей произведений.

В книгах А.М. Ремизова женские фигуры одиноки, их участь символизирует не только личное страдание, а «страды мира» – универсальное унижение и оскорбление человека человеком [2, с. 45]. Судьба практически каждой героини трагична – болезни, насилие, падение, смерть. По определению И.П.

Карпова: «женщина у Ремизова – монотипный персонаж» [1; 44]. Образы Вареньки, Татьяны, Машки («Пруд») аналогичны образу Христины «(Часы»), они определяют ремизовское повествование как объективацию эмоционального комплекса «страха и боли», как объективацию системы авторской идеологии[1; 45]. У читателя возникает ощущение некой пра-вины перед женщиной, которая находится в условиях жизни, абсолютно несовместимых с ее мечтами, устремлениями и желаниями. Ее не утешает ни материнство, ни любовь мужа. На женщину падает огромный груз, а сильного мужчины, который мог бы помочь, рядом нет.

В повести «Часы» центральная женская фигура – Христина – олицетворяет вечные ценности покорной любви и смирения. Муж ее сбежал, обанкротившись, оставил ее с маленькой дочерью на произвол судьбы. Имя Христины можно соотнести с именем Спасителя. В повести ее образ окружен символикой креста, милосердия [2, с. 45].

Гимназистка Катя из того же произведения также обречена на страдание. Образ черных часов как символ смерти преследует ее на протяжении всего повествования. И девушка мечтает о смерти как избавлении от ужаса и скорби мира.

Мать главного героя романа «Пруд» Варенька также несчастлива. У нее есть муж, которого она не любит, есть дети, которые для нее – проклятье. Неосуществленные желания и мечты терзают ее, заставляют искать утешения в водке. Но в самом имени, в уменьшительно-ласкательном суффиксе мы слышим сочувствие автора. Он дает ей следующие определения «несчастная», «барыня», «пьяная», «мученица».

Похожи героини романа «Пруд» Машка и Маргаритка. Их объединяет падение, разврат. В их именах мы слышим некое пренебрежение (суффикс -к-). Машка – жертва, причем на протяжении всего повествования. Она характеризуется следующими эпитетами: затравленная, тоненькая, беленькая. Коля – главный герой романа – называет ее «безглазая, паршивая, Плямка» и, конечно, «покорная». Имя Маргаритки созвучно цветку, но с развитием повествования становится ясно, что это имя падшей девки, которую удобно окликать на улице, еще удобнее было бы просто Ритка. В начале она характеризуется как «чистая», «ласковая», «проворная», «сахарная», для главного героя поначалу она «невинная», «кружевная, как игрушечная». Позже она – «сволочь, кожа желтая», у нее «запудренные глаза и лысина».

Очень важный персонаж, объединяющий все остальные – Татьяна. Ей даются следующие определения: «одна и нераздельная», «такой дорогой образ», «барыня», «красавушка». Она схожа с Машкой своей жертвенностью, святостью, готовностью пойти на все ради любимого человека. Но и она обречена на страдание, скорбь, ужас и смерть.

В данных книгах мы видим женщин, отличающихся социальным и семейным статусом, моральными качествами, но все же они монотипны, схожи эмоциональностью, одиночеством, жертвенностью и мученичеством.

Целью нашего дальнейшего исследования является выявление целостного образа женщины в творчестве А.Ремизова («Крестовые сестры», «Царевна Мымра», «В розовом блеске» и др.).

1. Карпов И.П. Авторология русской литературы (И.А. Бунин, Л.Н. Андреев, А.М. Ремизов): монография / И.П. Карпов. – Йошкар-Ола, 2003.
2. Сёке К. Судьба без судьбы. Проблемы поэтики Алексея Ремизова/ К. Сёке. – Budapest, 2006.

ИСТОРИЯ ЛЕЩЁВСКОЙ ВОСКРЕСЕНСКОЙ ЦЕРКВИ В XVIII – ПЕРВОЙ ТРЕТИ XX ВЕКА

Е.С. Воротникова
Н.С. Воротникова, *научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Русский Север сумел сберечь и передать из поколения в поколение образцы многовековой материальной, духовной и художественной культуры. В этом процессе немалую роль сыграла Православная церковь, вдохнувшая творческое начало в созидание историко-культурной среды человеком. Мы предлагаем обратиться к низшей организации Русской Православной церкви – приходу, а именно проследить историю Лещёвской Воскресенской церкви как традиционного примера судьбы большинства церквей страны.

Целью исследования является изучение Лещёвской Воскресенской церкви со времени ее открытия до процесса закрытия. Для решения данной цели ставятся следующие задачи: изучение документов, отражающих историю существования церкви, сбор материалов у респондентов, запись воспоминаний и легенд о церкви, церковнослужителях, приходском сообществе и деятельности прихода.

Лещёвская Воскресенская церковь была построена на месте явления иконы в живописном месте на правом берегу реки Кубены, почти у самой воды. Выше церкви, на склоне берега, располагался Лещёвский погост. Рядом с церковью стоял поповский дом, который есть и сейчас. До наших дней церковь не сохранилась, поэтому о её величии можно судить только по сохранившимся фотографиям.

В 1743 году была построена и освещена тёплая деревянная Лещёвская Воскресенская церковь, которая была одноэтажная и однокупольная. Всего было две церкви: холодная и тёплая. Зимняя холодная церковь была каменная, двухэтажная и тоже однокупольная, построенная и освещенная в 1837 году. Церковь была обнесена каменной оградой, снаружи покрашена двумя цветами – тёмным и светлым. Однако по фотографии 1904 года и по воспоминаниям респондентов оба здания церкви к началу XX в. уже были каменными. Таким образом, приблизительно в конце XIX–начале XX в. деревянная церковь была заменена на каменную, но никаких документов, доказывавших этот факт, найти не удалось. Церковь отапливалась дровами. В тёплой церкви было два престола: по правую сторону – Покрова Пресвятой Богородицы, по левую – Святых Мучеников Флора и Лавра. В холодной церкви находился один престол «во имя Воскресения Христова».

По легенде строительство церкви было связано с явлением иконы. Существует две версии строительства церкви, которые дошли до нас из воспоминаний респондентов. Первая заключалась в том, что церковь хотели построить на Поклонной горе, где сейчас кладбище. Но только начинали строительство, как уже на следующий день было вновь пустое место. Но когда на берегу р. Кубены нашли икону, то посчитали это знаком к строительству церкви именно там. Вторая версия, также мистического происхождения, заключалась в том, что когда заклад к церкви начинали делать выше р. Кубены, он каждый раз перемещался на берег.

По данным клировой ведомости за 1850 г. в состав причта церкви входили священник – Михаил Георгиев Соколов, диакон – Василий Иванов Ростиславин, дьячек – Садоф Петров Ильинский, пономарь – Иван Васильев Ивановский и просфорня – Анна Тихонова. Из клировой ведомости за 1915 г. послужной список меняется, в него входили: священник – Николай Григорьев Попов, диакон – Павел Алексеев Жданов, псаломщик – Василий Михайлов Черняев, просфорня – Алевтина Апполониева Ростиславина, церковный староста – Николай Михайлов Лукачёв. К последнему году существования церкви штат священнослужителей увеличился, что связано с увеличением численности населения в приходе. Дома у церковнослужителей были деревянные в личной собственности на церковной земле и содержались за счет церковно-приходского клира. Церковный доход составляли пожертвования прихожан, скотоводство, сенокос и выпечка хлеба. Например, в 1850 году сумма дохода составила 261 руб. 25 коп. серебром.

В приход Воскресенской Лещёвской церкви входили близлежащие деревни: Палковская, Дитенская, Лощиниха, Климиха, Фёдоровская, Пехтиха, Родиониха, Медведковская, Тюшиха, Холостово, Горка, Бор, Косариха, Могиленская, Чурилово, Есюненых, Мякотиха, Селезениха, Головинская, Зарубиха, Потапиха, Хомутово, Дедово, Фоминское, Бильгачёво, Тюшковская, Вапиков-

ская, Пашучиха, а так же сельцо Борок и Паржинское. Всего в приходе в 1850 г. было 150 дворов, 600 мужчин и 704 женщины. В церкви проводились ритуалы венчания, крещения, похоронные обряды. В 1930-е годы, по сведениям жителей деревень, входящих в приход, обряд крещения проводили уже не в церкви, а на дому. Однако на все православные праздники сохранялись службы в церкви. Совершались различные молебны, в том числе был молебен на дождь. Службы в церкви закончились 1930-е годы, когда Лещёвскую Воскресенскую церковь взорвали.

Несмотря на то, что церковь была разрушена, память о ней хранится в собранных материалах и памяти людей. Сейчас о местонахождении церкви напоминает только старое кладбище.

ЦЕРКОВЬ И ПОЛИТИКА В ГЕРМАНИИ: ОПЫТ ДЛЯ РОССИИ

Е.С. Добровольский
Б.В. Петелин, *научный руководитель, д-р ист. наук, профессор*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

«Общество зиждется на религиозном фундаменте» – утверждал итальянский философ эпохи Просвещения Джамбаттиста Вико, указывая на важную роль европейского христианства в политике. С тех пор прошло много времени, но по сути ничего не изменилось. В современных демократических странах, включая Россию, церковь отделена от государства. На самом деле это не так. Церковь не столько просит у властьимущих, сколько указывает им.

После Второй мировой войны во многих европейских странах появляются партии христианской ориентации, которые активно участвуют в политической жизни государства Не исключено, что именно позиция церкви решала судьбу демократии в послевоенной Германии. На примере деятельности Христианско-демократического союза попытаемся доказать важную роль религиозных идей и церкви в формировании внутренней политики в ФРГ.

В общественной и политической жизни Германии роль церкви всегда была заметной. Не случайно, создание католической партии Центра относится к 1870/1871 гг., то есть к образованию Германской империи. Попытки канцлера Бисмарка отлучить церковь от политики, обернулись поражением: репрессии только способствовали росту популярности партии в стране. Политический опыт католической партии позволил Центру остаться влиятельной силой в Веймарской республике.

Появление после Второй мировой войны ХДС означало окончательное преодоление раскола немецкой нации по конфессиональному признаку. Не-

мецкие католики и протестанты были объединены в одной политической партии. Этот союз основывался на доктрине, соединявшей общехристианские нравственные ценности и демократические традиции германской истории нового времени. Во многом ХДС можно рассматривать в качестве наследника католической партии Центра. Опорой ХДС была церковь. После преступного и по сути языческого нацистского режима, люди интуитивно потянулись к христианской вере. Церковь в ту тяжелую для населения пору оказывала широкую благотворительную помощь, не отталкивала от себя тех, кто встал на путь освобождения от нацистской идеологии. Поэтому создание партии вполне можно считать закономерным шагом в существовании христианской церкви в Германии. Ни одна из партий, которые в 1945 г. возникли вновь, не позиционировали себя как «союз мысли о духовном и нравственном обновлении» [1, с. 459], ни одна не выступила с призывом создать что-то новое с самого основания. «ХДС стремится построить новую, другую Германию»[1, с. 459] – говорится в первой программе ХДС британской зоны оккупации.

Для программных документов 1945-1947 гг. характерно влияние «христианского социализма» – социал-реформистского направления в христианстве, получившего широкое распространение в Германии после Первой мировой войны. Так в «Кёльнских тезисах» (17 июня 1945 г.) предлагалось установить социальный порядок, который соответствовал бы демократическим традициям немецкого прошлого. «Культурное творчество должно быть свободным от давления государства. В его основе лежат немецкие христианские и западноевропейские традиции. Право на собственность гарантируется, почта железные дороги, угольная промышленность и энергетическое производство принципиально входят в компетенцию общественных служб. Основой немецкой внешней политики является уважение других народов и четкое соблюдение договоров. Всеобщим достоянием народа должно стать то, что политика силы и войны – это грех перед собственной Родиной» [1, с. 459].

Вершиной христианского социализма ХДС стала принятая в марте 1947 г. «Аленская программа», в которой провозглашается борьба за права семьи и свободную сферу жизни индивида, в которой возможны морально-ответственные решения. «Церкви имеют в общественной жизни важное задание, исполнение которого должно быть обеспечено при полной свободе и независимости от государственной власти. ХДС стремится к поддерживаемой христианством общности жизни всего немецкого народа. Все попытки вновь разжечь преодоленный конфессиональный спор, мы решительно и единодушно отклоняем» [1, с. 479-480].

Таким образом, данные программы легли в основу политики ХДС по восстановлению Германии на основе идей христианского социализма. Союз объединил своих сторонников пестованием христианских принципов, мыслью о политическом и конфессиональном союзе. Однако фактически уже к 1949 г.

из-за духовно-религиозных, политических, экономических и социальных различий в ХДС партия начинала проводить более прагматическую политику, которая сопровождалась отказом от строгого следования христианским принципам. По мнению О.Г. Некрыловой: «со временем это привело к тому, что прагматизм стал основной особенностью ХДС, а христианские социальные идеи стали отходить на второй план»[2, с. 252]. Для России опыт взаимоотношений христианских партий и церкви в ФРГ/ГДР, а сейчас в единой Германии, мог бы иметь значение, беря во внимание возрастание роли РПЦ и других религиозных конфессий в повседневной жизни общества.

1. История Германии: учебник. В 3-х тт. / Под ред. Б.Бонвеча, Ю.В. Галактионова. – М.: КДУ, 2008. – Т. 3: Документы и материалы / отв. ред. С.А. Васютин, Ю.В. Галактионов, Л.Н. Корнева. – 592 с.

2. Некрылова О.Г. Немецкий Христианско-демократический союз: биконфессионализм и концепция социально-экономического развития в 1945 – 1947 гг. / О.Г. Некрылова // Теория и практика общественного развития. – 2011. – №4. – С. 250 – 252.

КАРКАРИНСКАЯ ДОЛИНА – ЦЕНТР ДРЕВНЕГО УСУНЬСКОГО ГОСУДАРСТВА

Елжан Ермекулы
М.М. Рахымбаев, *научный консультант, д-р техн. наук*
Н.Б. Аужанова, *научный руководитель, доцент*
Жетысуский государственный университет им. И. Жансугурова,
г. Талдыкорган, Казахстан

Усуньское государство существовало на территории Восточного Туркестана со II века до нашей эры по V век. Его история представляет несомненный интерес для жителей Казахстана, так как имеет прямое отношение к современным казахам. Усуни были одними из предков племенного объединения казахов Старшего жуза. Они имели свою государственность и стольный град уже во втором веке до нашей эры. Их столица город Чигу стоял в такие времена, когда на земле еще не существовали Париж, Лондон, Киев, Москва и многие другие, ныне известные столицы с древней историей [1].

Факт существования древнего государства усуней не вызывает сомнения. Он отмечен отцом китайской истории Сымя Цянем, прозванным современными историками «китайским Геродотом», в его знаменитом труде «Шицзы» («Исторические записи»). В I веке нашей эры его исследования дополнил и систематизировал другой китайский историк Бань Гу. В своей книге «Цянь-

ханьшу» («История Ранней Хань») Усуньскому государству и его взаимоотношениям с Ханьской империей (Древний Китай) он посвятил целую главу.

Усуни, в силу ряда исторических причин, не смогли сохранить свою государственность и поэтому исчезли после V века со страниц истории. Их потомков уже не обозначали как усуней. Но они всегда оставались там, где жили в древности – в предгорьях Северного Тянь-Шаня.

На территории Восточного Туркестана за ее многовековую историю возникало и исчезало немало государств. Это Усуньское государство (II век до н.э. – V век н.э.), Западно-тюркский каганат (VI-VII века), Тюргешский каганат (VII-VIII века), Карлукский каганат (IX век), государство Караханидов (X-XII века), государство чингизидов – Могулистан (XIII-XV века) и Казахское ханство (с конца XV века) [2]. Они были разнародны по составу племен, образовывали конфедерации и принимали имя главенствующего племени. Но внимательное изучение истории этого региона по античным, древнекитайским и арабским источникам, а также их сравнение с шежире и устными преданиями казахов показывает, что во всей длительной более чем двухтысячелетней истории Восточного Туркестана прослеживается связь отдельных племен, живших в разные времена на этой территории, с древними усунями, чьими потомками они были. Эти племена составляли основной костяк возникших и исчезнувших во времени государств. Ныне они являются одним из составных элементов казахского народа.

История Усуньского государства – это история предков казахов, которую мы потеряли и мало, что о ней знаем. Исследования, проведенные авторами проекта, приоткрывают завесы темных веков.

Проведенные в этом небольшом по объему проекте комплексные историко-археологические исследования являются обоснованием для проведения масштабных археологических исследований с целью поисков древней столицы Усуньского государства – города Чигу, а также других городищ, крепостей и караван-сараев, составляющих центр жизнедеятельности государства, существовавшего во втором веке до нашей эры.

История государства Усунь, существовавшего во II веке до н.э., записана в древних китайских хрониках. Впервые о существовании на западе Древнего Китая государства Усунь китайский император У-ди узнал от своего разведчика Чжан Цяня, посланного в Западный край (Восточный Туркестан) на поиски некогда грозных юечжей для совместной борьбы против воинственных хуннов, беспокоивших империю постоянными набегами. Чжан Цянь впервые попал в Усунь в 121г. до н.э. Тогда же император Поднебесной (одно из названий Древнего Китая) узнал о богатых странах на закате солнца – Аньси (Парфия), Шэньду (Индия) и Лигань (Рим). Поднебесная оказалась неодинокой в этом цивилизованном мире, и ей нужны были связи с ними.

Разработана Программа поисков Усуньского государства и ее столицы древнего усуньского государства – Чигу-чэна – Города Красной долины в Каркаринской долине Алматинской области, которая предусматривает комплекс исследований.

Программа комплексных исследований планируется для выделения предполагаемых остатков древних сооружений и зондирования возможно не разграбленных курганов, установленных в результате дешифрирования космических снимков и проведения наземных геофизических исследований.

Ретроспективный исторический анализ на основе сопоставления результатов систематизации курганов, дешифрирования космических снимков и данных дистанционного и наземного комплексного зондирования остатков городищ даст дополнительную информацию по изучению возможного местонахождения древнего города Чигу, а также других археологических объектов. Также предполагается, что результаты системного анализа позволят выявить неразграбленные курганы, представляющие научный интерес для проведения археологических раскопок.

После проведения комплекса археологических раскопок Каркаринская долина будет представлять несомненный интерес в плане познания истории своей страны и развития археологического туризма.

1. Акишев К.А., Кушаев Г.А. Древняя культура саков и усуней долины реки Или. – Алма-Ата, 1963. – 308 с.

2. Еспери Малик. Асовская древность Евразии. – Алматы: Гылым, 2008. – 220 с.

СОЦИАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ КАЗАХСКОГО ОБЩЕСТВА (II ПОЛОВИНА XVIII – НАЧАЛО XIX ВЕКОВ)

Б.Т. Калиева
Жетысуский государственный университет им. И. Жансугурова
г. Талдыкорган

Самые важные источники, написанные о социальных отношениях казахского общества II половины XVIII и начала XIX веков, – дневники русских путешественников, которые побывали на территории Казахстана. В них самые интересные моменты описание казахской степи, социального положения народа.

То, что написано несколько веков назад, до сегодняшнего дня является одним из самых важных материалов. В русских источниках в социальной терминологии старейшин племен называли «старшиной». Термин «старшина» в основном давали всем аксакалам и батырам. И.П. Фальк называл «князем»

феодалов, близких к хану. По словам И.Г. Георгия, старшину выбирали только из состоятельных семей. Старшины образовали средний слой феодального общества. Простой народ был обязан выплачивать налоги феодалам [1, с. 448-450]. Все происходящие мероприятия старшины обязаны были вести вместе с феодалами.

Стал расти спрос на природную ренту Казахстана. В кочевой жизни старшины не только угнетали народ, но и состояли в близкородственных отношениях со старейшинами племен и феодалами. Последние были их социальной опорой. Большинство из них выступали сторонниками феодалов, но, как отметил Я.П. Гавердовский, «если они видели несправедливость, то сразу же переходили на другую сторону и совершали «барымту» – нападали на скот прежних своих хозяев». В большинстве таких случаев старшины были вместе с бунтовщиками и переезжали из аулов своих хозяев. Поэтому и ханы казахского народа, и власть царя приложили много усилий к внедрению патриархально-феодальной системы для большего послушания.

Еще одно обстоятельство, которое нужно отметить – «государственную» и «центральную» власть, по их мнению, нужно было классифицировать. В работах дореволюционного времени эти два понятия назывались «царская власть». Это означало, что каждое феодальное сопротивление было против «царской власти».

Русские исследователи в XVIII-XIX вв. указывали на то, что основная особенность казахского общества в том, что старейшины племен относились к слою батыров. Об этом говорилось в записках М.П. Вяткина [2, с. 168-172].

По запискам Е.К. Мейендорфа, казахи считали «батырами» - решительных, честных, быстро действующих людей, имеющих хороших скакунов. Это мнение можно встретить и в других работах русских ученых, которые писали о «народных батырах» казахского народа. В Казахстане эти термины были известны в XVII - XVIII вв. В кочевом обществе слово «батыр» употреблялось не в качестве социальных, а в качестве бытовых качеств, звание «батыра» не передавалось по наследству, а давалось по индивидуальным качествам. В XVIII веке считать батырами крепких наездников, старейшин военных обществ, как в древней истории, было бы неправильными. У некоторых авторов написано, что «батырами» считали самых богатых казахского общества и встречали их среди старшин. В начале XIX в. Я.П. Гавердовский писал: «Авторитет вышедших из нижних слоев поднялся на такой уровень, что они присвоили себе титул «бия» и «батыра», и породнились с султанами, которые правили несколькими аулами [3, с. 21-23]. Г.И. Спасский писал, что из 65 родословных племен имелись 25 племен «батыров». Из этого видно, что в социальном развитии термин «батыр» отличался от определений аристократии среди кочевых феодалов. Это звание встречалось в Младших и Средних жузах. Верными представителями феодалов в Казахстане были члены мусульманско-

го религизного общества – ими считались ходжи и муллы. Как отметил С.Б. Броневский, «ходжи» вели своё начало от самого Мухаммеда Пайгамбара и из ранних верований, пропагандирующих ислам. Узбеки, ташкентцы, бухарцы выбрали другие обычаи для богослужения. Все казахские бытовые традиции, такие как обрезание, женитьба, погребение проводились с участием ходжы, потому что все эти обряды узаконивали с помощью молитв [4, с. 178-181].

Но почему-то русские исследователи не дали объяснения того, с чего начинается обеднение в казахском кочевом обществе. Они связали все это с потерями людей, джутом, конокрадством. Борьба за власть шла двумя путями: это сокрушительные действия или несоблюдение законных прав феодальной аристократии. Но они не увидели другие стороны: недовольство народа властью и саму власть. Русские исследователи обратили внимание на то, что люди, ссылаясь на несправедливость, начали кочевать вместе со своим скотом в соседние государства. Исследователям было очень трудно понять социальную, экономико-политическую жизнь народа. Потому что они на то время еще неполностью исследовали состояние казахского общества.

1. ЦГА РК. Ф. 2300., оп. 13., д. 26., л. 15-22. Дело о нападении киргизов на чиновника Оренбургской пограничной комиссии губернского секретаря Григорьева (1843 г. 29.07-22.11)., 42 л.
2. Бичурин Н.Я. Собрание сведений о народах, обитавших в Средней Азии в древние времена. Том 1-3. – Алматы: «Санат», 1996. – 474 с.
3. Несколько слов о благосостоянии наших киргизов. – Ташкент // Окраина, 1894, сентябрь. – № 66.
4. Материалы по истории Казахстана. Т.2, ч. 2 / 1741-1751/ Б.м: 1948.-148 с.

«РОДИТЕЛЬСКИЕ НАЗИДАНИЯ» В ТЕКСТАХ ЗАВЕЩАНИЙ КАЗАЦКОЙ СТАРШИНЫ XVII- XVIII ВВ.

А.В. Попружная
Черниговский юридический колледж
Государственной пенитенциарной службы Украины

Завещания, тестаменты, духовницы - уникальный исторический источник, важность которого осознавали многие историки прошлого. В поле наших научных интересов оказались наследственные акты - завещания, тестаменты, написанные в XVII-XVIII веках в основном представителями казацкой старшины.

Завещания указанного периода отличаются от современных. Ведь кроме перечней недвижимого и движимого имущества содержат «духовные распоряжения»: обращение к Богу, благотворительные распоряжения и многое другое.

Одной из главных составляющих завещаний бесспорно является тема «отношений родителей и детей». Это, прежде всего, чувствуется в заботливых и суровых оговорках, советах завещателей своим чадам.

Основой воспитания детей большинство авторов тестаментов считали единство и согласие в семье, которая в то время была немалочисленной. Поэтому бросается в глаза постоянное акцентирование на зависимости благосостояния родных от отношений между ними, взаимопомощи. Почти в каждом завещании говорилось о силе и мощи семьи благодаря дружбе и взаимопомощи и, наоборот, уязвимости из-за разобщенности.

От старших детей требовалась опека, забота по отношению к меньшим. Последние должны были прислушиваться к словам опытных братьев и сестер. Для решения острых и важных семейных вопросов авторы завещаний требовали, чтобы собирался совет родственников.

«Всем вам детям моим, старшим к меньшим, когда прийдут в возраст, сей крайній отеческій предаю завет, меньшій старшого редпочитая, житіє своє при всяких доброчинностях по заповедям Божіим производили и всякіе дела не сами собою, но за советом старших сестер своих и братов», - завещал Степан Бутович [1].

Почти в каждом тексте встречаем проникновенные обращения к детям не полагаться на наследство, а пытаться приумножать его, заботиться, чтобы и следующие поколения тоже опирались на собственные силы, добивались благополучия честным службой. Сами же авторы служили почетным образцом для потомков.

Среди причин, ведущих к потере права на наследство было прежде расточительство. Завещания содержат многочисленные предостережения на этот счет.

Согласно Артикулу 12, Главы 12 «Прав, по которым судится малороссийский народ» (1743 г.), тестатор имел полное право лишить наследства кого-либо из детей согласно весомым причинам (насилие, брань, оскорбление, расточительство).

К таким ситуациям также принадлежали:

- рукоприкладство и сквернословия против родных;
- попытка отравить;
- отказ вызволить кого-то из родителей под залог во время ареста;
- небережное отношение к престарелым родителям;
- отказ выкупить из неволи;
- дружба с «чародеями»;
- беззаконие;
- сопротивление брата женитьбе сестры;
- отступничество от веры православной [2].

Именно так поступила вдова черниговского полковника Юрия Затыркевич Ефросинья, лишив свою вторую дочь Елену наследства. Причиной такого решения было расточительство и «преслушание» дочки [3].

Вдова бунчукового товарища Степана Бутовича, распределив имущество между двумя дочерьми, двумя сыновьями и внуками умершего сына Петра, запрещает жене покойного сына претендовать на часть наследства из-за ее расточительности и аморальности [4].

«Исчислив» имущество и распределив его между наследниками, завещатель обязательно давал распоряжения, заботясь о том, чтобы приобретенное имущество не пропало в небережливих руках: «а ежели будеш марнотратцем, то приказываю Уляне и Анне то увесь грунт в (его отобравши попродать, и за мою душу на церкви пораздавать…» - предупреждает завещательница Хмельницкая [6].

Итак, нет сомнения, что расточительство и долги считались страшным грехом. Именно поэтому авторы духовных записей советуют детям иметь собственное дело, работу и честно отбывать службу.

Как воспринимались детьми «последние слова» родителей? Те же тексты наследственных актов доказывают, что не всегда дети прислушивались к заветам родителей, а имущественные споры нередко превращали близких родственников в врагов. Даже статьи упомянутого кодекса «Прав, по которым судится малороссийский народ» позволяли судиться за наследство 10 лет.

Почти каждая концовка «последней воли» сопровождалась громом проклятий на того, кто бы смог поступить против воли умирающего: «на остаток, замикаючи сей мой остатней воли тестамент, в таковий способ оный обварову: да будеть проклят анафеме и маранафе вшеляки, в яком колвек пункте параграфа оный нарушит, и да низвергнут будет силою Всевышного Бога до ада пресподнего … и да постигнеш его тут во временном житии казнь божия, а в будущем пекельная да ожогнет его мука, каждого, хто толком важитеметься оный нарушати ...» [5].

Таким образом, завещания казацкой старшины – уникальный источник социально-экономической, духовной, «повседневной» истории социальной элиты XVII-XVIII вв.

1. Лазаревский А. Очерки старейших дворянских родов Черниговской губернии // Записки Черниговскаго губернского статистическаго комитета. – Чернигов, 1868. – Кн.2. – Вып.1-2 – С.119.

2. Права, за якими судиться малоросійський народ. 1743. – К., 1997. – С. 216.

3. Завещание Єфросинии Затиркевич. 1727. // Национальная библиотека Украины им. В. Вернадского, Институт рукописи. – ф. 1, спр. 57542.

4. Лазаревский А. Очерки старейших дворянских родов Черниговской губернии // Записки Черниговскаго губернскаго статистическаго комитета. – Чернигов, 1868. – Кн.2. – Вып.1-2 – С.119.

5. Духовница Клима Шаповаленко. 1748г. // Черниговские губернские ведомости. – 1850. – №19. – Часть неофициальная.

6. Копия духовной Хмельницкой 1730 г. // Черниговские губернские ведомости. – 1858. – №22. – Часть неофициальная.

СТРУКТУРА ПЕРЕПИСНОГО БЛАНКА ПЕРВОЙ ВСЕОБЩЕЙ ПЕРЕПИСИ 1897 ГОДА*

Д.А. Разживина
И.Ю. Шустрова*, научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
г. Ярославль

После проведения Первой переписи прошло всего одно столетие, но ее материалы позволяют особенно ярко показать специфику социальной и экономической жизни населения Российской империи в конце XIX столетия. Поскольку Первая всеобщая перепись 1897 года проводилась по оригинальной программе, имела свои особенности в том числе и в той части, которая касалась процесса подготовки и проведения переписи, необходимо знать и учитывать все эти факторы, чтобы объективно оценивать полученные материалы и их значение для исторической науки.

Сам бланк переписного листа Всеобщей переписи 1897 года включал в себя четырнадцать вопросов, затрагивавших основные параметры жизни людей: возраст, пол, семейное положение, сословие, место рождения, место проживания, вероисповедание, родной язык, грамотность, профессиональные занятия. Здесь также делались отметки о воинской повинности и физических недостатках. Первым обычно переписывали главу дома, именно его фамилия шла первой, затем его жена и дети, родители хозяина и родители его жены, братья и сестры хозяев с их семьями, все остальные родственники, прислуга и, в конце, постояльцы, заезжие, гости.

Действия счетчиков, как городских, так и сельских, были четко регламентированы. Сельский переписчик должен был сам заполнять переписные листы в крестьянских дворах и хозяйствах. Обход должен был совершаться в присутствии сельского старосты или других должностных лиц сельского управления. В городе счетчик, начиная обход с какого-либо конца своего участка, входил последовательно в каждый дом и обращался к домовладельцу или лицу его за-

* *Статья подготовлена при финансовой поддержке гранта РГНФ № 10-01-00500а*

меняющему, чтобы совместно с ним проверить показанное в списке число квартир. Затем в сопровождении дворника, он обходил каждую квартиру и оставлял квартирохозяину или кому-либо из живущих переписной лист переписчик отмечал в своем списке число выданных им по каждому дворовому месту или дому переписных листов. Все чины городской полиции и дворники должны были оказывать счетчикам всяческое содействие. Основную массу счетчиков составили учителя и священники. Далеко не случайно представители этих двух групп населения составили костяк переписчиков Первой всероссийской переписи 1897 года. В Российской империи именно духовенство и учительство были наиболее образованными слоями населения, если говорить о распространении грамотности в низших слоях общества. Относительно участия священноцерковнослужителей существовало особое распоряжение Синода об участии духовенства в переписи.

Анализ документов позволяет судить о том, что далеко не всегда счетчики соблюдали рекомендованный им порядок заполнения переписных бланков [1. Д.42. Л.201]. Разделение графы «пол» на две колонки «М» и «Ж» счетчики посчитали неудобным, так как при скорописи они сливались [1]. Ответ на вопрос о месте проживания счетчикам предлагалось не заполнять до 28 января, так как временно отсутствующие люди могли вернуться домой [2].

Было и еще множество граф переписного бланка, при заполнении которых возникали сложности. Иногда на вопрос счетчика о роде занятий опрашиваемые люди отвечали: «Сам знаешь». У женщин ответ на этот же вопрос часто звучал так: «То же, что твоя Катерина» [2. Д.91. Л.338]. Довольно затруднительным был вопрос о возрасте для пожилых людей. Один из счетчик Ярославской губернии так описывал разговор с женщиной преклонных лет: «Спрашиваю у бабушки, сколько тебе лет, та говорит сорок, присутствовавшая тут женщина замечает «Ну, что ты, бабушка, тебе годов семьдесят. Старуха отвечает: «Вот так живешь, живешь и со счету собьешься» [2. Д.92. Л.78].

Вопрос о месте рождения также иногда был затруднительным для населения. Так, одна женщина в Тверской губернии на вопрос о рождении дочери ответила так: «Дочь свою я родила в телеге, когда ехала с ярмарки» [2.Д.91.Л.338]. А один пожилой крестьянин на вопрос о месте рождения ответил «в амбаре» [2.Д.91.Л.330].

С проблемой переписи старообрядцев столкнулись переписчики Кашинской уезда Тверской губернии. В этом уезде проживали и сектанты различного толка, и даже иноверцы. Зачастую они сами не могли объяснить счетчикам, к секте какого толка они принадлежат [2].

Возник вопрос и о записи в переписной бланк лиц разных сословий, которые состояли между собой в браке. Так, женщины, вступившие в брак с мужчинами более низких сословий, не теряли своих прав [1.Д.42.Л.200].

Подводя итог вышесказанному, отметим, что для проведения Первой всеобщей переписи 1897 года, был разработан единый алгоритм действий счетчиков, выработаны инструкции и наставления для переписчиков. Но постольку перепись была делом абсолютно новым для населения Российской империи, далеко не все нюансы заполнения граф переписного бланка были учтены, что, в конечном счете, затрудняло обработку материалов.

1. Российский государственный исторический архив (далее – РГИА). Ф.1290. Оп.10. Д.251. Л.12.

2. РГИА. Ф.1290. Оп.10. Д.238. Л.55.

ГОРОД ВЕЛЬСК В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (1941-1945 ГГ.)

Ю.Ю. Соболева

Н.С. Воротникава, *научный руководитель, ст. преподаватель*

Вологодский государственный технический университет

г. Вологда

Человек, фамилия, народ, государство живы до тех пор, пока храниться память о них. Все дальше от нас события Великой Отечественной войны, и если об основных вехах 1941–1945 годов написано огромное количество книг и снято тысячи фильмов, то об участии конкретного человека, о вкладе конкретного города или района в общую победу рассказать могут только немногие оставшиеся в живых ветераны. Задача краеведов, журналистов, историков зафиксировать их воспоминания на века, чтобы они стали частью летописи Малой Родины.

Целью исследования является изучение материалов о городе Вельске в годы Великой Отечественной войны. Для реализации поставленной цели решались следующие задачи: провести опрос среди ветеранов и современников тех событий, проследить ход событий и сопоставить с собранными материалами. Такого рода исследование имеет практическое значение, поскольку оно является значительным вкладом в архив нашего региона и может применяться на уроках истории и тематических уроках.

Во время Великой Отечественной войны в Вельске проходила линия трудового фронта, а жизнь города и района была подчинена только одному: «Всё для фронта, всё для победы». Жители района за годы войны внесли в фонд обороны страны 367 тыс. руб., собрали 710 тыс. руб. на строительство танковой колонны, колхозами дополнительно было создано 252, 5 тонн зерна в фонд Красной Армии, принято и размещено 32 825 человек эвакуированных. Ма-

ленький тыловой город снабжал фронт полушубками, валенками, рукавицами, санитарными повозками, лыжами, продуктами питания.

На фронт и оборонные работы из Вельска и Вельского района было направлено 16 753 человека. Сотни жителей Вельского района награждены в годы Великой Отечественной войны боевыми наградами. Пятеро из них: Баландин М.Ф., Кашин Н.И., Попов Н.М., Фефилов П.П., Шибанов Г.И. удостоены звания Героя Советского Союза, Климовский М.А. награжден Орденами Славы трех степеней.

Из воспоминаний Марии Кольцовой, дочери без вести пропавшего солдата сообщается: "Когда началась война, нам объявили по радио. 27 июня в центр города приехали люди в военной форме и объявили, что производят набор в армию. К вечеру все лица мужского пола, кроме нетрудоспособных стариков, инвалидов и детей до 15 лет, должны были собрать вещи, взять документы и явиться в это же место. В городе началась паника, никто не хотел отпускать на фронт своих мужей и детей. Мой папа и брат, как и все, уехали этим же вечером неизвестно куда, так и не вернувшись обратно. Позже, уже в начале августа военные приезжали и ходили по домам, проверяя, что бы никто не уклонился от военных обязанностей. Так они поймали около 100 человек. Когда мужчины покинули наш город, жизнь началась очень суровая и страшная. Все начали запасаться дровами на зиму, готовиться к сбору урожая, мы все помогали нашим мамам и бабушкам.

Когда наступил сентябрь, мы продолжали также ходить в школу, пожалуй, именно в те годы она начала мне нравиться больше. Так везде начался голод, большую часть того урожая, которую мы собирали, у нас отбирали и отправляли на фронт для солдат, а в школе на одного человека в день выделялось по 150 г хлеба. Какова же была радость в глазах детей, когда каждый день ровно в 12 часов дня учительница заходила в класс с подносом, на котором лежали кусочки хлеба. Каждый старался быстрее занять очередь первым, чтобы выбрать кусочек получше. Ели аккуратно, чтобы ни обронить ни крошки. После школы мы ходили за грибами и за ягодами. Но так было недолго.

Дальше становилось все тяжелее и тяжелее, особенно зимой, когда был жуткий холод, а запасов хватало лишь до середины зимы, ели все что находили. Но самое страшное время было, когда бомбили Архангельск. В городе было объявлено комендантское время. Как только темнело, нельзя было выходить на улицу и зажигать свет. В каждом доме назначались дежурные, которые наблюдали за улицей и небом. Дежурные менялись каждые три часа, я тоже дежурила, было очень страшно сидеть ночью и смотреть в темноту. Иногда на небе были видны вертолеты, были слышны взрывы.

В начале весны к нам привезли блокадовцев из Ленинграда. Тот, кто их видел, уже никогда не сможет забыть их лица. Это были очень худые люди с глазами полными страха и печали, их распределили по семьям, выдали на ка-

ждого матрац, подушку, одеяло и другие вещи, также талончики на хлеб, как и всем. Поначалу никто с ними не общался, многие даже побаивались их, но позже к ним привыкли, и они начали вместе со всеми ходить на общественные работы. В конце весны мы перепахали центр города (сейчас это площадь Ленина) и засеяли ее, теперь здесь был отдельный огород, с которого весь урожай уходил на фронт, нам разрешили иметь и свои личные огороды, но очень маленькие. Такая не простая судьба выдалась нашим соотечественникам в годы войны" [1].

Еще в девяностые годы, к 50-летию Победы, в Вельском районе в течение трех лет была проведена обширная работа по подготовке и изданию «Книги памяти», в которой хотели увековечить имена всех вельчан, погибших или пропавших без вести в годы войны. Эта книга вышла в свет, стала важным событием общественной жизни района, но, к сожалению, не смогла полно и достоверно включить в себя все имена и фамилии.

1. Воспоминания детей войны // Вельский вестник. – Март. – 1974. – № 5.

ИСКУССТВО ЯПОНСКОЙ КАЛЛИГРАФИИ

А.А. Субботина
Е.В. Юшкова*, научный руководитель, канд. искусствоведения, доцент*
Столичная финансово-гуманитарная академия
филиал в г. Вологде

Японская каллиграфия – одно из самых популярных изящных искусств Японии. Каллиграфические работы ценятся не меньше, чем произведения живописи. Но этот вид изобразительного искусства, помимо художественных достоинств обладает глубоким философским смыслом.

Соотношение простого и изящного – ваби-саби – один из основных принципов восточной эстетики ясно отражается в каллиграфических работах. В восточной каллиграфии нет ничего случайного: для каждой линии и точки важно начало, направление, форма и окончание, важен баланс между элементами, и даже пустое пространство говорит о многом. Иероглифы гармоничны, пропорциональны, сбалансированы. Японская каллиграфия – это не только красота, но и смысл, зачастую более сложный, чем значение написанного кистью иероглифа. Гармония и изящность линий не только создают эстетическое наслаждение, но и передают тысячелетнюю мудрость. Каждая линия имеет смысл, каждое движение кисти каллиграфа создает нечто прекрасное.

Традиционные способы передачи каллиграфических символов лаконичны: иероглифы пишут на белой бумаге, которая в философии дзен олицетворя-

ет пустоту, а черные знаки на белом фоне несут в себе понятия инь и янь — женское и мужское начала.

«Путь каллиграфии» (Сёдо) «протянулся» в Японию из Китая. Столь непростой вид письменности развился в Древнем Китае к середине II тысячелетия до н.э. из пиктограмм — схематических изображений различных предметов и явлений. Архаичные, сложные, тяжеловесные знаки постепенно упрощались, приспосабливались для более быстрого написания, и к началу нашей эры пиктографические мотивы превратились в собственно иероглифы с квадратообразной формой, которая слагалась из комбинаций линий, штрихов и точек. Со временем оформилось несколько стилевых направлений, разделяемых по форме написания на устав (полное изображение иероглифов), полускоропись и скоропись.

История японской каллиграфии начала свой отсчет примерно с V века н.э., когда в островную страну стали проникать с континента первые образцы китайского иероглифического письма. Заимствование китайской письменности было впрямую связано с распространением буддизма. Постепенно японцы стали приспосабливать заимствованные иероглифы для записей на родном языке.

В написании японских иероглифов очень важен порядок начертания линий, как правило, основной принцип — это слева направо, сверху вниз. Т.е. любой иероглиф начинается с верхнего правого угла и заканчивается нижним левым.

Иероглифы представляют собой идеограммы, то есть обозначают целые понятия. Такая форма фиксации информации оказала значительное влияние на характер мышления людей, способствовала формированию структурно-образного восприятия.

Современная японская каллиграфия сохраняет многовековые традиции и на их основе создает и развивает новые направления. В 1948 г. была создана Ассоциация мастеров современной каллиграфии, которая и по сей день является одним из ведущих объединений в этой области.

Укрупненные, обобщенные образы, написанные в динамичной манере, представляют одно из направлений «поиска новых изобразительных решений», объявленного представителями ассоциации. Это оригинальное направление (шаг к авангарду) использовало многое из традиционного багажа, в частности принцип сокращения иероглифов в полускорописи и скорописи, выделение одного-двух иероглифов, а также принцип артистической «игры кистью и тушью», который стал характерной особенностью японской каллиграфии XX в.

Уже в начале 1950-х гг. появилось абстрактное направление, в котором иероглифы практически утратили конкретное смысловое значение, дав импульс свободной, экспрессивной импровизации.

В XXI веке в Японии под влиянием извне, а также внутренних японских культурных инноваций все чаще в каллиграфию начинают проникать авангардистские приемы, абстрактные и декоративные мотивы, трансформирующие традиционные представления и эстетические стереотипы восприятия этого традиционно японского вида изобразительного искусства. Современная японская каллиграфия, вышедшая из первых образцов китайского иероглифического письма, развивается и совершенствуется, как и любое другое искусство, став сегодня неким авангардным направлением художественного творчества, где мастера смело экспериментируют с символами, все больше и больше вкладывая собственное творческое видение и вдохновение в сочетание традиционных символов и элементов письменных знаков.

СЕЛЬСКОЕ НАЧАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ШАПШЕНСКОЙ ВОЛОСТИ ВОЛОГОДСКОЙ ГУБЕРНИИ

А.Н. Сурикова
Н.С. Воротникова*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Изучение деятельности дореволюционной начальной сельской школы на примере Шапшенской волости Кадниковского уезда Вологодской губернии позволит лучше понять сущность современных задач сельской школы. Результаты исследования могут быть учтены властью при разработке реформ начального образования в Вологодской области.

Целью исследования является анализ состояния земского образования в деревне Вологодской губернии во второй половине XIX – начале XX века на примере функционирования земских школ Шапшенской волости Кадниковского уезда Вологодской губернии.

До реформы начального образования 1864 г. сельские школы были представлены школами грамоты, министерскими и церковно-приходскими школами [1, с.5]. После выхода в свет «Положения о начальных народных училищах» 1864 года стал появляться новый тип начальных школ – земские школы.

Потребность в школьном образовании на территории Шапшенской волости в 1894 г. удовлетворялась за счет одноклассной женской церковно-приходской школы и трех земских – смешанных (то есть обучение девочек и мальчиков вместе), одна из которых с 4-годичным классом [2, Д. 543. – л. 379

об.]. Позже, уже к 1916 году в приходе числится пять земских училищ смешанных: два из них с 4-годичным курсом, двухкомплектные.

Раньше всех открылась 1-я земская школа в 1867 году. Она помещалась на крестьянской земле, в помещении волостного правления, где одна из комнат была передана в дар для земской школы [1, л. 22 об.].

В ноябре 1896 года было открыто Шемякинское земское училище при д. Шемякино, в 4 верстах от церкви, которое располагалось в крестьянской избе на общинной земле, и состояло из 2-х классных комнат. Данное помещение было взято в наем за 72 руб. в год [1, л. 22 об.,23]. Шемякинское училище так же, как и 1-е Шапшенское содержалось за счет уездного земства, от которого получило 309 руб., и волостного правления – 166 руб. [1, л. 26].

Шапшенское 2-е земское училище было образовано в марте 1898 года в д. Середней, в 6 верстах от церкви, и так же, как и Шемякинское училище было наемным на крестьянской земле, т. е. представляло собой крестьянскую избу с 2-мя классными комнатами, в одном здании со школой находился квартирный дом [1, л. 22 об., 23].

Позже открывались 3-е и 4-е земские училища, но даты их основания в документах не упоминаются. Известно, что законоучителем в них являлся священник А. П. Остроумов, который состоял в должности с 1912 года. В 3-м Шапшенском земском училище преподавала Л. А. Лебединова (23 лет) с 1 сентября 1913 года (дочь Вологодского мещанина, окончившая Мариинскую гимназию) [2, Д. 550. – л. 208 об., 209].

В училищах и классных комнатах были недостатки: теснота, темнота, отсутствие вентиляции, не было раздевалок и отхожих мест. Это было связано с тем, что помещения были наемными и не были специально приспособлены для учебных целей. При школах не существовало ночлежных приютов, поэтому в школах не могли обучаться дети из дальних деревень или других волостей.

В процентном соотношении число детей (от общего количества обучающихся), посещающих школы постепенно увеличивалось с 7,6% до 29,6% у мальчиков, и с 1,3% до 11,5% у девочек. Количество мальчиков, посещающих школу, неуклонно возрастало, и к 1916 году составляло почти 30% от детей школьного возраста. Мужское население прихода по грамотности превышало женское в 3,5 раза [2, Д. 525. – л. 497. – Д. 538. – л. 688. – Д. 543. – л. 384. – Д. 550. – л. 208 об.].

Таким образом, основная часть учащихся приходилась на долю земских школ. В приходе активно развивалось начальное образование. В 1867 году и вплоть до 1890-х гг. детей обучала одна 1-я Шапшенская земская школа, лишь в 1894 году появилась единственная на приход церковно-приходская школа. К 1916 году число учебных заведений росло, и, в основном, за счет заведений земства (насчитывается 4 земских училища). Рост числа учебных заведений во

многом определялся нарастающим влиянием Вологодского земства и Кадниковской уездной земской управы, которые финансировали как церковно-приходские, так и земские школы.

1. Начальное образование в Вологодской губернии по сведениям 1898-1899 гг. Т. I. 1901.
2. ГАВО. – Ф. 496. Вологодская духовная консистория. – Оп. 4.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНЫХ КОМИССИЙ ПО РЕАЛИЗАЦИИ СТОЛЫПИНСКОЙ АГРАРНОЙ РЕФОРМЫ В БЕЛАРУСИ (1906-1917 ГГ.)

К.Ю. Таранович
***А.П. Житко**, научный руководитель, д-р ист. наук, профессор*
Белорусский государственный педагогический университет
им. Максима Танка
г. Минск, Республика Беларусь

В современной белорусской исторической науке проблемы земельного реформирования являются одними из наиболее приоритетных. В этом отношении особый интерес исследователей вызывает Столыпинская аграрная реформа, осуществлявшаяся на протяжении 1906-1917 гг. С её результатами историки связывают стабилизацию в начале XX века не только экономического, но и политического положения Российской империи. Комплекс хозяйственных и социальных проблем, противоречий и пережитков, сохранившихся после отмены крепостного права, побудили царское правительство сделать очередной шаг на пути реформирования деревни. Однако разрешить противоречия в аграрном секторе экономики помешала Первая мировая война и последовавшие за ней революции. Важно учитывать, что реформа была рассчитана на 20 лет. Она была начата фактически в 1907 г. и отменена Временным правительством в 1917 г. Из 10 лет на мирное время приходилось только 7. В результате Столыпинская реформа осталась незавершённой, что породило неоднозначные оценки современников и историков по данному вопросу.

Столыпинские аграрные преобразования в начале XX века оказали значительное влияние на экономическое и политическое развитие не только белорусских губерний, но и дореволюционной России в целом. Земельная политика П.А. Столыпина не была случайностью, она ознаменовала собой сдвиг в сторону буржуазных механизмов в аграрных отношениях и должна была привести к перегруппировке классовых сил в деревне.

Исследование землеустроительных комиссий как организаций, непосредственно осуществлявших на практике столыпинские аграрные мероприятия в Беларуси, позволяет решить одну из важнейших проблем в отечественной истории – оценить степень результативности Столыпинской аграрной реформы и её влияние на хозяйственно-экономическую жизнь Беларуси в начале XX века. Вместе с тем, системный анализ подходов к аграрному реформированию, исследование сильных и слабых сторон в организационной структуре реформы, изучение механизмов столыпинских преобразований позволит не только углубить теоретические знания современных историков по вопросам аграрных отношений в начале XX века в Западном крае, но также откроет возможность для использования на практике имеющиеся в историческом опыте модели хозяйственного преобразования, интерпретированные в условиях современной экономической действительности Республики Беларусь.

Принципиальным отличием данной научной работы является то, что в нашем исследовании максимально задействовали архивные источники Национального исторического архива Республики Беларусь, исторического архива в г. Гродно, Российского государственного исторического архива в г. Санкт-Петербурге и Государственного архива Российской Федерации в г. Москве; показали роль административного механизма – землеустроительных комиссий в практическом осуществлении реформы; установили количественную динамику аграрных процессов в белорусском регионе и сопоставили полученные данные с соответствующими показателями по центральным губерниям России; на основе объективных аргументов доказали, что Столыпинская аграрная реформа в Беларуси в значительном объёме была реализована, но не была доведена до завершения в связи с началом Первой мировой войны.

На протяжении трёх лет была изучена деятельность землеустроительных комиссий в Беларуси в рамках Столыпинской аграрной реформы. За это время было проверено много документов и историографической литературы по данному вопросу, собраны и систематизированы статистические сведения по итогам работы землеустроительных комиссий в западных губерниях Российской империи, зафиксированные в опубликованных материалах начала XX века. Многие источники впервые введены автором работы в научный оборот. На основе изученного материала было обосновано влияние деятельности землеустроительных комиссий на результативность реализации Столыпинской аграрной реформы в Беларуси, что позволило аргументировать новую оценку итогам столыпинских преобразований в западных губерниях с учётом подходов и достижений современной белорусской исторической науки.

Основные результаты исследования представлены в виде статей и тезисов в материалах республиканских и международных научно-практических конференций, а также научных журналах, где отражены краткие выводы относительно проблемы исследования.

Значимость исследования заключается в возможности использования исторического опыта для реформирования аграрного сектора экономики в Республике Беларусь, который требует развития рыночных отношений через создание результативных фермерских хозяйств, преобразование системы землепользования и землевладения граждан и крупных сельскохозяйственных предприятий.

Полученные в ходе проведенного исследования результаты могут быть использованы при подготовке учебно-методических пособий, учебников, тестовых заданий, спецкурсов по аграрной истории Беларуси.

«ВОРОТА СЕВЕРА» В ВОЛОГДЕ: ИСТОРИЯ ВЫСТАВКИ

К.А. Ходырев
И.Д. Попов, *научный руководитель, канд. ист. наук*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Развитие сферы туризма является приоритетным направлением области, в развитии которого необходима не только разработка новых методик привлечения туристов, но и изучения предшествующего опыта. В настоящем исследовании предпринята попытка проследить историю развития межрегиональной выставки-ярмарки «Ворота Севера». К февралю 2013 г. было проведено в общей сложности 12 выставок: 13-14.04.2001 (I), 11-12.04.2002 (II), 11.04.2003 (III), 15-16.04.2005 (IV), 13-14.04.2006 (V), 13-14.04.2007(VI), 11-13.04.2008 (VII), 17-18.04.2009 (VIII), 7-9.02.2010 г. (IX), 11-12.02.2011 (X), 29-31.03.2012 (XI), 15-17.02.2013 (XII). В развитии выставки «Ворота Севера» условно можно выделить 2 этапа: 1) 2001—2007 г. — этап поиска основного направления и формата; 2) с 2008 г. — этап консервации и развития установленных форм организации выставки.

Первые 4 выставки имели статус «туристской региональной выставки-ярмарки». Самая первая (13-14 апреля 2001 г.) собрала всего 24 участника: турфирмы области и соседних городов, санатории, детские оздоровительные центры, страховые компании, предприятия торговли и питания. Было представлено 30 стендов и проект «Великий Устюг — Родина Деда Мороза». Единственная научно-практическая конференция была посвящена культуре и духовности. Интерес среди вологжан к мероприятию являлся незначительным. С другой стороны, некоторые формы работы были задействованы на многих последующих выставках: презентация детских оздоровительных лагерей, проект «Великий Устюг — родина Деда Мороза» (в последствие с участием самого Деда Мороза), участие турфирм и предприятий торговли и питания.

В 2002 г. уже поменяли многие организационные формы: приглашение зарубежных гостей, проведение международного форума (вместо научно-практической конференции), развитие агротуризма. Однако наладить устойчивых отношений с иностранцами не удалось и вплоть до 2008 г. официальные зарубежные делегации не посещали выставку. Поэтому уже в следующем году вместо форума вновь вернулись к узким обсуждениям среди специалистов (круглые столы, научно-практические конференции и семинары).

Наряду с сужением состава участников в 2003 г., отмечается по-прежнему слабый интерес населения к выставке, который не компенсировала даже организация костюмированных презентаций, розыгрышей и продажа сувениров. В 2004 г. выставка и вовсе не проводилась. В 2005 г. мероприятие резко изменило и свой формат, и уклон. В центре выставки оказались выступления барменов, кулинаров, кондитеров; прошли региональные конкурсы администраторов гостиниц и парикмахерского искусства; особое внимание было уделено развитию предприятий общепита и сферы услуг. 2006 г. — очередная резкая смена формата: организаторы сосредоточились лишь на обсуждении проблем в узком кругу в форме научно-практических семинаров и круглых столов среди специалистов. Даже выставочное помещение было перенесено в Юго-Западную башню Вологодского кремля, которая была гораздо меньше по размерам по сравнению с привычным помещением. Некоторые экспонаты демонстрировались только в электронном варианте. Поменялся и статус выставки на «межрегиональную выставку туристского сервиса и технологий гостеприимства». Особенно отчётливо была озвучена проблема нехватки специалистов по туризму и необходимости её решения путём подготовки специалистов в ВоГТУ и Великоустюгском педколледже.

Выставка 2007 г. представляла собой синтез предыдущих форм работы с посетителями: круглые столы, пленарное заседание и научно-практический семинар проходили параллельно с кулинарными форумами, конкурсами музеев и гостиниц, открытыми презентациями турпроектов и детских оздоровительных лагерей. Подобное совмещение разных форматов стало атрибутом всех последующих выставок. Заметно расширен круг иногородних участников (представители 60 регионов) и продвижение районных брендов (грязовецкая «Молочная слобода», «Царство Золотой Рыбки» в Липином Бору).

Подготовку к выставке 2008 г. было решено начать уже в мае 2007 г. с задачей расширить её «за пределы Русского Дома». В организации был закреплён формат, свойственный последующим выставкам. Также с 2008 г. наметились некоторые особенности и тенденции, сохранившиеся до сих пор. Стало наблюдаться широкое представительство участников и брендов из районов области, включая даже соревнования между ними (2009). Среди экспонатов представлялись, прежде всего, традиционные изделия, проводились мастер-классы по их изготовлению и использованию. Систематически учебные заведения презенто-

вали новые программы развития сферы. Из выставки достижений туризма мероприятие превращается в выставку-ярмарку. Регулярным стало посещение иностранными делегациями, причём не только в качестве гостей, но и с размещением своих стендов. Наметилась более глубокая специализация проводимых совещаний: подготовка к Ганзейским дням (2008), развитие туризма в Шекснинском районе (2009), охотничий и рыболовный туризм (2010, 2012), маршрутная политика и безопасность в туризме, водный туризм (2011), событийный туризм (2012, 2013). Программа выставки включала разнообразные мероприятия всех ранее проводившихся форм, и, как правило, была рассчитана уже на 3 дня (2008, 2010, 2012, 2013). Но консервация формата, к сожалению, не приводит к появлению коренных инноваций, а многие проекты явно нуждаются в поддержке частной инициативы, у которой существует огромный незадействованный потенциал и наибольшая заинтересованность в развитии. В этой связи выработка новых направлений инвестирования в сфере туризма и более плотное взаимодействие с предпринимателями являются первоочередными задачами для более успешного проведения дальнейших выставок.

ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ КОМПРЕССОРНОЙ СТАНЦИИ ПОСЕЛКА СИНДОР

Н.С. Шеина
Н.С. Воротникова*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный технический университет
г. Вологда

Проведенная работа впервые рассказывает о истории развития и современного состояния предприятия «Линейное производственное управление магистральных газопроводов компрессорной станции» ЛПУМГ КС-11, которое располагается в поселке городского типа Синдор Княжпогостского района Республики Коми. Данные исследования применяются учителями на тематических часах, и станут весомым вкладом в собранный архив предприятия.

Целью работы является рассмотрение Синдорского «Линейного производственного управления магистральных газопроводов компрессорной станции». Для реализации поставленной цели решались такие задачи, как изучение материалов архива предприятия и его музейных экспонатов, проведение опроса среди старшего поколения работников КС и составление SWOT-анализа для оценки факторов и явлений, влияющих на данное предприятие. При написании работы применялись такие методы исследования, как аналитический, теоретико-описательный, сопоставительный, количественно-качественный.

Повышение качества жизни местного населения тесно связано с деятельностью этого предприятия: тепло в домах, освещение поселка, благоустройство (строительство домов, уборка мусора), строительство физкультурно-оздоровительного комплекса, спонсорская помощь детскому саду и школе (и не только в рамках поселка, а всего района). В этом году этому градообразующему предприятию исполнилось 40 лет, однако о деятельности компрессорной станции поселка Синдор, принадлежащему ООО «Газпром», не уделено достаточно внимания в литературе.

Синдорское ЛПУМГ КС-11 стоит на территории городского поселения Синдор, в котором на сегодняшний день проживает около трех тысяч человек, из них около 30% населения работает на компрессорной станции. КС-11 в настоящее время является филиалом ООО «Газпром трансгаз Ухта» и действует на основании Положения о Синдорском ЛПУМГ. По положению основным видом деятельности является транспортировка природного газа между сопредельными станциями ЛПУМГ «Газпром трансгаз Ухта», обеспечение газом коммунально-бытовых потребителей, промышленных объектов и населения в пределах зоны деятельности.

Синдорское ЛПУМГ начало создаваться летом 1971 года, которое тогда называлось «Сияние Севера» и было объявлено стройкой союзного значения, поэтому темпы строительства КС-11 были очень высокими. Строили его субподрядные организации генерального подрядчика СУ-19 треста «Печоргазстрой» по проекту Гипроспецгаза – ведущего проектного института Газпрома. В трудных условиях тайги, болота и бездорожья к декабрю 1973 года на три месяца раньше срока был построен цех №1. День подписания акта приемочной комиссией можно считать днем рождения КС-11, которая в 1977 году уже после ввода цеха № 2 стала самостоятельным предприятием (приказ № 84 ВПО «Комигазпром» от 1 апреля 1977 года). В 1879 г. были введены в работу цех №3 и в 1981 г. цех №4. В современное время строительство идет более активными темпами, поскольку в 2012 г. построен цех №5, а сейчас идет строительство цехов №6 и №7.

Сегодня Синдорское ЛПУМГ – мощный газотранспортный комплекс. Протяженность обслуживаемой трассы составляет 715 км, из которой 75% пролегает в труднопроходимых болотах. В деятельность первого и второго цеха входит перегон газа под давлением 55 атм, а третий, четвертый и пятый – 75 атм. Общая мощность установленного оборудования КС, состоящего из 26 газотурбинных агрегатов, составляет 240 МВт. В настоящее время в состав Синдорского КС-11 входят 20 служб, участков и подразделений. В Синдорском КС-11, как и в других филиалах ООО «Газпром трансгаз Ухта», существует Совет молодых специалистов. В Синдорском КС-11 регулярно проводятся разнообразные спортивные соревнования на базе физкультурно-оздоровительного комплекса. Кроме этого спортсмены выезжают на районные

состязания, на соревнования, проводимые между родственными предприятиями ООО «Газпром трансгаз Ухта», по мини-футболу, волейболу, баскетболу, нередко занимая там ведущие места. Совет молодых специалистов также занимается благотворительной деятельностью.

Проведя SWOT-анализ бренда КС-11, можно сделать следующие выводы: сильными сторонами являются: высокий уровень качества услуг, забота о работниках, высокая заработная плата, благотворительная деятельность, активная молодежная политика, забота о поселке. Слабыми сторонами: строгий пропускной режим, который препятствует проведению тематических часов и допуску на предприятие, загрязнение окружающей среды, возможность аварии. Возможности предприятия: положительный имидж организации в поселке и за ее пределами, отсутствие вакантных мест, высокая производительность труда, повышение качества жизни пенсионеров, инвалидов, детей, высокий процент молодых специалистов, респектабельный вид поселка, развитие инфраструктуры. Угрозами являются недоступность объекта для туристов, экологические проблемы, угроза техногенной катастрофы. Таким образом, благодаря этому предприятию поселок активно развивается. Сейчас строится 6-й и 7-й цеха, а значит будут новые рабочие места, будут строится дороги, жилые дома, финансироваться детский сад и школы.

УСПЕШНОСТЬ ЗАСЕЛЕННОСТИ РЕЧНЫМ БОБРОМ АНТРОПОГЕННЫХ ЛАНДШАФТОВ ОКРЕСТНОСТЕЙ ЧЕРЕПОВЦА

В.Н. Екимовский
***Л.В. Видягина**, научный руководитель, педагог дополнительного образования,*
***В.В. Мануйлов**, научный руководитель, педагог дополнительного образования*
Дворец детского и юношеского творчества им. А.А. Алексеевой
г. Череповец

Речной бобр (Castor fiber) для фауны Вологодской области обычен, хотя до недавнего времени был редок и охраняем. Так, согласно учетам охотхозяйств численность бобров в области с 2000 по 2009 гг. возросла в 2,5 раза [1]. Однако в Череповецком районе специального изучения речного бобра не проводилось, за исключением Дарвинского заповедника. Важно иметь сведения о характере поселения этого вида в изменившихся условиях высокой антропогенной нагрузки на природный комплекс. Поэтому целью нашего исследования стало изучение поселений речного бобра в Череповецком районе. В задачи исследования входило: изучить характер бобрового поселения в д. Владимировка и лесопарке «Зеленая Роща»; выяснить успешность заселения бобрами разного рода антропогенных ландшафтов.

Сначала ознакомились с условиями реакклиматизации зверька в области и материалами по бобрам в Дарвинском заповеднике, где после появления бобров в 1979 г. их численность первые 15 лет росла, достигнув максимального количества – 50 поселений, затем снизилась и в настоящее время стабилизировалась в переделах 30 поселений [2].

Исследования проводились с 2006 г. по 2012 г. методами картирования и описания поселений по следам деятельности зверьков во все сезоны года.

Лесопарк «Зеленая Роща» является рекреационной территорией г. Череповца с высокой антропогенной нагрузкой. Бобры здесь поселились в ирригационных канавах. Так в 2006 г. отмечена хатка в диаметре 3 м и погрызы на берёзах, осинах и ивняке прямо у бетонной дороги. С 2007 г. по 2009 г. бобры постепенно поднимались по канаве в сторону очистных сооружений, строя норы в берегах ирригационной канавы. Обнаружено 15 выходов из нор, а также 2 плотины, перегородившие канаву. Отмечались свежие погрызы, зимой также отдушины, проруби и вылазы на поверхность. Летняя жара 2010-11 гг. привела к иссушению ирригационных каналов лесопарка. Бобры покинули обжитые места. Из 7 канав ирригационной сети активность отмечалась на 4-х, которые были обитаемы только до конца июня. Во второй половине лета наблюдалось повсеместно снижение уровня воды, все канавы были перегорожены каскадом плотин. Иссушение канав заставило зверьков мигрировать в район городских очистных сооружений, где была обнаружена хатка, и на р. Черной, в которую осуществляется сток ирригационных канав лесопарка. Поселение здесь достаточно активное.

В д. Владимировке мы изучали бобровые поселения на реках Суде и Кемзе. В пределах территории музея-усадьбы «Владимировка» по берегам реки Суды и впадающего в неё ручья бобры селились в 2002-2003гг. В 2004-2005 гг. зверьки здесь не отмечались, так как их активно изгоняли, оберегая парк усадьбы. В 2007 г. нами обнаружено бобровое поселение на р. Кемзе. Плотина располагалась в районе деревни, южнее моста через реку. В результате появления плотины образовалось зеркало воды до 150 м^2. Выше зеркала на расстоянии 20 м была обнаружена плотина меньшего размера, которая также удерживает подъём воды до 50 м длиной. Вдоль берега вверх по течению по обе стороны от уреза воды встречались погрызы и вылазы бобров. Толщина стволов сгрызенных берёз до 50 см в диаметре. Летом 2008 г. была обнаружена новая плотина, выше прежних на 600 м вверх по течению. Осенью была отмечена еще одна плотина на 50 м выше. По берегам отмечены норы, вылазы и большое количество поваленных, с объеденной корой деревьев. Отмечены также деревья «спиленные» бобрами несколько лет назад, следовательно, эта территория использовалась зверьками раньше. Исследования летом 2010 г. показали большие изменения: плотины № 1 и № 2 размыты, плотина № 4 стала в полтора раза выше и в 2 раза длиннее, а между плотинами № 3 и № 4 построена новая, обозначенная нами № 5. К осени активность зверьков возросла и построена 6-я плотина. В 2011 году наблюдения показали, что плотины № 1,2,3 разрушены и потеряли свое значение. Плотина № 4 и 6 сохранились в прежнем виде. В 2012 году бобры увеличили плотину №5.

За четыре года наблюдений бобры постепенно поднимались по р. Кемзе, устраивая новые плотины. Здесь это никак не связано с антропогенным влиянием. Скорее всего, лимитирующим фактором присутствия зверьков является, прежде всего, кормовая база. Зверьки уверенно себя чувствуют в антропогенном ландшафте: и возле деревни, и возле дачных участков, и возле шумной автомагистрали федерального значения.

Таким образом, наши исследования показали, что в Череповецком районе бобры успешно используют антропогенный ландшафт. Они селятся в рекреационной зоне г. Череповца и его ближайших окрестностях, несмотря на высокую посещаемость мест их обитания. Бобры спокойно относятся к присутствию людей, если их поселение целенаправленно не беспокоят. В д. Владимировка истощение кормовой базы явилось основной причиной постепенного переселения зверьков по р. Кемзе. В лесопарке «Зеленая роща» бобры успешно селятся в ирригационных канавах, используя стоки талых вод.

1. Доклад о состоянии и охране окружающей среды Вологодской области в 2009 году /Правительство Вологодской обл., Департамент природных ресурсов и охраны окружающей среды Вологодской области - Вологда, 2010. – 239 с.

2. Летопись природы Дарвинского заповедника 1948-2007 гг. – Борок, 1948-2007.

ДЕМОГРАФИЯ КИЧМЕНГСКО-ГОРОДЕЦКОГО РАЙОНА: АНАЛИЗ, ТЕНДЕНЦИИ, ПЕРСПЕКТИВЫ

М.С. Квашнина
М.А. Коряковская*, научный руководитель,*
педагог дополнительного образования
Дом детского творчества
Кичменгский Городок, Вологодская область

Численность населения на планете Земля растёт, а в России снижается. Численность населения Вологодской области, и в частности Кичменгско-Городецкого района, снижается год от года. Чем меньше население, тем меньше возможностей для развития территории. Цель настоящего исследования: анализ демографической ситуации Кичменгско-Городецкого района Вологодской области.

Кичменгско-Городецкий район занимает территорию в 7,1 тыс. кв. км, и расположен в восточной части Вологодской области. Районным центром является село Кичменгский Городок. Экономико-географическое положение Кичменгско-Городецкого района не очень выгодное: район значительно удален от областного центра г. Вологды, и от экономически развитой части Вологодской области. В Кичменгско-Городецком районе нет железной дороги, трубопроводного транспорта, реки – не судоходные, нет больших автомобильных магистралей. По природным ресурсам и полезным ископаемым район не является богатым. Значительный ресурс района – лес. Есть сельскохозяйственные угодья, залежи торфа; пески, глины, гравий, известняки [1].

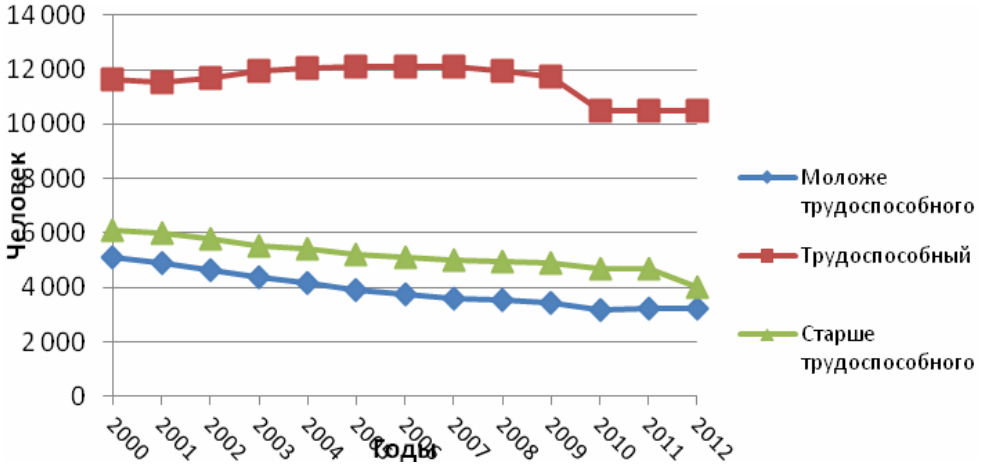

Рис. 1. Численность населения Кичменгско-Городецкого района по категориям возрастов

По данным отдела статистики Кичменгско-Городецкого муниципального района [2], за период с 2000 по 2012 гг. численность населения Кичменгско-Городецкого района уменьшилась с 22 845 человек до 17 771 человек, на 22,2%. За период с 2000 по 2012 гг. численность населения Кичменгско-Городец-

кого района моложе трудоспособного возраста и старше трудоспособного возраста снизилась (рис. 1). Численность населения трудоспособного возраста за исследуемый период находилась в пределах 10 – 12 тыс. человек.

В течение исследуемого периода смертность превышает рождаемость, прирост населения – отрицательный (рис. 2). Во вторую половину исследуемого периода отмечается повышение рождаемости и снижение смертности и в результате действия этих факторов естественная убыль снижается.

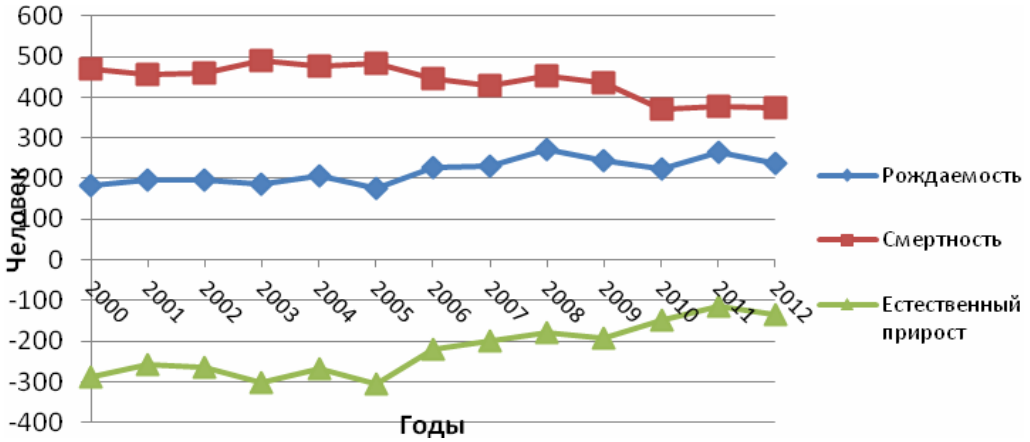

Рис. 2. Демографические показатели Кичменгско-Городецкого района

Коэффициент рождаемости вырос, коэффициент смертности несколько снизился. Коэффициент естественного прироста растет до 2011 года, в 2012 снизился. В Кичменгско-Городецком районе после некоторого спада число браков растет, однако и число разводов также растет. Число людей, приехавших в Кичменгско-Городецкий район, уменьшилось более чем в 13 раз, число людей, выехавших из района, уменьшилось в 2 раза. В результате сложения этих разнонаправленных потоков в первой половине исследуемого периода отмечалось некоторое равновесие между числом приехавших и уехавших, т.е. миграционный прирост (убыль) был близок к нулю. Во второй половине исследуемого периода поток уезжающих преобладает над потоком приезжающих, однако с 2010 года миграционный прирост растет.

Демографические показатели Кичменгско-Городецкого района в сравнении с Вологодской областью на примере 2010 года [1] показывают неблагоприятную демографическую ситуацию в районе: выше смертность, меньше людей трудоспособного возраста, ниже естественный прирост, ниже миграционный прирост. Если выявленные тенденции сохранятся, то численность населения района каждые 10 лет будет сокращаться на 3 тысячи человек, и через 20 лет уменьшится почти на треть. Необходимо проводить социальную политику, направленную на увеличение численности населения.

1. Паутова И. В. Экономика Кичменгско-Городецкого района в переходный период / И. В. Паутова. Исследовательская работа. Руководитель Ко-

ряковская М. А. МОУ Первомайская средняя общеобразовательная школа: Кичменгский Городок Вологодской области, 2008. – 18 с. с прил.

2. Районы и города Вологодской области. Основные характеристики городов и районов. Официальный статистический сборник. – Вологда: Отдел маркетинга Территориального органа ФСГС по Вологодской области, 2011. – 863 с.

ЛУГОВЫЕ ФИТОЦЕНОЗЫ РЕКИ ШОНГИ

О.Г. Курилова
М.А. Коряковская *научный руководитель, педагог дополнительного образования*
Дом детского творчества
Кичменгский Городок, Вологодская область

Река Шонга - одна из крупных рек Кичменгско-Городецкого района (после Юга и Кичменги) и является левым притоком Юга. Вдоль рек всегда формируются самые плодородные почвы. Пойменные луга – особые природные комплексы, богатые по видовому составу и биомассе, ценные с сельскохозяйственной точки зрения для использования в качестве сенокосов и пастбищ. Цель настоящего исследования: изучение луговых фитоценозов реки Шонги.

Для изучения природных комплексов реки Шонги был выбран участок берега реки протяженностью 500 м и шириной 100 м. Все экспедиционные работы были проведены в течение 5 дней: изучен состав растительности на данном участке луга [1], собран гербарий, заполнены бланки полевых исследований. На исследуемом участке были заложены 3 геоботанических профиля. На каждом из профилей производилось школьное нивелирование. Также на каждом профиле была заложена одна геоботаническая площадка размером 1 х 1 метр. Геоботанические площадки закладывались на разных формах рельефа: на надпойменной террасе, на пойменной террасе и в прирусловой пойме. На площадке определялись и подсчитывались все растения, осуществлялись почвенные разрезы, определялась формация и ассоциация растений.

При движении по профилю были определены смены формаций и ассоциаций (таблица).

Выявлено, что формации закономерно сменяют друг друга в зависимости от формы рельефа: для надпойменной террасы характерны злаково-разнотравные и злаковые формации, которые на пойменной террасе сменяются ольшаником и осоково-разнотравной формацией, а на прирусловой пойме – осоково-разнотравной и осоковой формацией. Ассоциации представлены в

большем разнообразии. Кроме того, при движении по профилям найдены два вида из Красной книги Вологодской области – Подмаренник душистый и Гроздовник многораздельный [2].

Таблица

Результаты геоботанического профилирования

№ маршрута	№ профиля	Форма рельефа	Формация	Ассоциация
1	1	надпойменная терраса	злаково - разнотравная	сборноежово – обыкновеннотимофеевского – обыкновеннотысячелистниковая
5	2		злаковая	обыкновеннотимофеевского-лугомятликовая
8	3		злаково - разнотравная	сборноежово – полевоосотовокипрейная
9	3		злаково - разнотравная	луговочиново – сборноежовая
2	1	пойменная терраса	осоково-разнотравная	пузырчатоосоково – пятнистозверобойная
7	2		ольшаник	ольшаник хвощевокрапивный
10	3		ольшаник	ольшаник двудомнокрапивный
3	1	склон пойменной террасы	ольшаник	ольшаник хвощевокрапивный
6	2		ольшаник	ольшаник двудомнокрапивный
4	1	прирусловая пойма	осоково-разнотравная	леснокамышово-двудомнокрапивная
11	3		осоковая	вздутоносноосоково-леснокамышовая

При анализе геоботанических площадок выявлено, что разнообразие растений на них не очень велико, что может быть объяснено небольшой площадью исследуемого участка. Все геоботанические площадки расположены близко друг к другу – в пределах 100-150 м. Первая площадка расположена на надпойменной террасе, вторая на пойменной террасе, третья – в прирусловой пойме. От первой площадки к третьей с изменением формы микрорельефа, с приближением к руслу реки происходит смена формаций от злаково-разнотравной и злаковой до осоковой.

На первой площадке выявлена сборноежово-обыкновенно-тимофеевково-быкновеннотысячелистниковая ассоциация, на второй – обыкновеннотимофеевково- однолетнемятликовая, на третьей – вздутоносноосоково-леснокамышовая. На второй площадке встречаются редкие растения для луговой экосистемы ольха и черемуха, но так как преобладает травянистая растительность, этот природный комплекс был отнесен к луговым. Среди растений изученных пойменных лугов встречаются лекарственные: Тысячелистник обыкновенный, Подорожник ланцетолистнный, Одуванчик лекарственный, Вербейник монетчатый, Иван-чай, Крапива двудомная, Ольха серая, Черемуха обыкновенная, Подорожник средний, Щавель конский, Горец змеиный.

Таким образом, установлено, что в луговых фитоценозах реки Шонги:

1. При переходе от надпойменной террасы к прирусловой пойме происходит закономерная смена формации: от злаковых и злаково-разнотравных формаций через ольшаник и осоково-разнотравную формацию к осоковой формации. В смене ассоциаций также просматриваются некоторые закономерности.

2. Разнообразие растений невелико, что может быть объяснено небольшой площадью исследуемого участка.

3. Встречаются два вида - Подмаренник душистый и Гроздовник многораздельный, занесенные в Красную книгу Вологодской области.

1. Орлова Н. И. Определитель высших растений Вологодской области. - Вологда: Изд-во «Русь», 1997. – 264 с.

2. Красная книга Вологодской области. Том 2. – Вологда: Полиграфист, 2004. – 359 с.

КАЧЕСТВО ВОДЫ В РЕКЕ ШОНГЕ

Н.Н. Лепихина
М.А. Коряковская *научный руководитель, педагог дополнительного образования*
Дом детского творчества
Кичменгский Городок, Вологодская область

Река Шонга является важнейшим притоком реки Юг. Воды этих рек используются в питьевых и хозяйственных целях. В рамках многолетнего проекта по исследованию природных объектов Кичменгско-Городецкого района летом 2011 и 2012 года была организована экспедиция по изучению реки Шонги. Проблема: качество воды в реке Шонге не изучено. Гипотеза: качество воды в реке Шонге сходно с качеством воды в реках Юг и Кичменга, но не по всем показателям соответствует нормативам для хозяйственно-питьевых нужд. Цель настоящего исследования: оценка качества воды в реке Шонге и сравнение с качеством воды в реках Юг и Кичменга. Задачи:

– изучить методику анализа воды:

– оценить качество воды в реке Шонге;

– провести сравнительный анализ воды рек Шонги, Юга и Кичменги.

Исследование качества воды было проведено по методикам, предназначенным для школьного химического мониторинга [1]. Пробы воды были взяты в реке Шонге в октябре-ноябре 2011 г. Отбор проб был проведен в селе Шонга, расположенном на берегу одноименной реки. Анализ проб воды проведен в лаборатории кабинета химии Первомайской средней общеобразовательной

школы титрованием, с помощью индикаторной бумаги, и с помощью специальных приборов [1]. Результаты приведены в таблице.

Таблица

Некоторые показатели качества воды в реке Шонге

№	Показатель качества воды	Дата определения					ПДК для питьевой воды
		18.10.11	25.10.11	1.11.11	8.11.11	Среднее	
1	Плотность, г/л	1015	1020	1015	-	1017	
2	Осадок	нет	нет	нет	-	нет	
3	Реакция среды	4,25	4,00	4,00	-	4,10	6 - 9
4	Карбонатная жесткость, ммоль/л	Карбонатов нет	Карбонатов нет	Карбонатов нет	-	Карбонатов нет	7(1,0)
5	Гидрокарбонатная жесткость, мг/л	48,80	33,55	50,80	-	44,21	
6	Гидрокарбонатная жесткость, ммоль/л	0,80	0,55	0,90	-	0,75	
7	Прозрачность, балл	-	-	-	3	3	
8	Перманганатная окисляемость, мг/л	-	-	-	16	16	5,0
9	Сульфаты, мг/л	-	-	-	1-10	1-10	500
10	Хлориды, мг/л	-	-	-	10-50	10-50	350

*Примечание: показатель не определялся.

Воды реки Шонги имеют устойчивый желтый с коричневым оттенком цвет и это неудивительно, т.к. для рек, протекающих в местности с густой древесной растительностью характерен темный окрас речной воды. Запах и вкус воды реки Шонги неопределенные и по интенсивности не превышают ПДК. Плотность выше 1000 г/л и отсутствие осадка позволяют предположить наличие в воде твердых растворимых примесей. Реакция среды – кислая, что не соответствует нормативам питьевой воды. Карбонаты отсутствуют, а гидрокарбонатная жесткость не превышает ПДК, т.е. вода мягкая. Содержание хлоридов и сульфатов не превышает ПДК для питьевой воды. Перманганатная окисляемость соответствует перманганатной окисляемости рек с болотным питанием, которая составляет десятки мг/л. Желтый цвет воды, кислая реакция и повышенная перманганатная окисляемость – не лучшим образом характеризуют качество воды, зато остальные показатели качества находятся в пределах нормы. Показатели качества воды реки Шонги были сопоставлены с аналогичными показателями качества вод рек Кичменги и Юга, полученными учащимися Первомайской школы в исследовательских работах 2004 г. Отметим, что

при определении показателей хлоридов и сульфатов для реки Юг использовалось титрование, а для рек Шонги и Кичменги – экспресс-анализ, так как анализ воды в реках проводился в разные годы. Воды реки Шонги, самой малой из рассматриваемых трех рек, имеют наиболее интенсивную окраску, воды более полноводной реки Кичменги – более прозрачны, а воды Юга, самой полноводной из рассматриваемых рек, бесцветны. Интенсивность вкуса самая высокая у вод Шонги, а самая низкая у вод Юга. В водах реки Шонги осадок отсутствует, а в водах Кичменги и Юга – присутствует. В водах Шонги среда кислая, ниже нормы для питьевой воды. В водах Кичменги и Юга среда соответствует норме, причем в Кичменге среда слабощелочная, а в Юге – слабокислая. Гидрокарбонатная жесткость невысока во всех трех реках. Перманганатная окисляемость вод Кичменги и Юга близка к норме, а вод Шонги значительно выше нормы для питьевой воды. Содержание сульфатов и хлоридов во всех трех реках не превышает ПДК для питьевой воды, причем и сульфатов и хлоридов больше всего в водах реки Юг. Таким образом, качество воды в реках Шонга, Кичменга и Юг сходно. Установлено, все показатели качества вод реки Шонги, кроме кислой реакции среды и перманганатной окисляемости соответствуют установленным нормативам для питьевой воды.

1. Воробьев Г. А. Исследуем малые реки. – Вологда: «Русь», 1997.
2. Изучаем водоемы: как исследовать озера и пруды. / Под ред. Коробейниковой Л. А и Воробьева Г. А. – Вологда: «Русь», 1994.

НАРУШЕНИЕ СТРУКТУРНО–ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТКАНЕЙ ВСЛЕДСТВИЕ АКНЕ

О.В. Новохатько
В.В. Никифоров*, научный руководитель, д-р биол. наук, профессор*
Кременчугский национальный лицей информационных технологий № 3
г. Кременчуг

Кожа человека претерпевает изменения в результате влияния на неё факторов разнообразного происхождения. Вариантом таких изменений может быть акне – хроническое рецидивирующее заболевание кожи преимущественно лиц молодого возраста, являющееся результатом гиперпродукции кожного сала и закупорки гиперплазированных сальных желез с дальнейшим их воспалением. Известно, что угри и их последствия влияют на психику пациентов, поскольку снижают их самооценку, вызывают тревогу и депрессию. В связи с этим лечение акне – очень актуальная медико-социальная проблема. Поэтому для определения основных факторов, влияющих на появление болезни, прове-

дено анкетирование, в котором участвовало 69 представителей разного пола и возраста.

В результате анализа ответов лиц, которые принимали участие в эксперименте, обнаружено, что в рационе опрошенных без проявлений акне большой процент употребления фрешей, негазированной воды, сырых овощей и фруктов, телятины и кролятины. Для рациона лиц с проявлениями акне характерно употребление хлебобулочных изделий и сладостей. Процент других продуктов в рационе опрашиваемых приблизительно одинаков. Следовательно, ухудшение состояния кожи, или развитие кожных заболеваний может быть спровоцировано недостатком питания, или его излишком, дисбалансом отдельных компонентов пищи. Еще один негативный фактор – это неправильный уход за кожей. Проявление акне у анкетируемых, очищающих кожу один раз в день, больше на 10,6 % чем у тех, которые проводят очищение два раза в день.

Для определения состояния кожи во время развития клинической картины болезни проведено исследование структурно-функциональных изменений тканей кожи с помощью микроскопа «Биолам – 15-Р» (450^{x}) и фотокамеры «Samsung» (12 Мр). Создана база данных из 125 микрофотографий. Исследования проводились для разных возрастных категорий (от 14 до 50 лет) и пола. Практически для всех случаев (80 % микрофотографий) характерно воспаление жировой клетчатки, это позволяет сделать вывод, что акне возникает у пациентов с жирной кожей чаще, чем с нормальной или сухой кожей. Так как деятельность сальных желез регулируется в основном гормональными механизмами, гиперпродукция кожного сала может возникать, прежде всего, на фоне функциональных или органических эндокринных нарушений. Поэтому во время полового созревания формируется индивидуальный гормональный статус человека, обуславливающий повышенную жирность кожи.

В некоторых случаях, а именно со средней степенью заболевания акне установлено наличие микрококков (сапрофитной флоры по всей поверхности исследованного образца – 10%). В 30% случаев наблюдается наличие нейтрофильного гноя. На самом раннем этапе воспаления возникает миграция лимфоцитов в очаг поражения; в дальнейшем происходит активация комплемента, в ответ возникает положительный таксис нейтрофильных лейкоцитов в очаг поражения. Нейтрофилы, выделяя литические энзимы, способствуют воспалению и еще большему повреждению эпителия фолликула. Поэтому у пациентов наблюдается сильное воспаление. У 20 % пациентов наблюдается кровоизлияние – это признак нарушения микроциркуляции (застоя крови из-за спазма сосудов).

Таким образом, созданная база микрофотографий позволяет сформировать целостную клиническую картину акне. В результате проведённого исследования разработаны рекомендации, которые направлены на предупреждение заболевания, улучшение состояния кожи и восстановление нарушенной структуры тканей вследствие акне:

1) устранение (или предупреждение) заболеваний желудочно-кишечного тракта (консультация гастроэнтеролога после проведения УЗИ внутренних органов);

2) рациональное питание (употребление сырых овощей и фруктов, полноценных белков яиц, молочных продуктов, мяса, рыбы, простых и сложных углеводов);

3) употребление чистой питьевой воды;

4) поддержание физической активности (занятие спортом).

Но нельзя обойтись, по нашему мнению, и без системы косметологического ухода за кожей с использованием доступных препаратов, которые:

- уменьшают секрецию кожного сала и абсорбируют его излишки;
- угнетают и предупреждают воспаление и уничтожают бактериальную плёнку с поверхности кожи;
- повышают резистентность кожи и ускоряют её обновление.

УТОЧНЕНИЕ СТРУКТУРНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК НАНОДИСПЕРСНЫХ ПОРОШКОВ AL_2O_3 МЕТОДОМ РИТВЕЛЬДА

А.Б. Попов

Д.В. Логинов*, научный руководитель, канд. физ.-мат. наук, ст. преподаватель*

Университетский лицей Петрозаводского государственного университета
г. Петрозаводск

Целью работы является рентгенографическое исследование нанодисперсного порошка Al_2O_3, полученного плазмохимическим способом.

В рамках указанной цели решались следующие задачи:

1. Проведение рентгенографического эксперимента.
2. Изучение метода рентгенографического качественно-фазового анализа.
3. Выполнение качественного анализа образца Al_2O_3.
4. Поиск структурных данных исследуемых образцов в кристаллографических базах данных неорганических соединений (ICSD).
5. Расчёт теоретических рентгенограмм по структурным данным, найденным в кристаллографических базах данных.
6. Уточнение структурных характеристик исследуемых образцов методом Ритвельда.

Оксидам металлов, полученных плазмохимическим способом, в электротехнике и биотехнологии уделяется большое внимание, которое обусловлено наличием специфических и резко отличающихся физико-химических свойств от свойств необработанных металлов. Открытие такого способа обработки

металлов способствовало интенсивному развитию в последние 20 лет новых направлений разработки и исследований наноматериалов, полученных плазмохимическим способом. Лидирующее место в исследовательской практике занимает изучение нанодисперсных порошков Al_2O_3 и TiO_2. Данные вещества являются нанопорошками, полученными плазмохимическим способом.

Для исследования образца Al_2O_3 было выполнено рентгенографирование на дифрактометре ДРОН-6. На рисунке приведена рентгенограмма образца.

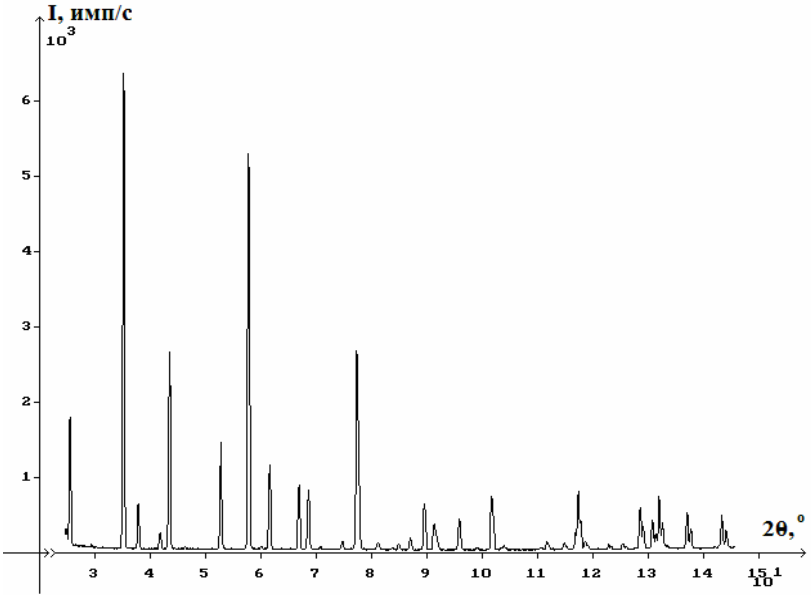

Рис. Рентгенограмма исследуемого образца

Произведён поиск полиморфных модификаций найденных фаз в базе данных ICSD database от 2012г, в которой содержится информация о структуре более чем 156 тысяч химических веществ.

Методом Ритвельда было произведено уточнение структурных характеристик, реализуемых в программах PDWin, PDR, MRIA.

Уточненное значение периода элементарной ячейки фазы Al_2O_3 составило a= b=4.758Å, c=13.002 Å. В таблице приведены уточненные значения координат базисных атомов. Профильный фактор недостоверности составил 11%.

Таблица

Уточнённые значения координат базисных атомов для образца Al_2O_3

	Уточнённые координаты		
Атом	x/a	y/b	z/c
Al_2O_3			
Al	0.0000	0.0000	0.3522
O	0.2989	0.0000	0.2500

В ходе работы были изучены основные методы рентгеноструктурного анализа, проведены качественный фазовый анализ нанодисперсного порошка Al_2O_3 и уточнение структурных характеристик образца.

РЕНТГЕНОГРАФИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СФЕНА

Р.Ю. Удовицкий
***Т.А. Екимова**, научный руководитель, канд. физ.-мат. наук*
Университетский лицей Петрозаводского государственного университета
г. Петрозаводск

Минерал сфен представляет собой силикат титана и кальция. Так как в своем составе сфен может содержать до 25% титана, то в промышленности этот минерал используется как один из основных источников этого важнейшего металла. Кроме того, сфен может использоваться в качестве источника легирующих примесей в металлургии, для создания композиционных и керамических материалов с уникальными свойствами, в ювелирной промышленности. В своем составе природный сфен может содержать различные примесные элементы, включая редкоземельные. Наличие в структуре минерала примесных дефектов незначительно искажает структуру минерала, что в свою очередь сказывается на его свойствах. Поэтому изучение реальной структуры материалов является одной из важнейших задач кристаллохимии, а также позволяет определить область использования материала. Целью данной работы было рентгенографическое исследование фазового состава и определение структурных характеристик образца сфена.

Исследуемый образец в виде порошка был предоставлен Институтом химии и технологии редких элементов и минерального сырья им. И.В. Тананаева Кольского научного центра Российской академии наук. Для рентгенографических исследований порошок помещался в кювету диаметром 12 мм, поверхность образца выравнивалась стеклом. Рентгенографирование исследуемого поликристаллического образца проводилось на установке ДРОН-6 в медном Kα излучении в интервале углов 2θ от 16° до 111°.

Качественный фазовый анализ показал, что исследуемый образец представляет собой минерал сфен CaTi(SiO4)O. В минералогических базах была найдена информация о трех полиморфных модификациях сфена. Все они кристаллизуются в моноклинной сингонии в родственных пространственных группах. Из таблицы видно, что разница в кристаллографических характеристиках полиморфных модификаций сфена незначительна.

Таблица

Кристаллографические характеристики полиморфных модификаций сфена

	Пр.гр.	a, Å	b, Å	c, Å	β,°
Модификация 1	A2/a	7.050	8.681	6.539	113.9
Модификация 2	P21/a	7.069	8.722	6.566	113.86
Модификация 3	C2/c	6.549	8.695	7.060	113.87

Были построены теоретические рентгенограммы для различных полиморфных модификаций сфена и выполнено сравнение теоретических рентгенограмм с экспериментальной. На рисунке представлено сравнение экспериментальной рентгенограммы с теоретически рассчитанными рентгенограммами сфена.

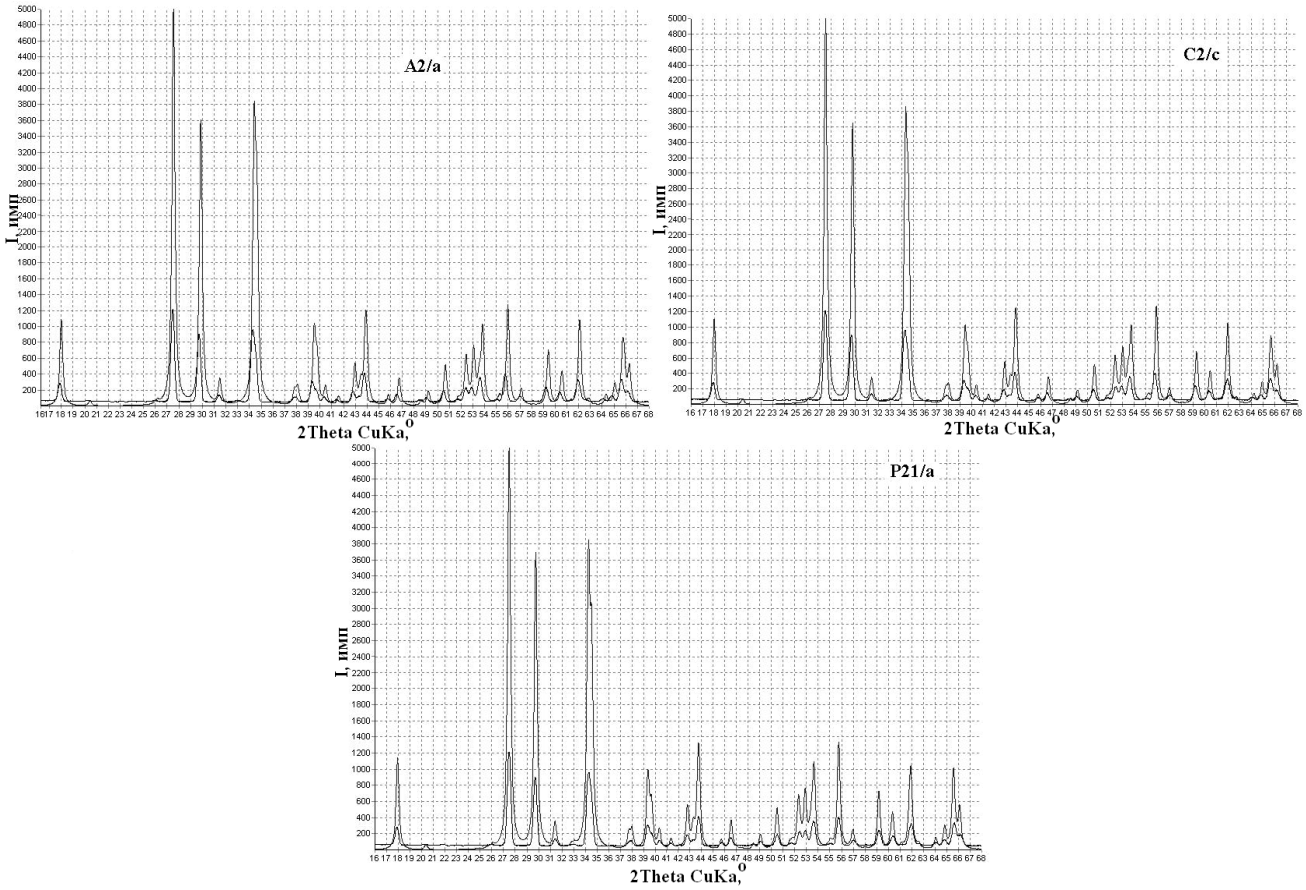

Рис. Сравнение рентгенограммы исследуемого образца (▬) с теоретически рассчитанными рентгенограмми (▬)различных модификаций сфена

Из рисунка видно, что рентгенограмма исследуемого образца качественно совпадает с теоретическими рентгенограммами для полиморфных модификаций, кристаллизующихся в пространственных группах C2/c и P21/a, но не совпадает для полиморфной модификации, кристаллизующейся в группе A2/a. Для того чтобы определить какую полиморфную модификацию представляет собой исследуемый образец, необходимо провести уточнение профильных и структурных характеристик рентгенограммы образца методом Ритвельда, что будет сделано в дальнейшем.

ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА УРОЖАЙ КАРТОФЕЛЯ И СОДЕРЖАНИЕ НИТРАТОВ В ЕГО КЛУБНЯХ

С.И. Филиппов
Е.В. Терехова, *научный руководитель, преподаватель химии;*
Л.А. Малашина, *научный руководитель, преподаватель биологии и географии*
Вологодская кадетская школа-интернат
г. Сокол, Вологодская область

«Нитратная» проблема рождена 20-м веком, когда вопрос обеспечения населения продовольствием стал решаться за счёт интенсификации земледелия, использования азотсодержащих удобрений. Излишнее потребление нитратов вредит организму человека. Часто задаётся вопрос: «Много ли нитратов в овощах, выращенных на приусадебных участках? Сколько надо класть удобрения, чтобы и нитратов было меньше, и урожай был хороший?». Я решил провести такое исследование.

Объект исследования – картофель, т.к. он повсеместно выращивается в нашей области. ***Предмет исследования:*** зависимость накопления нитратов в клубнях картофеля и его урожайности от вносимых в почву удобрений. ***Цель исследования:*** выявить наиболее оптимальное по урожайности и накоплению нитратов удобрение при выращивании картофеля на пришкольном участке Рабангской СОШ Сокольского района. ***Задачи исследования:*** 1) для определения удобрений, используемых в опытах, агротехники выращивания картофеля и составления схемы закладки эксперимента провести социологический опрос жителей г. Сокола и Пригородного сельского поселения; 2) для расчета необходимых доз удобрений, вносимых в лунки, провести анализ почвы на содержание полезных веществ; 3) исследовать влияние расчётных доз удобрений на урожайность и качество клубней картофеля; 4) на основании исследований дать рекомендации жителям Сокольского района по наиболее оптимальным удобрениям, используемым при выращивании картофеля. ***Практическая значимость.*** Полученные экспериментальные данные могут подсказать жителям Сокольского района выбрать наиболее оптимальные по урожайности и накоплению нитратов удобрения для своего участка.

Земельный участок для проведения полевого эксперимента предоставлен Рабангской СОШ и находится в Вологодской области, Сокольском районе на территории Пригородного сельского поселения в 6 км от г. Сокола. Материалом для работы послужили собственные полевые эксперименты и исследования, которые проведены в мае – сентябре 2011 г. Проведен социологический опрос жителей г Сокола и Пригородного поселения по технологии выращивания картофеля на личном участке. На основании опроса выбрано пять вариантов опыта: 1 – перепревший навоз, 2 –ОМУ картофельное, 3 -диаммофоска, 4 - зола, 5 - навоз + зола, 6 – контрольная делянка. Заложено по 3 повторности на 18 делянках.

15 мая проведен анализ почвы с участка, отведённого для эксперимента. Определено содержание подвижных форм калия с помощью прибора Пейве, усвояемого фосфора методом Кирсанова, кислотность почвы универсальным индикатором [1], содержание нитратного азота с помощью датчика АСО 21 [2]. На основании анализа сделан расчет доз удобрения по Северо-Западу. В опытной делянке **1** в каждую лунку надо класть 500 г перепревшего навоза, в опыте **2** – 24 г удобрения ОМУ картофельное (2 спичечных коробка), в опыте **3** – 14 г диаммофоски (1 сп. коробок), в опыте **4** – 15 г золы (3 сп. коробка), в опыте 5 – 15 г золы и 500 г навоза, на контрольной делянке удобрение не кладется. Для чистоты эксперимента использовались клубни одного сорта **Океания N.** После уборки картофеля проведена статистическая обработка его урожайности и экономической эффективности. Ионоселективным методом с помощью датчика АСО 21 лаборатории Архимед проведён анализ на содержание нитратов в клубнях картофеля.

Таблица

Варианты опытов	Контрольная делянка	Опыт 1 Навоз	Опыт 2 ОМУ	Опыт 3 Диаммофоска	Опыт 4 Зола	Опыт 5 Навоз + зола
Средняя концентрация нитратов в мг/кг	219	523	434	230	155	258
Средняя урожайность ц/га	287	390	356	371,5	351,5	430,8
Чистый доход	705,6	1048,8	852	1000,5	972,7	1213

Учитывая обобщенные результаты исследований (табл.), можно сделать вывод, что оптимальным по урожайности и накоплению нитратов удобрением при выращивании картофеля сорта Океания на среднеокультуренных почвах пришкольного участка Рабангской школы Сокольского района является диаммофоска (14 г в лунку), т.к. содержание нитратов не превысило ПДК (250 мг/кг), урожайность и прибыль достаточно высокие (371,5 ц/га, 1000,5 руб). Целесообразно также выращивание картофеля этого сорта с применением системы удобрений «перепревший навоз + зола». Хотя содержание нитратов в этом варианте получилось чуть больше ПДК, зато прибыль и урожайность самые высокие. Можно объединить оба варианта. Для этого площадь для посадки картофеля разбить на два участка. На первом использовать диаммофоску, а на втором систему «навоз + зола. Картошку с обоих участков положить на хранение отдельно. Сначала использовать картофель с первого участка, а потом со второго. Согласно исследованиям, проводимых рядом ученых, отмечается уменьшение содержания нитратов при хранении картофеля, в частности, через 6 месяцев остается всего 30% нитратов.

1. Проведение агрохимических исследований почв: методические рекомендации из опыта работы / Вологодская областная станция юных натуралистов. – Вологда: ВГПИ, 1988. - 17 с.

2. Цифровая лаборатория Архимед 4.0: справочное пособие / Институт новых технологий. Перевод и издание на русском языке. – М., 2010. – 121 с.

СОДЕРЖАНИЕ

Секция «ИНЖЕНЕРНАЯ ЭКОНОМИКА»

Галухин А.В. Налоговая доходность муниципального образования 6

Гусева Н.И. Факторы истощения природно-ресурсного потенциала Российской Федерации 8

Ильина В.В. Менеджмент в системе органов местного самоуправления 10

Калита В.В. Организация производства на основе инженерного менеджмента в организациях группы ОАО «Газпром» 12

Кислова Л.А. Внедрение должности психолога на предприятии 14

Козлов Д.С. Модернизация архитектуры менеджмента местного самоуправления городского округа 17

Лешукова Д.В. Машиностроительный комплекс Вологодской области в условиях вступления России в ВТО 19

Манзырева М.Р. Обзор особенностей системы образования в Вологодской области 21

Смирнов А.А. Организация управленческого учета на машиностроительном предприятии 23

Соколова О.В. Ганзейское движение 25

Шептуха С.Е. Тенденции рынка фасованных приправ 27

Секция «ФИНАНСЫ И КРЕДИТ»

Галухин А.В. Состояние сбалансированности местных бюджетов Вологодской области 30

Бочкарева И.А., Бобылев А.Ю. Пределы государственного регулирования банковской сферы 32

Горшкова И.Л. Трансформация сбережений населения в инвестиционные ресурсы коммерческих банков 34

Егорова А.А. Универсальная электронная карта как современный продукт электронного банкинга 36

Макарская М.М. Опыт и перспективы фандрайзинга венчурных инвестиций в странах ЕЭП 38

Молозина С.В. Совершенствование валютного контроля в РФ: ужесточение или упрощение?.....40

Мохонов И.Ю. Сберегательный сертификат Сбербанка России как альтернатива банковским вкладам.....42

Россошанский А.И. Исследование сбережений населения Вологодской области как источника инвестиций.....44

Успенская Ю.В. Анализ эффективности клиентской базы коммерческого банка.....47

Шияновская Е.И. Поведенческие финансы в банковской сфере.....49

Секция «УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ»

Воронецкая А.Е. Особенности управления в кризисном муниципальном образовании.....51

Ворошилов Н.В. Типологизация территорий как инструмент управления.....53

Кузьминчук И.Н. Совершенствование технологии найма, отбора, подбора и расстановки кадров.....55

Лапцова Е.С. Совершенствование методов оценки эффективности управления предприятием.....57

Николаева Н.О. Повышение эффективности функционирования региональной экономики Вологодской области.....60

Ойматов А.Н. Роль государственных органов в обеспечении долгосрочного и стабильного экономического роста.....61

Селезнева Т.Г. Единое информационное пространство органов власти Вологодской области.....63

Усиков А.В. Проблемы и приоритеты современной молодёжи.....65

Шафигуллина Ю.Ф. Имидж города Вологды как фактор конкурентоспособности.....67

Секция «ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЙ И ОТРАСЛЕВЫХ КОМПЛЕКСОВ»

Башмакова Е.Л. Оценка и пути повышения платежеспособности ОАО «ВАП» 70

Боднар И.Н. Схемы функционирования операторов железнодорожного подвижного состава 72

Ганкович Е.А. Государственное стимулирование инвестиционной деятельности и направления его совершенствования 74

Давыдова А.А. Инновационные технологии как инструмент формирования инвестиционного климата страны 76

Дресвянина Н.П. Математическая модель прогнозирования банкротства предприятий, занимающихся изготовлением металлоконструкций 79

Заргарян А.М. Значение петровских реформ в развитии российского предпринимательства 81

Ивановская И.С. Эколого-экономическая оценка водоохранных мероприятий 83

Илатовская Е.В. Формирование направлений развития ОАО «ВМЗ» на основе стратегического анализа 85

Кашинцев Н.П. Анализ тенденций социально-экономического развития Вологодской области 87

Коваленко А.В. Формирование системы рейтинговых оценок грузовых станций 89

Кожевников С.А. Инвестиционные процессы в региональном ЖКХ: проблемы и перспективы 90

Ларионов А.О. Состояние промышленного комплекса Вологодской области 93

Летягина К.М. Анализ рынка фанеры Вологодской области 95

Лопухина А.В. Проблемы организации подрядных торгов в России и пути их решения 96

Молева К.А. Механизм управления инвестиционной деятельностью в регионе 99

Онипко Т.А. Кластерная модель развития туристической отрасли Украины 101

Побожей А.Д. Техническая модернизация как фактор повышения эффективности производственной деятельности ОАО «Транс-Альфа Электро» 103

Попова М.С. Модернизация производства как фактор повышения инвестиционной привлекательности предприятия....105

Прощалыгина А.Ю. Оценка эффективности внедрения инновационных проектов в ОАО «Российские железные дороги» 107

Ромашева М.А. Учет региональной компоненты при формировании тарифа на пассажирские перевозки....109

Секция «РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Аксёнов С.В. Потенциал сельского хозяйства....111

Анищенко А.Н. Племенная база – основа развития молочного скотоводства региона....113

Бекетова Ю.Е. Инновационная деятельность как фактор устойчивого развития региона 115

Дресвянина Н.П. Прогнозирование рынка сбыта ОАО «Северсталь»....117

Карачева Н.В. Гендерные аспекты профессии бухгалтера....119

Киселёва Е.А. Статистический анализ инвестиционной привлекательности Вологодской области 121

Коренникова В.С. Тенденции на рынке жилья города Вологды....123

Коротаев В.К. Трансформации локальных систем расселения на примере Молодечненского района 125

Латышева А.Ю. Тенденции и проблемы развития внешнеэкономической деятельности Вологодской области 128

Масленников О.М. Необходимость участия государственного регулятора в реализации проектов ГЧП....130

Матерухина М.Г. Использование альтернативных источников энергии на территории Вологодской области 132

Неустроев А.С. Методы и формы инвестирования в инновации в Вологодской области 135

Ольховик А.О. Анализ положения молодых специалистов на рынке труда Вологодской области 137

Оноприенко Л.И. Прогноз производства вареных колбас в Волынской области 139

Разгулина Е.Д. Роль и вклад крупного бизнеса в развитие территорий 140

Смирнова Д.С. Инвестиционная стратегия как основной фактор развития Вологодской области 142

Смолин М.А. Обратная сторона развития бухгалтерского учета 144

Суханова А.А. Моделирование и прогнозирование уровня жизни населения Вологодской области 146

Филькова Е.С. Новый курс Китая: удастся ли оживить внутренний спрос? 149

Секция «СОЦИАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ»

Беляева Т.И. Инновационные технологии связей с общественностью 151

Дмитриева Е.Д. Совершествование управления процессами развития здравоохранения Вологодской области 153

Доронина Д.В. Формирование кадровой политики на примере ООО «М.ВИДЕО» 155

Дяковский П.Н. Влияние неформальных групп на систему управления предприятием 156

Зубова Ю.А. Профессиональная мотивация студентов 158

Ильина А.С. Изучение мотивации персонала на примере Вологодского вагоноремонтного завода 160

Килина А.И. Особенности функционирования современной системы профориентации школьников г. Вологды 162

Ковригина А.В. Возможности связей с общественностью в спорте (на примере ПР-кампании «Маленькая Вологда играет в большой теннис») 164

Красикова А.К., Красиков Б.К. Взаимосвязь толерантности и языковой подготовки международного менеджера 166

Кундина К.В. Организация обучения персонала в ООО «Вологдацемент» 169

Маклашин И.С. Сетевые взаимодействия граждан в современной России 171

Новикова М.А. Информационно-коммуникационная поддержка деятельности государственных организаций, направленной на разрешение социальных проблем 172

Паклина В.И. Стратегия и тактика управления человеческими ресурсами в сфере ресторанного бизнеса.....174

Паюсова Д.А. Исследование как основа PR-проекта.....176

Позднякова М.С. Проблема текучести кадров на ЗАО “Вологодский мясокомбинат”.....178

Соловьева А.В. Инструменты эффективной сетевой мобилизации граждан в политических кампаниях.....179

Создомова А.В. Особенности механизмов мотивации сотрудников на предприятии.....181

Свитцова Ю.В. Информационно-коммуникативное сопровождение как неотъемлемая часть социального проекта.....183

Тиханова Т.В. Совершенствование системы оценки труда персонала.....185

Чеснокова А.С. Корпоративная культура как фактор эффективности управления современным предприятием.....187

Шкаревская С.М. Кадровый вопрос регионального здравоохранения и пути его решения.....189

Шило О.В. Влияние коммуникационных правил и норм на достижение результата в деловом общении.....191

Юркина Е.М. Краудсорсинг как инновационная технология привлечения молодежи в театр.....193

Секция «СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЙ СЕРВИС И ТУРИЗМ»

Акиньхова А.Б. Авторская программа гостевого туризма «Вологодчина – маленькая Россия».....195

Афанасьева В.В. Экологический туризм в целях развития Вологодской области.....197

Баранова Д.А. Проблемы развития инфраструктуры гостеприимства в городе Вологде.....199

Горшкова Ю.А. Коммуникативная деятельность туристских предприятий как конкурентное преимущество.....200

Денкова Я.В. Культурно-историческое наследие как туристический ресурс Полтавской области.....202

Ковригина А.В. Тематический парк как объект туризма и фактор социально-экономического развития региона.....204

Новикова И.Н. Информационно-коммуникационное обеспечение программ развития туризма в регионе 206

Новикова М.А. Развитие социально-культурного сервиса в молодежном сегменте как один из путей разрешения социальных проблем на Ямале.... 208

Степичева В.А. Развитие велосипедного туризма в городе Вологде 209

Чежина О.Ю. Проблема качества услуг на предприятии гостиничного сервиса 211

Шкаревская С.М. Связи с общественностью как менеджмент и коммуникации 212

Секция «ФИЛОСОФИЯ»

Демьяненко А.И. Пропаганда как аспект управления коммуникативными процессами..... 215

Землянская Е.Д. Основные факторы эффективного публичного выступления 217

Ковшова Д.В. Философские аспекты основных моделей медицинской этики 219

Корзников Е.А. Парадигма пассионарности в учении этногенеза Л.Н. Гумилева..... 221

Ликарчук Ю.О. Система Интернет: философский взгляд на виртуальную реальность..... 223

Мовчан Я.М. Страх и одиночество в гуманистической философии Г. Сковороды 225

Новикова О.В. Действие модели «Спирали молчания» в политических массовых коммуникациях 227

Подольская М.А. Философские аспекты перевода..... 229

Рафикова С.О. Истина и заблуждение в понимании сексуальности и сублимации З. Фрейда..... 231

Серова Е.Ю. Социальная сфера в системе сфер общественной жизни: проблема взаимосвязи 233

Спивак В.В. Проблема милостыни в философской составляющей проповедей Антония Радивиловского 235

Шиловская О.П. Проблема понимания сущности интуиции в гуманитарном познании 237

Секция «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПСИХОЛОГИИ»

Андриенко А.В. Низкий экономический статус персонала как фактор деформации личности.....239

Бахарева Е.А. Депрессия как следствие пребывания в местах лишения свободы 241

Белякова А.С. Мотивация и факторы, влияющие на нее 243

Борзенко Е.В. О профессиональном самоопределении старшеклассников....245

Будовская С.П. Исследование самооценки младших школьников и ее связи с личностной тревожностью 247

Гурьева А.А. Значение архетипов для гармоничного развития и жизнедеятельности осужденных женщин.....249

Дадьянова Е.А. Сказкотерапия как прием психокоррекционной работы в уголовно-исполнительной системе 251

Добрецова Д.С. Особенности эмоционального состояния осуждённых женщин, переживающих вынужденную разлуку с детьми 252

Дресвянина Т.В. Индивидуально-психологические особенности личности молодых женщин, занимающихся бизнесом 255

Дударева К.К. О роли установок и стереотипов, проявляющихся в поло-ролевых отношениях юношей и девушек, и факторах их формирования.....256

Епишко А.С. Гипноз как способ психологического воздействия при вербовке религиозных экстремистов и террористов 258

Зайнуллина Е.А. Динамика профессионального правосознания курсантов ВЮИ ФСИН России 260

Козина А.М. К вопросу о наркотической зависимости осужденных.....262

Колокольчикова Е.С. Метод убеждения в рекламе 264

Коноплицкая О.В. Сотрудник ОВД и несовершеннолетний правонарушитель 265

Коротких В.В. Особенности оценки детско-родительских отношений осуждёнными женщинами 268

Кручинина Ю.Н. Особенности стрессоустойчивости сотрудников ГПС МЧС России на разных стадиях профессионализации личности.....270

Крюкова Е.В. Использование социально-психологического тренинга в психокоррекционной работе с несовершеннолетними осужденными без изоляции от общества 272

Кулемина Т.В. Компоненты психологической готовности сотрудников УИС к действиям в экстремальных ситуациях 274

Кулякина А.В. Психологические особенности адаптации пятиклассников к условиям средней школы 276

Куцевич О.С. «Социальные лифты» как фактор мотивации правопослушного поведения осужденных 278

Лукьянова А.С. Проблема влияния внешнего вида на эмоциональную аттракцию 280

Лукьянова Н.А. Роль защитных механизмов в процессе профессиональной адаптации сотрудников УИС 281

Мигунова Я.А. Характерологические особенности личности осуждённых, отбывающих уголовные наказания за преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности 283

Миронова Е.С. Взаимосвязь эгоцентризма и рефлексии у личности 286

Мисюрева Р.С. Временная перспектива лиц, отбывающих пожизненное лишение свободы 287

Морева Г.А. Представления преподавателей и студентов о способах воспитательных воздействий 289

Морозова Н.О. О возможности коррекции отношения к семье у женщин, осужденных за преступления насильственного характера 290

Мусиева С.О. Методы арт-терапии в диагностике и психокоррекции осужденных наркоманов 292

Низовец Е.Н. Социально-психологическая подготовка несовершеннолетних осужденных к жизни на свободе 294

Образцова А.В. Исследование жизнестойкости у сотрудников МЧС России 296

Погребенко А.А. Слухи как элемент массовых коммуникаций 398

Попова О.М. Проблема мониторинга развития эмоционального интеллекта у детей и взрослых 300

Попова С.Ф. Особенности репродуктивной мотивации беременных женщин с различным стилем переживания беременности 302

Потемкина С.А. Особенности мотивационно-потребностной сферы у лиц юношеского возраста с разным уровнем суверенности 304

Прокофьева А.К. Направления профилактики правонарушений несовершеннолетних, состоящих на учете в УИИ 306

Рогач В.Г. Характеристика переживаний у осужденных, отбывающих наказание в виде лишения свободы на длительный срок 309

Родичева Е.О. Инициативность как профессионально важное качество личности будущего специалиста 310

Сидорук О.В. Характеристика коммуникативной компетентности сотрудников УИС, непосредственно взаимодействующих с различными категориями осужденных 312

Скибенко Т.В. Социально-психологическая характеристика мотивированного поведения личности 314

Смирнова Е.Е. Психологические особенности аддиктивного поведения осужденных: диагностика и коррекция 316

Стальмахович Д.А. О трудностях конструктивного взаимодействия в профессиональном общении сотрудников УИС 319

Тюпинова Ю.А. Психологическое сопровождение осужденных в тюрьмах нового типа 321

Хлебосолова Ю.М. Кризисные ситуации в профессиональной деятельности сотрудников ОСН ФСИН России 323

Чернос Е.П. Особенности мотивации достижения юристов с различным типом локуса-контроля 325

Чиров И.В. Психологические особенности осужденных, отнесенных к группе суицидального риска 327

Шайтанов Д.А. Структура мотивационной сферы личности сотрудников исправительных учреждений 329

Шарова Н.В. Формы самоактуализации личности осужденных по различным статьям Уголовного кодекса 331

Секция «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК»

Азарова Е.С. Аудио- и видеозапись в гражданском и арбитражном процессах 334

Акопян А.К. Новое глобальное климатическое соглашение: дискуссионные вопросы 336

Андреева К.А. Таймшер: судебная практика Вологодской области и перспективы правового регулирования 338

Атрошкина В.М. Проблемы трудоустройства лиц, проживающих в районах Крайнего Севера 340

Баскова А.В. Правовая регламентация процентного займа на Руси в XVI-XVII вв. 342

Безуглая Е.И. Конституционно-правовое значение эвтаназии 344

Буряченко А.М. Применение преюдиции в уголовном процессе Украины ... 346

Власова М.А. Пределы адвокатской тайны в современной России 348

Власюк М.В. Понятие и природа презумпции законности судебного решения 350

Волкович Н.В. Коррупция в Украине 352

Габец Н.С. Проблемы запрещения противопехотных мин: опыт республики Беларусь 354

Глазова А.П. Литературное произведение как объект авторского права 356

Голыбина И.Н. К вопросу о совершенствовании правового регулирования проведения денежной оценки земли 358

Дмитриева Е.Д. Правовые аспекты ятрогенных воздействий в медицине ... 360

Едемская Е.И. Отказ в согласовании местоположения границ земельного участка: правовые пути преодоления 362

Елескина Е.В. Особенности реализации адвокатской тайны 364

Ипатова А.С. Дискуссионные вопросы определения правового режима охранных зон земель автомобильного транспорта 365

Каракулова Ю.В. К вопросу о введении ювенальной юстиции в России 367

Карпикова Л.В. Территориальная обособленность филиалов, представительств и иных подразделений юридических лиц 369

Киселёва О.Н. Оценка законодательных норм, действующих в отношении безработных 371

Ковальская Я.В. Правовое регулирование эмфитевзиса в Украине 373

Максимова О.А. Применение закона «О защите прав потребителей» к отношениям в сфере долевого строительства многоквартирных домов 375

Матвеев Д.О. Правовые основы взаимодействия ФСИН России с религиозными организациями 377

Машинова М.А. Эколого-правовые проблемы воздействия автотранспорта на окружающую среду и правовые пути их решения (на примере города Вологды) 379

Меджидов Р.Э. Актуальные вопросы проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов 381

Мельникова Д.С. Понятие «работник» в праве Европейского союза.....383

Морозова С.В. К вопросу о целесообразности исключения принципа деления земель на категории по целевому назначению 385

Мустафаева Н.А. Ответственность за правомерную деятельность (объективная ответственность) в международном праве 387

Никитина А.Ю. Вопросы формирования коллегии присяжных заседателей в истории зарубежных стран 389

Нифантова А.С. Проблемы и перспективы развития института оговорки о публичном порядке в России.....391

Онучина О.Н. Вечный вопрос адвокатуры: пределы обязанности хранить адвокатскую тайну 393

Ореховская Л.В. Фикции в гражданском и семейном праве Украины.....395

Осокина Ю.Ю. Генезис социальной природы Российского государства 397

Павлова А.А. «Заочное» рассмотрение жалоб на определения суда первой инстанции.....400

Плетнева К.А. Доверительное управление земельными долями: проблемы теории и практики 402

Плешакова А.А. Межведомственное информационное взаимодействие при предоставлении услуг населению 404

Порохова А.В. Медицинские работники – субъекты должностных преступлений 406

Савичева Е.С. Реализация принципа системности в технологии юридической кодификации.....408

Сакаева Р.Р. Вопросы применения смертной казни в зарубежных странах на современном этапе 410

Сигова И.В. Участие адвоката в уголовном процессе 413

Симонов И.Д. Предпосылки введения института компенсации в гражданском и арбитражном процессе.....415

Сковородникова Е.В. Адвокатская монополия: аргументы против.....417

Соловьева Ю.И. Актуальные проблемы правового статуса адвоката в Российской Федерации на современном этапе 419

Статьин Н.А. Предоставление земельных участков для жилищного строительства: проблемы правового регулирования 421

Тарасова В.В. Информатизация гражданского и арбитражного судопроизводства в РФ 423

Тарасова Е.Г. Правовой режим земельных участков, предоставленных под личное подсобное хозяйство и индивидуальное жилищное строительство: актуальные вопросы правового регулирования 425

Цуркан В.В. Некоторые аспекты правового регулирования земельно-арендных отношений в Украине 427

Швец С.Ю. Регионалистское государство как форма государственного устройства 429

Шестакова Н.А. Ответственность за неуплату налогов в истории России .. 431

Шоломий Д.И. К вопросу о правовом регулировании создания и деятельности Государственного земельного банка Украины 433

Шумилова Ю.В. Выявление проблем пенитенциарной системы России при осуществлении международного контроля 435

Ягольницкий Н.А. К вопросам о расследовании дорожно-транспортных преступлений 437

Секция «ИСТОРИКО-ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ»

Анкудинова А.В. Маркушевское сельское поселение (Тарногский район): очерк истории 439

Белова Н.С. Образ женщины в вологодских книгах А.М. Ремизова 441

Воротникова Е.С. История Лещёвской Воскресенской церкви в XVIII – первой трети XX века 443

Добровольский Е.С. Церковь и политика в Германии: опыт для России 445

Елжан Ермекулы Каркаринская долина – центр древнего Усуньского государства 447

Калиева Б.Т. Социальные отношения казахского общества (II половина XVIII – начало XIX веков) 449

Попружная А.В. «Родительские назидания» в текстах завещаний казацкой старшины XVII- XVIII вв. 451

Разживина Д.А. Структура переписного бланка первой всеобщей переписи 1897 года 454

Соболева Ю.Ю. Город Вельск в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 гг.).....456

Субботина А.А. Искусство японской каллиграфии 458

Сурикова А.Н. Сельское начальное образование в Шапшенской волости Вологодской губернии.....460

Таранович К.Ю. Деятельность землеустроительных комиссий по реализации Столыпинской аграрной реформы в Беларуси (1906-1917 гг.).....462

Ходырев К.А. «Ворота Севера» в Вологде: история выставки 464

Шеина Н.С. История и современное развитие компрессорной станции поселка Синдор 466

Секция «ЮНИОРЫ В НАУКЕ»

Екимовский В.Н. Успешность заселенности речным бобром антропогенных ландшафтов окрестностей Череповца 469

Квашнина М.С. Демография Кичменгско-Городецкого района: анализ, тенденции, перспективы.....471

Курилова О.Г. Луговые фитоценозы реки Шонги 473

Лепихина Н.Н. Качество воды в реке Шонге.....475

Новохатько О.В. Нарушение структурно–функциональной организации тканей вследствие акне.....477

Попов А.Б. Уточнение структурных характеристик нанодисперсных порошков Al_2O_3 методом Ритвельда 479

Удовицкий Р.Ю. Рентгенографическое исследование сфена 481

Филиппов С.И. Влияние удобрений на урожай картофеля и содержание нитратов в его клубнях 483

ПАРТНЕРЫ ФОРУМА

ГРУППА КОМПАНИЙ «АСКОН»

АСКОН — крупнейший российский разработчик инженерного программного обеспечения и интегратор в сфере автоматизации проектной и производственной деятельности. В продуктах компании воплощены достижения отечественной математической школы, 23-летний опыт создания САПР и глубокая экспертиза в области проектирования и управления инженерными данными в машиностроении и строительстве. Программное обеспечение АСКОН используют свыше 7000 промышленных предприятий и проектных организаций в России и за рубежом.

Направления деятельности:

- Разработка систем автоматизированного проектирования, управления инженерными данными и управления производством.
- Комплексная автоматизация инженерной подготовки производства и управления производством в машиностроении.
- Комплексная автоматизация проектной деятельности в промышленном и гражданском строительстве.

Web: www.ascon.ru
г. Ярославль, ул. Республиканская, 3
Тел.: (4852) 58-31-23; e-mail: yaroslavl@ascon.ru

СЕТЬ ТУРИСТИЧЕСКИХ АГЕНТСТВ «БЕЛКА-ТУР»

Сеть ТА «БЕЛКА-ТУР» - это многопрофильное туристское предприятие полного цикла. К услугам наших туристов и партнеров 4 офиса по продаже туров в разных районах города, 6 железнодорожных и 3 авиакассы. Все структурные подразделения компании работают для достижения единой цели: полное удовлетворение потребностей горожан и гостей города в туристских и транспортных услугах самого высокого качества. Турагентство «БЕЛКА-ТУР» создано в 1992 году и успешно закрепилось на туристическом рынке благодаря слаженной работе коллектива. В 2012 году «БЕЛКА-ТУР» отметило 20-летний юбилей!

Профессионализм, внимательность и оперативность работы сотрудников Сети туристических агентств «Белка-тур» высоко оценены вологжанами и гостями города. Уже несколько лет «Белка-тур» является победителем общегородского конкурса «Мы выбираем – нас выбирают!» и отмечен дипломом первой степени.

Сеть ТА «Белка-тур» предлагает: экскурсионное обслуживание групп и индивидуальных туристов в Вологде и Вологодской области; тематические и праздничные туры; производственные экскурсии; отдых на турбазах и в санаториях Вологодской области; детский отдых.

В сети ТА «Белка-тур» имеется отдел по работе с корпоративными клиентами. Заключая договор о сотрудничестве, наши партнеры приобретают индивидуальные условия сотрудничества (конфиденциальные тарифы и скидки), также возможность работы по безналичному расчету, возможность выезда менеджеров и руководства фирмы на предприятия города.

Web: www.belkatour.ru
г. Вологда, ул. Батюшкова, 7, оф. 12
Тел.: (8172) 72-15-77; e-mail: MGP@belkatour.ru

ЗАО «КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА»

ЗАО «Кондитерская фабрика» г. Вологда начало производство кондитерских изделий 13 ноября 1998 года.

Предприятие выпускает 347 наименований: зефир, мармелад, конфеты, пастила, драже, ирис, карамель и сувенирная продукция из шоколада. Вся продукция сертифицирована и получила право носить знак «Настоящий Вологодский продукт», что гарантирует высокое качество кондитерских изделий.

Фабрика выпускает продукцию профилактического и диетического назначения, использует натуральные дары природы Вологодчины: бруснику, чернику, клюкву, шиповник, рябину, свеклу, кабачки, морковь.

Вологодская кондитерская фабрика уже 15-ый год является официальным помощником Российского Деда Мороза и дарит радость взрослым и детям в виде сказочно вкусных новогодних подарков, наполненных чарующими сладостями и мотивами русских сказок.

Качество Вологодских сладостей многократно было оценено золотыми и серебряными медалями, дипломами на российских и международных выставках. Кондитерской фабрике присвоено звание «Лучшее малое предприятие в сфере производства потребительской продукции» в России, неоднократно является победителем соревнований среди предприятий агропромышленного комплекса Вологодской области. В 2012 году предприятие выиграло конкурс «Серебряный Меркурий» в номинации «Вклад в формирование социально-ответственного бизнеса». Сладости Вологодской кондитерской фабрики – ключик к сердцу!

Web: www.sladosti35.ru
г. Вологда, Турундаевский переулок, 2а
Тел./факс: (8172)21-60-20; 21-60-44; e-mail: sladosti@vologda.ru

Научное издание

Молодые исследователи – регионам

Материалы международной научной конференции

II том

Редактор Сажина Н.В.

Оригинал-макет подготовила Подхомутова Н.В.

Подписано в печать 19.06.2013. Формат $60\times90^{1}/_{16}$. Печать офсетная.
Усл.печ.л. 37,49. Тираж 167 экз. Заказ № .

Отпечатано: ООО «Вологодская типография»
Г. ВОЛОГДА, УЛ. ПРЕОБРАЖЕНСКОГО, 28, СТРОЕНИЕ 1